

# Inhaltsverzeichnis

	<b>Problemstellung und Gang der Untersuchung</b>	<b>17</b>
1.	Das Phänomen des Neuen Protektionismus . . . . .	17
2.	Krise und Protektion in der Stahlindustrie . . . . .	20
3.	Problemstellung, Zielsetzung und Vorgehensweise . . . . .	21

## Erstes Kapitel

	<b>Wettbewerb, Krise und Krisenpolitik in der Stahlindustrie</b>	<b>24</b>
1.	Marktstruktur . . . . .	24
1.1.	Das Produkt „Stahl“ . . . . .	24
1.2.	Technologische Besonderheiten der Stahlproduktion . . . . .	25
1.3.	Unternehmensstruktur in der deutschen und europäischen Eisen- und Stahlindustrie . . . . .	27
1.3.1.	Bestimmungen über Kartelle und Zusammenschlüsse im Montanvertrag . . . . .	28
1.3.2.	Die Stahlindustrie in der Bundesrepublik . . . . .	29
1.3.3.	Die Stahlindustrie in den Ländern der EU . . . . .	31
1.3.4.	Kooperationsbestrebungen innerhalb der Stahlindustrie . . . . .	34
1.3.5.	Konzentration auf dem Stahlmarkt . . . . .	36
1.3.5.1.	Messung der Unternehmenskonzentration . . . . .	36
1.3.5.2.	Daten, Ergebnisse und Interpretation . . . . .	40
2.	Marktverhalten . . . . .	45
2.1.	Preispolitik . . . . .	45
2.2.	Produktions- und Absatzpolitik . . . . .	50
2.3.	Investitionspolitik . . . . .	58
2.4.	Subventionen . . . . .	61
3.	Marktergebnis . . . . .	64
3.1.	Produktion, Kapazitäten und Beschäftigung . . . . .	64
3.2.	Umsatz und Erfolg . . . . .	69

4.	Die europäische Stahlkrise: Marktversagen oder Politikversagen?	71
4.1.	Die Vorhersehbarkeit des Stahlverbrauchs . . . . .	71
4.2.	Persistenz der Überkapazitäten . . . . .	72
5.	Zusammenfassung: Institutionelle Grundlagen und Implikationen für die theoretische Analyse . . . . .	75

## Zweites Kapitel

### Die ökonomischen Effekte der europäischen Stahlpolitik im theoretischen Modell 79

1.	Das Standardmodell . . . . .	79
2.	Ökonomische Effekte der Protektion . . . . .	83
2.1.	Konkurrenzeffekte . . . . .	84
2.1.1.	Protektion im Standardmodell . . . . .	84
2.1.1.1.	Importzölle . . . . .	84
2.1.1.2.	Quantitative Handelshemmnisse . . . . .	87
2.1.1.3.	Importmindestpreise . . . . .	91
2.1.1.4.	Subventionen . . . . .	93
2.1.2.	Erweiterungen des Standardmodells . . . . .	96
2.1.2.1.	Protektion und Produktqualität . . . . .	96
2.1.2.2.	Protektion und Handelsstruktur . . . . .	101
2.1.2.3.	Protektionswirkungen bei exogenen Schocks . . . . .	104
2.2.	Monopoleffekte . . . . .	107
2.2.1.	Protektion und Marktmacht . . . . .	107
2.2.1.1.	Autarkie und Freihandel . . . . .	107
2.2.1.2.	Importzölle . . . . .	109
2.2.1.3.	Quantitative Handelsbeschränkungen . . . . .	111
2.2.1.4.	Importmindestpreise . . . . .	116
2.2.1.5.	Subventionen . . . . .	117
2.2.2.	Protektion und internationaler Handel . . . . .	119
2.2.2.1.	Interindustrieller Handel . . . . .	119
2.2.2.2.	Intraindustrieller Handel . . . . .	121
2.3.	Interdependenzeffekte . . . . .	123
2.3.1.	Protektion und Marktverhalten . . . . .	123
2.3.1.1.	Autarkie und Freihandel . . . . .	125
2.3.1.2.	Importzölle . . . . .	133
2.3.1.3.	Quantitative Handelsbeschränkungen . . . . .	136
2.3.1.4.	Importmindestpreise . . . . .	140
2.3.1.5.	Subventionen . . . . .	140

