Inhaltsübersicht

AE	BILDUNGSVERZEICHNIS	XVII
AE	KÜRZUNGSVERZEICHNIS	XXI
A.	EINLEITUNG	1
В.	THEORETISCHE GRUNDLAGEN	17
C.	FORSCHUNGSSTRATEGIE, FORSCHUNGSMETHODIK UND DURCHFÜHRUNG DER EMPIRISCHEN UNTERSUCHUNG	227
D.	EMPIRISCHE ANALYSE	269
E.	SCHLUSSBETRACHTUNGEN	415
ΑN	IHANG	421
LITERATURVERZEICHNIS		

Inhaltverzeichnis

ABBILDUNGSVERZEICHNIS	. XVII
ABKÜRZUNGSVERZEICHNIS	XXI
A. EINLEITUNG	1
A.1 Problemstellung und Zielsetzung	1
A.2 Relevanz des Themas	
A.3 Forschungsaufbau und Gang der Untersuchung	
B. THEORETISCHE GRUNDLAGEN	
B.1 Familienunternehmen	18
B.1.1 Forschung zu Familienunternehmen	19
B.1.1.1 Abgrenzung von Familienunternehmen als Forschungsgegenstand	19
B.1.1.2 Abgrenzung von Familienunternehmen gegenüber Mittelstand und	
Entrepreneurship	25
B.1.1.3 Inhalte und Entwicklung der Forschung zu Familienunternehmen	32
B.1.2 Definition von Familienunternehmen	36
B.1.2.1 Das Definitionsproblem	37
B.1.2.2 Analyse von Definitionsansätzen	40
B.1.2.3 Die F-PEC Skala für Familieneinfluss als Lösungsansatz des	
Definitionsproblems	43
B.1.2.4 Ableitung einer Definition von Familienunternehmen für diese Arbeit	50
B.1.2.5 Zusammenfassung	52
B.1.3 Geschichte und Entwicklungsaspekte von Familienunternehmen	53
B.1.3.1 Geschichte von Familienunternehmen	53
B.1.3.2 Entwicklungsaspekte zu Familienunternehmen	58
B.1.3.2.1 Lebenszyklusmodélle zu Familienunternehmen	58
B.1.3.2.2 Generationenbetrachtungen	63
B.1.3.2.3 Weitere Entwicklungsaspekte von Familienunternehmen	66
B.1.3.2.4 Kritische Würdigung	69
B.2 Herausforderungen für Familienunternehmen	69
B.2.1 Einleitung	70
B.2.1.1 Begriffliche Eingrenzung	70
B.2.1.2 Übersicht potentieller Herausforderungen für Familienunternehmen	73

	74
B.2.1.3 Auswahl von Herausforderungen für diese Untersuchung	82
B.2.1.4 Zusammenfassung und kritische Würdigung	83
B.2.2 Nachfolge	84
B.2.2.1 Einleitung, Begriff und Dimensionen	04
R 2.2.1.1 Dimensionen als Bestandteil einer prozessualen Betrachtung	
von Nachfolge	
B.2.2.1.2 Weitere Dimensionen von Nachfolge	00
R 2 2 1 3 Ablaitung der Dimensionen von Nachfolde für diese Arbeit	
R 2 2 2 Nachfolgenlanung	
R 2 2 3 Augustal des Nachfolgers	
R 2.2.4 Vorbereitung des Nachfolgers	
R 2.2.5 Fintritt und Werdenang des Nachfolgers im Unternehmen	
B 2 2 6 Übergebe der Führung	
B 2 2 7 Zeitliche Führungsühergabe	1 12
B 2 2 8 Eykurs: Verhältnis Senior – Junior und Rolle des Seniors	
B 2 2 9 Übergabe des Figentums	
B 2 2 10 Erfolgsdefinition von Nachfolge	
B 2 2 11 Zusammenfassung	120
B.2.3 Internationalisierung	127
B.2.3.1 Internationalisierung und Internationalisierungsstrategien, Begriff	
und Dimensionen	128
B.2.3.2 Zielmarktstrategien	
B.2.3.2.1 Basale Marktoräsenzstrategien	
B.2.3.2.2 Attraktivitätsorientierte Marktoräsenzstrategien	
B.2.3.2.3 Geographische Marktpräsenzstrategien	
B.2.3.2.4 Ausgleichsorientierte Marktoräsenzstrategien	
B.2.3.3 Timingstrategien	133
B.2.3.3.1 Länderübergreifende Timingstrategien	
B.2.3.3.2 Länderspezifische Timingstrategien	140
B.2.3.4 Markteintritts- und Marktbearbeitungsstrategien	140
B.2.3.4.1 Export	140
B.2.3.4.2 Lizenzvergabe	147
B.2.3.4.3 Franchising	149
B.2.3.4.4 Vertragsfertigung	
B.2.3.4.5 Joint Venture	132
B.2.3.4.6 Strategische Allianzen	137
B.2.3.4.7 Minderheitsbeteiligung	159

