

Inhalt

Abkürzungsverzeichnis	15
Zur Strukturierung des zweiten Bandes	16
1. Ethische Aspekte der Institutionalisierung wirtschaftlicher Prozesse	17
1.1 Von der Aktion zur Interaktion: Der Sinn von Institutionen <i>(Rudolf Richter)</i>	17
1.1.1 <i>Was sind Institutionen?</i>	18
1.1.2 <i>Wie entstehen Institutionen?</i>	21
1.1.3 <i>Wie funktionieren Institutionen?</i>	25
1.1.4 <i>Sozialkapital</i>	28
1.1.5 <i>Der Sinn von Institutionen</i>	30
1.1.6 <i>Institutionsökonomik</i>	34
1.2 Die Akzeptanz von Institutionen <i>(Viktor J. Vanberg)</i>	38
1.2.1 <i>Institutionen als Regelordnungen</i>	38
1.2.2 <i>Die Bedeutung von Akzeptanz für die Legitimität und Stabilität von Institutionen</i>	40
1.2.3 <i>Verfahren der Akzeptanzgewinnung</i>	46
1.2.4 <i>Zur Problematik der Regelbefolgung</i>	48
1.3 Die Legitimation von Institutionen <i>(Karl Homann)</i>	50
1.3.1 <i>Bedeutung und Begriff von Legitimation</i>	50
1.3.1.1 <i>Bedeutung der Legitimation von Institutionen</i>	50
1.3.1.2 <i>Das Verständnis von Legitimation</i>	53
1.3.2 <i>Legitimation durch kollektive Selbstbindung: Konsensethik</i>	58
1.3.2.1 <i>Legitimation durch Konsens</i>	58
1.3.2.2 <i>Legitimation von Moral</i>	60
1.3.2.3 <i>Die Legitimation von »Recht« und »Staat«</i>	65
1.3.2.4 <i>Die Legitimation internationaler Institutionen und das Problem der Delegitimation</i>	69
1.3.3 <i>Konsens aufgrund von Kooperationsgewinnen</i>	72
1.3.3.1 <i>Der Ansatz: Gemeinsame und konfligierende Interessen</i>	73

1.3.3.2	Die Modellierung gemeinsamer und konfligierender Interessen: Dilemmastrukturen	76
1.3.3.3	Beispiele I: Überwindung von Dilemmastrukturen	79
1.3.3.4	Beispiele II: Etablierung von Dilemmastrukturen	81
1.3.3.5	Die normative Ambivalenz von Dilemmastrukturen	82
1.3.4	<i>Die Zweistufigkeit des Legitimationskonzepts</i>	86
1.4	Die Entwicklung von Institutionen (Erich Schanze)	95
1.4.1	<i>Einleitung</i>	95
1.4.2	<i>Entwicklung als Explikation und Evolution</i>	96
1.4.3	<i>Institutionen als vergeistigte Gegenwelten</i>	96
1.4.4	<i>Entwicklung von Institutionen als Rechts-Wissenschaftsprogramm: Savigny (1803; 1840)</i>	97
1.4.5	<i>Maine und Jhering: Entwicklung von Institutionen als Tendenz einer strukturellen Modernisierung</i>	97
1.4.6	<i>Entwicklung von Institutionen im Spannungsfeld von Strengrecht und Billigkeit, von Grundsatz und Norm</i>	98
1.4.7	<i>Institutionelle Entwicklung durch Gesetzgebung und deren Kritik</i>	100
1.4.8	<i>Entwicklung zu »effizienten« Institutionen: Ökonomische Analyse des Rechts</i>	101
1.4.9	<i>Regimewettbewerb als Produktionsmilieu von Institutionen</i>	101
1.4.10	<i>Arbeitsteilung von Juristen und Ökonomen bei der Entwicklung von Institutionen</i>	102
2.	Ethische Aspekte innerstaatlicher Institutionalisierung wirtschaftlicher Prozesse	105
2.1	Bedingungen innerstaatlicher Institutionalisierung von wirtschaftlichen Prozessen (Hannelore Weck-Hannemann)	105
2.1.1	<i>Grundlegende Rechte und Institutionen</i>	105
2.1.1.1	Individuelle Grundrechte in der Demokratie	105
2.1.1.2	Bedingungen der Gestaltung grundlegender Institutionen	107
2.1.1.3	Abgrenzung privater und kollektiver Entscheidungen	108
2.1.2	<i>Alternative gesellschaftliche Entscheidungsverfahren</i>	109
2.1.2.1	Preismechanismus	109
2.1.2.2	Politisch-demokratische Entscheidungsverfahren	111
2.1.2.2.1	Demokratiesysteme und Abstimmungsverfahren	111
2.1.2.2.2	Formale und faktische Beteiligung	114
2.1.2.2.3	Politikversagen	117
2.1.2.3	Hierarchisch-administrative Entscheidungsverfahren	119
2.1.2.4	Verhandlungssystem und Interessengruppeneinfluss	119

