Inhaltsverzeichnis___

- 1 Betriebswirtschaftliche Grundbegriffe und Grundtatbestände S. 1
- 2 Agieren in einer globalisierten Welt S. 23
- 3 Rechtsformwahl und Unternehmensverfassung \$.41
- 4 Kooperation und Konzentration von Unternehmen S. 75
- **B** Planen, Entscheiden und Kontrollieren S. 99
- 6 Die Organisationsentscheidungen S. 131
- 7 Arbeitszeit und Arbeitsentgelt S. 153
- 8 Die Mitbestimmung S. 177
- 9 Die Menschenführung im Betrieb S. 191
- 10 Die Bereitstellungsplanung S. 211
- 11 Die Produktionsplanung S. 243
- 12 Die Absatzplanung S. 273

13	Die Preispolitik S. 315
14	Die Kommunikationspolitik S. 343
15	Die Produktpolitik S. 375
16	Die Vertriebspolitik S. 411
17	Die Investitionsplanung S. 429
18	Die Finanzplanung S. 459
19	Grundlagen des externen Rechnungswesens S. 499
2 0	Der handelsrechtliche Einzelabschluss S. 511
21	Die Konzernrechnungslegung S. 541
22	Bilanzanalyse und Bilanzkritik S. 553
23	Das interne Rechnungswesen S. 571

Die Unternehmensbewertung S. 597

25

Der Lebenszyklus eines Unternehmens S. 605

Inhaltsverzeichnis

Vorwort Leserhinweise		V VI	3.2.4.2	Die Gesellschaft mit beschränkter Haftung		
				(GmbH)		
			3.2.4.3	Die amerikanische Board-Verfassung	57	
1	Betriebswirtschaftliche Grundbegriffe		3.2.4.4	Die Societas Europaea (SE)	58	
	und Grundtatbestände	1	3.2.5	Genossenschaften	59	
1.1	Einführung	1	3.2.6	Sonderformen	60	
1.2	Der betriebliche Transformationsprozess	4	3.2.6.1	Die GmbH & Co. KG	60	
1.2.1	Die Inputfaktoren	4	3.2.6.2	Die Kommanditgesellschaft auf Aktien		
1.2.2	Die Teilaufgaben des betrieblichen			(KGaA)	60	
	Transformationsprozesses	7	3.2.6.3	Die stille Gesellschaft	61	
1.2.3	Wertkette und Wertschöpfung	9	3.2.6.4	Die Europäische Wirtschaftliche Interes-		
1.3	Die Eckwerte der Unternehmensführung	10		sensvereinigung (EWIV)	62	
1.3.1	Das Wirtschaftlichkeitsprinzip	10	3.2.7	Rechtsformen öffentlicher Betriebe	62	
1.3.2	Das erwerbswirtschaftliche Prinzip	12	3.3	Corporate Governance	64	
1.3.3	Das finanzielle Gleichgewicht	16	3.3.1	Auslöser für die Corporate-Governance-		
1.4	Das Stakeholder-Modell	17		Diskussion	64	
1.5	Unternehmensethik	18	3.3.2	Inhalte der Corporate Governance	65	
	. <u></u>		3.3.3	Regelungen der Corporate-Governance	67	
2	Agieren in einer globalisierten Welt	23	3.3.4	Haftung von Organmitgliedern und die		
2.1	Das Phänomen der Globalisierung	23		Business Judgment Rule	68	
2.2	Die Wahl des betrieblichen Standorts	27	3.4	Hedge-Fonds und Private-Equity-Gesell-		
2.3	Die Standortfaktoren	28		schaften: gefährliche Aktionäre?	70	
2.3.1	Logistikkosten	28		_ <u></u>		
2.3.2	Kosten der Arbeitskräfte	29	4	Kooperation und Konzentration		
2.3.3	Abschreibungs- und Zinsbelastung	30		von Unternehmen	75	
2.3.4	Energiekosten	30	4.1	Übersicht	75	
2.3.5	Clusterleistungen	30	4.2	Formen der Kooperation	77	
2.3.6	Absatzleistungen	31	4.2.1	Informelle Kooperation	77	
2.3.7	Steuern und Subventionen	32	4.2.2	Die Arbeitsgemeinschaft	78	
2.3.8	Staatsleistungen	34	4.2.3	Interessengemeinschaft	78	
2.4	Der Wirtschaftsstandort Deutschland	35	4.2.4	Vertikale Kooperationen	79	
			4.2.5	Das Gemeinschaftsunternehmen		
3	Rechtsformwahl und Unternehmens-			(Joint Venture)	80	
	verfassung	41	4.2.6	Die strategische Allianz und strategische		
3.1	Kaufmannseigenschaften	41		Netzwerke	81	