	В	.2.3.4	1.8 Tochtergesellschaft/eigene Niederlassung	160
	В	.2.3.4	4.9 Fusion	164
	В	.2.3.4	4.10 Zusammenfassung	164
	B.2.	3.5	Allokationsstrategien	166
	В	.2.3.	5.1 Konfigurationsstrategien	166
	В	.2.3.	5.2 Leistungsstrategien	168
	B.2.	3.6	Koordinationsstrategien	171
	B.2.	3.7	Internationalisierungstheorien	174
	B.2.	3.8	Internationalisierung von Familienunternehmen	180
	B.2.		Zusammenfassung	
B.3	Zei	tpun	kte der Arbeit	186
B.4	The	eore	tischer Erklärungsansatz	190
В	.4.1	Ein	leitung	190
В	.4.2	Kor	ntingenztheorie als theoretischer Erklärungsansatz der	
		Uni	tersuchung	192
	B.4.	2.1	Darstellung der Kontingenztheorie und der neo-	
			kontingenztheoretischen Betrachtungsweise.	192
	B.4.	2.2	Anwendung der Neo-Kontingenztheorie als theoretischer	
			Erklärungsansatz für diese Untersuchung	199
	B.4.	2.3	Kritische Würdigung	204
B.5	Situ	uatio	nsparameter	207
В	.5.1	Gru	ındüberlegungen	207
В	.5.2	Aus	swahl von Situationsparametern für diese Untersuchung	208
В	.5.3	Zus	sammenfassung	213
B.6	The	eorei	tischer Bezugsrahmen	214
В	.6.1	Zur	Konzeption eines theoretischen Bezugsrahmens	214
В	.6.2	Inh	alte des theoretischen Bezugsrahmens	215
В	.6.3		rstellung der vermuteten Kausalbeziehungen im theoretischen	
			zugsrahmen	. 219
B	.6.4		ische Würdigung	
			INGSSTRATEGIE, FORSCHUNGSMETHODIK UND	
			HRUNG DER EMPIRISCHEN UNTERSUCHUNG	
C.1	Erk	enni	nisgewinnung und Forschungsstrategie	227
C.2	Aus	swah	l einer geeigneten Forschungsmethode	234

