Inhaltsverzeichnis

Abbildun	gs- und Tabellenverzeichnis	XI
1.	Einleitung	1
2.	Die Kulturdiskussion im internationalen Kontext	5
2.1.	Bedeutung der Landeskultur	5
2.1.1.	Das Schichtenmodell von Dülfer	6
2.1.1.1.	Beschreibung des Modells	7
2.1.1.2.	Bezug zum internationalen Personalmanagement	11
2.1.2.	Das Kultur-Markt-Modell von Domsch/Ladwig	13
2.1.3.	Entwicklung der Bedeutung der Landeskulturen	17
2.2.	Unternehmenskultur als zweite Einflußgröße	19
2.3.	Zusammenhang zwischen Unternehmens- und Landeskultur	23
2.3.1.	Konfliktpotentiale im kulturellen Joint Venture	27
2.3.2.	Personal- und Kommunikationsprobleme	28
3.	Joint Ventures und Tochtergesellschaften in Osteuropa und Polen	33
3.1.	Joint Ventures und Tochterunternehmen	33
3.2.	Entwicklung in Osteuropa	39
3.2.1.	Chancen und Risiken westlicher Investitionen	39
3.2.2.	Bedeutung der Umwandlung der Rahmenbedingungen in Osteuropa	42
3.2.2.1.	Privatisierungsentwicklung in ausgewählten osteuropäischen Ländern	43
3.2.2.2.	Rechtliche Rahmenbedingungen im Vergleich	
3.2.3.	Auslandsengagement westlicher Unternehmen	
3.3.	Die spezielle Bedeutung Polens	
3.3.1.	Wirtschaftliche Entwicklung	
3.3.2.	Privatisierung	
3.3.3.	Ausländische Investitionen in Polen	51
3.3.4.	Gründe für Investitionen in Polen	53
4.	Personalmanagement in internationalen Unternehmen	57
4.1.	Einflüsse auf das Personalmanagement	
4.2.	Internationaler Personaleinsatz	

4.3.	Internationalisierungsstrategien und Auswirkungen auf das Personalmanagement
4.3.1.	Beschreibung der Strategien64
4.3.2.	Auswirkungen auf das Personalmanagement66
4.3.3.	Beziehung zur Kultur67
4.4.	Internationale Personalbeschaffung69
4.4.1.	Anforderungen an eine internationale Führungskraft71
4.4.2.	Personalwerbung75
4.4.2.1.	Personalwerbung in Deutschland76
4.4.2.2.	Personalwerbung in Polen77
4.4.3.	Internationale Personalauswahl79
4.4.3.1.	Personalauswahl in Deutschland80
4.4.3.2.	Personalauswahl in Polen82
4.5.	Internationale Personalentwicklung83
4.5.1.	Beschreibung der internationalen Personalentwicklung84
4.5.1.1.	Inhalte von Personalentwicklungsmaßnahmen89
4.5.1.2.	Methoden der Personalentwicklung91
4.5.2.	Personalentwicklung in Polen94
5.	Die empirische Untersuchung der Personalbeschaffung und -entwicklung in deutsch-polnischen Joint Ventures unter kulturellen Aspekten99
5.1.	Konzeption der empirischen Untersuchung99
5.1.1.	Methodische Anmerkungen102
5.1.1.1.	Konzeption und Durchführung der Datenerhebung102
5.1.1.2.	Auswertung der Daten
5.1.2.	Ergebnisse aus dem Pretest107
5.1.3.	Generierung der Hypothesen111
5.2.	Ergebnisse der empirischen Untersuchung119
5.2.1.	Allgemeine Auswertung der Daten119
5.2.1.1.	Daten, die sich auf die Interviews beziehen (n=65)119
5.2.1.2.	Unternehmensbezogene Daten (n=37)122

5.2.2.	Kulturelle Aspekte	128
5.2.2.1.	Allgemeine kulturelle Aspekte: Das Modell der	
	Umweltdifferenzierung	
5.2.2.1.1.	Beschreibung der einzelnen Schichten	129
5.2.2.1.2.	Zusammenhänge der Schichten mit allgemeinen Variablen	138
5.2.2.2.	Unternehmenskultur als Variable der Internationalisierungsstrategie	143
5.2.2.2.1.	Steuerung der Unternehmenskultur	144
5.2.2.2.2.	Besetzung der Führungspositionen im Joint Venture	152
5.2.2.2.3.	Autonomieniveau der polnischen Joint Ventures	158
5.2.2.2.4.	Kriterien für die Bewertung der Internationalisierungsstrategie	161
5.2.3.	Individuelle kulturelle Aspekte und ihre Relevanz für kulturelle Joint Ventures	164
5.2.3.1.	Generelle Aspekte individueller kulturrelevanter Unterschiede	164
5.2.3.2.	Mentalität als individuelle Kulturvariable	167
5.2.3.3.	Bewertung der Mentalitätsunterschiede: Deutsche über Polen	174
5.2.3.4.	Bewertung der Mentalitätsunterschiede: Polen über Deutsche	178
5.2.4.	Personalbeschaffung unter kulturellen Gesichtspunkten	182
5.2.4.1.	Anforderungen an Führungskräfte	183
5.2.4.2.	Verfahren zur Personalrekrutierung	191
5.2.4.3.	Personalauswahlverfahren	196
5.2.4.4.	Unterschiede bei der Personalbeschaffung deutscher und polnischer Führungskräfte	200
5.2.5.	Personalentwicklung unter kulturellen Gesichtspunkten	202
5.2.5.1.	Bedeutung und Durchführung im Joint Venture	202
5.2.5.2.	Gründe für Personalentwicklung	209
5.2.5.3.	Maßnahmen der Personalentwicklung	
5.2.5.4.	Unterschiede und Gemeinsamkeiten in der Personalentwicklung.	
5.2.5.5.	Personalentwicklung im Sinne des Kultur-Markt-Modells	217
526	Perspektiven für die Zukunft	