3.2	Arten von Rechtsformen	43	4.2.7	Das Kartell	81	
3.2.1	Überlegungen zur Wahl der Rechtsform	43	4.2.8	Wettbewerbsrechtliche Regelungen		
3.2.2	Das Einzelunternehmen	46		von Kooperationen	82	
3.2.3	Personengesellschaften	46	4.3	Die Formen von Unternehmenszusammen-		
3.2.3.1	Die Offene Handelsgesellschaft (OHG)	47		schlüssen	83	
	Die Kommanditgesellschaft (KG)	48	4.3.1	Die verbundenen Unternehmen	83	
3.2.4	Kapitalgesellschaften	49	4.3.2	Der Konzern	85	
3.2.4.1	Die Aktiengesellschaft (AG)	49	4.3.3	Die Fusion	89	

4.3.4	Betriebswirtschaftliche Probleme		7.3.1.1	Die Leistungsgerechtigkeit	158
	von »Mergers« und »Acquisitions«	89	7.3.1.2	Die Marktgerechtigkeit	160
4.3.5	Feindliche Übernahme	93	7.3.1.3	Die Bedarfsgerechtigkeit	162
4.3.6	Die rechtliche Bewertung von »Mergers«		7.3.2	Die Lohngestaltung	163
	und »Acquistions«	94	7.3.2.1	Der Zeitlohn	163
			7.3.2.2	Der Akkordlohn	164
5	Planen, Entscheiden und Kontrollieren	99	7.3.2.3	Der Prämienlohn	166
5.1	Vorbemerkungen	99	7.3.3	Die Erfolgsbeteiligung	168
5.2	Die Bestandteile einer Planungs-		7.4	Die Lohnabzüge und die Personal-	
	bzw. Entscheidungssituation	101		zusatzkosten	169
5.2.1	Die Rahmenbedingungen	101	7.5	Freiwillige betriebliche Sozialleistungen	171
5.2.2	Die Zielvorstellungen	102	7.6	Cafeteria-Systeme	173
5.2.3	Die Entscheidungsalternativen	106			
5.3	Der Entscheidungsprozess	107	8	Die Mitbestimmung	177
5.4	Aufstellung von Plänen	115	8.1	Interessenskonflikte zwischen Arbeit-	
5.4.1	Die Flexibilität der Pläne	115		nehmer und Arbeitgeber	177
5.4.2	Die Koordination der Pläne	116	8.2	Arbeitsrechtliche Mitbestimmung	180
5.4.2.1	Die Kennzeichen der Teilpläne	116	8.3	Unternehmerische Mitbestimmung	185
5.4.2.2	Die Methoden der Koordinierung	116	8.4	Die Mitbestimmung in der Diskussion	187
5.4.3	Die Fristigkeit der Pläne	117	8.4.1	Vorbemerkungen	187
5.5	Von der Kontrolle zum Controlling	118	8.4.2	Zur Rechtfertigung der Mitbestimmung	187
5.6	Informationssysteme und Wissens-		8.4.3	Zum Umfang der Mitbestimmung	188
	management	122			
5.7	Risikomanagement	125	9	Die Menschenführung im Betrieb	191
			9.1	Arbeit in Gruppen	191
6	Die Organisationsentscheidungen	131	9.1.1	Charakteristik von Arbeitsgruppen	
6.1	Vorbemerkungen	131		und Teams	191
6.2	Die Aufbauorganisationsentscheidungen	133	9.1.2	Formelle und informelle Beziehungen	
6.2.1	Das Stellengefüge	133		im Betrieb	192
6.2.2	Das Leitungsgefüge	136	9.1.3	Konflikte in Gruppen	193
6.2.3	Mögliche Organisationsformen	138	9.1.4	Führung in Gruppen	195
6.2.4	Das Kommunikationsgefüge	141	9.2	Motivationstheoretische Grundlagen	
6.3	Die Ablauforganisationsentscheidungen	143		der Führung	196
6.4	Projektorganisation	146	9.2.1	Die Anreiz-Beitrags-Theorie von Simon	196
6.5	Schnittstellenmanagement	147	9.2.2	Die Zwei-Faktoren-Theorie von Herzberg	197
6.6	Organisatorischer Wandel und		9.2.3	Die Theorie der Leistungsmotivation	197
	Change Management	148	9.2.4	Die Instrumentalitätstheorie von Vroom	
				und Porter/Lawler	198
7	Arbeitszeit und Arbeitsentgelt	153	9.3	Führungsstile, Managementprinzipien	
7.1	Beschäftigungsformen	153		und -systeme	198
7.2	Arbeitszeitmodelle	156	9.3.1	Die Führungsstile	198
7.3 ⁻	Arbeitsentgeltgestaltung	158	9.3.2	Die Managementprinzipien	199
7.3.1	Zum Problem der Lohngerechtigkeit	158			

.