2.3.2.	Protektion und Kartellstabilität . . . . .	142
2.3.2.1.	Einführende Überlegungen . . . . .	142
2.3.2.2.	Spieltheoretische Grundlagen . . . . .	144
2.3.2.3.	Zölle, Kontingente und stillschweigende Kartelle . . . . .	148
2.4.	Resümee: „Optimale“ außenwirtschaftliche Rahmenbedingungen zur Durchführung der Krisenpolitik auf dem Binnenmarkt . . . . .	151
3.	Ökonomische Effekte von Protektion und Krisenmanagement auf dem EU-Binnenmarkt . . . . .	153
3.1.	Umverteilungseffekte der Außenprotektion auf dem Binnenmarkt	153
3.2.	Strukturkonservierende Effekte der Politik im Rahmen des Montanvertrages . . . . .	155
3.3.	Strukturverzerrende Effekte nationaler Subventionen auf dem Binnenmarkt . . . . .	158
3.4.	Nationales und supranationales Krisenmanagement im Gleichschritt? . . . . .	158
4.	Theoretische und empirische Schlußfolgerungen . . . . .	160
4.1.	Zur Äquivalenz von Zöllen und NTH . . . . .	160
4.2.	Theoretische Anforderungen an Konzepte zur Quantifizierung der ökonomischen Effekte des Krisenmanagements in der Stahlindustrie . . . . .	162

### Drittes Kapitel

#### Methoden zur Quantifizierung des Krisenmanagements: Ein Überblick 165

1.	Klassifizierung der Meßansätze . . . . .	165
2.	Methoden zur Qualifizierung der Preiseffekte . . . . .	168
3.	Methoden zur Quantifizierung der Mengeneffekte . . . . .	172
3.1.	Überblick . . . . .	172
3.2.	Die Mengeneffekte von Protektion in Eingleichungsmodellen . .	174
3.2.1.	Trendextrapolation . . . . .	174
3.2.2.	Shiftanalyse . . . . .	175
3.2.2.1.	Das Grundmodell . . . . .	176
3.2.2.2.	Erweiterungen . . . . .	180
3.2.2.3.	Technische und konzeptionelle Probleme . . . . .	185
3.2.2.4.	Die Shiftanalyse als Methode zur Quantifizierung der binnenwirtschaftlichen Interventionen auf dem europäischen Stahlmarkt . .	191
3.2.3.	Varianzanalyse . . . . .	193
3.2.4.	Multiple Regressionsanalyse . . . . .	196

4.	Messung der Wohlfahrtseffekte . . . . .	199
5.	Zusammenfassung . . . . .	200

## Viertes Kapitel

### Die ökonomischen Effekte der europäischen Stahlpolitik: Empirische Analyse 202

1.	Vorbemerkungen . . . . .	202
2.	Die Auswirkungen der Protektion gegenüber Drittländern . . . . .	203
2.1.	Preiseffekte von Zöllen, FES und Mindestpreisen . . . . .	204
2.1.1.	Untersuchungsgegenstand, Daten und Vorgehensweise . . . . .	204
2.1.2.	Deutsche Marktpreise und Weltmarktpreise im Überblick . . . . .	207
2.1.3.	Preiseffekte der Protektion . . . . .	210
2.2.	Importmengeneffekte von Zöllen, FES und Mindestpreisen . . . . .	217
2.2.1.	Untersuchungsgegenstand, Daten und Vorgehensweise . . . . .	217
2.2.2.	Mengeneffekte der Protektion . . . . .	218
2.3.	Preis- und Importmengeneffekte im Vergleich . . . . .	227
3.	Auswirkungen von Subventionen und EU-Quotensystem . . . . .	228
3.1.	Untersuchungsgegenstand, Daten und Vorgehensweise . . . . .	229
3.2.	Ergebnisse . . . . .	230
3.2.1.	Dynamische Shiftanalyse . . . . .	230
3.2.2.	Constant market shares-Analyse . . . . .	240
4.	Wohlfahrtseffekte . . . . .	243
4.1.	Untersuchungsgegenstand, Daten und Vorgehensweise . . . . .	243
4.2.	Ergebnisse . . . . .	247
5.	Bilanz: Kosten und Erfolge der europäischen Stahlpolitik . . . . .	253

