

Inhaltsverzeichnis

Teil I Management

Kapitel 1 Grundlagen

1.1	Was heisst Management?	25
1.1.1	Unternehmens- und Führungsgrundsätze	26
1.1.2	Managementtechniken	26
1.1.3	Integrierte Management-Modelle	29
1.2	Zürcher Ansatz zur Führungslehrre	30
1.2.1	Begriff Führung	30
1.2.2	Problemlösungsprozess	30
1.2.3	Führungsfunktionen	32
1.2.3.1	Führungstechnische Aspekte	34
1.2.3.2	Menschenbezogene Aspekte	35
1.2.4	Inhalt der Führung	37
1.2.5	Zusammenfassung	38
1.3	St. Galler Management-Konzept	40
1.3.1	Normatives Management	40
1.3.2	Strategisches Management	43
1.3.3	Operatives Management	44
1.3.4	Horizontale Integration	44
1.3.5	Zusammenfassung	45
1.4	Lean Management	45

Kapitel 2 Managementfunktionen

2.1	Planung	47
2.1.1	Merkmale der Planung	47
2.1.2	Planungskonzept	51
2.1.2.1	Planungssystem	51
2.1.2.2	Planungsprozess	53
2.1.2.3	Planungsorganisation	54
2.2	Entscheidung	55
2.2.1	Merkmale der Entscheidung	55
2.2.2	Elemente einer Entscheidung	57
2.2.3	Entscheidungsregeln bei Unsicherheit und Risiko-Situationen	60
2.3	Aufgabenübertragung	63
2.3.1	Merkmale der Aufgabenübertragung	63
2.3.2	Motivationstheorien	66
2.3.2.1	Einleitung	66
2.3.2.2	Inhaltstheorien von Maslow und Herzberg	68
2.3.2.3	Prozesstheorien von Porter/Lawler und Adams	73
2.3.3	Autorität und Macht	78
2.4	Kontrolle	81
2.4.1	Merkmale der Kontrolle	81
2.4.2	Prüfung, Revision und Kontrolle	85
2.4.3	Interne Kontrolle	86
2.4.4	Interne Revision	89
2.4.5	Controlling	92

Kapitel 3 Unternehmenskultur und Führungsstil

3.1	Unternehmenskultur	95
3.1.1	Merkmale der Unternehmenskultur	95
3.1.2	Kulturtypen	97
3.1.3	Wirkungen von Unternehmenskulturen	99
3.1.4	Analyse und Gestaltung der Unternehmenskultur .	101
3.2	Führungsstil	102
3.2.1	Klassifikation von Führungsstilen	102
3.2.2	Das Verhaltengitter (Managerial Grid) von Blake/Mouton	106

Kapitel 4 Strategisches Management

4.1	Ziele und Aufgaben des strategischen Managements	111
4.1.1	Strategisches Management und Unternehmenspolitik	111
4.1.2	Strategischer Problemlösungsprozess	114
4.2	Analyse der Ausgangslage	119
4.2.1	Umweltanalyse	119
4.2.2	Unternehmensanalyse	125
4.2.3	Analyse der Wertvorstellungen	129
4.2.4	Analyse-Instrumente	133
4.2.4.1	Wettbewerbsanalyse (Branchenanalyse)	133
4.2.4.2	PIMS-Modell	136
4.2.4.3	Konzept der Erfahrungskurve	137
4.2.4.4	Portfolio-Analyse	141
4.2.4.5	Gap-Analyse	145
4.2.4.6	Benchmarking	146
4.3	Unternehmensleitbild	147
4.3.1	Merkmale und Funktionen von Unternehmensleitbildern	147
4.3.2	Inhalt eines Unternehmensleitbildes	148
4.4	Unternehmensziele	150
4.4.1	Zielbildung	150
4.4.2	Zielinhalt	151
4.4.2.1	Sachziele	152
4.4.2.2	Formalziele (Erfolgsziele)	154
4.4.2.3	Zusammenfassung	156
4.4.2.4	Zielsystem	157
4.4.3	Dimensionen der Ziele	158
4.4.3.1	Zielausmass und Zielmassstab	158
4.4.3.2	Zeitlicher Bezug der Ziele	159
4.4.3.3	Organisatorischer Bezug der Ziele	159
4.4.4	Zielbeziehungen	160
4.4.4.1	Komplementäre, konkurrierende und indifferente Zielbeziehungen	161
4.4.4.2	Haupt- und Nebenziele	162
4.4.4.3	Ober-, Zwischen- und Unterziele	162
4.5	Unternehmensstrategien	163
4.5.1	Strategie-Entwicklung	163
4.5.1.1	Produkt/Markt-Strategien	163
4.5.1.2	Wettbewerbsstrategien nach Porter	165

