

Inhaltsverzeichnis

Abkürzungsverzeichnis	13
1. <i>Einleitung und theoretische Grundlagen</i>	15
1.1. Abgrenzung des Themas	15
1.2. Wettbewerb - Begriff und Funktionen	16
1.3. Regulierung	16
1.3.1. Definition	16
1.3.2. Regulierungsgründe	17
1.3.2.1. Normative Theorie	17
1.3.2.2. Positive Theorie	18
1.3.2.3. Politikversagen und Deregulierung	19
1.3.3. Die Regulierung des Bankensektors	20
2. <i>Geschichtliche Entwicklung der US-amerikanischen Sparinstitute bis zum Ende der 70er Jahre</i>	24
2.1. Geschichte der Sparinstitute bis 1933	24
2.2. Die Große Depression und ihre Folgen für den Bankensektor	26
2.3. Die Marktstruktur der Sparkassen Ende der 70er Jahre	28
2.3.1. Regulative Bedingungen	30
2.3.1.1. Konzessionierung	30
2.3.1.2. Aufsichtsbehörden	31
2.3.1.3. Unternehmensstruktur	32
2.3.1.4. Einlagenversicherung	34
2.3.1.5. Zweigstellengesetzgebung	35
2.3.1.6. Eigenkapital- und Liquiditätsreserven	37
2.3.2. Die Geschäfte und die Ertragslage der Sparinstitute	43
2.3.2.1. Das Passivgeschäft	43
2.3.2.2. Das Aktivgeschäft	45
2.3.2.3. Die Ertragslage	49
2.3.2.4. Fusionen, Übernahmen und Konzernbildung	50
2.3.2.5. Service Corporations	51
2.4. Der Trend zur Deregulierung	52

3.	<i>Die Deregulierungsgesetze und die erste Phase der S&L-Krise</i>	54
3.1.	Depository Institutions Deregulation and Monetary Control Act (DIDMCA) of 1980	54
3.1.1.	Monetary Control Act of 1980	55
3.1.2.	Depository Institutions Deregulation Act of 1980	55
3.1.3.	Consumer Checking Account Equity Act of 1980	56
3.1.4.	Titel IV: Powers of Thrift Institutions and Miscellaneous Provisions	56
3.1.5.	Titel V: State Usury Laws	57
3.1.6.	Truth in Lending Simplification and Reform Act	58
3.1.7.	Titel VII bis Titel IX	59
3.2.	Die erste Phase der S&L-Krise, 1980 bis 1982	60
3.3.	Garn-St Germain Depository Institutions Act of 1982	64
3.3.1.	Deposit Insurance Flexibility Act	66
3.3.2.	Net Worth Certificate Act	66
3.3.3.	Thrift Institutions Restructuring Act	67
3.3.4.	Titel IV bis Titel VII	69
3.3.5.	Alternative Mortgage Transaction Parity Act of 1982	70
4.	<i>Die Umfeldbedingungen des S&L-Gewerbes nach der Deregulierung</i>	71
4.1.	Regulative Strukturen nach 1982	71
4.1.1.	Konzessionierung	71
4.1.2.	Aufsichtsbehörden	72
4.1.3.	Unternehmensstruktur	74
4.1.4.	Einlagenversicherung	75
4.1.5.	Zweigstellengesetzgebung	77
4.1.6.	Eigenkapital-, Liquiditäts- und Mindestreserven	77
4.2.	Der veränderte Geschäftsbereich der Sparkassen	81
4.2.1.	Das Passivgeschäft	81
4.2.2.	Das Aktivgeschäft	86
4.2.3.	Fusionen, Übernahmen und Konzernbildung	90
4.2.4.	Service Corporations	94
4.2.5.	Einzelstaatliche Gesetze	94
4.3.	Zusammenfassende Wertung und theoretische Analyse	96

5.	<i>Die zweite und dritte Phase der S&L-Krise</i>	99
5.1.	Volkswirtschaftliche Hintergründe	99
5.2.	Die zweite Phase der Krise	103
5.2.1.	Die verschiedenen Managementstrategien der S&Ls	103
5.2.2.	Ursachen der Strategiewahl	106
5.2.3.	Die Folgen der beiden Strategien	108
5.3.	Die allgemeine Fehleinschätzung der zweiten Phase der Krise	110
5.4.	Die dritte Phase der Krise	113
5.4.1.	Die Lage der S&L-Branche im Jahre 1985	113
5.4.2.	Die Reregulierung des FHLBB	116
5.4.3.	Die Reaktion des Kongresses	120
5.4.4.	Weitere Rettungsversuche	123
5.4.5.	Die Kosten der Verzögerungstaktik	126
6.	<i>Die Auslösung der S&Ls und ihre Zukunft in der amerikanischen Bankenlandschaft</i>	128
6.1.	Financial Institutions Reform, Recovery and Enforcement Act (FIRREA) of 1989	128
6.1.1.	Darstellung und Beurteilung der wesentlichen Inhalte des FIRREA	129
6.1.1.1.	Die Änderung der regulativen Strukturen	129
6.1.1.2.	Die Resolution Trust Corporation (RTC)	134
6.1.1.3.	Die Beschränkung des S&L-Geschäftsbereiches	136
6.1.1.4.	Die Verschärfung der Solvabilitätsregulierung	139
6.1.1.5.	Die Durchsetzung und Kontrolle der (Re-)Regulierung	142
6.1.2.	Weitere Versäumnisse des FIRREA	143
6.2.	Die Zukunft der S&Ls	147
7.	<i>Zusammenfassung und Schluß</i>	152
	<i>Literaturverzeichnis</i>	157
I.	Zitierte Literatur	157
II.	Ergänzende Literatur	162