

3.3 Die Entwicklungsländer im Welthandel.....	57
3.3.1 Internationale Handelsströme: Ergebnisse des Freihandels.....	57
3.3.2 Exportstrukturen von Entwicklungsländern.....	59
3.3.3 Preisentwicklung von Rohstoffen.....	60
3.3.4 Entwicklung der Terms of Trade.....	65
3.3.5 Fertigwarenexporte von Entwicklungsländern.....	67
3.3.6 Außenhandel und Entwicklung.....	67
3.3.7 Die UNCTAD.....	68
3.3.8 Folgen und Lösungsansätze.....	69
<i>Literatur</i>	72

Teil II: Begründung und Beurteilung von Außenhandelsbeziehungen

4 Gründe für Außenhandelsbeziehungen.....	77
4.1 Nicht-Verfügbarkeiten von Gütern.....	77
4.1.1 Eingeschränkte Verfügbarkeit von Produktionsfaktoren.....	77
4.1.2 Gestörter oder alternativer Einsatz von Produktionsfaktoren.....	80
4.1.3 Subjektive Nicht-Verfügbarkeiten.....	81
4.2 Preisunterschiede.....	82
4.2.1 Absolute Preisunterschiede.....	82
4.2.2 Komparative Preisunterschiede.....	83
4.2.3 Ursachen für Preisunterschiede.....	86
4.2.3.1 Überblick.....	86
4.2.3.2 Unterschiedliche Produktionskosten und Produktivitäten.....	86
4.2.3.3 Unterschiedliche Faktorausstattung.....	89
4.3 Intra-industrieller Handel.....	92
4.4 Ansätze zur Erklärung von Exporten.....	94
4.5 Transnationale Unternehmen.....	98
5 Beurteilung von Außenhandelsbeziehungen.....	101
5.1 Vorteile des Außenhandels.....	101
5.1.1 Nationale Vorteile.....	101
5.1.1.1 Vorteile von Exporten und Exportüberschüssen.....	101
5.1.1.2 Vorteile von Importen und Importüberschüssen.....	102
5.1.2 Internationale Vorteile.....	103
5.2 Nachteile des Außenhandels.....	104
5.2.1 Nationale Nachteile.....	104
5.2.1.1 Abhängigkeit als Kernproblem.....	104
5.2.1.2 Nachteile von Exporten und Exportüberschüssen.....	106
5.2.1.3 Nachteile von Importen und Importüberschüssen.....	107
5.2.2 Internationale Nachteile.....	110
5.2.2.1 Ungleiche Verteilung der Vorteile.....	110
5.2.2.2 Umweltprobleme.....	112
5.2.2.3 Krisenverschärfung.....	114
5.2.2.4 Probleme unfairen oder illegalen Handels.....	115
5.3 Strukturelle Auswirkungen von Außenwirtschaftsbeziehungen.....	116
5.3.1 Positive Effekte.....	116
5.3.2 Negative Effekte.....	117
<i>Literatur</i>	119

Teil III: Nationale und internationale Handelspolitik

6 Importpolitik	123
6.1 Freihandel oder Protektionismus?	123
6.2 Zölle als Instrument der Protektion	126
6.2.1 Wirkungen von Zöllen	126
6.2.1.1 Schutzwirkungen	126
6.2.1.2 Ertragswirkungen	127
6.2.1.3 Sonstige Wirkungen	129
6.2.2 Zollarten	130
6.3 Nicht-tarifäre Handelshemmnisse (NTH)	132
6.3.1 Mengenbeschränkungen und Selbstbeschränkungsabkommen	135
6.3.2 Administrative Behinderungen	138
6.3.2.1 Willkürliche Nutzung von Ermessensspielräumen	138
6.3.2.2 Zusatzgebühren und Abfertigungspraxis	139
6.3.2.3 Zusätzliche Importbedingungen	140
6.3.2.4 Staatliche Auftragsvergabe	140
6.3.3 Technische und rechtliche Normen	141
6.3.4 Subventionen	142
6.3.5 Sonstige Beschränkungen	142
6.4 Instrumente des Euro-Protektionismus	145
6.4.1 Antidumping-Maßnahmen	145
6.4.2 Ursprungsregelungen und „local content“	147
6.4.3 Mengenbeschränkungen	148
6.5 Beurteilung des Protektionismus	149
7 Exportpolitik	152
7.1 Gründe für Exportförderung	152
7.2 Allgemeine Verbesserung der Produktionsbedingungen für Exportunternehmen	153
7.3 Direkte Exportförderung	155
7.3.1 Begründung direkter Exportförderung	155
7.3.2 Institutioneller Rahmen	155
7.3.3 Exportvorbereitung: Bereitstellen von Informationen	156
7.3.3.1 „Drei Säulen der Exportförderung“	156
7.3.3.2 Sonstige Informationsmöglichkeiten	157
7.3.4 Exportanbahnung	158
7.3.4.1 Messförderung	159
7.3.4.2 Sonstige Unterstützungsmaßnahmen	159
7.3.5 Exportdurchführung	161
7.3.5.1 Risikoabsicherung durch Exportgewährleistungen	161
7.3.5.2 Exportfinanzierung	162
7.3.6 Beurteilung und Anregungen	164
7.4 Exportbeschränkungen	164
8 Internationale Handelspolitik	168
8.1 Das Allgemeine Zoll- und Handelsabkommen (GATT)	168
8.1.1 Die Rolle des GATT	168
8.1.2 Welthandelsrunden	170
8.1.3 Ergebnisse der Uruguay-Runde	171
8.1.4 Die Welthandelsorganisation WTO	175

