

## Inhaltsverzeichnis

<b>Vorwort</b> .....	<b>1</b>
<b>Inhaltsverzeichnis</b> .....	<b>3</b>
<b>Tabellenverzeichnis</b> .....	<b>5</b>
<b>Abbildungs- und Übersichtsverzeichnis</b> .....	<b>7</b>
Abbildungen.....	7
Übersichten .....	7
<b>1 Einleitung und Fragestellung: Welchen Erkenntnisfortschritt versprechen ökonomische Analysen des professionellen Team-Sports?</b> .....	<b>9</b>
<b>2 Datenbasis, Vorgehensweise und institutioneller Rahmen</b> .....	<b>16</b>
2.1 Verfügbare Spieler- und Teamstatistiken .....	16
2.2 Die Organisation der National Basketball Association .....	24
2.3 Der Aufbau der Argumentation .....	26
<b>3 Die Allokation des Produktionsfaktors „Arbeit“</b> .....	<b>28</b>
3.1 Spielerfluktuation und Team-Performance .....	28
3.1.1 Humankapital, Match-Qualität und Spielerwettbewerb .....	28
3.1.2 Die Notwendigkeit von Kontrolle und Fluktuation.....	32
3.1.3 Niveau und zeitliche Entwicklung der Personalfuktuation im professionellen Team-Sport.....	34
3.1.4 Der Einfluss der Personalfuktuation auf die sportliche Performance .....	38
3.2 Individuelle Performance, Teamzugehörigkeit und Karrieredauer .....	48
3.2.1 Die empirische Analyse von Verweildauern als methodisches Problem .....	48
3.2.2 Theoretische Erklärungsansätze .....	50
3.2.3 Datenstruktur und Schätzverfahren .....	54
3.2.4 Schätzergebnisse und Interpretation.....	60
3.3 Die vertragliche Bindung des Produktionsfaktors „Arbeit“: Welchen Einfluss hat die Vertragsgestaltung auf die individuelle Performance?.....	67
3.3.1 Fragestellung.....	67
3.3.2 Was lehrt uns die verfügbare Literatur? .....	68
3.3.3 Theoretische Überlegungen und Hypothesenformulierung .....	71
3.3.4 Empirische Befunde .....	74

<b>4</b>	<b>Die Entlohnung des Produktionsfaktors „Arbeit“</b>	<b>84</b>
4.1	Gibt es eine „Explosion“ von Spielergehältern in den professionellen Teamsport-Ligen?	84
4.1.1	Einige Stilisierte Fakten	84
4.1.2	Was erklärt die Zunahme der Spielergehälter?	91
4.2.	Determinanten der Spielarentlohnung	94
4.2.1	Humankapital- und effizienzlohntheoretische Überlegungen	94
4.2.2	Empirische Evidenz	97
4.3	Die Einkommen von „Superstars“ und „Wasserträgern“ im professio- nellen Teamsport	105
4.3.1	Die Identifikation von „Superstars“	105
4.3.2	Die Einkommen von „Superstars“: Theoretische Erklärungs- ansätze	108
4.3.3	Sind Superstars ihr Geld wert? Empirische Evidenz für die NBA und die NHL	111
4.3.4	Zusammenfassung	118
4.4	Gibt es einen Trade-off zwischen Entgelten und Vertragslaufzeiten?	119
4.4.1	Konkurrierende Hypothesen und testbare Implikationen	119
4.4.2	Empirische Befunde	120
4.4.3	Zusammenfassung und offene Fragen	128
4.5	Ist eine Begrenzung der Ausgaben für Spielergehälter ökonomisch zu rechtfertigen?	130
4.5.1	Die ökonomische Rationalität von Ausgabenbegrenzungen	130
4.5.2	Wirkungsweise und Durchsetzbarkeit von Gehaltsobergrenzen	133
<b>5</b>	<b>Zur Relevanz der Befunde für das Management professioneller Clubs in der Bundesrepublik Deutschland</b>	<b>148</b>
5.1	Ist die Situation in den nordamerikanischen und den deutschen Profi-Ligen vergleichbar?	148
5.2	Zusammenfassung und Implikationen	160
<b>6</b>	<b>Literatur</b>	<b>163</b>
<b>7</b>	<b>Anhang</b>	<b>175</b>