

Inhaltsverzeichnis

I.	REGIONALE VERDICHTUNG IM WELTHANDEL	15
A.	KONZENTRATION IM WELTHANDEL	15
B.	ZUNEHMENDE VERDICHTUNG AUF GROSSREGIONEN	17
C.	BILATERALE HANDELSSTRÖME UND REGIONALE VERDICHTUNG	20
D.	HANDELSINTENSITÄT UND REGIONALE VERDICHTUNG	20
E.	INTRA- UND EXTRAREGIONALE HANDELSBEZIEHUNGEN	24
	1. Handel innerhalb der großen Regionen	24
	2. Handel zwischen den großen Regionen	27
	3. Handel im und mit dem Rest der Welt	29
F.	HANDELS- UND PRODUKTIONSENTWICKLUNG	29
II.	DETERMINANTEN DER REGIONALISIERUNG DES HANDELS UND MOTIVE FÜR REGIONALISMUS	35
A.	REGIONALISIERUNG UND TRANSAKTIONS-KOSTEN	35
	1. Kommunikations- und Informationskosten	36
	2. Transportkosten	36
	3. Finanzierungskosten	37
B.	WIRTSCHAFTSPOLITISCHE BEEINFLUSSUNG VON TRANSAKTIONS-KOSTEN	38
C.	MOTIVE FÜR REGIONALISMUS	39
	1. Ökonomische Motive	39
	a. <i>Erwartete Wohlfahrtseffekte</i>	40
	b. <i>Erfolgsbedingungen</i>	42
	c. <i>Beurteilung</i>	44
	2. Politische Motive	45
III.	ERSCHEINUNGSFORMEN UND URSACHEN REGIONALER ZUSAMMENSCHLÜSSE	47
A.	EUROPA	49
	1. Europäischer Regionalismus als Schrittmacher weltwirtschaftlicher Reintegration: OEEC und EZU	49
	2. Institutionelle Formen des Regionalismus in Europa: EG, EFTA und CEFTA	50
	3. Von der Zollunion der Sechs zum gesamteuropäischen Wirtschaftsraum der 24: Dynamische Integrationsprozesse zwischen EG und EFTA	57
	a. <i>Die politische Dimension der EG</i>	57
	b. <i>Integration unter Wachstumsbedingungen: die sechziger Jahre</i>	60
	c. <i>Erweiterung als Triebkraft der Vertiefung: die siebziger Jahre</i>	64

d.	<i>Vom Binnenmarkt zu einem gesamteuropäischen Wirtschaftsraum: Europäischer Regionalismus seit Mitte der achtziger Jahre</i>	69
4.	Bewertung	75
B.	AMERIKA	80
1.	Eine neue Handelspolitik der USA?	81
2.	Das USA-Kanada-Freihandelsabkommen (CUSTA)	82
3.	Handelsabkommen und Integrationsinitiativen der USA mit Lateinamerika	83
a.	<i>Der Nordamerikanische Freihandelsvertrag (NAFTA)</i>	83
b.	<i>Die "Enterprise for the Americas Initiative" (EAI)</i>	86
c.	<i>Die "Caribbean Basin Initiative" (CBI)</i>	86
4.	Handelspolitik und Integrationsansätze in Lateinamerika	87
a.	<i>Unilaterale versus multilaterale Handelsliberalisierung</i>	87
b.	<i>Übersicht der Handelsabkommen</i>	88
c.	<i>Regionale und subregionale Handelsabkommen</i>	90
d.	<i>Bilaterale Handelsabkommen</i>	98
5.	Abschließende Bewertung	100
C.	ASIEN-PAZIFIK	103
1.	Bisherige Integrationsansätze	103
2.	Wachstum ohne Integrationsbedarf	104
3.	Extraregionale Verflechtung	107
4.	Intraregionale Wirtschaftsverdichtung ohne formale Integration	108
5.	Hemmnisse für formale Integration	113
6.	Neue Initiativen und ihre treibenden Kräfte	114
7.	Macht- und Interessenkonstellationen	118
8.	Ausblick	124
D.	ÜBRIGE REGIONEN	125
1.	Proliferation regionaler Zusammenschlüsse	125
a.	<i>Afrika</i>	125
b.	<i>Naher und Mittlerer Osten</i>	127
c.	<i>Südasiens</i>	127
d.	<i>Eurasien</i>	128
2.	Determinanten der Mißerfolge	128
3.	Veränderte Rahmenbedingungen	130
4.	Ausblick	131
IV.	WIRKUNGEN DES REGIONALISMUS AUF DEN INTERNATIONALEN HANDEL	133
A.	DIE EXTERNEN WIRKUNGEN REGIONALER INTEGRATION IN DER THEORIE	133
B.	SYNOPSIS EMPIRISCHER STUDIEN	138
C.	GEWICHT DES REGIONALEN PRÄFERENZHANDELS IM WELTHANDEL	149
D.	IMPULSE FÜR DEN WELTHANDEL?	152

