

# Inhaltsverzeichnis

<b>1. Grundlagen .....</b>	1
1.1 Die <u>Merkmale</u> einer Unternehmensgründung in der Net Economy .....	1
1.1.1 <i>Ausgangsbasis</i> : Unternehmensgründung .....	1
1.1.2 <i>Anwendungsfeld</i> : Net Economy/E-Business .....	4
1.1.3 <i>Forschungsfeld und -objekt</i> : E-Entrepreneurship/E-Venture .....	8
1.2 Die <u>Akteure</u> einer Unternehmensgründung in der Net Economy .....	13
1.2.1 <i>Kapitalnehmer</i> : Gründer .....	13
1.2.2 <i>Kapitalgeber</i> : Investoren .....	16
1.3 Die <u>Erfolgsfaktoren</u> einer Unternehmensgründung in der Net Economy .....	18
1.3.1 <i>Ausgangspunkt</i> : Management und Produkt .....	18
1.3.2 <i>Umsetzung</i> : Prozesse und Marktzugang .....	20
1.3.3 <i>Notwendigkeit</i> : Finanzen .....	22
1.4 Die <u>Entwicklungsphasen</u> einer Unternehmensgründung in der Net Economy .....	23
1.4.1 <i>Early Stage</i> : Ideenfindung, -formulierung und –umsetzung .....	23
1.4.2 <i>Expansion Stage</i> : Ideenintensivierung .....	25
1.4.3 <i>Later Stage</i> : Ideenfortführung und/oder -diversifikation .....	26
1.5 Die <u>Handlungsmatrix</u> einer Unternehmensgründung in der Net Economy .....	28
Übungsaufgaben .....	32
Literatur zum Kapitel .....	33
 <b>2. Ideenfindung .....</b>	37
2.1 Der Erfolgsfaktor „ <u>Management</u> “ in der <u>Ideenfindungsphase</u> .....	37
2.1.1 <i>Voraussetzungen für Gründer</i> in der Net Economy .....	37
2.1.1.1 Die Persönlichkeit .....	38
2.1.1.2 Die Motivation und Interessen .....	41
2.1.1.3 Die Kompetenzen .....	42

2.1.2 <i>Anforderungen an Gründer</i> in der Net Economy .....	44
2.1.2.1 Das Fach- und Spezialwissen .....	45
2.1.2.2 Die Teamfähigkeit.....	46
2.2 Der Erfolgsfaktor „ <i>Produkt</i> “ in der Ideenfindungsphase .....	49
2.2.1 <i>Methoden zur Limitation</i> der Ideensuche in der Net Economy .....	50
2.2.1.1 Die Kompetenz-Analyse .....	51
2.2.1.2 Die Szenario-Technik.....	52
2.2.1.3 Die Suchfeld-Analyse.....	55
2.2.2 <i>Methoden zur Identifikation</i> der Idee in der Net Economy.....	56
2.2.2.1 Die Kreativitätstechniken .....	57
2.2.2.2 Die Experteninterviews .....	63
2.2.3 <i>Methoden zur Evaluation</i> der Idee in der Net Economy.....	64
2.2.3.1 Das Scoring-Modell .....	64
2.2.3.2 Die Wirtschaftlichkeitsanalyse .....	67
2.3 Der Erfolgsfaktor „ <i>Prozesse</i> “ in der Ideenfindungsphase.....	69
2.3.1 <i>Identifikation von Prozessen</i> in der Net Economy.....	70
2.3.1.1 Die elektronische Wertschöpfung .....	70
2.3.1.2 Der elektronische Wertschöpfungsprozess.....	73
2.3.2 <i>Spezifikation von Prozessen</i> in der Net Economy.....	74
2.3.2.1 Die ereignisgesteuerte Prozesskette .....	75
2.3.2.2 Die kundenorientierte Prozesskette .....	79
2.4 Der Erfolgsfaktor „ <i>Marktzugang</i> “ in der Ideenfindungsphase.....	81
2.4.1 <i>Identifikation des Marktauftritts</i> in der Net Economy .....	82
2.4.1.1 Der Marken- und Domainname .....	82
2.4.1.2 Die Unternehmenspositionierung .....	85
2.4.2 <i>Identifikation der Marktstruktur</i> in der Net Economy .....	87
2.4.2.1 Die Marktteilnehmer .....	88
2.4.2.2 Die Multiplikatoren .....	89
2.5 Der Erfolgsfaktor „ <i>Finanzen</i> “ in der Ideenfindungsphase .....	92
2.5.1 <i>Basis der Unternehmensfinanzierung</i> in der Net Economy.....	92
2.5.1.1 Die strategie-bestimmende Finanzierung .....	93
2.5.1.2 Die strategie-erfüllende Finanzierung .....	95

