## Inhaltsverzeichnis

Ge	eleitw	ort	V
Vo	rwor	t zur vierten Auflage	. VII
Vo	rwor	t zur ersten Auflage	. VIII
Al	bildu	ungsverzeichnis	XV
Та	belle	nverzeichnis	. XIX
1	Her	ausforderung Innovationsmanagement	1
	1.1	Motivation, Ansatzpunkt und Ziel	2
		1.1.1 Innovationen sind überlebenswichtig	
		1.1.2 Untersuchungen belegen die Erfolgsrelevanz von Innovationen	
	1.2	Innovation ist, wenn die Kunden "Hurra" rufen	7
	1.3	Grundmuster ermöglichen systematisches Innovationsmanagement	
		1.3.1 Grundmuster weisen den Weg zu beständigem Innovationserfolg	10
		1.3.2 Untersuchte Unternehmen	12
2	Das	Modell "Grundmuster erfolgreicher Innovationsprozesse" im Überblick	13
	2.1	Das Zusammenspiel von Erfolgsfaktoren als Basis für Grundmuster	13
	2.2	Ein einfaches Modell des Innovationsprozesses	17
3	Der	Faktor Mensch im Innovationsprozess – Soft Skills	
	für e	die richtige Einstellung und die Innovationsbereitschaft	<b>2</b> 3
	3.1	Der Antrieb: beim Willen fängt alles an	
		3.1.1 Innovation als Unternehmensziel und Aufgabengebiet – Stellenwert	
		3.1.2 Innovationstreiber auf höchster Firmenebene	<b>2</b> 9
		3.1.3 Das Zielsystem: von der Vision über die Innovationsstrategie zum Suchfeld für Ideen	32
		3.1.4 Zusammenfassung des Kapitels	
		o.z.z	02



	3.2	Die F	ührung – von Coaches und Intrapreneuren		
		3.2.1	Aufgaben der Führung	53	
		3.2.2	Mitarbeiter als Intrapreneure	54	
		3.2.3	Innovationsförderliche Aufbauorganisation des Unternehmens	70	
		3.2.4	Zusammenfassung des Kapitels	76	
	3.3	Die ir	novationsförderliche Unternehmenskultur		
		3.3.1	Unternehmenskultur und Innovationsmanagement	77	
		3.3.2	Offene Kommunikation		
		3.3.3	Innovationsförderliches Betriebsklima	85	
		3.3.4	Lernkultur statt Schuldkultur		
		3.3.5	Zusammenfassung des Kapitels	92	
				e, Wettbewerb und eigenes Unternehmen: das entscheidende	
		Spanr	nungsfeld		
		3.4.1	Kundenorientierung aller Mitarbeiter		
		3.4.2	Wettbewerbsorientierung aller Mitarbeiter	95	
		3.4.3	Offene interne Informationspolitik: Mitarbeiter sind über Ziele und		
			Ressourcen des eigenen Unternehmens im Bilde	96	
		3.4.4	Gesellschaftliche, politische und rechtliche Einflüsse auf das		
			Spannungsfeld	97	
		3.4.5	Wissensmanagement: Bildung und Verteilung von Wissen		
			über Kunden und Wettbewerb		
		3.4.6	Fallbeispiel: 3K-Warner Turbosystems GmbH		
		3.4.7	Zusammenfassung des Kapitels	105	
	3.5	Zusan	nmenfassung der Soft Skills	106	
4	Die	Organis	sation des Innovationsprozesses –		
	syste	ematisc	he methodische Unterstützung und "Handwerkszeug"	109	
	4.1	Innov	ationsmanager und Innovationsteam –	100	
			stematische Ideenfindung	109	
		4.1.1	Quellen für Innovationsideen – Personen, Institutionen und Daten	110	
		4.1.2	Organisation und Koordination der Ideenfindung und	100	
			-sammlung durch verantwortliche Personen und Gruppen	122	
		4.1.3	Wie Kreativität gezielt gefördert werden kann	132	
		4.1.4	Fallbeispiel: 3K-Warner Turbosystems GmbH	149	
		4.1.5	Zusammenfassung des Kapitels	150	
	4.2	Fallstu	ndie zum Innovationsteam: Einführung und Aufgaben des	151	
			ationsteams als Schritt der Unternehmensentwicklung bei Rosenbauer.	131	
		4.2.1	Rahmenbedingungen für die Einführung von	151	
			Innovationsmanagement bei Rosenbauer	131	