5.3.	Zusammenfassung der empirischen Ergebnisse	226
5.3.1.	Kulturelle Aspekte	227
5.3.2.	Personalbeschaffung unter kulturellen Aspekten	233
5.3.3.	Personalentwicklung unter kulturellen Aspekten	237
5.3.4.	Bewertung der Zukunftsaussichten	241
5.3.5.	Schlußfolgerungen aus der Zusammenfassung der Ergebnisse	245
6.	Implikationen für weitere Forschung und Praxis	249
6.1.	Handlungsempfehlungen	249
6.2.	Forschungsdefizite	251
7.	Resümee	253
Literatu	rverzeichnis	255
Anhano		285

Abbildungs- und Tabellenverzeichnis

Abbildung 1:	Aufbau der Studie	3
Abbildung 2:	Das Schichtenmodell von Dülfer	7
Abbildung 3:	Das Kultur-Markt-Modell	16
Abbildung 4:	Kulturebenen nach Schein	21
Abbildung 5:	Bottom-up und Top-down Transformation	24
Abbildung 6:	Zusammenwirken von Unternehmens- und Landeskultur	26
Abbildung 7:	Personal- und Kommunikationsprobleme	29
Abbildung 8:	Rahmenbedingungen eines internationalen	
_	Personalmanagements	59
Abbildung 9:	Drei Strategien zum Kulturtransfer	68
Abbildung 10	:Bezugsrahmen zur Personalentwicklung	87
Tabelle 1:	Auswirkungen von Umweltaspekten auf das	
	Personalmanagement in Polen	12
Tabelle 2:	Nachfragesituation für westliche Unternehmen	14
Tabelle 3:	Angebotssituation der osteuropäischen Partner	
Tabelle 4:	Vor- und Nachteile von Ost-West-Joint Ventures	36
Tabelle 5:	Überblick über die Rahmenbedingungen für ausländische	
	Investoren in ausgewählten osteuropäischen Ländern	45
Tabelle 6:	Entwicklung der Auslandsdirektinvestitionen in Osteuropa	
	in Mio. US-Dollar	47
Tabelle 7:	Wirtschaftliche Daten Polens	
Tabelle 8:	Kumulierte Auslandsinvestitionen in Polen, März 1996,	
	in Mio. US-Dollar	52
Tabelle 9:	Deutsche Nettodirektinvestitionen nach Polen	
	in Mio. US-Dollar	53
Tabelle 10:	Strategien von Perlmutter und ihre Auswirkungen auf das	
	Personalmanagement	66
Tabelle 11:	Relevante Beschaffungsbereiche	69
Tabelle 12:	Verteilung der Interviews auf die beteiligten Unternehmen	101
Tabelle 13:	Arbeitsort und Nationalität der Befragten	120
Tabelle 14:	Positionsdauer und Nationalität	121
Tabelle 15:	Branchen der befragten Unternehmen	122
Tabelle 16:	Anzahl der Mitarbeiter der befragten Unternehmen	123
Tabelle 17:	Gründungsjahr der Joint Ventures	124
Tabelle 18:	Rechtsform und Gründungsjahr	125
Tabelle 19:	Rechtsform und Branchen	127
Tabelle 20:	Umweltschichten und zugeordnete Variablen	139

Tabelle 21:	Häufigkeiten der Wahrnehmung der Umweltschichten nach	
	Nationalität	140
Tabelle 22:	Häufigkeitsverteilung für die aktuelle und für die kommende	
	Besetzung	157
Tabelle 23:	Entscheidungskompetenzen der Joint Ventures	
Tabelle 24:	Bewertung der polnischen Mentalität	173
Tabelle 25:	Anforderungen an deutsche und polnische Führungskräfte	184
Tabelle 26:	Relative Häufigkeiten der Instrumente zur Rekrutierung von	
	Personal	192
Tabelle 27:	Relative Häufigkeiten verschiedener Auswahlverfahren	196
Tabelle 28:	Lokale Ausrichtung der Personalentwicklung	206
Tabelle 29:	Häufigkeiten der Maßnahmen der Personalentwicklung für	
	polnische Führungskräfte	213
Tabelle 30:	Frachnisfelder der emnirischen Untersuchung	227