9.4	Der situative Ansatz zur Führungs-		11.3.2.1	Organisationstypen	
	gestaltung	202		von Fertigungsverfahren	248
9.5	Spezialaspekte der Mitarbeiterführung	204	11.3.2.2	Fertigungstyp	250
9.5.1	Karriereplanung	204	11.4	Operative Produktionsplanung	253
9.5.2	Coaching	206	11.4.1	Optimale Losgröße	253
9.5.3	Personalbeurteilung	207	11.4.2	Termin- und Reihenfolgeplanung	254
			11.4.3	Innerbetrieblicher Materialfluss	256
10	Die Bereitstellungsplanung	211	11.5	Qualitätssicherungssysteme	258
10.1	Vorbemerkungen	211	11.6	Umweltorientierung in der Produktion	261
10.2	Bereitstellung des Humankapitals		11.7	Integrative Ansätze der Produktions-	
	(Personalbedarfsdeckung)	211		planung	264
10.2.1	Inhalt der Personalplanung	211	11.7.1	Produktionsplanungs- und Steuerungs-	
10.2.2	Personaleinstellung	213		Systeme	264
10.2.3	Personalentwicklung	217	11.7.2	Computer Integrated Manufacturing (CIM)	265
10.2.4	Personalfreisetzung	218	11.8	Humanisierung der Arbeit – Fiktion	
10.3	Bereitstellung von Betriebsmitteln			oder Wirklichkeit?	266
	und Verbrauchsfaktoren	223			
10.4	Besonderheiten der Bereitstellung		12	Die Absatzplanung	273
	von Betriebsmitteln	224	12.1	Die Begriffsinhalte des Marketing	273
10.4.1	Die planmäßigen Abschreibungen	224	12.1.1	Marketing als optimale Gestaltung	
10.4.1.1	Vorbemerkungen	224		von Transaktionen	273
10.4.1.2	Die lineare Abschreibungsmethode	224	12.1.1.1	Transaktionen: Kooperation mit Ziel-	
10.4.1.3	Die geometrisch-degressive			konflikt	273
	Abschreibungsmethode	225	12.1.1.2	Transaktionsbeziehungen	
10.4.1.4	Die digitale Abschreibungsmethode	225		aus informationsökonomischer Sicht	276
10.4.2	Die Intensität	226	12.1.1.3	Objektdefinitionen des Marketing	279
10.4.3	Die Kapazitätsanpassung	227	12.1.2	Marketing als Orientierung des Angebots	
10.5	Besonderheiten der Bereitstellung von			an den Bedürfnissen der Nachfrager	280
	Verbrauchsfaktoren (Materialwirtschaft)	229	12.1.2.1	Verkäufer- und Käufermarkt	280
10.5.1	Vorbemerkungen	229	12.1.2.2	Der Verbrauchswirtschaftsplan eines	
10.5.2	Die Bedarfsplanung	230		Haushalts	284
10.5.3	Die Vorratsplanung	231	12.1.2.3	Die Marketing-Instrumente	286
10.5.4	Die Bestellmengenplanung	233	12.1.2.4	Systematische Marktbearbeitung	288
10.5.5	Produktionssychrone Beschaffung	235	12.1.3	Marketing als (Unternehmens-)Philosophie	291
10.5.6	Lieferantenauswahl	237	12.2	Defining the Business	292
10.6	E-Procurement	239	12.3	Zielgruppenbildung und Markt-	
				segmentierung	297
11	Die Produktionsplanung	243	12.4	Strategischer Wettbewerbsvorteil	30:
11.1	Vorbemerkungen	243	12.5	Kundenbindung und Relationship-	
11.2	Auftragsproduktion und Marktproduktion	243		Marketing	306
11.3	Strategische Produktionsplanung	244	12.6	Guerilla-Marketing	309
11.3.1	Fertigungstiefe	244			
11.3.2	Wahl des Fertigungsverfahrens	248		•	

21.1 Aufgabenbereiche der Preispolitik und des Preismanagements 315 14.7 Werbekritik 368
13.2 Behavioral Pricing 317 14.7.1 Werbung als Information 368 13.3 Abbildung des Marktresponses 14.7.2 Werbung als Manipulation 368 auf den Preis 320 14.7.3 Werbung als Manipulation 370 13.4.1 Das magische Dreieck in der Preispolitik 322 14.7.4 Werbung als Geldverschwendung 370 13.4.2 Kostenorientierte Preispolitik 322 15 Die Produktpolitik 375 13.4.3.1 Absatz-, Umsatz-, Kosten- und Gewinnterie Preispolitik im Monopol 326 15.2.1 Der Produktbeuft als Transaktionsobjekt des Unternehmens 377 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 326 15.2.1 Der generische Produktbegriff 377 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 328 15.3 Planungsinstrumente zur Identifizierung von produktpolitischem Handlungsbedarf 377 13.4.5. Marktorientierte Preispolitik im heterogenen Oligopol 329 15.3.1 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse 381 13.5. Preisdifferenzierung 331 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse 382