C.3 Ausgestaltung der Forschungsmethode in der empirischen	
Untersuchung	240
C.3.1 Arten von Fallstudien	241
C.3.2 Gütekriterien von Fallstudien	244
C.3.3 Auswahl der Fallstudienunternehmen	247
C.3.3.1 Anzahl der Fallstudien	248
C.3.3.2 Kriterien zur Auswahl	249
C.3.3.3 Ansprache der Unternehmen	
C.3.3.4 Übersicht der Fallstudienunternehmen	
C.3.4 Vorbereitung der Fallstudien	258
C.3.4.1 Auswahl der Datenquellen	
C.3.4.2 Erstellung eines Fragebogens für semi-strukturierte Interviews s	owie
Vorbereitung der Interviews	260
C.3.5 Durchführung und Dokumentation der Fallstudien	261
C.3.5.1 Interviewpartner	261
C.3.5.2 Durchführung der Interviews	263
C.3.5.3 Weitere Datenquellen	265
C.4 Zusammenfassung und kritische Würdigung	266
D. EMPIRISCHE ANALYSE	
	269
D.1 Auswertungsstrategie	269
D.1 Auswertungsstrategie	269
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien	269 274
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung	269 274 276
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung	269 274 276 281
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge	269 274 276 281 288
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge D.2.4 Fallstudie 4: Nachfolge	
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge D.2.4 Fallstudie 4: Nachfolge D.2.5 Fallstudie 5: Nachfolge	
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge D.2.4 Fallstudie 4: Nachfolge D.2.5 Fallstudie 5: Nachfolge D.2.6 Fallstudie 6: Nachfolge	
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge D.2.4 Fallstudie 4: Nachfolge D.2.5 Fallstudie 5: Nachfolge D.2.6 Fallstudie 6: Nachfolge D.2.7 Fallstudie 7: Internationalisierung	
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge D.2.4 Fallstudie 4: Nachfolge D.2.5 Fallstudie 5: Nachfolge D.2.6 Fallstudie 6: Nachfolge D.2.7 Fallstudie 7: Internationalisierung D.2.8 Fallstudie 8: Internationalisierung	
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge D.2.4 Fallstudie 4: Nachfolge D.2.5 Fallstudie 5: Nachfolge D.2.6 Fallstudie 6: Nachfolge D.2.7 Fallstudie 7: Internationalisierung D.2.8 Fallstudie 8: Internationalisierung D.2.9 Fallstudie 9: Nachfolge	
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge D.2.4 Fallstudie 4: Nachfolge D.2.5 Fallstudie 5: Nachfolge D.2.6 Fallstudie 6: Nachfolge D.2.7 Fallstudie 7: Internationalisierung D.2.8 Fallstudie 8: Internationalisierung D.2.9 Fallstudie 9: Nachfolge D.2.10 Fallstudie 10: Internationalisierung	
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge D.2.4 Fallstudie 4: Nachfolge D.2.5 Fallstudie 5: Nachfolge D.2.6 Fallstudie 6: Nachfolge D.2.7 Fallstudie 7: Internationalisierung D.2.8 Fallstudie 8: Internationalisierung D.2.9 Fallstudie 9: Nachfolge D.2.10 Fallstudie 10: Internationalisierung D.2.11 Fallstudie 11: Internationalisierung	
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge D.2.4 Fallstudie 4: Nachfolge D.2.5 Fallstudie 5: Nachfolge D.2.6 Fallstudie 6: Nachfolge D.2.7 Fallstudie 7: Internationalisierung D.2.8 Fallstudie 8: Internationalisierung D.2.9 Fallstudie 9: Nachfolge D.2.10 Fallstudie 10: Internationalisierung D.2.11 Fallstudie 11: Internationalisierung D.2.12 Fallstudie 12: Nachfolge	
D.1 Auswertungsstrategie D.2 Darstellung der Fallstudien D.2.1 Fallstudie 1: Internationalisierung D.2.2 Fallstudie 2: Internationalisierung D.2.3 Fallstudie 3: Nachfolge D.2.4 Fallstudie 4: Nachfolge D.2.5 Fallstudie 5: Nachfolge D.2.6 Fallstudie 6: Nachfolge D.2.7 Fallstudie 7: Internationalisierung D.2.8 Fallstudie 8: Internationalisierung D.2.9 Fallstudie 9: Nachfolge D.2.10 Fallstudie 10: Internationalisierung D.2.11 Fallstudie 11: Internationalisierung	

