## Inhaltsverzeichnis

Ulrich Sarcinelli und Jens Tenscher Machtdarstellung und Darstellungsmacht. Eine Einführung		
Teil I Akteure und Arenen der politischen Kommunikation in der Mediengesellschaft		
Regierungskommunikation		
Barbara Pfetsch Regierung als Markenprodukt. Moderne Regierungskommunikation auf dem Prüfstand		
Peter Ruhenstroth-Bauer  Moderne Regierungskommunikation.  Aktuelle Konzepte, Strategien und Vorhaben des Presse- und Informationsamtes der Bundesregierung		
Parteienkommunikation		
Ulrich Sarcinelli Parteien in der Kommunikationsfalle? Zwischen politischem Traditionsverein und Event-Agentur		
Matthias Machnig Den Letzten beißen die Wähler. Parteien im Wandel der Zeit		
Beratungskommunikation		
Jens Tenscher  Mythos "Spin Doctors".  Analytische Anmerkungen und empirische Befunde zu Zentralakteuren moderner Politikvermittlung		
Gerd Mielke Platzhirsche in der Provinz. Anmerkungen zur politischen Kommunikation und Beratung aus landespolitischer Sicht		

Interessenkommunikation
Gerhard Vowe Interessenkommunikation. Lobbyismus als "fünfte Gewalt" im Interaktionsfeld von Politik und Medien
Hans-Jürgen Arlt Einmischen, mitreden, durchsetzen. Gewerkschaftliche Interessenvertretung im Interaktionsfeld von Politik und Medien
Online-Kommunikation
Winand Gellner und Gerd Strohmeier Politische Kommunikation im Internet. Das Internet als politisches Informationsmedium am Beispiel von parteiunabhängigen Politik-Portalen
Christoph Bieber Auf dem Weg zum "öffentlich-rechtlichen Internet"? Eine Skizze
Kommunikationsstörungen?
Horst Pöttker Kommunikationsstörungen? Zur Systematik der sozialen Beziehung zwischen Politikern und Journalisten149
Richard Meng Kommunikationsstörungen? Das Verhältnis von Politikern und Journalisten
Teil II Wahlkämpfe in der Mediengesellschaft
Wahlkampf im Wandel
Peter Radunski Wahlkampf im Wandel. Politikvermittlung gestern – heute – morgen
Rüdiger Schmitt-Beck Kampagnenwandel und Wählerwandel. "Fenster der Gelegenheit" für einflussreichere Wahlkämpfe199

	Wahlkampf der Image-Macher
K	Hans Mathias Kepplinger und Marcus Maurer Image-Optimierung. Eine empirische Studie zu den Images von Gerhard Schröder und Edmund Stoiber im Bundestagswahlkampf 2002
	Fritz Goergen Sachen haben kein Gesicht. Von Personen, Köpfen und Images
	Wahlkampf um politische "Markenprodukte"
	Fritz Plasser Vom Selling zum Marketing von Politik. Wahlkämpfe im Zeichen des politischen Marketings
	Michael Behrent Narziss im Zerrspiegel. Die Grenzen des Marketingparadigmas in der (politischen) Kommunikation249
	Wahlkampf im Unterhaltungsformat
	Andreas Dörner und Ludgera Vogt Wahlkampf im Unterhaltungsformat. Systematische Überlegungen und aktuelle Beobachtungen anlässlich der Bundestagswahl 2002
	Heiner Geißler Unterhalten statt überzeugen?