4.5.1.3	Normstrategien der Marktwachstums-/ Marktanteils-Matrix	168
4.5.1.4	Konzept der Kernkompetenzen	169
4.5.1.5	Weitere strategische Ausrichtungen	170
4.5.2	Strategie-Implementierung und Strategie-Evaluation	171
4.5.2.1	Strategie-Implementierung	171
4.5.2.2	Strategie-Evaluation	174
4.5.3	Balanced Scorecard	175
4.6	Strategische Erfolgsfaktoren	177

Teil II Organisation

Kapitel 1 Grundlagen

1.1	Einleitung	183
1.1.1	Organisation als Managementaufgabe	183
1.1.2	Begriff Organisation	185
1.1.3	Formale und informale Organisation	185
1.1.4	Problemlösungsprozess der Organisation	186
1.2	Formale Elemente der Organisation	188
1.2.1	Aufgabe	188
1.2.2	Stelle	189
1.2.2.1	Begriffe	189
1.2.2.2	Stellenbildung	190
1.2.2.3	Stelle und Arbeitsplatz	191
1.2.2.4	Stelle und Abteilung	191
1.2.3	Aufgaben, Kompetenzen, Verantwortung	192
1.2.4	Verbindungswege zwischen den Stellen	192
1.3	Aufbau- und Ablauforganisation	194
1.3.1	Aufbauorganisation	194
1.3.2	Ablauforganisation	197
1.3.2.1	Arbeitsanalyse und Arbeitssynthese	197
1.3.2.2	Ziele der Ablauforganisation und das Dilemma der Ablaufplanung	199
1.3.3	Fertigungsverfahren	200
1.3.3.1	Werkstattprinzip	200
1.3.3.2	Fliessprinzip	202
1.3.4	Zusammenfassung	205

1.4	Instrumente der Aufbauorganisation	208
1.4.1	Organigramm	208
1.4.2	Stellenbeschreibung	209
1.4.3	Funktionendiagramm	212
1.5	Instrumente der Ablauforganisation	213
1.5.1	Netzplantechnik	213
1.5.1.1	Einleitung	213
1.5.1.2	Strukturplanung: Aufbau und Darstellung von Netzplänen	214
1.5.1.3	Zeitplanung mit Netzplan	218
1.5.2	Balkendiagramm	221
1.5.3	Ablaufplan und Ablaufkarte	222
1.6	Organisationsgrad	224

Kapitel 2 Organisationstheorien

Sabine Sauermann · Jean-Paul Thommen

2.1	Einleitung	227
2.2	Bürokratie-Ansatz	228
2.2.1	Entwicklung und Annahmen des Bürokratie-Ansatzes	228
2.2.2	Zentrale Aussagen des Bürokratie-Ansatzes	229
2.2.3	Kritische Würdigung des Bürokratie-Ansatzes	230
2.2.4	Bedeutung des Bürokratie-Ansatzes für die Organisationstheorie	231
2.3	Scientific Management	231
2.3.1	Entwicklung und Annahmen des Scientific Managements	231
2.3.2	Zentrale Aussagen des Scientific Managements	232
2.3.3	Kritische Würdigung des Scientific Managements	233
2.3.4	Bedeutung des Scientific Managements für die Organisationstheorie	234
2.4	Human-Relations-Ansatz	235
2.4.1	Entwicklung und Annahmen des Human-Relations-Ansatzes	235
2.4.2	Zentrale Aussagen des Human-Relations-Ansatzes	236
2.4.3	Kritische Würdigung des Human-Relations-Ansatzes	237
2.4.4	Die Bedeutung des Human-Relations-Ansatzes für die Organisationstheorie	238