13.3 Abbildung des Marktresponses auf den Preis auf den Preis 320 14.7.3 Werbung als Manipulation 370 14.7.3 Werbung und Konsumlenkung 370 15.4.1 Das magische Dreieck in der Preispolitik 322 15.1 Die Produktpolitik 375 15.4.3 Marktorientierte Preispolitik 323 15.1 Die Produkt-Mix 375 15.4.3 Marktorientierte Preispolitik 325 15.1 Der Produkt-Mix 375 15.4.3 Marktorientierte Preispolitik 325 15.1 Der Produkt-Mix 375 15.4.3 Marktorientierte Preispolitik 326 15.2 Das Produkt als Transaktionsobjekt 45.2 Das Produkt als Transaktionsobjekt 45.2 Der generische Produktbegriff 377 15.4.3 Preispolitik im Monopol 326 15.2.1 Der generische Produktbegriff 377 15.4.3 Marktorientierte Preispolitik in heterogenen Polypol 328 15.3 Planungsinstrumente zur Identifizierung 45.4.5 Marktorientierte Preispolitik in heterogenen Oligopol 329 15.3.1 Vorbemerkungen 381 15.3.2 Umsatz- und Deckungsbeit 46r Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 15.3.4 Der Produktliche Rahmenbedingungen 46r Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 383 der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 383 15.4.3 Perisabsprachen 336 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 389 15.5.1 Die Markenpolitik 393 15.5.1 Begriff und Funktionen der Marke 393 15.5.1 Begriff und Funktionen der Marke 393 15.5.1 Mediawerbung 343 15.5.2 Markenwert 394 15.5.2 Markenwert 396 15.4.1 Mediawerbung 343 15.5.0 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.5.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.5.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.5.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.5.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.5.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.5.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403 15.5.2 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403 15.5.2 Verkaufsförderung 348 15.5.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403 15.5.2 Die Sortimentsgestaltung im Handel
auf den Preis 320 14.7.3 Werbung und Konsumlenkung 370 13.4 Grundmodelle der Preiskalkulation 322 14.7.4 Werbung als Geldverschwendung 370 13.4.1 Das magische Dreieck in der Preispolitik 322 15. Die Produktpolitik 375 13.4.2 Kostenorientierte Preispolitik 325 15.1 Der Produkt-Mix 375 13.4.3.1 Absatz-, Umsatz-, Kosten- und Gewinntreiberwirkung des Preises 325 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 326 15.2.1 Der generische Produktbegriff 377 13.4.4 Marktorientierte Preispolitik 15.2.2 Der Produktmarktraum 379 13.4.5 Marktorientierte Preispolitik 15.2 Der Produktmarktraum 379 13.4.5 Preisdifferenzierung 331 351 352 353 364 375 376 377 377 377 377 378 379 379 379 379 379 379 379 379 379 379
13.4. Grundmodelle der Preiskalkulation 322 13.4.1 Das magische Dreieck in der Preispolitik 322 13.4.2 Kostenorientierte Preispolitik 323 15 Die Produktpolitik 375 13.4.3 Marktorientierte Preispolitik 325 15.1 Der Produkt-Mix 375 13.4.3.1 Absatz-, Umsatz-, Kosten- und Gewinntreiberwirkung des Preises 325 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 326 15.2.1 Der generische Produktbegriff 377 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 328 15.2.2 Der Produktmarktraum 379 13.4.4 Marktorientierte Preispolitik im heterogenen Polypol 328 13.4.5 Marktorientierte Preispolitik im heterogenen Oligopol 329 13.5.1 Vorbemerkungen 381 13.5 Preisdifferenzierung 331 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse beitragsstrukturanalyse beitragsstrukturanalyse beitragsstrukturanalyse der Preispolitik 335 15.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispönitik 335 15.4 Der Produktlebenszyklus 383 16.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispönitik 336 17.4 Arten von Produktinnovationen 388 17.5 Preisabsprachen 338 17.5 Preisabsprachen 339 17.5 Die Markenpolitik 393 17.5 Die Markenpolitik 393 17.5 Die Kommunikationspolitik 343 17.5 Die Kommunikationspolitik 343 17.5 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403 14.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
13.4.1 Das magische Dreieck in der Preispolitik 322 13.4.2 Kostenorientierte Preispolitik 323 15 Die Produktpolitik 375 13.4.3 Marktorientierte Preispolitik 325 15.1 Der Produkt-Mix 375 13.4.3.1 Absatz-, Umsatz-, Kosten- und Gewinntreiberwirkung des Preises 325 des Unternehmens 377 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 326 15.2.1 Der generische Produktbegriff 377 13.4.4 Marktorientierte Preispolitik im heterogenen Polypol 328 15.3 Planungsinstrumente zur Identifizierung von produktpolitischem Handlungsbedarf 381 13.4.5 Marktorientierte Preispolitik im heterogenen Oligopol 329 15.3.1 Vorbemerkungen 381 13.6 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispolitik 331 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse 381 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.4.1 Arten von Produktinnovationen <td< td=""></td<>