2.1.3	<i>Schranken der politischen Machtbefugnisse</i>	121
2.1.3.1	Staatsaufbau: Gewaltenteilung	122
2.1.3.2	Föderalismus als konstitutionelle Schranke	123
2.1.4	<i>Informationsvermittlung und wirtschaftspolitische Beratung</i>	124
2.1.4.1	Zwei Ebenen der wirtschaftspolitischen Beratung	124
2.1.4.2	Prozess und Institutionen der Informationsvermittlung	125
2.2	Formen innerstaatlicher Interaktionsregeln für wirtschaftliche Prozesse (<i>Christian Kirchner</i>)	127
2.2.1	<i>Problemstellung</i>	127
2.2.2	<i>Theoretische Vorüberlegung</i>	128
2.2.2.1	Gründe für die Normsetzung	128
2.2.2.2	Phasen der Normsetzung	130
2.2.2.3	Kosten der Normsetzung	130
2.2.2.4	Legitimation von Normen und Normsetzungsprozessen	132
2.2.3	<i>Normsetzer, Normsetzungsebenen, Arten von Normen</i>	134
2.2.4	<i>Unterschiede in den Legitimationsansätzen staatlich und privat gesetzten Rechts</i>	137
2.2.4.1	Vorüberlegung	137
2.2.4.2	Herabsteigende Delegation (»top-down«-Ansatz)	138
2.2.4.2.1	Verfassungsebene	138
2.2.4.2.2	Ebene der einfachen Gesetzgebung	142
2.2.4.2.3	Verordnungsebene	146
2.2.4.2.4	Zwischenergebnis: Delegation von der Verfassungs- bis zur Verordnungsebene	148
2.2.4.2.5	Delegation auf eine untere Ebene im föderalen Staat	149
2.2.4.2.6	Delegation auf die private Ebene	150
2.2.4.3	Aufsteigende Delegation (»bottom-up«-Ansatz)	156
2.2.5	<i>Normsetzung, Normdurchsetzung, Normfortbildung</i>	159
2.2.5.1	Staatlich gesetztes Recht	159
2.2.5.1.1	Normsetzung	159
2.2.5.1.2	Normdurchsetzung	162
2.2.5.1.3	Normfortbildung	165
2.2.5.2	Privat gesetztes Recht	172
2.2.5.2.1	Normsetzung	172
2.2.5.2.2	Normdurchsetzung	174
2.2.5.2.3	Normfortbildung	174
2.2.5.3	Mischsystem	174
2.2.5.3.1	Vorüberlegungen	174
2.2.5.3.2	Grenzen der Substituierbarkeit staatlich gesetzten durch privat gesetztes Recht	175
2.2.5.3.3	Normsetzung	177