8.2 Elemente einer internationalen Wettbewerbspolitik	178
8.2.1 Probleme einer internationaler Wettbewerbsordnung	178
8.2.2 Ökologische Mindeststandards	179
8.2.3 Soziale Mindeststandards	181
8.3 Handelspolitische Vereinbarungen mit Entwicklungsländern	183
8.3.1 Allgemeine Zollpräferenzen	183
8.3.2 Die Lomé-Abkommen	187
8.3.2.1 Handels- und agrarpolitische Vereinbarungen	187
8.3.2.2 Beurteilung der Lomé-Abkommen	190
8.4 Internationale Integration und Regionalisierung	191
8.4.1 Integrationsformen	192
8.4.2 Integrationswirkungen	194
8.4.3 Entwicklung und Ausblick	198
<i>Literatur</i>	199

Teil IV: Direktinvestitionen und internationale Wettbewerbsfähigkeit

9 Internationale Investitionstätigkeit	205
9.1 Die Entwicklung der Direktinvestitionen	205
9.2 Lohnveredelung	209
9.3 Deutsche Direktinvestitionen	211
9.3.1 Deutsche Direktinvestitionen im Ausland	211
9.3.2 Ausländische Direktinvestitionen in Deutschland	216
9.4 Internationale Investitionspolitik	219
10 Internationale Wettbewerbsfähigkeit	221
10.1 Definition und Probleme	221
10.2 Die Bedeutung der nationalen Rahmenbedingungen	223
10.2.1 Allgemeinpolitische Elemente	224
10.2.2 Wirtschaftspolitische Elemente	225
10.2.3 Industrie- und Sektorpolitik	225
10.3 Standort Deutschland	227
10.4 Ansätze zur Stärkung des Standorts	236
<i>Literatur</i>	239
Sach- und Namensverzeichnis	241

