Inhaltsübersicht

Geleitwort Vorwort Abkürzungsverzeichnis	V VII XIV
Einführung: E-Success durch strategisches Management	
Strategisches E-Commerce-Management: Konzeption des Buches und Beiträge im Überblick Bernd Eggers, Universität Hannover Gerrit Hoppen, pelion XII AG	3
2. Internet-Ökonomie und E-Commerce- Unternehmen	
Grundsätze und Leitlinien der Internet-Ökonomie Arnold Picot, Ludwig-Maximilians-Universität München Rahild Neuburger, Ludwig-Maximilians-Universität München	23
Neuere Entwicklungen auf elektronischen Märkten: Strategische Herausforderungen des E-Commerce Dirk Lammerskötter, McKinsey & Company, Inc. Stefan Klein, Universität Münster	45
Branchentransformation durch E-Commerce Holger Wohlenberg, Deutsche Bank AG André Krause, McKinsey & Company, Inc.	73
Optimierung der Wertschöpfungskette durch Collaborative Business Scenarios Stefan Hack, SAP AG	95

Möglichkeiten der organisatorischen Umsetzung Christopher Heinemann, Intershop Communications GmbH	
3. Geschäftsmodelle, Anwendungen und Rahmenfaktoren eines zukunftsgerichteten E-Commerce	
E-Commerce: Grundlagen und Einsatzfelder entlang der Value Chain Gerrit Hoppen, pelion XII AG	43
Technische Plattformen zur Gestaltung von E-Commerce-Anwendungen Matthias Schumann, Universität Göttingen Wolfgang Greve-Kramer, Universität Göttingen	63
E-Procurement als neue Beschaffungsstrategie Jürgen Peukert , KPMG Consulting GmbH Alexander Ghazvinian, KPMG Consulting GmbH	87
Business und Consumer Communities Georg Wiedemann, Cassiopeia AG	19
Vom Content Management zum intelligenten Unternehmensportal Olaf Siemens, Gauss Interprise AG	35
Zahlungsverfahren und Zahlungsmittel der deutschen Finanzindustrie im Marketspace Thorsten Korell, Europay (Switzerland) SA Tobias Kiefer, Commerzbank AG	43

Hans Ulrich Freise, Bain & Company

Inkubatormanagement Helmut Schmid, AdVal Capital Management AG Ines Lindner, AdVal Capital Management AG	465
Human Resource Management und Unternehmenskultur im E-Commerce Simone Danziger, Intershop Communications GmbH	481
5. Das Management von Geschäftsmodellen in der Praxis	
Strategische Dimensionen für den Aufbau und das Management eines globalen E-Commerce-Unternehmens am Beispiel bol.com Alexander Broich, BOL AG	499
E-Business in der chemischen Industrie – Ein Fallbeispiel der Pixelpark AG – Jan Kantowsky, Pixelpark AG	517
MobShop Europe: Entwicklung und Etablierung einer Standard-Groupbuying-Plattform Ulrich Solder, MobShop Thomas Keil, MobShop	539
jaxx.de: Vom Start-up zur etablierten Online-Marke Stefan Selchau-Hansen, Fluxx.com	561
E-Procurement bei SAP: Effiziente Prozesse und reduzierte Kosten durch strategischen Einkauf Walter Feiler, SAP AG Herbert Illgner, SAP AG	581
Virtual Community IT-Security-World des WEKA INTEREST Verlages Christof Zapf, WEKA Fachverlag für technische Führungskräfte GmbH Harald Schaal, Danet Consult GmbH	591

671

691

693

Strategisches E-Commerce-Management:

Zentrale Aufgaben und Prozesse

Bernd Eggers, Universität Hannover

Gerrit Hoppen, pelion XII AG

Stichwortverzeichnis

Autorinnen und Autoren