Inhaltsverzeichnis

Vorwort des	Herausgebers
Einführu	ng
Faszination F Joachim Zent	Iandel – Retrospektiven und Perspektiven
Erstes Ka	pitel: Unternehmensführung in turbulenten Märkten
Abschnitt A	Wie kommt der Handel aus der Krise? KarstadtQuelle als Beispiel einer erfolgreichen Neuausrichtung 57 Thomas Middelhoff
Abschnitt B	Überlebensstrategien im mittelständischen Einzelhandel: Local Heroes und Kleine Riesen
Abschnitt C	Innovationsmanagement im Handel – die neue Managementaufgabe 99 Hans-Peter Liebmann / Thomas Foscht
Zweites K	Capitel: Internationalisierung der Beschaffungs- und Absatzmärkte
Abschnitt A	Global Sourcing als strategische Option des Handelsmanagements 119 Constantin Hilt / Peter Domma / Jan A. Eggert
Abschnitt B	Unternehmenspolitik und ökologische und soziale Verantwortung: Coop (CH)
Abschnitt C	Die Internationalisierungsstrategie der METRO Group 159 Joachim Körber
Abschnitt D	Lifestyle im Handel – Internationalisierung der DOUGLAS-Gruppe 171 Henning Kreke

Drittes Ka	apitel: Strategische Allianzen als Wettbewerdsstrategie
Abschnitt A	Kooperationsstrategien in veränderten Wettbewerbsarenen – Dynamik klassischer Formen und neuere Optionen für mittelständische Fashion-Händler
Abschnitt B	Vertikale Wertschöpfungspartnerschaften in der Konsumgüterwirtschaft
Abschnitt C	Zentrale Entscheidungsfelder der Internationalisierung von Verbundgruppen
Abschnitt D	Kooperative Systeme im europäischen Kartellrecht
Abschnitt E	Der Mehrbranchenverbund als Zukunftsmodell – Das Beispiel Ariston-Nord-West-Ring eG
Viertes K	apitel: Moderne Konzepte des Handelsmarketing
Abschnitt A	Handelsmarketing im Spannungsfeld von Preis-, Erlebnis- und Convenience-Orientierung
Abschnitt B	E-Commerce – Die Zukunft des elektronischen Handels
Abschnitt C	Gestaltungsoptionen des Electronic Shopping
Abschnitt D	Strategisches Handelsmanagement als Differenzierungsfaktor eines Herstellers im Wettbewerb
Abschnitt E	Die Bedeutung von vertikalen Distributionskonzepten für den Auf- und Ausbau von starken Markenartikeln und Channel-Brands 377 Michael Neidhart

Abschnitt F	Optimierung des Handelsmarketing: Die Retail Simulation Engine 401 <i>Joachim Hertel</i>
Fünftes K	apitel: Innovative Geschäftsmodelle des Großhandels
Abschnitt A	Profilierungs- und Positionierunsstrategien des Großhandels 421 Guido Hüffer / Sandra Pocsay
Abschnitt B	Innovation im Großhandel – Wettbewerb der Wertschöpfungsketten 441 Christine Arend-Fuchs / Richard Murray
Sechstes 1	Kapitel: Logistikführerschaft durch Supply-Chain- Management
Abschnitt A	Logistikführerschaft und Logistikoptimierung als strategische Stoßrichtungen des Handels
Abschnitt B	Integrative Warenrückverfolgung – Entwicklungstreiber und Ansätze zur transparenten Supply-Chain
Abschnitt C	Vertikales Supply-Chain-Management in der Fashion-Branche 507 Markus Janz
Abschnitt D	Outsourcing der Logistik als strategische Option: Tchibo/BLG 533 Detthold Aden
Siebentes	Kapitel: Handel und regionale Entwicklung
Abschnitt A	Handel und Stadtentwicklung
Abschnitt B	Urban Entertainment Center: Neue Dimension des Shopping 559 Joseph Frechen
Abschnitt C	Die Marktuntersuchung in der Bauleitplanung
Autoren	601