Abbildungsverzeichnis

Abb. 1/1:	Volumen des Welthandels und der Produktion 1984–1995	8
Abb. 1/2:	Die größten Außenhandelsnationen (1)	11
Abb. 1/3:	Die größten Außenhandelsnationen (2)	11
Abb. 1/4:	Entwicklung der regionalen Anteile am Weltexport	12
Abb. 1/5:	Internationaler Dienstleistungshandel	15
Abb. 1/6:	Entwicklung der deutschen Terms of Trade	18
Abb. 1/7:	Beispiel eines Tauschgeschäfts – Baumaschinen gegen Kakao	19
Abb. 1/8:	Arten des internationalen Tauschhandels	20
Abb. 2/1:	Entwicklung des Anteils Deutschlands am Weltexport	25
Abb. 2/2:	Die drei größten Exportnationen	27
Abb. 2/3:	Export- und Importrelationen der größten Außenhandelsnationen	28
Abb. 2/4:	Die Entwicklung der deutschen Handelsbilanz	30
Abb. 2/5:	Die Entwicklung der deutschen Dienstleistungsbilanz	31
Abb. 2/6:	Die Entwicklung der deutschen Leistungsbilanz	31
Abb. 2/7:	Die deutsche Exportpalette	32
Abb. 2/8:	Weltmarktanteil an Industriegüterexporten	33
Abb. 2/9:	Deutsche Weltmarktanteile in wichtigen Exportsektoren	34
Abb. 2/10:	Der internationale Waffenhandel 1991–1995	35
Abb. 2/11:	Ölpreisschwankungen	37
Abb. 2/12:	Anteil der Importe am deutschen Inlandsmarkt	38
Abb. 2/13:	Deutsche Außenhandelspartner	39
Abb. 3/1:	Anteil der Ausfuhren ausgewählter EU-Mitglieder in andere EU-Länder	40
Abb. 3/2:	Die EU und ihre Kandidaten	43
Abb. 3/3:	Wirtschaftsdaten mittel- und osteuropäischer Länder	45
Abb. 3/4:	Organisationen in Europa	47
Abb. 3/5:	Entwicklung der inter-kontinentalen Handelsbeziehungen	48
Abb. 3/6:	Die ASEAN-Länder	49
Abb. 3/7:	Die APEC-Länder	52
Abb. 3/8:	Anteile von Regionen und ausgewählten Ländern an Exporten von Fertigwaren, qualifizierten Fertigwaren und elektronischen Gütern	53
Abb. 3/9:	Regionale Anteile an Asiens Exporten	54
Abb. 3/10:	Anteile am US-Außenhandel (Ex- und Importe)	54
Abb. 3/11:	Leistungsbilanzsalden	56
Abb. 3/12:	Entwicklungsländer nach BSP pro Kopf der Bevölkerung	58
Abb. 3/13:	Anteil von Rohstoffexporten an den Gesamtexporten	58
Abb. 3/14:	Entwicklung der realen Rohstoffpreise	63
Abb. 3/15:	Veränderung der Terms of Trade	67
Abb. 3/16:	UNCTAD-Konferenzen	70
Abb. 3/17:	Eine binnenmarktorientierte Entwicklungsstrategie	71
Abb. 4/1:	Ursachen für Nicht-Verfügbarkeiten von Gütern	79
Abb. 4/2:	Komparative Preisvorteile	84
Abb. 4/3:	Arbeitskosten im Verarbeitenden Gewerbe	87
Abb. 4/4:	Beispiel: Produktivität und Kosten	88
Abb. 4/5:	Entwicklung der Lohnstückkosten 1985 bis 1995	89
Abb. 4/6:	Produktzyklus und Außenhandel	97
Abb. 4/7:	Die umsatzstärksten Unternehmen der Welt	99

Abb. 5/1:	Vorteile des Außenhandels	102
Abb. 5/2:	Nachteile des Außenhandels	105
Abb. 5/3:	Export- und Importabhängigkeit Deutschlands	106
Abb. 5/4:	Importanteil bei deutschen Konsumgütern	108
Abb. 5/5:	Einzelwirtschaftliche Struktureffekte von Außenhandelsbeziehungen	116
Abb. 6/1:	Mengenmäßige Einfuhrbeschränkungen in den achtziger Jahren	149
Abb. 6/2:	Kosten des Protektionismus	150
Abb. 6/3:	Kosten der Arbeitsplatzzerhaltung	150
Abb. 8/1:	Handelsbeziehungen der EU mit Entwicklungsländern	186
Abb. 8/2:	Finanzielle Hilfen der EU für die AKP-Länder	187
Abb. 8/3:	Die Handelsimperien	192
Abb. 8/4:	Integrationsstufen	193
Abb. 8/5:	Integrationswirkungen	194
Abb. 9/1:	Direktinvestitionen nach Zeitperioden	205
Abb. 9/2:	Direktinvestitionen nach Ländergruppen	206
Abb. 9/3:	Direktinvestitionen 1973–1995 (Investoren)	207
Abb. 9/4:	Kumulierte Direktinvestitionen	208
Abb. 9/5:	Lohnfertigung für deutsche Unternehmen	211
Abb. 9/6:	Bestand deutscher Direktinvestitionen	212
Abb. 9/7:	Zielregionen deutscher Direktinvestitionen	212
Abb. 9/8:	Deutsches Auslandsvermögen	213
Abb. 9/9:	Direktinvestitionen ausgewählter Länder 1990–1993	217
Abb. 10/1:	Wettbewerb der Standorte	226
Abb. 10/2:	Regionale Anteile an Welt-Elektronikexporten	231
Abb. 10/3:	Internationale Wettbewerbssituation Deutschlands	232
Abb. 10/4:	Wettbewerbsnachteile	235