2.5	Situative Ansätze	238
2.5.1	Entwicklung und Annahmen der Situativen Ansätze	238
2.5.2	Zentrale Aussagen der Situativen Ansätze	241
2.5.2.1	Ansatz von Burns/Stalker	241
2.5.2.2	Ansatz von Lawrence/Lorsch	243
2.5.2.3	Ansatz von Woodward	246
2.5.2.4	Ansatz von Perrow	247
2.5.3	Kritische Würdigung der Situativen Ansätze	248
2.5.4	Bedeutung der Situativen Ansätze für die Organisationstheorie	248
2.6	Institutionenökonomische Ansätze	249
2.6.1	Entwicklung und Annahmen der Institutionenökonomischen Ansätze	249
2.6.2	Zentrale Aussagen der Institutionenökonomischen Ansätze	250
2.6.3	Kritische Würdigung der Institutionenökonomischen Ansätze	252
2.6.4	Bedeutung der Institutionenökonomischen Ansätze für die Organisationstheorie	252
Kapitel 3 Organisationsformen		
3.1	Strukturierungsprinzipien	255
3.1.1	Prinzipien der Stellenbildung	256
3.1.2	Leitungsprinzipien	260
3.1.2.1	Einliniensystem	260
3.1.2.2	Mehrliniensystem	261
3.1.3	Aufteilung der Entscheidungskompetenzen	262
3.2	Organisationsformen in der Praxis	263
3.2.1	Funktionale Organisation	263
3.2.1.1	Rein funktionale Organisation	263
3.2.1.2	Stablinienorganisation	265
3.2.2	Spartenorganisation	266
3.2.3	Management-Holding	269
3.2.3.1	Charakterisierung und Abgrenzung	269
3.2.3.2	Strukturen der Management-Holding	270
3.2.3.3	Beurteilung	273
3.2.4	Matrixorganisation	273
3.2.5	Netzwerkorganisation und virtuelle Organisationen	275

3.2.6	Projekt-Organisation	279
3.2.6.1	Projektmerkmale	279
3.2.6.2	Formen der Projekt-Organisation	279
3.2.6.3	Beurteilung	281
3.2.7	Team-Organisation	281
3.2.7.1	Teams als Ergänzung bestehender Strukturen	282
3.2.7.2	Teamkonzept von Likert	284
3.3	Zusammenfassung	286

Kapitel 4 **Organisation als geplanter organisatorischer Wandel**

Françoise Cantin

4.1	Einführung	289
4.2	Grundmodell der organisatorischen Gestaltung	290
4.2.1	Überblick	290
4.2.2	Erkennen des Organisationsproblems	291
4.2.3	Initiierung und Förderung der Reorganisation ..	291
4.2.4	Planung der Reorganisation	291
4.2.5	Einführung der gewählten Organisationslösung ..	293
4.2.6	Kontrolle und Weiterentwicklung der neuen Organisationslösung	293
4.3	Business Reengineering als fundamentaler und radikaler organisatorischer Wandel	294
4.4	Organisationsentwicklung	296
4.4.1	Organisationsentwicklung als evolutionärer organisatorischer Wandel	296
4.4.2	Prozess der Organisationsänderung	297
4.5	Vergleich der Veränderungskonzepte des Business Reengineering und der Organisationsentwicklung	300