## Fünftes Kapitel

### Zusammenfassung und Ausblick 258

1.	Zusammenfassung der wichtigsten Ergebnisse . . . . .	259
2.	Ausblick . . . . .	262

### Literaturverzeichnis 265

## Verzeichnis der Tabellen

Tabelle	1: Konzentration der Rohstahlproduktion in der Bundesrepublik	41
Tabelle	2: Konzentration der Rohstahlproduktion in der EU . . . . .	42
Tabelle	3: Konzentration der Walzstahlproduktion in der EU . . . . .	44
Tabelle	4: Von der Kommission für die Stahlindustrie insgesamt festgesetzte Produktionsquoten . . . . .	52
Tabelle	5: Intraindustrieller Handel der deutschen Stahlindustrie . . . . .	56
Tabelle	6: Nationale Subventionen in der europäischen Stahlindustrie . .	61
Tabelle	7: Spezifischer Stahlverbrauch industrieller Stahlverarbeiter . . .	66
Tabelle	8: Einkommensbogenelastizitäten der Marktversorgung pro Kopf in den EU-Ländern . . . . .	67
Tabelle	9: Bilanzkennziffern der Eisen- und Stahlindustrie . . . . .	69
Tabelle	10: Kennziffern zur gesamtwirtschaftlichen Stellung der deutschen Eisen- und Stahlindustrie . . . . .	71
Tabelle	11: EU-Importzölle für ausgewählte Stahlproduktgruppen . . . . .	84
Tabelle	12: EU-Einfuhrbasispreise für ausgewählte Stahlproduktgruppen	92
Tabelle	13: Produktion, Preise und Gewinne im Duopol bei Freihandel . .	129
Tabelle	14: Produktion, Preise und Gewinne im Duopol bei Importzöllen	134
Tabelle	15: Produktion, Preise und Gewinne im Duopol bei freiwilligen Exportselbstbeschränkungsabkommen . . . . .	137
Tabelle	16: Preiseffekte der Protektion bei ausgewählten Stahlerzeugnissen	212
Tabelle	17: Intensität einzelner Protektionsmaßnahmen in der Bundesrepublik . . . . .	216
Tabelle	18: Anteil der aus EU- und Drittländern importierten Lieferungen an der deutschen Marktversorgung mit ausgewählten Walzstahlprodukten . . . . .	220
Tabelle	19: Durchschnittliche Gesamtnettoverlagerungsgewinne und -verluste, Wirtschaftsstruktur- und Wettbewerbskomponente auf dem deutschen Stahlmarkt . . . . .	223
Tabelle	20: Importstruktureffekte der Protektion bei ausgewählten Stahlerzeugnissen aus Sicht der Drittländer . . . . .	225

Tabelle	21: Importmengeneffekte der Protektion gegenüber Drittländern auf dem deutschen Stahlmarkt bei ausgewählten Stahlerzeugnissen . . . . .	226
Tabelle	22: Verlagerungsgewinne und -verluste der Stahlindustrie in ausgewählten Ländern . . . . .	238
Tabelle	23: Streuung der Wachstumskomponenten der Stahlindustrie in ausgewählten Ländern . . . . .	239
Tabelle	24: Produktionsstruktureffekte der EU-Binnenmarktinterventionen . . . . .	241
Tabelle	25: Sektorale Produktionsstruktureffekte der EU-Binnenmarktinterventionen . . . . .	242
Tabelle	26: Daten zur Berechnung der deutschen Wohlfahrtskosten der EU-Stahlprotektion . . . . .	245
Tabelle	27: Daten zur Berechnung der deutschen Wohlfahrtseffekte der EU-Binnenmarktpolitik . . . . .	248
Tabelle	28: Aggregierte deutsche Wohlfahrtseffekte der Protektion gegenüber Drittländern in den Produktgruppen Form- und Stabstahl, Walzdraht, Grob- und Feinbleche . . . . .	249
Tabelle	29: Auswirkungen der EU-Binnenmarktpolitik in den Produktgruppen Form- und Stabstahl, Walzdraht, Grob- und Feinbleche auf die deutsche Produzentenrente . . . . .	250
Tabelle	30: Aggregierte deutsche Wohlfahrtseffekte der europäischen Stahlpolitik in den Produktgruppen Form- und Stabstahl, Walzdraht, Grob- und Feinbleche . . . . .	251
Tabelle	31: Beschäftigungseffekte der europäischen Stahlpolitik in der deutschen Stahlindustrie . . . . .	252
Tabelle	32: Kosten des europäischen Stahlkrisenmanagements je erhaltenen Arbeitsplatz in der deutschen Stahlindustrie . . . . .	253