13.4.2 Kostenorientierte Preispolitik 323 15 Die Produktpolitik 375 13.4.3 Marktorientierte Preispolitik 325 15.1 Der Produkt-Mix 375 13.4.3.1 Absatz-, Umsatz-, Kosten- und Gewinntreiberwirkung des Preises 325 des Unternehmens 377 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 326 15.2.1 Der generische Produktbegriff 377 13.4.4 Marktorientierte Preispolitik 15.2.2 Der Produktmarktraum 379 13.4.5 Preisdifferenzierung 329 15.3.1 Vorbemerkungen 381 13.6 Preisdifferenzierung 331 15.2 Umsatz- und Deckungsbedarf 381 13.6 Rechtliche Rahmenbedingungen 4 Der Preispräsentation 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen 4 Der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen 4 Der Preispräsentation 336 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 389 13.6.3 Preisabsprachen 336 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 389 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 13.6.4 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel
13.4.3 Marktorientierte Preispolitik 325 15.1 Der Produkt-Mix 375 13.4.3.1 Absatz-, Umsatz-, Kosten- und Gewinnterieberwirkung des Preises 325 326 15.2.1 Der generische Produktbegriff 377 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 326 15.2.2 Der Produktmarktraum 378 13.4.4 Marktorientierte Preispolitik im heterogenen Polypol 328 15.3 Planungsinstrumente zur Identifizierung von produktpolitischem Handlungsbedarf 381 381 381 385 Preisdifferenzierung 331 386 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 383 384 385 386 386 386 386 387 387 388 388 388 388 388 388 388 388
13.4.3.1 Absatz-, Umsatz-, Kosten- und Gewinn- treiberwirkung des Preises 325 des Unternehmens 377 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 326 15.2.1 Der generische Produktbegriff 377 13.4.4 Marktorientierte Preispolitik im heterogenen Polypol 328 15.3 Planungsinstrumente zur Identifizierung von produktpolitischem Handlungsbedarf im heterogenen Oligopol 329 15.3.1 Vorbemerkungen 381 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse der Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.3.4 Der Produktlebenszyklus 383 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 386 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 336 15.4.1 Arten von Produktinnovationen 386 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 387 388 389 380 380 380 380 380 380 380 380 380 380
treiberwirkung des Preises 325 des Unternehmens 377 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 326 15.2.1 Der generische Produktbegriff 377 13.4.4 Marktorientierte Preispolitik 15.2.2 Der Produktmarktraum 379 im heterogenen Polypol 328 15.3 Planungsinstrumente zur Identifizierung von produktpolitischem Handlungsbedarf 381 im heterogenen Oligopol 329 15.3.1 Vorbemerkungen 381 13.5 Preisdifferenzierung 331 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse 381 der Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen 4 Der Produktlebenszyklus 383 der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen 4 Der Preishöhe 336 15.4.1 Arten von Produktlinnovationen 388 13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationsentwicklung 389 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 343 15.5.0 Die Markenpolitik 393 14.1 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
treiberwirkung des Preises 325 des Unternehmens 377 13.4.3.2 Preispolitik im Monopol 326 15.2.1 Der generische Produktbegriff 377 13.4.4 Marktorientierte Preispolitik 15.2.2 Der Produktmarktraum 379 im heterogenen Polypol 328 15.3 Planungsinstrumente zur Identifizierung von produktpolitischem Handlungsbedarf 381 im heterogenen Oligopol 329 15.3.1 Vorbemerkungen 381 13.5 Preisdifferenzierung 331 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse 381 der Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen 4 Der Produktlebenszyklus 383 der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen 4 Der Preishöhe 336 15.4.1 Arten von Produktlinnovationen 388 13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationsentwicklung 389 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 343 15.5.0 Die Markenpolitik 393 14.1 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