D.3.1 Na	chfolge	. 336
D.3.1.1	War/Ist klar, dass das Unternehmen in der Familie übergeben	
	werden soll?	338
D.3.1.2	Schwerpunkte der Nachfolge	339
D.3.1.3	Wer plant?	341
D.3.1.4	Nachfolgeplanung	342
D.3.1.5	Auswahl des Nachfolgers	342
D.3.1.6	Vorbereitung des Nachfolgers (Wie wird der Nachfolger vorbereitet?).	345
D.3.1.7	Eintrittszeitpunkt	346
D.3.1.8	Einstiegsposition, Werdegang (Welche Aufgaben hat der	
	Nachfolger?)	347
D.3.1.9	Übergabe der Führung (An wen wird die Führung übergeben?),	
	Führungsstruktur	348
D.3.1.10	Primus inter pares Führung	351
D.3.1.11	Zeitliche Führungsübergabe (Wann wird die Führung übergeben?)	351
D.3.1.12	? Übergabe des Eigentums (An wen und wie wird das Eigentum	
	übergeben?)	352
D.3.1.13	Erfahrungen aus der vorangegangenen Nachfolge als Einflussfaktor	354
D.3.1.14	Unternehmensgröße als Einflussfaktor	356
D.3.1.15	Markt- und Wettbewerbsumfeld als Einflussfaktor	358
D.3.1.16	Familie als Einflussfaktor	359
D.3.1.17	Ausbildung als Einflussfaktor	360
D.3.1.18	Weitere Einflussfaktoren	360
D.3.1.19	Vergleich der Nachfolgen	362
D.3.1.20	Zusammenfassung und Zwischenfazit	363
D.3.2 Int	ernationalisierung	. 364
D.3.2.1	Beginn und Gründe der (ersten) Internationalisierung	367
D.3.2.2	Internationalisierungsgrad	
D.3.2.3	Marktpräsenzstrategien	
D.3.2.4	Gründe für Marktpräsenz	
D.3.2.5	Länderübergreifende Timingstrategie	
D.3.2.6	Länderspezifische Timingstrategie	
D.3.2.7	Markteintritts- und Marktbearbeitungsstrategien	
D.3.2.8	Allokationsstrategie – Konfigurationsstrategie	
D.3.2.9	Allokationsstrategie – Leistungsstrategie – Produkt	
	Allokationsstrategie – Leistungsstrategie – Preis	
	Allokationsstrategie – Leistungsstrategie – Promotion	

D.3.2.12 Allokationsstrategie – Leistungsstrategie – Distribution	381
D.3.2.13 Koordinationsstrategie	381
D.3.2.13 Koordinationsstrategie	
D.3.2.14 Erfahrungen aus der vorangegangenen Internationalisierung als Einflussfaktor	383
D.3.2.15 Unternehmensgröße als Einflussfaktor	385
D.3.2.15 Unternehmensgröße als Einflussfaktor D.3.2.16 Markt- und Wettbewerbsumfeld als Einflussfaktor	387
D.3.2.16 Markt- und Wettbewerbsumfeld als Einflüssfaktor	387
D.3.2.16 Markit und Weitbeweitbaumen die Einflussfaktor	388
D.3.2.17 Paintile als Enflussfaktor	.389
D.3.2.19 Rechtliche Rahmenbedingungen im Zielmarkt als Einflussfaktor	390
D.3.2.20 Marktattraktivität als Einflussfaktor	391
D.3.2.21 Familienunternehmen als Wettbewerbsvorteil	392
D.3.2.22 Weitere Einflussfaktoren	393
D.3.2.23 Vergleich der Internationalisierungen	394
D.3.2.24 Zusammenfassung und Zwischenfazit	396
D.3.3 Übergreifende Auswertungen und Erkenntnisse	
D 4 Zusammenfassung der Ergebnisse	
D 4.1 Nachfolge	400
D.4.2 Internationalisierung	400
D.4.3 Übergreifende Erkenntnisse	410
D.5 Kritische Würdigung der Ergebnisse	411
D.5 Kittisotie Waldigung der Ergebnisse	415
E. SCHLUSSBETRACHTUNGEN	445
E.1 Zusammenfassung und Beiträge der Arbeit	415
E.2 Weiterer Forschungsbedarf	410
E.3 Ausblick	419
ANHANG	421
LITERATURVERZEICHNIS	

