

Inhalt

	Seite
Kurzfassung.....	3
1. Fragestellung	5
2. Unternehmensgründer im "originären" privaten Sektor	7
2.1 <i>Die Gründungsentscheidung: Haushaltsstrategien und mikroökonomisches Kalkül</i>	7
2.2 <i>Erfolg und Scheitern unternehmerischen Engagements</i>	10
2.3 <i>Herkunft und beruflicher Werdegang der Unternehmer</i>	14
2.4 <i>Die Finanzierung der unternehmerischen Betätigung</i>	16
2.5 <i>Informelle vs. formelle Wirtschaft</i>	18
2.6 <i>Formierung des Rechtsstaates und die Kapitalisierung von "strategischen Positionen" und "Beziehungen"</i>	19
3. Unternehmerkarrieren im Privatisierungsprozeß	21
3.1 <i>Privatisierungspolitiken zwischen Gerechtigkeits- und Effizienzpostulaten</i>	21
3.2 <i>Vom Wirtschaftsfunktionär zum Unternehmer</i>	24
3.3 <i>Vier Lösungen des Insiderproblems</i>	26
3.3.1 <i>Spontane oder "Nomenklaturprivatisierung"</i>	26
3.3.2 <i>Insider-dominierte Standardprivatisierung</i>	28
3.3.3 <i>Staatlich-dominierte Standardprivatisierung</i>	29
3.3.4 <i>Massenprivatisierung</i>	29
4. Fazit und Ausblick	31
Summary	33

22. Oktober 1995

Der Verfasser ist Leiter der Forschungsgruppe "Handwerk und Mittelstand" im Rheinisch-Westfälischen Institut für Wirtschaftsforschung (RWI), Essen.

Redaktion: Hans-Hermann Höhmann