13.4.4 Marktorientierte Preispolitik im heterogenen Polypol 328 15.3 Planungsinstrumente zur Identifizierung von produktpolitischem Handlungsbedarf 381 im heterogenen Oligopol 329 15.3.1 Vorbemerkungen 381 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- 13.6 Preisdifferenzierung 331 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse 381 der Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 15.4.2 Systematische Innovationen 388 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 389 13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationen 391 31.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 391 31.6.4 Vertikale Preisbindungen 343 15.5.2 Markenwert 398 314.1.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
13.4.4 Marktorientierte Preispolitik im heterogenen Polypol 328 15.3 Planungsinstrumente zur Identifizierung von produktpolitischem Handlungsbedarf 381 im heterogenen Oligopol 329 15.3.1 Vorbemerkungen 381 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- 13.6 Preisdifferenzierung 331 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse 381 der Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 15.4.2 Systematische Innovationen 388 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 389 13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationen 391 31.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 391 31.6.4 Vertikale Preisbindungen 343 15.5.2 Markenwert 398 314.1.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
13.4.5 Marktorientierte Preispolitik im heterogenen Oligopol 329 15.3.1 Vorbemerkungen 381 13.5 Preisdifferenzierung 331 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse 381 der Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.3.4 Der Produktlebenszyklus 383 der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preishöhe 336 15.4.1 Arten von Produktinnovationen 388 13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationsentwicklung 389 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 14.1 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel
im heterogenen Oligopol 329 15.3.1 Vorbemerkungen 381 13.5 Preisdifferenzierung 331 15.3.2 Umsatz- und Deckungs- beitragsstrukturanalyse 381 der Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preishöhe 336 15.4.1 Arten von Produktinnovationen 388 13.6.3 Preisabsprachen 336 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 389 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 14.1 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
13.5 Preisdifferenzierung 13.6 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispolitik 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 13.6.3 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preishöhe 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 13.6.5 Vertikale Preisbindungen 13.6.6 Vertikale Preisbindungen 13.6.7 Die Kommunikationspolitik 13.6 Mediawerbung 13.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 40.3
13.6 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.3.4 Der Produktlebenszyklus 383 der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 der Preishöhe 336 15.4.1 Arten von Produktinnovationen 388 der Preishöhe 336 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 389 13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationen 391 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 15.5.1 Begriff und Funktionen der Marke 393 15.5.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel
der Preispolitik 335 15.3.3 Die Produkt-Portfolio-Methode 382 13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preishöhe 336 15.4.1 Arten von Produktinnovationen 388 13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 389 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 13.6.5 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
13.6.1 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 15.4.2 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preishöhe 336 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 389 15.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationen 391 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 15.5.1 Begriff und Funktionen der Marke 393 15.5.1 Begriff und Funktionen der Marke 393 15.5.2 Markenwert 398 14.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preishöhe 336 15.4.1 Arten von Produktinnovationen 388 13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationsentwicklung 391 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 14 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