V.	GLOBALISIERUNG DER UNTERNEHMEN - EINE GEGENKRAFT ZUM POLITISCHEN REGIONALISMUS?	171
A.	HINTERGRUND UND AUSMASS DER GLOBALISIERUNG	171
	1. "Globalisierung"	171
	2. Einige Größenordnungen	173
B.	REGIONALE ZUSAMMENSCHLÜSSE IM KALKÜL DER UNTERNEHMEN	176
C.	INTER- VS. INTRAREGIONALE DIREKTINVESTITIONEN	179
	1. Europäische Gemeinschaft	179
	2. Die asiatisch-pazifische (AP-)Region	183
	3. NAFTA	184
	4. Gesamtbild	185
D.	POSITION AUSLÄNDISCHER NIEDERLASSUNGEN IM GESAMTUNTERNEHMEN - DAS BEISPIEL JAPANISCHER UND AMERIKANISCHER INVESTOREN	189
E.	KONSEQUENZEN FÜR DIE NATIONALE UND REGIONALE HANDELSPOLITIK	196
VI.	REGIONALE ZUSAMMENSCHLÜSSE UND DAS MULTILATERALE HANDELSSYSTEM	201
A.	ENTSTEHUNG VON ARTIKEL 24 GATT	201
B.	ARTIKEL 24 IN DER PRAXIS	204
C.	DIE NEUERUNGEN DER URUGUAY-RUNDE	212
D.	EINFLUSS DES REGIONALISMUS AUF DIE MULTILATERALE HANDELSORDNUNG	218
	Anhang	235
	Literaturverzeichnis	283
	Abkürzungen	299

Tabellenverzeichnis

I.1	Die 40 bedeutendsten Exportländer, 1991	16
I.2	Die bedeutendsten bilateralen Handelsströme 1970, 1990	21
I.3	Gesamtwirtschaftliche Bedeutung des intra- und extraregionalen Außenhandels: Außenhandelsvolumen in % des regionalen Bruttoinlandsproduktes, 1948-1990	32
III.1	Die wichtigsten Ziele und Instrumente regionaler Zusammenschlüsse in Europa	52
III.2	Zeittafel zur EG-Integration: Vertiefung und Erweiterung	61
III.3	Zeittafel zur EG-Integration: Außenbeziehungen	63
III.4	Freihandels- und Präferenzabkommen der EG, Stand Frühjahr 1993	67
III.5	Statistische Basisdaten für den europäischen Freihandelsraum 1991	76
III.6	Wirtschaftsindikatoren: EG, USA, Japan	77
III.7	Amerikas Anteile am Welthandel, 1970 und 1990	81
III.8	Trend der Nominalzölle in ausgewählten Ländern Lateinamerikas, 1980-91	88
III.9	Übersicht: Regionale, Subregionale und Bilaterale Handelsabkommen in Lateinamerika, Juni 1993	89
III.10	Die wichtigsten Ziele/Instrumente regionaler und subregionaler Handelsabkommen in Lateinamerika	91
III.11	Fahrplan für den Zollabbau im MERCOSUR	93
III.12	Die wichtigsten Ziele/Instrumente sowie Implementierungsgrad/ Zeitplan bilateraler Handelsabkommen seit Oktober 1992	99
III.13	Regionale Initiativen in der asiatisch-pazifischen Region	103
III.14	Asien-Pazifik im internationalen Vergleich - Ausgewählte Basisdaten 1965-1990	105
III.15	Regionale und weltwirtschaftliche Bedeutung des Intrahandels von ASEAN und ANZCERTA - 1970 und 1990 in Mio US-\$ und % -	113

IV.1	Ex-post-Studien über regionale Integrationsvereinbarungen	140
IV.2	Ex-ante-Analysen regionaler Integrationsvereinbarungen bei vollkommener Konkurrenz und konstanten Skalenerträgen	142
IV.3	Ex-ante-Analysen regionaler Integrationsvereinbarungen bei unvollkommener Konkurrenz und steigenden Skalenerträgen	145
IV.4	Bedeutung des regionalen Präferenzhandels für den Welthandel	150
IV.5	Intra- und Extrahandel regionaler Gruppen im Welthandel, 1958-92	156
V.1	Umsatzanteil auslandskontrollierter Unternehmen in der Verarbeitenden Industrie, 1980 und 1990	175
V.2	Direktinvestitionen in der EG 1985 bis 1990	180
V.3	Inter-vs. intraregionale Direktinvestitionen 1992 und 1985	187
V.4	Auslandsproduktion und Außenhandel in einzelnen Regionen 1990	189
V.5	Absatzstruktur amerikanischer Auslandsgesellschaften der Verarbeitenden Industrie, 1989 und 1982	191
V.6	Absatzstruktur japanischer Auslandsgesellschaften der Verarbeitenden Industrie, 1990 und 1983	193
V.7	Beschaffungsstruktur japanischer Auslandsgesellschaften der Verarbeitenden Industrie, 1990 und 1983	194
VI.1	Wichtige regionale Zusammenschlüsse seit 1947	206

