

Inhalt

Vorwort der Herausgeber	III
KARL-ERNST SCHENK: Einleitende Bemerkungen	V

Teil I:

Ökonomische Theorie der Wirtschaftspolitik

GERÁRD GÁFGEN: Die Bedeutung tendenziell rationaler Erwartungen der Unternehmungen für das Verhalten wirtschaftspolitischer Instanzen . .	3
CHRISTOPH BADEL: Öffentliche Institutionen und marktliche Anreizmechanismen – Eine neoinstitutionalistische Perspektive	48
CHARLES B. BLANKART: Stabilität und Wechselhaftigkeit politischer Entscheidungen – Eine Fallstudie zur preußisch-deutschen Eisenbahnpolitik von ihren Anfängen bis zum zweiten Weltkrieg	74
JÖRN KRUSE: Vertragsökonomische Interpretation der Regulierung	93
HANS-JÜRGEN EWERS / MICHAEL FRITSCH: Zur ökonomischen Begründung staatlicher Technologiepolitik	108

Teil II:

Staat und Unternehmensverfassung

DIETER SCHMIDTCHEN: „Sunk costs“, Quasirenten und Mitbestimmung . .	139
LOTHAR STREITFERDT: Vergleich der Mitbestimmung der Arbeitnehmer in der staatlichen Verwaltung mit der Mitbestimmung der Arbeitnehmer in den öffentlichen und privaten Unternehmen in der Bundesrepublik Deutschland	164
REINHARD H. SCHMIDT: Anlegerschutz und die rechtliche Regelung von Übernahmeangeboten	180
ERNST OBERDIEK / RUPERT WINDISCH: Staatseingriffe in die Unternehmensverfassungen: Sicherung oder Gefährdung externer Haftungsansprüche?	196
EKKEHARD WENGER: Managementanreize und Kapitallokation	217

Teil III:

Staat und Wirtschaft im internationalen Bereich

HANELORE WECK-HANNEMANN / FRIEDRICH SCHNEIDER / BRUNO S. FREY: Zur politischen Ökonomie der internationalen Wirtschaftsbeziehungen: Der Fall der Direktinvestitionen	243
ERICH SCHANZE: Unternehmensrechtliche Koordination von Staat und Wirtschaft bei internationalen Großprojekten in Entwicklungsländern	269
Namenregister	288
Verzeichnis der Autoren und Herausgeber dieses Bandes	293