der Preispräsentation 335 15.4 Innovationsmanagement 388 13.6.2 Rechtliche Rahmenbedingungen der Preishöhe 336 15.4.1 Arten von Produktinnovationen 388 13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationsentwicklung 391 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 14 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
der Preishöhe 336 15.4.2 Systematische Innovationsentwicklung 389 13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationen 391 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 15.5.1 Begriff und Funktionen der Marke 393 14 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
13.6.3 Preisabsprachen 338 15.4.3 Schutzrechte für Innovationen 391 13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 14 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
13.6.4 Vertikale Preisbindungen 339 15.5 Die Markenpolitik 393 15.5.1 Begriff und Funktionen der Marke 393 14 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel
15.5.1 Begriff und Funktionen der Marke 393 14 Die Kommunikationspolitik 343 15.5.2 Markenwert 398 14.1 Die Kommunikationsinstrumente 343 15.5.3 Markenstrategien 399 14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
14Die Kommunikationspolitik34315.5.2Markenwert39814.1Die Kommunikationsinstrumente34315.5.3Markenstrategien39914.1.1Mediawerbung34315.6Die Servicepolitik40214.1.2Verkaufsförderung34815.7Die Sortimentsgestaltung im Handel403
14Die Kommunikationspolitik34315.5.2Markenwert39814.1Die Kommunikationsinstrumente34315.5.3Markenstrategien39914.1.1Mediawerbung34315.6Die Servicepolitik40214.1.2Verkaufsförderung34815.7Die Sortimentsgestaltung im Handel403
14.1.1 Mediawerbung 343 15.6 Die Servicepolitik 402 14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
14.1.2 Verkaufsförderung 348 15.7 Die Sortimentsgestaltung im Handel 403
14.1.4 Werbung »below the line« 349
14.1.5 Öffentlichkeitsarbeit 350 16 Die Vertriebspolitik 411
14.1.6 Technologische Entwicklungen 350 16.1 Charakteristik des Vertriebs 411
14.2 Verhaltenswissenschaftlicher Hintergrund 16.2 Unternehmenseigene Vertriebsorgane 413
zur Kommunikation 351 16.3 Die Absatzhelfer 415
14.3 Werbegestaltung 354 16.4 Der unternehmensgebundene Vertrieb 417
14.4 Die Planung von Umfang und Streuung 16.5 Der Handel als Absatzmittler 421
des Werbebudgets 356 16.6 Vertrieb über Internet (E-Commerce) 424
14.4.1 Der Umfang des Werbebudgets 356
14.4.2 Die Streuung des Werbebudgets 358 17 Die Investitionsplanung 429
14.5 Die Werbewirkungsanalysen 360 17.1 Grundlagen der Investitionsrechnung 429

17.1.1	Charakter der Investitionsplanung	429	19	Grundlagen des externen Rechnungs-	400
17.1.2	Die Zinsrechnung	430		wesens	499
17.1.3	Die Idee des Diskontierens von Zahlungen	434	19.1	Die Aufgaben des betrieblichen Rechnungs-	400
17.2	Statische Investitionsrechenverfahren	436	40.0	wesens	499
17.2.1	Die Kostenvergleichsrechnung	436	19.2	Der Zusammenhang zwischen Bilanz	504
17.2.2	Die Gewinnvergleichsrechnung	439		und Gewinn- und Verlustrechnung	501
17.2.3	Die Rentabilitätsrechnung	439	19.3	Die Grundsätze ordnungsmäßiger Buch-	
17.2.4	Die statische Amortisationsrechnung	439		führung (GoB)	503
17.3	Dynamische Investitionsrechenverfahren	440	19.3.1	Charakteristik der GoB	503
17.3.1	Die Kapitalwertmethode	440	19.3.2	Der Grundsatz der Richtigkeit und Willkür-	
17.3.2	Die Methode des internen Zinssatzes	445		freiheit (§ 239 Abs. 2 HGB)	503
17.3.3	Die Horizontwertmethode	446	19.3.3	Der Grundsatz der Klarheit (§§ 238 Abs. 1	
17.3.4	Der vollständige Finanzplan	447		Satz 2, 243 Abs. 2 und 247 Abs. 1 HGB)	504
17.4	Die Bestimmung der wirtschaftlichen		19.3.4	Der Grundsatz der Vollständigkeit	
	Nutzungsdauer und des optimalen Ersatz-			(§§ 239 Abs. 2 und 246 Abs. 1 HGB)	504
	zeitpunktes	450	19.3.5	Der Grundsatz der Stetigkeit	505
17.5	Zum Problem der Unsicherheit		19.3.6	Der Grundsatz der Vorsicht (§§ 252 Abs. 1	
	in der Investitionsplanung	451		Nr. 4 und 253 Abs. 1–4 HGB)	505
17.6	Investitionscontrolling	453	19.3.7	Der Grundsatz der Fortführung der Unter-	
				nehmenstätigkeit (§ 252 Abs. 1 Nr. 2 HGB)	506
18	Die Finanzplanung	459	19.3.8	Die Abgrenzungsgrundsätze	506
