Inhaltsverzeichnis

		S	Seite			
1.	Einl	leitung und Problemstellung	1			
	1.1.	.1. Ziele und Aufbau der Arbeit				
2.	Das	Konzept Corporate Social Responsibility (CSR)	5			
	2.1.	Definition des Begriffes CSR und verwandter Konzepte	5			
	2.2.	Ebenen und zentrale Elemente gesellschaftlicher Verantwortung von				
		Unternehmen nach HANSEN und SCHRADER (2005)	10			
	2.3.	CSR-Pyramide nach CARROLL (1991)	12			
	2.4.	Weitere Ansätze zur Gliederung von CSR und die der Studie zugrunde				
		liegende Definition	15			
	2.5.	Gründe für die wachsende Bedeutung von CSR	16			
3.	Erfo	olgsfaktoren von Corporate Social Responsibility	25			
	3.1.	Erfolgsfaktoren von CSR als Business Case	26			
		3.1.1. Vorökonomische Erfolgswirkungen von CSR	26			
		3.1.2. Ökonomische Erfolgswirkungen von CSR	31			
	3.2.	CSR jenseits des Business Case	32			
	3.3.	Integration von Corporate Social Responsibility in das Unternehmen	34			
	3.4.	Best Practice - Beispiele aus der Praxis	38			
	3.5.	Wirkung und Akzeptanz von CSR	42			
4.	Der	Kaffeemarkt	47			
	4.1.	Kaffeekrise und ihre Ursachen	47			
	4.2.	The Common Code for the Coffee Community5				
	4.3.	Internationale Kaffeeunternehmen und CSR	51			
	4.4.	4. Der österreichische Kaffeemarkt53				
	4.5.	Entwicklungen und Trends auf dem Kaffeemarkt54				
5.	Das	Unternehmen Nestlé und die Marke Nescafé	57			
	5.1.	Das Unternehmen Nestlé	57			
	5.2.	Die Marke Nescafé	60			
	5.3.	Soziale Verantwortung auf Unternehmens- und Markenebene	62			
6.	Bes	chreibung der Studie	67			
	6.1.	Vorstellung des zugrunde liegenden Modells und der				
		Erhebungstatbestände	68			
	6.2.	Die aus dem Modell abgeleiteten Hypothesen	72			

			eibung der Stichprobe74			
7.	Ergebnisse der Befragung77					
	7.1.	. Schwankungsbreite der Ergebnisse				
	7.2.	Persönl	ichkeitsmerkmale79			
		7.2.1.	Allgemeine Statements79			
		7.2.2.	Interesse für verschiedene Themenbereiche81			
		7.2.3.	Freizeitaktivitäten82			
		7.2.4.	Spendenverhalten82			
	7.3.	Einkauf	sverhalten84			
		7.3.1.	Bekanntheit und Kaufverhalten von Fairtrade-Produkten85			
		7.3.2.	Boykottverhalten87			
	7.4.	Wichtig	keit von Produktmerkmalen beim Kauf von löslichem Kaffee88			
7.5. Corporate Social Responsibility (CSR) in internationalen Unternet						
		7.5.1.	Einstellung zu CSR in internationalen Unternehmen91			
		7.5.2.	Wichtigkeit von Zielen und Maßnahmen von Unternehmen93			
	7.6.	Informationsstand und Informationsquellen zum Thema CSR95				
		7.6.1.	Bekanntheit von CSR-Maßnahmen95			
		7.6.2.	Bekanntheit negativer Schlagzeilen96			
		7.6.3.	Einfluss des Informationsstandes über CSR-Maßnahmen von			
			Nestlé/Nescafé auf die Kaufabsicht von Nescafé98			
		7.6.4.	CSR-Informationsquellen und deren Glaubwürdigkeit99			
	7.7.	Bekann	theit und Einstellung zum Unternehmen Nestlé101			
		7.7.1.	Gestützte Bekanntheit des Unternehmens Nestlé101			
		7.7.2.	Einstellung zum Unternehmen Nestlé101			
		7.7.3.	Spontanassoziationen zum Unternehmen Nestlé107			
		7.7.4.	Zugehörigkeit der Marke Nescafé zum Unternehmen Nestlé 108			
	7.8.	Bekann	theit und Einstellung zu Kaffeemarken109			
		7.8.1.	Ungestützte Bekanntheit von Kaffeemarken109			
		7.8.2.	Gestützte Bekanntheit von Kaffeemarken111			
		7.8.3.	Gestützte Markenbekanntheit und Konsumverhalten in der			
			Produktgruppe löslicher Kaffee113			
		7.8.4.	Einstellung zu Marken löslichen Kaffees114			
		7.8.5.	Spontanassoziationen zu den Marken Nescafé und Jacobs 121			