2.5.2.2 Die staatliche Förderung .....	100
<i>Übungsaufgaben</i> .....	104
<i>Literatur zum Kapitel</i> .....	106
<b>3. Ideenformulierung</b> .....	109
3.1 Der Erfolgsfaktor „Management“ in der Ideenformulierungsphase .....	109
3.1.1 Beschreibung des Gründerteams in der Net Economy .....	109
3.1.1.1 Die Qualifikation .....	110
3.1.1.2 Die Vision .....	112
3.1.2 Beschreibung der Gründungsstruktur in der Net Economy .....	114
3.1.2.1 Die Rollenverteilung .....	114
3.1.2.2 Die Beteiligungsverhältnisse .....	116
3.1.3 Beschreibung der Gründungsordnung in der Net Economy .....	118
3.1.3.1 Der Organisationsaufbau .....	119
3.1.3.2 Die Organisationsstruktur .....	123
3.2 Der Erfolgsfaktor „Produkt“ in der Ideenformulierungsphase .....	125
3.2.1 Beschreibung des Produktes in der Net Economy .....	125
3.2.1.1 Der elektronische Mehrwert .....	126
3.2.1.2 Das Alleinstellungsmerkmal .....	129
3.2.1.3 Die Schutzmöglichkeiten .....	130
3.2.1.4 Das Entwicklungspotential .....	133
3.2.2 Beschreibung des Geschäftsmodells in der Net Economy .....	135
3.2.2.1 Der elektronische Geschäftsbereich .....	135
3.2.2.2 Das elektronische Geschäftskonzept .....	137
3.2.3 Beschreibung des Produktumfeldes in der Net Economy .....	140
3.2.3.1 Die Marktanalyse .....	141
3.2.3.2 Die Kundenanalyse .....	143
3.2.3.3 Die Wettbewerbsanalyse .....	146
3.2.3.4 Die SWOT-Analyse .....	152

3.3 Der Erfolgsfaktor „ <u>Prozesse</u> “ in der Ideenformulierungsphase .....	153
3.3.1 <i>Beschreibung des Unternehmensaufbaus</i> in der Net Economy .....	154
3.3.1.1 Der Standort .....	154
3.3.1.2 Die Rechtsform .....	156
3.3.2 <i>Beschreibung des Technologieaufbaus</i> in der Net Economy .....	172
3.3.2.1 Die Technologieanforderungen .....	172
3.3.2.2 Die Technologieentscheidungen .....	178
3.3.2.3 Das Zahlungssystem .....	182
3.3.3 <i>Beschreibung des Organisationsaufbaus</i> in der Net Economy .....	187
3.3.3.1 Die Ressourcenplanung .....	187
3.3.3.2 Die Projektplanung .....	189
3.3.3.3 Die Meilensteinplanung .....	191
3.4 Der Erfolgsfaktor „ <u>Marktzugang</u> “ in der Ideenformulierungsphase .....	192
3.4.1 <i>Beschreibung des Markteintritts</i> in der Net Economy .....	193
3.4.1.1 Die Produktstrategie .....	194
3.4.1.2 Die Preisstrategie .....	195
3.4.1.3 Die Kommunikationsstrategie .....	198
3.4.1.4 Die Vertriebsstrategie .....	203
3.4.2 <i>Beschreibung von Kooperationen</i> in der Net Economy .....	206
3.4.2.1 Die Kooperationsziele .....	206
3.4.2.2 Der Kooperationsinhalt .....	207
3.4.2.3 Die Cross-Channel-Kooperation .....	209
3.5 Der Erfolgsfaktor „ <u>Finanzen</u> “ in der Ideenformulierungsphase .....	214
3.5.1 <i>Beschreibung der Finanzplanung</i> in der Net Economy .....	214
3.5.1.1 Die Umsatz- und Kostenplanung .....	216
3.5.1.2 Die Liquiditätsplanung .....	221
3.5.2 <i>Möglichkeiten der Seed-Finanzierung</i> in der Net Economy .....	224
3.5.2.1 Die Bankkredite und -darlehen .....	224
3.5.2.2 Der Businessplan-Wettbewerb .....	226
3.5.2.3 Der Business Angel .....	227
<i>Übungsaufgaben</i> .....	230
<i>Literatur zum Kapitel</i> .....	233

---

<b>4. Ideenumsetzung .....</b>	235
4.1 Der Erfolgsfaktor „Management“ in der Ideenumsetzungsphase.....	235
4.1.1 <i>Unternehmenssteuerung</i> in der Net Economy .....	235
4.1.1.1 Die Unternehmensführung .....	236
4.1.1.2 Der Beirat/Aufsichtsrat.....	238
4.1.2 <i>Personalsteuerung</i> in der Net Economy.....	242
4.1.2.1 Die Personalsuche und -auswahl.....	243
4.1.2.2 Das Personalmanagement.....	246
4.2 Der Erfolgsfaktor „Produkt“ in der Ideenumsetzungsphase.....	249
4.2.1 <i>Produktpositionierung</i> in der Net Economy .....	249
4.2.1.1 Der Marken- und Produktaufbau.....	250
4.2.1.2 Die Marken- und Produktakzeptanz.....	263
4.2.2 <i>Wettbewerbspositionierung</i> in der Net Economy .....	267
4.2.2.1 Der Speed-Leader.....	268
4.2.2.2 Der Topical-Leader .....	269
4.3 Der Erfolgsfaktor „Prozesse“ in der Ideenumsetzungsphase.....	270
4.3.1 <i>Projektmanagement</i> in der Net Economy .....	271
4.3.1.1 Die Projektorganisation .....	271
4.3.1.2 Die Projektimplementierung .....	274
4.3.2 <i>Softwareentwicklung</i> in der Net Economy.....	278
4.3.2.1 Die Bausteine der Internetapplikation .....	279
4.3.2.2 Die Architektur der Internetapplikation .....	283
4.3.3 <i>Controlling</i> in der Net Economy .....	287
4.3.3.1 Die quantitativen Werttreiber .....	289
4.3.3.2 Die qualitativen Werttreiber .....	291
4.4 Der Erfolgsfaktor „Marktzugang“ in der Ideenumsetzungsphase .....	293
4.4.1 <i>Markteintrittsstrategie</i> in der Net Economy .....	294
4.4.1.1 Die Pionier- und Folgerstrategie .....	294
4.4.1.2 Das Marktanteilswachstum .....	296
4.4.2 <i>Markteintrittssicherung</i> in der Net Economy .....	298
4.4.2.1 Das Key-Account-Management .....	299
4.4.2.2 Das Vertrauensmanagement.....	301