18.1	Vorbemerkungen	459	19.3.9	Das Prinzip der Geheimhaltung	506
18.2	Die Außenfinanzierung	461	19.4	Internationale Rechnungslegungsstandards	507
18.2.1	Die Beteiligungsfinanzierung	461		·	
18.2.2	Die Finanzierung durch Fremdkapital		20	Der handelsrechtliche Einzelabschluss	511
	(Kreditfinanzierung)	467	20.1	Die Verpflichtung zur Rechnungslegung	511
18.2.2.1	Charakteristik	467	20.2	Der Ablauf der Rechnungslegung	512
18.2.2.2	Die Industrieobligation		20.3	Die Bilanz	514
	(Teilschuldverschreibung, Anleihe)	469	20.3.1	Der Aufbau der Bilanz	514
18.2.2.3	Die Wandelanleihe		20.3.2	Die Positionen der Aktivseite und ihre	
	(Wandelschuldverschreibung)	472		Bewertung	515
18.2.2.4	Die Optionsanleihe		20.3.2.1	Die Sachanlagen	515
	(Optionsschuldverschreibung)	473	20.3.2.2	Die Finanzanlagen	518
18.2.2.5	Sonstige langfristige Kreditformen	474	20.3.2.3	Das Umlaufvermögen	519
18.2.2.6	Die kurzfristigen Kreditformen	476	20.3.2.4	Die immateriellen Vermögensgegenstände	521
18.2.2.7	Kreditsubstitute	477	20.3.2.5	Der aktive Rechnungsabgrenzungsposten	523
18.2.3	Mezzanine-Kapital	480	20.3.3	Die Positionen der Passivseite und ihre	
18.3	Die Innenfinanzierung	481		Bewertung	524
18.4	Die Liquiditätsplanung	484	20.3.3.1	Das Eigenkapital	524
18.5	Termingeschäfte	486	20.3.3.2	Die Verbindlichkeiten	526
	Zur Frage der »optimalen« Kapitalstruktur	492	20.3.3.3	Die Rückstellungen	527
18.6	bur rrage acr "opermateri" rrapitation arteur				
18.6 18.7	Der Preis für Risiko	494		Der passive Rechnungsabgrenzungs-	

20.3.3.5	Der Sonderposten mit Rücklageanteil	530	23.3.3.2	Die Zuschlagskalkulation	578
20.4	Die Gewinn- und Verlustrechnung	530	23.3.3.3	Die Divisionskalkulation	579
20.5	Der Anhang	534	23.3.3.4	Die Äquivalenzziffernrechnung	580
20.6	Der Lagebericht	535	23.4	Elemente der Kostentheorie	581
20.7	Weitere Berichte des Vorstands auf der		23.4.1	Übersicht	581
	Ebene eines einzelnen Unternehmens	536	23.4.2	Die Kosteneinflussgrößen	581
			23.4.2.1	Die technisch-organisatorischen	
21	Die Konzernrechnungslegung	541		Produktionsbedingungen	581
21.1	Verpflichtung zur Konzernrechnungslegung		23.4.2.2	Die Faktorpreise	581
	und Konsolidierungskreis	541	23.4.2.3	Der Beschäftigungsgrad	582
21.2	Handelsbilanz II und Summenbilanz	543	23.4.2.4	Die Betriebsgröße	585
21.3	Die Kapitalkonsolidierung	544	23.4.2.5	Das Fertigungsprogramm	585
21.3.1	Die Neubewertungsmethode	544	23.4.3	Anpassungsstrategien bei Veränderungen	
21.3.2	Die Buchwertmethode	546		des Beschäftigungsgrads	585
21.3.3	Die Folgekonsolidierung	547	23.5	Kostenrechnungssysteme	587
21.4	Die Schuldenkonsolidierung	547	23.5.1	Die Vollkostenrechnung	587
21.5	Die Eliminierung von Zwischenerfolgen	548	23.5.2	Die Prozesskostenrechnung	588
21.6	Alternative Kapitalkonsolidierungs-		23.5.3	Teilkostenrechnungen	590
	methoden	549	23.5.4	Die Plankostenrechnung	592
			23.5.5	Zero-Base-Budgeting	
22	Bilanzanalyse und Bilanzkritik	553		und Gemeinkostenwertanalyse	593
22.1	Das Ziel der Bilanzanalyse	553			
22.2	Die Kennzahlenanalyse	555	24	Die Unternehmensbewertung	597
22.2.1	Die Bildung von Aggregatdaten	556	24.1	Charakteristik der Unternehmensbewertung	597
22.2.2	Die Bildung von Kennzahlen	558	24.2	Ein konzeptionelles Modell zur Bestimmung	
22.3	Der Cashflow	562		von Unternehmenswerten	599
22.4	Die Kapitalflussrechnung	564	24.3	Die Discounted-Cashflow-Methode	600
22.5	Bilanzanalyse als Risikoanalyse	566	24.4	Alternative Unternehmenswerte der Praxis	602
22.6	Die Segmentberichterstattung	566			
22.7	Die Bilanzkritik	567	25	Der Lebenszyklus eines Unternehmens	605
			25.1	Vorbemerkungen	605
23	Das interne Rechnungswesen	571	25.2	Die Unternehmensgründung	605
23.1	Aufgaben des internen Rechnungswesens	571	25.2.1	Gründungsmodalitäten	605
23.2	Der Kosten- und Leistungsbegriff		25.2.2	Die Unternehmensgründung als betriebs-	
	im internen Rechnungswesen	573		wirtschaftliches Problem	606
23.3	Die Betriebsabrechnung	575	25.3	Das Unternehmenswachstum	610
23.3.1	Die Kostenartenrechnung	575	25.4	Die Unternehmensnachfolge	612
23.3.2	Die Kostenstellenrechnung	576	25.5	Unternehmenskrisen und Sanierung	615
	Die Aufgabe der Kostenstellenrechnung	576	25.6	Die Insolvenz	618
	Die Bildung der Kostenstellen	576			
	Die Kostenumlage auf Kostenstellen	576	Sa chregi	ster	625
23.3.3	Die Kostenträgerrechnung	578			
23.3.3.1	Die Aufgabe der Kostenträgerrechnung	578			