Teil III Angewandtes Managementwissen

Kapitel 1 Projekt-Management

Dieter Lennertz

1.1 Einleitung	307
1.2 Projekte	308
1.2.1 Projekt-Merkmale	308
1.2.2 Projekt-Arten	309
1.2.3 Projekt-Phasen	310
1.3 Erfolgsfaktoren	312
1.4 Projekt-Definition	312
1.5 Projekt-Organisation	315
1.6 Projekt-Manager	317
1.7 Projekt-Team	319
1.7.1 Designparameter	319
1.7.2 Zusammensetzung des Teams	319
1.7.2.1 Auswahlkriterien	319
1.7.2.2 Fachkompetenz	320
1.7.2.3 Projekt-Erfahrung	321
1.7.2.4 Persönlichkeit	322
1.7.3 Teamgrösse	323
1.7.4 Teamstruktur	324
1.7.5 Teamentwicklung	325
1.8 Projekt-Kommunikation und -Dokumentation	326
1.9 Projekt-Planung	329
1.9.1 Ausgangsbasis und Ablauf	329
1.9.2 Struktur-Pläne und Spezifikationen	330
1.9.3 Termin- und Ressourcenpläne	332
1.9.3.1 Aufgabenliste	332
1.9.3.2 Balkenplan	333
1.9.3.3 Netzplan	334
1.9.4 Risiken	336
1.10 Projekt-Durchführung	337
1.10.1 Projekt-Steuerung und -Kontrolle	337
1.10.2 Projekt-Reviews	338
1.10.3 Meilenstein-Trend-Analyse	339
1.10.4 Projekt-Kosten und Projekt-Kosten-Management .	341
1.10.5 Magisches Dreieck	343
1.11 Projekt-Abschluss	345
1.12 Einführung des Projekt-Managements	346

Kapitel 2 Qualitätsmanagement

Hans Dieter Seghezzi · Dirk Caduff

2.1	Grundlagen	349
2.1.1	Geschichte des Qualitätsmanagements	349
2.1.2	Begriff Qualität	350
2.1.3	Begriffe Klassen, Qualitätsforderungen, Fehler . .	352
2.1.3.1	Klassen	352
2.1.3.2	Spezifikationen	352
2.1.3.3	Fehler	353
2.1.4	Wirtschaftliche Bedeutung von Qualität	353
2.2	Aufgaben des Qualitätsmanagements	355
2.2.1	Zweck des operativen Qualitätsmanagements . . .	355
2.2.2	Qualitätsplanung (Planung, Entwicklung und Gestaltung)	358
2.2.3	Qualitätslenkung (Beschaffung, Produktion und Vertrieb)	364
2.2.3.1	Ziele und Aufgaben der Qualitätslenkung	364
2.2.3.2	Aufgabe 1: Qualitätsanforderungen verstehen	364
2.2.3.3	Aufgabe 2: Qualitätsanforderungen einhalten	365
2.2.3.4	Aufgabe 3: Messen der Produkt- und Prozessqualität	365
2.2.3.5	Aufgabe 4: Festlegung der Verantwortlichkeit	366
2.2.3.6	Aufgabe 5: Prozessbeherrschung	367
2.2.3.7	Verankerung der Qualitätslenkung im Unternehmen	368
2.2.4	Qualitätssicherung (aktives Risikomanagement) .	368
2.2.5	Qualitätsverbesserung (Kontinuierliche Verbesserung)	372
2.3	St. Galler Konzept «Integriertes Qualitätsmanagement» .	376
2.3.1	Führungsaufgaben	376
2.3.2	Qualitätspolitik	378
2.3.3	Qualitätsstrategie	378
2.3.4	Unterstützung der Aktivitäten	379
2.3.4.1	Verhaltensbezogene Massnahmen	379
2.3.4.2	Strukturelle Massnahmen	380