## Verzeichnis der Schaubilder und Übersichten

Schaubild 1:	Produktion, Kapazität und Auslastung in der deutschen Stahlindustrie . . . . .	65
Schaubild 2:	Beschäftigung und Produktivität in der deutschen Eisen- und Stahlindustrie . . . . .	68
Schaubild 3:	Umsatz, Jahresüberschuß und Umsatzrentabilität in der deutschen Eisen- und Stahlindustrie . . . . .	70
Schaubild 4:	Autarkie und Freihandel im Standardmodell . . . . .	81
Schaubild 5:	Ökonomische Effekte eines spezifischen Importzolls bei vollkommener Konkurrenz . . . . .	85
Schaubild 6:	Ökonomische Effekte eines Importkontingents bei vollkommener Konkurrenz . . . . .	89
Schaubild 7:	Ökonomische Effekte eines Importmindestpreissystems bei vollkommener Konkurrenz . . . . .	93
Schaubild 8:	Ökonomische Effekte einer steuerfinanzierten Stücksubvention bei vollkommener Konkurrenz . . . . .	94
Schaubild 9:	Ökonomische Effekte von Stück- und Wertzöllen bei heterogenen Produktgruppen . . . . .	97
Schaubild 10:	Ökonomische Effekte der Protektion im Drei-Länder-Modell	102
Schaubild 11:	Handelshemmnisse und exogene Schocks . . . . .	105
Schaubild 12:	Autarkie und Freihandel im Teilmonopol . . . . .	108
Schaubild 13:	Ökonomische Effekte eines Importzolls im Teilmonopol . . .	110
Schaubild 14:	Ökonomische Effekte quantitativer Handelshemmnisse im Teilmonopol . . . . .	112
Schaubild 15:	Ökonomische Effekte eines Importmindestpreissystems im Teilmonopol . . . . .	116
Schaubild 16:	Ökonomische Effekte steuerfinanzierter Subventionen im Teilmonopol . . . . .	118
Schaubild 17:	Monopol als Basis für Handelsschaffung und Handelsumkehr	120
Schaubild 18:	Monopol als Basis für intraindustriellen Handel . . . . .	122

Schaubild 19: Reaktionsfunktionen und Gleichgewichtslösungen im Duopol bei Freihandel . . . . .	128
Schaubild 20: Angebot und Nachfrage im Duopol bei Freihandel . . . . .	132
Schaubild 21: Reaktionsfunktionen und Gleichgewichtslösungen im Duopol bei Freihandel und Protektion . . . . .	133
Schaubild 22: Angebot und Nachfrage im Duopol mit Importzöllen . . . . .	135
Schaubild 23: Angebot und Nachfrage im Duopol mit quantitativen Handelshemmnissen . . . . .	139
Schaubild 24: Protektion der deutschen Stahlindustrie . . . . .	152
Schaubild 25: Ökonomische Effekte der Protektion auf dem EU-Binnenmarkt . . . . .	154
Schaubild 26: Ökonomische Effekte von Produktionsquoten und Mindestpreisen auf dem EU-Binnenmarkt . . . . .	156
Schaubild 27: Ökonomische Effekte nationaler Subventionen auf dem EU-Binnenmarkt . . . . .	159
Schaubild 28: Zur Quantifizierung der Effekte des Krisenmanagements . . . . .	163
Schaubild 29: Deutsche Preise und Importpreise für ausgewählte Stahlerzeugnisse . . . . .	208
Schaubild 30: Weltmarktpreise und deutsche Exportpreise für ausgewählte Stahlerzeugnisse . . . . .	209
Schaubild 31: Deutsche Inlandspreise und Weltmarktpreise für ausgewählte Stahlerzeugnisse . . . . .	211
Schaubild 32: Deutsche Inlandspreise, Importpreise und Importmindestpreise für ausgewählte Stahlerzeugnisse . . . . .	214
Schaubild 33: Anteil inländischer und importierter Lieferungen an der deutschen Marktversorgung mit ausgewählten Stahlprodukten . . . . .	219
Schaubild 34: Wettbewerbskomponenten der deutschen Marktversorgung mit ausgewählten Stahlerzeugnissen . . . . .	222
Schaubild 35: Jährliche Verlagerungsgewinne und -verluste der deutschen Stahlindustrie . . . . .	231
Schaubild 36: Jährliche Verlagerungsgewinne und -verluste der französischen Stahlindustrie . . . . .	232
Schaubild 37: Jährliche Verlagerungsgewinne und -verluste der italienischen Stahlindustrie . . . . .	233
Schaubild 38: Jährliche Verlagerungsgewinne und -verluste der belgischen Stahlindustrie . . . . .	234
Schaubild 39: Jährliche Verlagerungsgewinne und -verluste der britischen Stahlindustrie . . . . .	235
Schaubild 40: Jährliche Verlagerungsgewinne und -verluste der niederländischen Stahlindustrie . . . . .	236

Schaubild 41:	Jährliche Verlagerungsgewinne und -verluste der luxemburgi- schen Stahlindustrie . . . . .	237
Übersicht:	Methoden zur Quantifizierung des Krisenmanagements . . . .	166