## Inhaltsverzeichnis

Nils Diederich Geleitwort	5
Peter Radunski Vorwort	9
S. Dagger / C. Greiner / K. Leinert / N. Meliß / A. Menzel Einleitung	11
Nutzer von Politikberatung: aktive Politiker	
Angela Merkel Die Notwendigkeit zu entscheiden reicht weiter als die Möglichkeit zu erkennen	21
Wolfgang Gerhardt Muss, kann und will die Politik beraten werden?	24
Ute Vogt "Nichts genaues weiß man nicht". Politikberatung aus den Erfahrungen der Praxis	30
Anbieter von Politikberatung: Politikberater	
Marco Althaus Die Mächtigen schlau machen? Politikberatung zwischen Wissenschaft und Vertrauen, Strategie und Consultainment	37
Wigan Salazar Global oder lokal? Trends der internationalen Public-Affairs-Beratung	49
Juri Maier E-Campaigning – Die neue Wunderwaffe der politischen Kommunikation?	57
Gunnar Bender Der Lobbyist – Strategischer Politikmanager oder kopfloser Strippenzieher?	76

. In	halt

Michael Borchard Politische Stiftungen und Politische Beratung. Erfolgreiche Mitspieler oder Teilnehmer außer Konkurrenz?	90
Hermann Lehning Die Verbände als Politikberater und Interessenvertreter	98
Heinrich Timmerherm Lobbying ist keine Einbahnstraße	111
Helmut Born / Anton Blöth Anforderungen und Instrumente für eine erfolgreiche Interessenvertretung für die Landwirtschaft	133
Cornelis Stettner/ Rudi Hoogvliet Von Amerika lernen heißt Siegen lernen?	139
Wolf-Dieter Zumpfort Unternehmenslobbying: Politik informieren – Interessen kommunizieren	151
Wissenschaftler	
Rudolf Speth Politikberatung als Lobbying	164
Wilfried Rudloff Wissenschaftliche Politikberatung in der Bundesrepublik – historische Perspektive	178
Christopher Gohl Eine gute beratene Demokratie ist eine gut beratene Demokratie. Organisierte Dialoge als innovative Form der Politikberatung	200
Kurzbiografien Die Autoren	216
Die Herausgeber	223