Kapitel 3 Unternehmensethik

Jean-Paul Thommen

3.1 Aufgabe einer Unternehmensethik	387
3.2 Ethische Verhaltenstypen im Management	389
3.3 Ethische Problemstellungen	391
3.4 Ethische Grundsätze	393
3.5 Glaubwürdigkeitskonzept	394
3.5.1 Glaubwürdigkeit als Leitmotiv	394
3.5.2 Kommunikatives Handeln	396
3.5.3 Verantwortliches Handeln	398
3.5.4 Innovatives Handeln	399
3.6 Zusammenfassung	400

Kapitel 4 Interkulturelles Management

Claus Schreier · Jean-Paul Thommen

4.1 Einleitung	403
4.1.1 Globalisierung und Internationalisierung von Unternehmen	403
4.1.2 Bedeutung des interkulturellen Managements	405
4.2 Kultur als Ausgangspunkt eines interkulturellen Managements	407
4.2.1 Kultur aus anthropologisch-soziologischer Sicht	407
4.2.2 Kultur aus institutioneller Sicht	409
4.2.3 Einfluss der Kulturebenen	411
4.3 Interkulturelles Management von Kulturunterschieden	412
4.3.1 Management von Kulturunterschieden auf Ebene der Landeskultur	412
4.3.2 Management von Kulturunterschieden auf Ebene der Unternehmenskultur	416
4.4 Internationalisierungsstrategien und Grundhaltungen	419
4.4.1 Internationale Strategie – ethnozentristische Grundhaltung	419
4.4.2 Multinationale Strategie – polyzentristische Grundhaltung	420
4.4.3 Globale Strategie – geozentristische Grundhaltung	420
4.4.4 Transnationale Strategie – synergetische Grundhaltung	421
4.4.5 Zusammenfassung	422

4.5	Soziale und interkulturelle Kompetenz	422
4.5.1	Kompetenzen für erfolgreiches interkulturelles Management	422
4.5.1.1	Sozialkompetenzen	422
4.5.1.2	Interkulturelle Kompetenz	424
4.5.2	Bedeutung sozialer und interkultureller Kompetenz	424
4.5.3	Komponenten sozialer und interkultureller Kompetenz	426
4.5.3.1	Eigenschaften sozialer Kompetenz	426
4.5.3.2	Eigenschaften interkultureller Kompetenz	427
4.5.3.3	Zusammenfassung	428
4.5.4	Entstehung und Erwerb sozialer und interkultureller Kompetenz	429
4.5.5	Dimensionen der Entwicklung interkultureller Kompetenz	429
4.5.6	Vermittlung interkultureller Kompetenz: Interkulturelles Training	431
4.6	Kommunikation und Interaktion im interkulturellen Kontext	433
4.6.1	Zur menschlichen Kommunikation	434
4.6.2	Barrieren interpersonaler Kommunikation im interkulturellen Kontext	436
4.6.3	Kommunikationsstörungen im interkulturellen Kontext	437
4.6.4	Unterschiede in den Kommunikationsbereichen ..	439
4.6.5	Kommunikation und das soziale Beziehungsschema der Interaktionspartner	440
4.7	Kommunikation und organisationales Lernen	442

Kapitel 5 Wissensmanagement

Marco Rüstmann · Jean-Paul Thommen

5.1	Einleitung	445
5.2	Wissen und Wissensmanagement	446
5.2.1	Wissensmerkmale	447
5.2.1.1	Wissensqualität	447
5.2.1.2	Implizites vs. explizites Wissen	449
5.2.1.3	Wissensträger (Individuelles vs. kollektives Wissen)	451