4.5 Der Erfolgsfaktor „Finanzen“ in der Ideenumsetzungsphase .....	304
4.5.1 Basis der Unternehmensbeteiligung in der Net Economy .....	304
4.5.1.1 Der Beteiligungsablauf.....	305
4.5.1.2 Die Beteiligungsprüfung .....	306
4.5.1.3 Die Beteiligungsbewertung .....	310
4.5.2 Möglichkeiten der Start-up-Finanzierung in der Net Economy .....	315
4.5.2.1 Das Venture Capital-Unternehmen .....	316
4.5.2.2 Das Corporate Venture Capital-Unternehmen.....	319
Übungsaufgaben .....	321
Literatur zum Kapitel .....	324
 <b>5. Ideenintensivierung und -fortführung.....</b>	 327
5.1 Der Erfolgsfaktor „Management“ in der Ideenintensivierungsphase .....	327
5.1.1 Unternehmenskommunikation in der Net Economy .....	327
5.1.1.1 Die Team-Kommunikation.....	328
5.1.1.2 Das Team-Management .....	332
5.1.2 Marktkommunikation in der Net Economy.....	336
5.1.2.1 Die Stakeholder .....	337
5.1.2.2 Die Shareholder.....	340
5.2 Der Erfolgsfaktor „Produkt“ in der Ideenintensivierungsphase .....	344
5.2.1 Produktentwicklung in der Net Economy .....	344
5.2.1.1 Das Data Mining .....	346
5.2.1.2 Das Database Marketing .....	348
5.2.1.3 Die Customer Integration .....	351
5.2.2 Produkterweiterung in der Net Economy .....	353
5.2.2.1 Das Cross- und Up-Selling.....	353
5.2.2.2 Das Bonuspunkte-Programm.....	355
5.3 Der Erfolgsfaktor „Prozesse“ in der Ideenintensivierungsphase .....	356
5.3.1 Wachstumsmanagement in der Net Economy .....	357
5.3.1.1 Die Wachstumsnotwendigkeit und -fähigkeit .....	357
5.3.1.2 Die Wachstumsstrategien .....	360

5.3.2 <i>Business Reengineering</i> in der Net Economy .....	363
5.3.2.1 Das Prozessmanagement .....	363
5.3.2.2 Die Prozessanpassung .....	366
5.3.3 <i>Krisenmanagement</i> in der Net Economy .....	368
5.3.3.1 Die Krisenursachen .....	370
5.3.3.2 Die Krisenerkennung.....	374
5.3.3.3 Die Krisenbewältigung.....	376
5.4 Der Erfolgsfaktor „ <i>Marktzugang</i> “ in der Ideenintensivierungsphase .....	377
5.4.1 <i>Internationalisierung</i> in der Net Economy .....	378
5.4.1.1 Die Internationalisierungsbasis .....	378
5.4.1.2 Die Internationalisierungsstrategien .....	382
5.4.2 <i>Customer Relationship Management</i> in der Net Economy.....	385
5.4.2.1 Die Kundeninformationen .....	386
5.4.2.2 Die Kundenbindung .....	389
5.5 Der Erfolgsfaktor „ <i>Finanzen</i> “ in der Ideenintensivierungsphase .....	391
5.5.1 <i>Basis des Beteiligungsverkaufs</i> in der Net Economy .....	391
5.5.1.1 Der Trade Sale und Secondary Purchase.....	394
5.5.1.2 Die Buy Back-Option.....	397
5.5.1.3 Der Börsengang (IPO).....	399
5.5.2 <i>Möglichkeiten der Folge-Finanzierung</i> in der Net Economy .....	403
5.5.2.1 Die Bridge-Finanzierung .....	403
5.5.2.2 Die MBO/MBI-Finanzierung .....	404
<i>Übungsaufgaben</i> .....	407
<i>Literatur zum Kapitel</i> .....	410
<b>Glossar</b> .....	413
<b>Literaturverzeichnis</b> .....	419
<b>Stichwortverzeichnis</b> .....	453
<b>Autor</b> .....	467