Abbildungsverzeichnis

ABBILDUNG 1:	ÜBERLEBENSRATE VON FAMILIENUNTERNEHMEN IM ZEITVERLAUF	2
ABBILDUNG 2:	FORSCHUNGSFRAGEN	4
ABBILDUNG 3:	AUFBAU DER UNTERSUCHUNG (GLIEDERUNG)	16
ABBILDUNG 4:	AUFBAU DES TEILS "THEORETISCHE GRUNDLAGEN"	18
ABBILDUNG 5:	QUANTITATIVE DEFINITIONEN VON	
	UNTERNEHMENSGRÖßENKLASSEN	27
ABBILDUNG 6:	F-PEC SKALA FÜR FAMILIENEINFLUSS	46
ABBILDUNG 7:	DEFINITION VON FAMILIENUNTERNEHMEN FÜR DIESE ARBEIT	51
ABBILDUNG 8:	LEBENSZYKLUSMODELL DES FAMILIENUNTERNEHMENS NACH	
	ROSENBAUER	60
ABBILDUNG 9:	LEBENSZYKLUSMODELL DES FAMILIENUNTERNEHMENS NACH	
	GOEHLER	61
ABBILDUNG 10:	LEBENSZYKLUS DES VITALEN FAMILIENUNTERNEHMENS	62
ABBILDUNG 11:	DREIDIMENSIONALES ENTWICKLUNGSMODELL VON	
	FAMILIENUNTERNEHMEN	63
ABBILDUNG 12:	KRITERIEN ZUR AUSWAHL DER HERAUSFORDERUNGEN	75
ABBILDUNG 13:	BEWERTUNG DER HERAUSFORDERUNGEN ANHAND DER	
	PRIMÄREN UND SEKUNDÄREN KRITERIEN	77
ABBILDUNG 14:	FORMEN DER UNTERNEHMENSNACHFOLGE	89
ABBILDUNG 15:	BEZUGSRAHMEN DES GENERATIONSWECHSELS	90
ABBILDUNG 16:	DIMENSIONEN DER NACHFOLGE	94
ABBILDUNG 17:	DIMENSIONEN VON ÎNTERNATIONALISIERUNGSSTRATEGIEN	. 131
ABBILDUNG 18:	LÄNDERÜBERGREIFENDE TIMINGSTRATEGIEN	. 137
ABBILDUNG 19:	MARKTEINTRITTS- UND MARKTBEARBEITUNGSSTRATEGIEN	. 144
ABBILDUNG 20:	SYSTEMATISIERUNG VON MARKTEINTRITTS- UND	
	MARKTBEARBEITUNGSSTRATEGIEN ANHAND VON	
	RESSOURCENBEANSPRUCHUNG UND KONTROLLMÖGLICHKEITEN	. 145
ABBILDUNG 21:	VARIANTEN VON JOINT VENTURES	. 153
ABBILDUNG 22:	EINFLUSSFAKTOREN FÜR MARKTEINTRITTS- UND	
	MARKTBEARBEITUNGSSTRATEGIEN (AUSWAHL)	. 165
ABBILDUNG 23:	ZEITLICHE ECKPUNKTE DER ARBEIT	. 190