5.2.1.4	Integration von alternativen Wissenskategorien	451
5.2.2	Wissensmanagement und Organisationales Lernen	454
5.3	Strategische Konzepte zum Wissensmanagement	457
5.3.1	Wissensmanagement als Mittel zur Organisationsgestaltung	457
5.3.1.1	Ansatz von Nonaka	457
5.3.1.2	Ansatz von Probst/Raub/Romhardt	460
5.3.2	Ansätze zur Messung und zum Management des Wissenskapitals	462
5.3.2.1	Wissenskapital	462
5.3.2.2	Ansatz von Skandia	463
5.3.2.3	Weitere Ansätze zum Management des Wissenskapitals	464
5.3.3	Wissens-Management in der Praxis: Ziele und Barrieren	465
5.3.3.1	Zielsetzungen eines Wissensmanagements	465
5.3.3.2	Barrieren	467
5.3.3.3	Zusammenfassung	468
5.4	Umsetzung eines Wissensmanagements	468
5.4.1	Wissensmanagement-Rad	468
5.4.2	Wissensziele und -strategien	470
5.4.3	Wissensakquisition und -entwicklung	471
5.4.3.1	Selektion und Identifikation von Wissen .	471
5.4.3.2	Wissensakquisition	473
5.4.3.3	Wissenstransparenz	474
5.4.3.4	Wissensentwicklung	474
5.4.4	Wissensumsetzung	475
5.4.4.1	Wissensnutzung	475
5.4.4.2	Wissensteilung	476
5.4.4.3	Wissensanreize	477
5.4.5	Wissensbewahrung und -entsorgung	478
5.4.5.1	Wissensaktualisierung und Wissensarchivierung	478
5.4.5.2	Wissensentsorgung	479
5.4.6	Wissensbewertung	479
5.5	Zusammenfassung und Ausblick	481

Kapitel 6 Informationsmanagement

Walter Brenner · Claudia Lemke

6.1	Einleitung	483
6.2	Informationsverarbeitung	484
6.2.1	Informations- und Kommunikationstechnik	484
6.2.2	Informationssystem	492
6.2.2.1	Computerunterstütztes Informationssystem	494
6.2.2.2	Ablauforganisation und computerunterstütztes Informationssystem	497
6.3	Informationsmanagement als Führungsaufgabe	499
6.3.1	Ziele des Informationsmanagements	499
6.3.2	Verantwortung für das Informationsmanagement .	501
6.3.3	Problemlösungsprozess des Informationsmanagements	502
6.4	Informationsverarbeitungs-Konzept	503
6.4.1	Ideen für neue Anwendungen	503
6.4.2	Leitbild des Informationsmanagements	504
6.4.3	Informationssystem-Architektur	505
6.4.4	Informations- und Kommunikationstechnik- Architektur	507
6.4.5	Projekt-Portfolio	507
6.4.6	Entwicklungsplan	509
6.5	Projekt-Management	511
6.5.1	Projekt-Organisation	511
6.5.2	Projekt-Führung	512
6.5.3	Vorgehens- und Dokumentationsmodell	513
6.6	Betrieb	514
6.7	Evaluation	515
6.8	Organisation des Informationsmanagements	517
6.8.1	Informatikabteilung	517
6.8.1.1	Informatikleitung	517
6.8.1.2	Bereich Anwendungen	518
6.8.1.3	Bereich Informations- und Kommunikationstechnik	519
6.8.1.4	Dezentralisierung der Informatikabteilung	520
6.8.2	Informationssystem-Ausschuss	520
6.9	Zusammenfassung	521

Kapitel 7 Management des E-Business

Claudia Lemke · Walter Brenner

7.1	Unternehmerische Herausforderungen durch das Internet	523
7.1.1	Einführende Beispiele	523
7.1.2	Einordnung des Internets in die digitale vernetzte Welt	525
7.1.3	Merkmale der Internet-Ökonomie	527
7.2	Grundlagen des E-Commerce	529
7.2.1	Begriff	529
7.2.2	Anwenderszenarien	529
7.2.3	Stufenmodell	534
7.2.4	Wirtschaftliche Potentiale	537
7.3	E-Business als Managementaufgabe	539
7.3.1	Einleitung	539
7.3.2	Strategische Aufgabenbereiche im E-Business	539
7.3.3	Formulierung von E-Business-Strategien	543
7.3.4	Implementierung einer E-Business-Strategie	550
7.3.5	Zusammenfassung	552
 Literaturverzeichnis		555
 Stichwortverzeichnis		571
 Die Autoren		589