2.4.3.4	Sozialistische Marktwirtschaft und Verteilung	283
2.4.3.5	Zur Ethik sozialistischer Marktwirtschaften	284
2.4.3.6	Bewertung des Modells der sozialistischen Marktwirtschaft	288
2.4.4	<i>Soziale Marktwirtschaft</i>	289
2.4.4.1	Prinzipien einer sozialen Marktwirtschaft (<i>Otto Schlecht</i>)	289
2.4.4.1.1	Das Prinzip der Freiheit	290
2.4.4.1.2	Das Prinzip des Wettbewerbs	291
2.4.4.1.3	Das Prinzip des sozialen Ausgleichs	291
2.4.4.1.4	Die staatliche Aufgabe: Gestaltung der Ordnungspolitik	292
2.4.4.1.5	Konkretisierung staatlicher Ordnungspolitik: konstituierende und regulierende Prinzipien	294
2.4.4.1.6	Ethische Grundlagen der Sozialen Marktwirtschaft	295
2.4.4.1.7	Gesellschaftlicher Konsens über Grundprinzipien	296
2.4.4.1.8	Tarifautonomie als Konkretisierung des Subsidiaritätsprinzips	297
2.4.4.1.9	Ordnungspolitische Revitalisierung der Sozialen Marktwirtschaft	299
2.4.4.1.10	Ausblick	301
2.4.4.2	Soziale Sicherung in der Sozialen Marktwirtschaft (<i>Richard Hauser</i>)	303
2.4.4.2.1	Ziele eines Sozialstaats	303
2.4.4.2.2	Soziale Risiken	304
2.4.4.2.3	Veränderungen in den Rahmenbedingungen	306
2.4.4.2.4	Prinzipien einer Anpassung sozialstaatlicher Regelungen an veränderte Rahmenbedingungen	309
2.4.4.2.5	Zusammenfassung	311
2.4.4.3	Wettbewerbsordnung in der sozialen Marktwirtschaft (<i>Karolin Billing, Rolf-Dieter Postlep</i>)	312
2.4.4.3.1	Rahmenbedingungen für den Wettbewerb	312
2.4.4.3.2	Zielsetzung und Leitbilder der Wettbewerbspolitik	314
2.4.4.3.3	Institutionelle Grundlagen der Wettbewerbsordnung in Deutschland	316
2.4.4.3.4	Abbau von direkter Strukturpolitik als Beitrag zur Wettbewerbspolitik	317
2.4.4.4	Politikbereiche der sozialen Marktwirtschaft	318
2.4.4.4.1	Sozialpolitik (<i>Oliver Fromm, Rolf-Dieter Postlep</i>)	318
2.4.4.4.2	Arbeitsmarkt- und Strukturpolitik (<i>Rolf-Dieter Postlep</i>)	324
2.4.4.4.3	Finanzpolitik (<i>Rolf-Dieter Postlep</i>)	329
2.4.4.4.4	Geldpolitik (<i>Rainer Olten</i>)	334
2.4.4.4.5	Außenwirtschaftspolitik (<i>Rainer Olten</i>)	342
2.4.5	<i>Wirtschaft im ökologisch-systemaren Zusammenhang</i> (<i>Alfred Endres</i>)	350
2.4.5.1	Einführung	350
2.4.5.2	Marktversagen und Internalisierung externer Effekte	350
2.4.5.3	Grundlagen der Ökonomie standardorientierter umweltpolitischer Instrumente	352

2.4.5.4	Ausweitungen der ökonomischen Analyse standardorientierter umweltpolitischer Instrumente	354
2.4.5.4.1	Zur Neuen Politischen Ökonomie umweltpolitischer Instrumente	354
2.4.5.4.2	Marktorientierte Instrumente – Umweltpolitik aus dem Elfenbeinturm?	357
2.4.5.5	Umweltpolitik in einer unvollkommenen Welt	358
2.4.5.5.1	Umweltpolitik bei unvollständiger Konkurrenz	359
2.4.5.5.2	Umweltpolitik im präregulierten Umfeld	360
2.4.5.6	Makroökonomische Aspekte der Umweltpolitik	361
2.4.5.7	Zur Ökonomie internationaler Umweltprobleme	364
2.4.5.8	Umweltpolitische Leitbilder – Soziale Wohlfahrtsmaximierung versus Nachhaltige Entwicklung	365
2.4.5.9	Ökonomische Bewertung von Umweltschäden	368
2.4.5.10	Fazit	370
3.	Ethische Aspekte interstaatlicher Institutionalisierung wirtschaftlicher Prozesse (<i>Hermann Sautter</i>)	373
3.1	Bedingungen interstaatlicher Institutionalisierung von wirtschaftlichen Prozessen (<i>Christian Kirchner</i>)	376
3.1.1	<i>Vorüberlegungen</i>	376
3.1.2	<i>Akteure</i>	377
3.1.2.1	Nationalstaaten	377
3.1.2.2	Supranationale Staatenverbände	378
3.1.2.3	Internationale Normsetzung durch internationale Organisationen	379
3.1.2.4	Private Normsetzer	379
3.1.2.5	Beispiel: Internationale Unternehmensrechnungslegung	380
3.1.3	<i>Bedingungen der Normsetzung</i>	381
3.1.3.1	Vorüberlegungen	381
3.1.3.2	Normsetzung durch Nationalstaaten	381
3.1.3.3	Normsetzung durch supranationale Staatenverbände	383
3.1.3.4	Normsetzung durch internationale Organisationen	384
3.1.3.5	Normsetzung durch private Akteure und Organisationen	385
3.1.4	<i>Schlussfolgerungen</i>	387