ABBILDUNG 24: FORSCHUNGSKONZEPT DER KONTINGENZTHEORIE	. 194
ABBILDUNG 25: ANWENDUNG DER NEO-KONTINGENZTHEORIE AUF DIE	
VORLIEGENDE UNTERSUCHUNG	
ABBILDUNG 26: SITUATIONSPARAMETER DIESER UNTERSUCHUNG	. 212
ABBILDUNG 27: THEORETISCHER BEZUGSRAHMEN	
ABBILDUNG 28: AUSPRÄGUNGEN DER SITUATIONSPARAMETER	. 222
ABBILDUNG 29: VERMUTETE URSACHE-WIRKUNGS-ZUSAMMENHÄNGE ZWISCHEN	
EINFLUSSFAKTOREN UND GESTALTUNGSPARAMETERN DER	
NACHFOLGE	223
ABBILDUNG 30: VERMUTETE URSACHE-WIRKUNGS-ZUSAMMENHÄNGE ZWISCHEN	
EINFLUSSFAKTOREN UND GESTALTUNGSPARAMETERN DER	
INTERNATIONALISIERUNG	
ABBILDUNG 31: GRUNDLEGENDE EMPIRISCHE FORSCHUNGSSTRATEGIEN	233
ABBILDUNG 32: RELEVANTE SITUATIONEN FÜR UNTERSCHIEDLICHE	
FORSCHUNGSMETHODIKEN	
ABBILDUNG 33: EIGNUNG VON FALLSTUDIEN	
ABBILDUNG 34: LÄNGSSCHNITTDESIGNS	
ABBILDUNG 35: VORGEHEN BEI FALLSTUDIEN	
ABBILDUNG 36: KRITERIEN FÜR DIE AUSWAHL DER FALLSTUDIENUNTERNEHMEN	252
ABBILDUNG 37: ÜBERSICHT DER FALLSTUDIENUNTERNEHMEN IN	
CHRONOLOGISCHER REIHENFOLGE DER FALLSTUDIEN	254
ABBILDUNG 38: UMSATZ- UND MITARBEITERSTRUKTUR DER	
FALLSTUDIENUNTERNEHMEN (DURCHSCHNITTSWERTE)	255
ABBILDUNG 39: AUSPRÄGUNG DER KRITERIEN DER F-PEC SKALA FÜR	
FAMILIENEINFLUSS BEI DEN FALLSTUDIENUNTERNEHMEN	257
ABBILDUNG 40: DATENQUELLEN FÜR FALLSTUDIEN	258
ABBILDUNG 41: FRAGEBOGEN, BEISPIEL NACHFOLGE (SCHEMATISCHE	
DARSTELLUNG)	261
ABBILDUNG 42: ÜBERSICHT DER INTERVIEWPARTNER IN DEN FALLSTUDIEN	263
ABBILDUNG 43: AUSWERTUNGSSTRATEGIE	272
ABBILDUNG 44: KOMPLEXITÄT INNERHALB DER AUSWERTUNG	273
ABBILDUNG 45: THEMENFELDER DER FALLÜBERGREIFENDEN AUSWERTUNG ZU	
NACHFOLGE	338
ABBILDUNG 46: SCHWERPUNKTE DER NACHFOLGE	240

ABBILDUNG 47:	FÜHRUNGSSTRUKTUREN DER FALLSTUDIENUNTERNEHMEN	. 349
ABBILDUNG 48:	ERFAHRUNGEN AUS DER VORANGEGANGENEN NACHFOLGE UND	
	KONSEQUENZEN FÜR DIE AKTUELLE NACHFOLGE (BEISPIELE)	. 354
ABBILDUNG 49:	THEMENFELDER DER FALLÜBERGREIFENDEN AUSWERTUNG ZU	
	INTERNATIONALISIERUNG	366
ABBILDUNG 50:	INTERNATIONALISIERUNGSGRAD DER	
	FALLSTUDIENUNTERNEHMEN (DURCHSCHNITT)	368
ABBILDUNG 51:	MARKTPRÄSENZSTRATEGIEN DER FALLSTUDIENUNTERNEHMEN,	
	IST- UND GEPLANTE PRÄSENZEN (SCHEMATISCH)	371
ABBILDUNG 52:	KONFIGURATIONSSTRATEGIEN DER FALLSTUDIENUNTERNEHMEN	
	(SCHEMATISCH)	378
ABBILDUNG 53:	VERSTÄNDNIS VON "BEWÄLTIGUNG" FÜR DIESE ARBEIT	422
ABBILDUNG 54:	PROZESS ZUR THEORIEBILDUNG AUS FALLSTUDIEN	429