Inhaltsverzeichnis

Vorwort	V
Teil I: Einführung in die Problemstellung	
Herbert Giersch 1. Mehr Wettbewerb im freieren EG-Binnenmarkt	3
Heribert Meffert 2. Euro-Marketing im Spannungsfeld zwischen nationalen Bedürfnissen und globalem Wettbewerb	21
Teil II: Herausforderungen des Europäischen Binnenmarktes im	1:
1. Konsumgüterbereich	41
Peter Hammann 1.1. Konsumgütermarketing im europäischen Markt nach 1992	41
Hans-Dietrich Winkhaus 1.2. Chancen und Risiken der Konsumgüterindustrie im Europäischen Binnenmarkt	53
2. Investitionsgüterbereich	65
Wulff Plinke 2.1. Auswirkungen der europäischen Normung auf die Investitionsgüterindustrie – eine Branchenanalyse	65
Heinz Dürr 2.2. Chancen und Risiken der Investitionsgüterindustrie im Europäischen Binnenmarkt	77
3. Handel	81
Bruno Tietz 3.1. Herausforderungen an den Handel im Europäischen Binnenmarkt	81

Paul-Josef Patt 3.2. Chancen und Risiken des deutschen Einzelhandels im
Europäischen Binnenmarkt
4. Medien- und Kommunikationsbereich
Rolf Wickmann 4.1. Europa 92 – Perspektiven des Medienmarktes
Willi Schalk 4.2. Europa 92 – Perspektiven im Werbemarkt
Teil III: Europa 92 – Neue Aufgaben für die marktorientierte Unternehmensführung
Ergebnisse einer Podiumsdiskussion
Teil IV: Fallstudienbeispiele
Jürgen Schrader 1. Euro-Marketing aus der Sicht von Unilever
Jörn Kreke 2. Europäisierung von Handelskonzepten – Fallbeispiel: Parfümerie Douglas
Werner P. Schmidt 3. Europastrategie der Volkswagen AG
Teil V: Thesen zum Marketing im Europäischen Binnenmarkt
Klaus Backhaus, Jan Hensmann, Heribert Meffert Thesen zum Marketing im Europäischen Binnenmarkt – ein Ausblick 209
Stichwortverzeichnis