Inhaltsverzeichnis XI

	4.2.2	Lösungsansatz für Innovationsmanagement in	
		einer Matrixorganisation	152
	4.2.3	Der Weg zur Einführung von Innovationsmanagement	
		bei Rosenbauer	
	4.2.4	Aufgaben des Arbeitskreises	
	4.2.5	Das neue Innovationsmanagement funktioniert!	157
4.3		ennähe oder die tatsächliche Ermittlung der Kundenbedarfe	
	4.3.1	Innovationsmanagement und Kundennähe	
	4.3.2	Erfassung der Kundenwünsche und -bedürfnisse	
	4.3.3	Aufnahme der Kundenwünsche zur Produktoptimierung	162
	4.3.4	Aufnahme der Kundenbedürfnisse zur Erzeugung von	
		Sprunginnovationen	
	4.3.5	Praxiserfahrung und kritische Reflexion der Kundennähe	174
	4.3.6	Zusammenfassung des Kapitels	177
4.4	Fallst	ıdie zur Kundennähe: SERO Pumpenfabrik GmbH	178
	4.4.1	Ausgangssituation	
	4.4.2	Innovationsanalyse	
	4.4.3	Maßnahmen zur Steigerung der Kundennähe:	
		Kundenbefragung und Innovationsstrategie	181
4.5	Value	Innovation – Systematik für Sprunginnovationen oder wie ein	
		nehmen selbst Märkte schafft	185
	4.5.1	Innovationserfolg durch Value Innovation	185
	4.5.2	Value Innovation: Prinzip und Beispiele	
	4.5.3	Value Innovation systematisch erzeugen	
	4.5.4	Value Innovation - Controlling: Steuerung des Produktportfolios	
	4.5.5	Zusammenfassung des Kapitels	
4.6	Chan	cen-Risiken-Analyse zur systematischen Priorisierung	
		lternativen	203
	4.6.1	Ideenbewertung – eine schwierige, aber lohnende Aufgabe	
	4.6.2	Entscheidungsgremium für die Projektpriorisierung	
	4.6.3	Klare Auswahlkriterien	
	4.6.4	Bewertungsmodelle zur Projektpriorisierung	
	4.6.5	Zeitlicher Ablauf der Projektpriorisierung	
	4.6.6	In der Praxis ist die Projektpriorisierung mangelhaft	221
	4.6.7	Zusammenfassung des Kapitels	222
4.7	Vorn	ojekt – der letzte Schritt vor der erfolgreichen Durchführung	
1./		Hauptprojekts	223
	4.7.1	Sinn und Zweck eines Vorprojekts	
	4.7.1	Die zehn Aufgaben des Vorprojekts	
	4./.2	Die Zeitit Aufgabeit des vorprojekts	223

	4.7.3	Zusammenfassung des Kapitels	240	
4.8	Prozessorganisation – die konsequente Umsetzung der Innovation			
	4.8.1	Erfolgsfaktoren der Prozessorganisation	241	
	4.8.2	Interdisziplinäres Team	242	
	4.8.3	Projektorganisation und Projektmanagement	249	
	4.8.4	Ressourcenausstattung und Selbstverantwortung des Teams		
	4.8.5	Teamzusammensetzung und -zusammenarbeit:		
		Motivation, Typen und Rollen	266	
	4.8.6	Nutzung von Entwicklungstechniken	271	
	4.8.7	Prozessorganisation in der Unternehmenspraxis	273	
	4.8.8	Zusammenfassung des Kapitels	274	
4.9	Kernk	ompetenzmanagement und Netzwerkmanagement	275	
	4.9.1	Aufbau von Innovationen auf den Kernkompetenzen		
	4.9.2	Sicherung und Weiterentwicklung vorhandener Kernkompetenzen		
	4.9.3	Aufgabe und Neuaufbau von Kernkompetenzen		
	4.9.4	Kooperations- und Netzwerkmanagement		
	4.9.5	Zusammenfassung des Kapitels	290	
4.10	Intern	es Marketing – man vertritt nur das gut, von dem		
-1120		elbst überzeugt ist	291	
		Zusammenfassung des Kapitels		
		U 1		
4.11	Fallstu	ıdie zur Organisation des Innovationsprozesses:		
	WILO	Oschersleben GmbH	301	
		Ausgangssituation und Zielstellung		
		Ausgestaltung der Grundmuster der Organisation des		
		Innovationsprozesses	302	
	4.11.3	Fazit und weitere Verbesserungen	309	
		· ·		
4.12	Zusam	nmenfassung der Organisation des Innovationsprozesses	311	
т		analyse und -optimierung	215	
inno	vations	analyse und -optimierung	313	
5.1	Innova	ationsdiagnose: Bewertungsinstrument und Ablauf	316	
5.2	Ergebr	nisse aus 13 Untersuchungsbeispielen	328	
5.3	Unternehmensindividuelle Priorisierung und Durchführung			
		aßnahmen	332	
<b>-</b> 4	D I			
5.4	Der In	novationspilot – nachhaltige Beherrschung des ationsmanagements durch ein Innovationscontrolling	335	
	innova	monsmanagements durch em mnovadonscontrolling		

5

Inhaltsverzeichnis XIII

	5.5	Zusammenfassung des Kapitels	340
6	Fazi	t	341
	6.1	Zusammenfassung	341
	6.2	Übertragbarkeit der Ergebnisse auf andere Branchen, Unternehmensgrößen und Länder	343
	6.3	Ausblick	346
Li	teratu	ırverzeichnis	349
St	ichwc	nrtverzeichnis	359