	7.9.	Vergleid	ch zwischen der Einstellung zum Unternehmens Nestlé und zur			
		Marke I	Nescafé	124		
	7.10	.Vergleid	ch zwischen der Wichtigkeit von Produktmerkmalen beim Kauf v	on		
		lösliche	m Kaffee und der Einstellung zur Marke Nescafé	126		
	7.11	.Attraktiv	vität von Produktangeboten	130		
	7.12	.Kaufab	sicht vorgegebener Kaffeemarken	133		
	7.13	.Marken	präferenz bei löslichem Kaffee	135		
8.	Einflussfaktoren auf die Kaufabsicht und Markenpräferenz1					
	8.1.	Korrela	tion der zwei zentralen Variablen	139		
	8.2.	Einführ	ung in das Verfahren der Regressionsanalyse	140		
	8.3.	Zugrund	de liegende Modelle	141		
		8.3.1.	Regressionsanalytisch überprüfte Teilmodelle	141		
		8.3.2.	Gesamtmodell zur Erklärung der Einflussfaktoren auf die			
			Kaufabsicht von Nescafé	146		
9.	Einf	lussfakt	oren auf die Einstellung zum Unternehmen Nestlé und zur			
	Mar	ke Nesc	afé	149		
	9.1. Regressionsanalytisch überprüfte Teilmodelle149					
	9.2. Gesamtmodell zur Erklärung der Einflussfaktoren auf die Einstellung z					
		Nestlé (und Nescafé	157		
	9.3.	Die Zuc	ordnung der Marke Nescafé auf das produzierende Unternehme	n		
	Nestlé als Moderatorvariable des Einflusses der Einstellung zu Nestlé auf					
		die Eins	stellung zu Nescafé	160		
	9.4.	Vergleid	ch von zwei Regressionskoeffizienten	163		
10	. Pos	itionieru	ng von Unternehmen und Marken löslichen Kaffees im			
	Wał	rnehmu	ingsraum der Auskunftspersonen (Korrespondenzanalyse)	167		
11	.Pos	itionieru	ng von Marken löslichen Kaffees im Wahrnehmungsraum			
	der	Auskun	ftspersonen (Korrespondenzanalyse)	173		
12	. Bild	ung vor	n homogenen Konsumentengruppen anhand der Wichtigkei	t		
	von	Kaufkri	terien bei löslichem Kaffee (Clusteranalyse)	177		
	12.1	.Theoret	tischer Hintergrund und Festlegung der Clusteranzahl	177		
	12.2	.Beschre	eibung der Konsumentencluster	179		
	12.3	.Persönl	ichkeitsmerkmale der Konsumentencluster	182		
		12.3.1.	Allgemeine Statements	182		
		1222	Interesco für verschiedene Themenhereiche	192		

12.3.3. Freizeitaktivitäten	184				
12.3.4. Beurteilung der Glaubwürdigkeit von Informationsquellen					
über CSR	185				
13. Überprüfung ausgewählter Skalen	187				
13.1.Gütekriterien von Skalen	187				
13.2.Qualität der Wichtigkeit von Zielen und Maßnahmen von Unternehmen 1					
13.3.Qualität der Messung der Wichtigkeit von Produktmerkmalen beim					
Kauf von löslichem Kaffee	191				
14.Zusammenfassung und Empfehlung	195				
14.1.Methodisches Resümee	195				
14.2.Inhaltliches Resümee	198				
14.3.Empfehlungen	208				
15. Anhang	211				
16. Abbildungsverzeichnis	261				
17. Tabellenverzeichnis					
18. Formelverzeichnis					
19. Quellenverzeichnis					