Schaubilderverzeichnis

I.1	Dynamik im Welthandel - Reale Wachstumsraten von Weltexport und Weltproduktion 1950-1992, in % p.a.	15
I.2	Regionalstruktur des Welthandels 1950-1991 in % der Weltexporte	18
I.3	Die Triade und der Rest der Welt: Intra- und interregionale Handelsverflechtung 1960 und 1990 in % der Weltexporte	19
I.4	Regionale Verdichtung im Welthandel: Ergebnisse einer Clusteranalyse, Dendrogramm 1990	23
I.5	Wachsender intraregionaler Warenaustausch im Welthandel 1955-1991, in % der Weltexporte	25
I.6	Intrahandel in den Regionen 1965-1991 in % ihres Außenhandels	26
I.7	Interregionale Verflechtung 1960-1991: Exporte der Regionen in andere Teile der Triade, in % ihrer Gesamtexporte	28
I.8	Interregionale Verflechtung 1960-1991: Die Entwicklung des transatlantischen, transpazifischen und eurasischen Handels in % der Weltexporte	28
I.9	Entwicklung von Weltexport und Weltoutput nach Sektoren 1950-1992	30
III.1	Wachstumsraten Asien-Pazifik - Durchschnittliches reales Wachstum des BIP nach Regionen in % p.a. 1980-90 und 1990-2000	123
IV.1	Intra- und Extrahandel der EG im Welthandel, 1958-92	155
IV.2	Intra- und Extrahandel Westeuropas im Welthandel, 1973-92	158
V.1	Direktinvestitionen in der Weltwirtschaft, 1980-1990	174
V.2	"Asianisierung" der DI im asiatisch-pazifischen Raum, um 1990	182
V.3	Direktinvestitionsverflechtung der Triade-Regionen 1992 und 1985	186

Verzeichnis der Anhänge

I-1	Methodische Erläuterungen	235
I-2	Gründe unterschiedlicher Forschungsergebnisse	240
I-3	Reale Wachstumsraten von Weltexport und Weltproduktion, 1950-92	241
I-4	Regionalstruktur des Welthandels, 1950-91, Alle Güter	241
I-5	Regionalstruktur des Welthandels, 1955-90, Industriegüter	242
I-6	Regionalstruktur des Welthandels, 1955-90, Nahrungsmittel	242
I-7	Regionale Verdichtung im Welthandel, Clusteranalyse: Dendrogramm, Gesamthandel 1970	243
I-8	Regionale Verdichtung im Welthandel, Clusteranalyse: Dendrogramme für Nahrungsmittel, 1990 und 1970	244
I-9	Regionale Verdichtung im Welthandel, Clusteranalyse, Dendrogramme für Industriegüter, 1990 und 1970	246
I-10	Bedeutung des intraregionalen Handels im Welthandel, 1955-91	248
I-11	Intra-Handel in den Regionen, 1955-91, Alle Güter	249
I-12	Intra-Handel in den Regionen, 1955-89, Nahrungsmittel	250
I-13	Intra-Handel in den Regionen, 1955-89, Industriegüter	251
I-14	Regionale Verflechtung im Welthandel, 1960-91, Alle Güter	252
I-15	Regionale Verflechtung im Welthandel, 1960-89, Nahrungsmittel,	255
I-16	Regionale Verflechtung im Welthandel, 1960-89, Industriegüter	258
I-17	Neigung zum extraregionalen Handel nach Regionen, 1948-1990	261
III-1	Europäische Gemeinschaft: Präferentielle Handelsregelungen	263
III-2	Geschätzte Auswirkungen von NAFTA	265
III-3	Abbau tarifärer und nicht-tarifärer Handelshemmnisse in Lateinamerika, Ende 1992	266
III-4	Statistische Basisdaten für Lateinamerika, 1990	269

III-5	Handelsströme (Exporte) innerhalb der Sub-Regionen Lateinamerikas, 1985 und 1991	270
III-6	Sonstige Kooperations- und Integrationsabkommen in Lateinamerika, Juni 1993	272
III-7	Die wichtigsten Handelspartner Lateinamerikas für Exporte und Importe, nach Subregionen und ausgewählten Ländern, 1991	275
IV-1	Intra- und Extrahandel der EG im Welthandel, 1958-92	276
IV-2	Intra- und Extrahandel Westeuropas im Welthandel, 1973-92	277
V-1	Bestand an internationalen Direktinvestitionen, 1980-1992	278
V-2	Direktinvestitionen in und aus den OECD-Ländern 1989-1992: Jährliche Zu- und Abflüsse in Mio. Dollar	279
V-3	Direktinvestitionen der OECD-Länder - Abflüsse in % des BIP, 1981-1992	280
V-4	Direktinvestitionen in den OECD-Ländern - Zuflüsse in % des BIP, 1981-1992	281