3.2	Formen interstaatlicher Interaktionsregeln für wirtschaftliche Prozesse	390
3.2.1	<i>Allgemeine Formen interstaatlicher Interaktionsregeln (Christian Kirchner)</i>	390
3.2.1.1	Vorüberlegungen	390
3.2.1.2	Normsetzung, Normdurchsetzung, Normfortbildung	390
3.2.1.2.1	Nationalstaaten	390
3.2.1.2.2	Supranationale Staatenverbünde	394
3.2.1.2.3	Internationale Organisationen	397
3.2.1.2.4	Private Normsetzung	398
3.2.2	<i>Codes of Conduct (Bruno Simma, Andreas Heinemann)</i>	403
3.2.2.1	Regulierungskumulation und Regulierungsvermeidung	404
3.2.2.2	Begriff und Geltung von Codes of Conduct	405
3.2.2.3	Historische Entwicklung der Verhaltenskodizes	406
3.2.2.4	Produktspezifische Verhaltenskodizes	408
3.2.2.5	Teilbereiche unternehmerischer Tätigkeit	409
3.2.2.6	Grundgesetze für multinationale Unternehmen: Die generellen Verhaltenskodizes	413
3.2.2.7	Entwicklungsmöglichkeiten von Codes of Conduct	414
3.2.2.8	Schlussbemerkung	416
3.3	Ordnungssysteme für interstaatliche wirtschaftliche Prozesse	418
3.3.1	<i>Internationale Ordnungssysteme unter den Bedingungen einer Hegemonialmacht (Wolfram Fischer)</i>	418
3.3.1.1	Das Römische Reich	419
3.3.1.2	Das byzantinische Reich	420
3.3.1.3	Europäische Kolonialmächte in der frühen Neuzeit	421
3.3.1.4	Die Pax Britannica	424
3.3.1.5	Die Pax Americana	428
3.3.1.6	Die Sowjetunion als Hegemonialmacht	431
3.3.2	<i>Internationale Ordnungssysteme unter der Bedingung der Multipolarität (Simone Claber, Rolf Hasse)</i>	433
3.3.2.1	Das Problem	433
3.3.2.2	Das Wesen der internationalen Ordnung	434
3.3.2.3	Die Kindleberger-These	435
3.3.2.3.1	Großbritannien als Weltmacht	436
3.3.2.3.2	Die Zwischenkriegszeit	437
3.3.2.3.3	Die Ordnungssysteme nach 1945	438
3.3.2.3.4	Die UdSSR als Hegemon Mittel- und Osteuropas	441
3.3.2.4	Entwicklungstendenzen der Weltwirtschaft	442
3.3.2.4.1	Determinanten der Globalisierung	442
3.3.2.4.2	Die Bildung multipolarer Strukturen	443
3.3.2.4.3	Integration versus Fragmentierung	444

