

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	5
Abkürzungsverzeichnis	11
Abbildungsverzeichnis	13
Erster Teil: Rating: Teil unternehmerischer Prozesse	17
1.1 Rating: Begriffliche Einordnung	17
1.2 Verbesserte Kreditkonditionen	18
1.3 Steigender Unternehmenswert und verbessertes Image	20
1.4 Interne Nutzenpotentiale	20
1.5 Fazit	21
Zweiter Teil: Grundlagen des Ratings	25
2.1 Ein Rückblick: Der Baseler Akkord	25
2.2 Basel II	27
2.2.1 Grundzüge der Vereinbarung	27
2.2.2 Die veränderten Mindestanforderungen an die Eigenkapitalausstattung	29
2.2.2.1 Der Standardansatz	30
2.2.2.2 IRB-Ansatz	32
2.2.2.3 Die Mittelstandskomponente	34
2.2.2.4 Die Überwachungsfunktion der Bankenaufsicht	35
2.2.3 Stärkung der Marktdisziplin	36
2.3 Mindestanforderungen an das Kreditgeschäft der Kreditinstitute (MaK)	37
2.4 Mindestanforderungen an das Risikomanagementsystem (MaRisk)	38
2.5 § 18 Kreditwesengesetz	39
2.6 Die Relevanz der Insolvenzordnung	41
2.6.1 Die Entwicklung einer Krisensituation	41
2.6.2 Die Insolvenzantragspflicht	44
2.7 Ratingschritte gem. Basel II aus Sicht der Banken	47
Dritter Teil: Beurteilungsprozess: Strategien und Instrumente	51
3.1 Umfang der Bewertung	51
3.2 Ratingschritte aus Sicht der Unternehmen	53
3.2.1 Prozessbetrachtung	53
3.2.2 Der Kreditantrag	54
3.2.3 Bereitzuhaltende Unterlagen	55
3.2.4 Kreditgespräch	56

3.2.5	Betriebsbesichtigung	59
3.2.6	Jahresabschlussanalyse durch harte Analyseinstrumente	60
3.2.6.1	Kennzahlenklassifikationen	60
3.2.6.2	Kritische Aspekte einer quantitativen Unternehmensanalyse	61
3.2.7	Analyse durch weiche Instrumente	63
3.2.8	Ergänzende Datensammlung	64
3.2.9	Warnsignale und k.o.-Kriterien	64
3.2.10	Bewertung von Sicherheiten	65
3.2.11	Bewertung und Verdichtung zu einer Rating-Einstufung	67
3.3	Differenzierung nach Unternehmens-, Branchen- und Länderrisiko	68
Vierter Teil: Länderbezogene Betrachtung	73
Fünfter Teil: Branchenbezogene Betrachtung	79
5.1	Grundlage der Branchenanalyse	79
5.2	Der Branchenlebenszyklus	79
5.3	Wettbewerberanalyse	81
5.4	Potenzielle Wettbewerber	83
5.5	Verhandlungsstärke der Abnehmer und Lieferanten	83
5.6	Die Existenz von Ersatzprodukten	84
5.7	Starke brancheninterne Rivalität	84
5.8	Markt- und Branchentrends	85
Sechster Teil: Unternehmensbezogene Betrachtung	91
6.1	Quantitative Maßgrößen	91
6.1.1	Vermögenstrukturanalyse	91
6.1.2	Kapitalstrukturanalyse	93
6.1.3	Finanzanalyse	95
6.1.4	Liquiditätsanalyse	96
6.1.5	Rentabilitätsanalyse	98
6.1.6	Cash-Flow Analyse	99
6.1.7	Aufwands- und Ertragsstrukturanalyse	102
6.2	Qualitative Faktoren zur Unternehmensanalyse	105
6.2.1	Strategische Ausrichtung des Unternehmens	105
6.2.2	Die Qualität der Unternehmensführung	108
6.2.2.1	Führungsstil	108
6.2.2.2	Unternehmensziele	110
6.2.2.3	Eigentümer	111
6.2.2.4	Personalführung	112

6.2.2.5	Corporate Governance Kodex	114
6.2.2.6	Betriebsklima	115
6.2.2.7	Unternehmensnachfolgeregelung	116
6.2.2.8	Nichtunternehmerischer Bereich	118
6.2.3	Bewertung des Absatzmarktes	118
6.2.4	Qualitätsmanagement	121
6.2.5	Analyse des Produktionsablaufs	124
6.2.6	Kundenorientierung	125
6.2.7	Analyse des Beschaffungsmarktes	127
6.2.8	Funktionsfähigkeit des Finanzsektors	128
6.2.8.1	Das Rechnungswesen und sonstige Steuerungsmaßnahmen	128
6.2.8.2	Forderungsmanagement	130
6.2.8.3	Versicherungsschutz	133
6.2.9	IT-System	134
Siebter Teil: Unternehmerisches Reaktionspotential	139
7.1	Risikomanagementsystem	139
7.1.1	Aufgaben und Bestandteile	139
7.1.2	Die gesetzliche Verankerung durch das KonTraG	140
7.1.3	Die Prüfungspflicht durch den Abschlussprüfer	140
7.1.4	Maßnahmenkatalog	141
7.2	Finanzplanung	144
7.3	Veränderungsmanagement im Kapitalbereich	149
7.3.1	Stärkung des Eigenkapitals	149
7.3.2	Kreditsubstitute	150
7.3.2.1	Factoring	150
7.3.2.2	Asset-Backed Securities	152
7.3.2.3	Leasing	154
7.3.2.4	Mezzanine Finanzierungsformen	156
7.3.3	Gesellschaftsaderdarlehen	157
7.3.4	Venture Capital Finanzierung	158
7.3.5	Öffentliche Förderprogramme	160
7.3.6	Sonstige finanzwirtschaftliche Maßnahmen	160
7.4	Implementierung einer Kostenrechnung	162
7.5	Kommunikationsprozess	165
7.5.1	Öffentlichkeitsarbeit	165
7.5.2	Das Kreditinstitut als Partner	166
7.5.3	Qualität der Jahresabschlussbescheinigung	167
7.6	Einrichtung eines effizienten Controllings	170
7.7	Konzept der Balanced scorecard als Frühwarnsystem	173
7.7.1	Das Grundprinzip	173

7.7.2 Die Dimensionen	175
7.7.3 Beurteilung	177
7.8 Überblick über kurz- und mittelfristig einleitbare Maßnahmen .	177
Achter Teil: Branchenspezifische Kennzahlen	181
8.1 Gewerbliche Tätigkeit	181
8.1.1 Baugewerbe	181
8.1.2 Bekleidungs- und Textilgewerbe	182
8.1.3 Ernährungsgewerbe	183
8.1.4 Holzgewerbe	184
8.1.5 Maschinenbau und Metallerzeugnisse	185
8.2 Handel	186
8.2.1 Autohandel	186
8.3.2 Einzelhandel	188
8.2.3 Großhandel inkl. Handelsvermittlung	190
8.3 Freiberufliche Tätigkeit	191
8.3.1 Ärzte, Zahnärzte	191
8.3.2 Weitere Freiberufler	194
Anhang: Inhaltlicher Kurz-Check-up: Bewertungskriterien	199
Literaturverzeichnis	207
1. Datenmaterial	207
2. Allgemeine Literatur	207
Stichwortverzeichnis	211