3.3.2.5	Die Triade – Vehikel und Hemmnis	446
3.3.2.6	Multipolarität und Internationalität: Vielfalt und Einheit in der Weltwirtschaft als Aufgabe	450
3.3.3	<i>Regionale Ordnungssysteme (Rolf Langhammer)</i>	453
3.3.3.1	Regionalismus versus Multilateralismus: Komplementär oder substitutiv?	453
3.3.3.1.1	Regionale Ordnungssysteme und regionale Kooperation: Eine Begriffsabgrenzung	453
3.3.3.1.2	Stufen regionaler Ordnungssysteme	453
3.3.3.1.3	Regionale und multilaterale Ordnungssysteme: Zur Frage der legalen Vereinbarkeit	455
3.3.3.1.4	Die Attraktivität regionaler Ordnungssysteme: Eigenverdienst oder fremde Federn?	457
3.3.3.1.5	Vier Jahrzehnte regionaler Integration: Eine Genealogie	461
3.3.3.2	Wichtige aktuelle regionale Ordnungssysteme	463
3.3.3.2.1	Die außenwirtschaftliche Dimension des europäischen Integrationsprozesses	463
3.3.3.2.2	Libere versus restriktive handelspolitische Positionen innerhalb der EG	464
3.3.3.2.3	Die Nordamerikanische Freihandelszone NAFTA	465
3.3.3.2.4	Die asiatisch-pazifische Wirtschaftskooperation APEC	466
3.3.3.3	Multilaterale versus regionale Ordnungssysteme in der Vorausschau	467
3.3.4	<i>Dimensionen internationaler Ordnungsaufgaben</i>	468
3.3.4.1	Die Sicherung des Wettbewerbs vor staatlichen Eingriffen (David de Wild, Heinz Hauser)	468
3.3.4.1.1	Vorteile eines freien Güter- und Faktorverkehrs	468
3.3.4.1.2	Internationale Ordnung ohne internationale Sanktionsgewalt	470
3.3.4.1.3	Der asymmetrische politische Prozess	472
3.3.4.1.4	Internationale Handelsregeln als Instrument der politischen Selbstbindung	474
3.3.4.1.5	Der Ordnungsbeitrag der WTO	475
3.3.4.1.6	»Fair Trade« und die Forderung nach Harmonisierung	478
3.3.4.1.7	Fazit	481
3.3.4.2	Die Sicherung des Wettbewerbs gegen private Einschränkungen (Hans-Jürgen Vosgerau)	483
3.3.4.2.1	Zur Einführung: Der internationale Wettbewerb und seine Bestimmungsgründe	483
3.3.4.2.2	Ein Ideal-Modell als Referenzrahmen und die Abweichungen in der Realität	485
3.3.4.2.3	Nationale Wettbewerbspolitiken	488
3.3.4.2.4	Die ITO, das GATT, die OECD und die UN-Kodizes	489
3.3.4.2.5	Die Römischen Verträge und ihre Ergänzungen: Das wettbewerbspolitische Arsenal der EU	494

3.3.4.2.6	Vor und nach Marrakesch (1994)	497
3.3.4.2.7	Internationaler Wettbewerb auf den Faktormärkten	499
3.3.4.3	Ordnung internationaler Währungs- und Finanzbeziehungen (<i>Helmut Hesse, Horst Keppler</i>)	503
3.3.4.3.1	Das allgemeine Ordnungsproblem	503
3.3.4.3.2	Lösung des Ordnungsproblems im multilateralen Bereich	504
3.3.4.3.3	Lösung des Ordnungsproblems in der Europäischen Union	515
3.3.4.4	Handlungsmöglichkeiten im Rahmen einer internationalen Sozialordnung (<i>Hermann Sautter</i>)	519
3.3.4.4.1	Funktion und Problematik einer internationalen Sozialordnung	519
3.3.4.4.2	Elemente der multilateralen Sozialordnung	522
3.3.4.4.3	Die Sozialordnung der Europäischen Union	530
3.3.4.4.4	Zusammenfassung	533
3.3.4.5	Ordnung der internationalen Entwicklungszusammenarbeit (<i>Hermann Sautter</i>)	535
3.3.4.5.1	Begriffe, Ziele und Akteure der Entwicklungszusammenarbeit	536
3.3.4.5.2	Ausmaß, Formen und Auswirkungen der Entwicklungszusammenarbeit	539
3.3.4.5.3	Ansätze einer Ordnung der Entwicklungszusammenarbeit	548
3.3.4.5.4	Fazit	554
3.3.4.6	Internationale Umweltordnung	556
3.3.4.6.1	Juristische Aspekte (<i>Rüdiger Wolfrum</i>)	556
3.3.4.6.2	Ökonomische Aspekte (<i>Rainer Marggraf</i>)	564
3.3.4.6.2.1	Handelspolitik im Dienst der internationalen Umweltordnung	566
3.3.4.6.2.2	Transferzahlungen im Dienst der internationalen Umweltordnung	572
3.3.4.6.2.3	Abschließende Bemerkungen	585
Inhaltsübersicht Bände 1, 3-4		589