

INHALT

Vorwort	V
-------------------	---

0 Einleitung	1
0.1 Zielvorstellung	1
0.2 Problemrahmen und Untersuchungsobjekt	1
0.3 Publikationsstand	2
0.4 Forschungsstand	4
0.5 Forschungsaufgaben	4
0.6 Dokumentationslage, Erhebungsprobleme und Materialbasis	5
0.7 Modell und Begriff der Hacienda	8
0.7.1 Eigenschaftszuordnung	9
0.7.2 Zeitlicher Umfang	11
0.7.3 Wirklichkeitsausschnitt	12
0.7.4 Zur Bedeutungsgeschichte des Terminus „Hacienda“ und verwandter Bezeichnungen	13
0.8 Organisation der Untersuchung	15
0.8.1 Gegenstandsbereich	15
0.8.2 Aussagenform	17
0.8.3 Aussagenanordnung	17
0.8.4 Reichweite der Aussagen	18

1 KAPITEL 1 SOZIALE MORPHOLOGIE DER HACIENDA IN MEXIKO

1.1 Naturräumliche Rahmenbedingungen	23
1.2 Politische, wirtschaftliche und soziale Rahmenbedingungen der Entstehung und Entwicklung der Hacienda während der Kolonialzeit (1521–1821)	28
1.2.1 Strukturelle Elemente der vorspanischen Agrarverfassung	28
1.2.2 Die Encomienda	30
1.2.3 Der Repartimiento	33
1.2.4 Landerwerb und Eigentumsrechte	35
1.2.5 Prestige und Landbesitz	39
1.2.6 Bevölkerungsentwicklung	40
1.2.7 Indianische Gemeinden	43
1.2.8 Interventionen der Krone	44
1.2.9 Produktion und Vermarktung	48
1.3 Modell der Hacienda für die Kolonialzeit	51
1.3.1 Die Hacienda und ihr Umfeld	52
1.3.2 Eigentum, Verpachtung, Verwaltung	54

1.3.3	Arbeitsorganisation und sozialökonomische Staffelung	57
1.3.4	Rekrutierung der Arbeitskräfte	64
1.3.5	Schuldknechtschaft und Bleibezwang	66
1.3.6	Normen und Sanktionen	69
1.3.7	Betriebsflächen, Bauten, Ausrüstung	70
1.4	Rahmenbedingungen der Hacienda-Entwicklung in der Übergangsphase (1821–1880)	73
1.4.1	Reformgesetze und liberalistische Agrarpolitik	75
1.4.2	Zur Position des Indio	76
1.4.3	Aufständische Gemeinden und Banditentum	79
1.5	Politsche, wirtschaftliche und soziale Rahmenbedingungen des Hacienda- Systems in der Spätphase (1880–1930)	83
1.5.1	Bevölkerungsentwicklung	84
1.5.2	Agrarpolitik im Porfiriatur	85
1.5.2.1	Verteilung von <i>terrenos baldíos</i>	86
1.5.2.2	Einwanderung und Agrarkolonisation	89
1.5.3	Konflikte mit Gemeinden	91
1.5.4	Flächenansprüche der Haciendas	93
1.5.5	Markt und Kommunikation	99
1.5.5.1	Das Eisenbahnnetz	100
1.5.5.2	Telegrafen- und Telefonnetz	102
1.5.6	Arbeitsmarkt	103
1.5.7	Produktion und Vermarktung	105
1.5.8	Modernisierung und Industrialisierung	110
1.6	Modell der Hacienda für die Spätphase	116
1.6.1	Die Hacienda und ihr Umfeld	117
1.6.2	Eigentum, Verpachtung, Verwaltung	119
1.6.3	Arbeitsorganisation und sozialökonomische Staffelung	122
1.6.4	Rekrutierung der Arbeitskräfte	126
1.6.5	Schuldknechtschaft und Bleibezwang	128
1.6.6	Normen und Sanktionen	130
1.6.7	Betriebsflächen, Bauten, Ausrüstung	133
1.6.7.1	Betriebsflächen	133
1.6.7.2	Wohn- und Verwaltungsgebäude	134
1.6.7.3	Betriebsanlagen	135
1.6.7.4	Tienda	137
1.6.7.5	Kirche	139
1.6.7.6	Tlapixquera	140
1.6.7.7	Calpanería	140
1.7	Zur Liquidation des Hacienda-Systems	141
1.7.1	Frühe agrarrevolutionäre Aktivitäten	142
1.7.2	Agrarrevolution und Agrarreform	145

2	KAPITEL 2	
	SOZIALE MORPHOLOGIE DER HACIENDA IM HOCHLAND VON	
	PUEBLA-TLAXCALA	
2.1	Naturräumliche Rahmenbedingungen	153
2.2	Regionale Rahmenbedingungen für die Entwicklung der Hacienda während der Kolonialzeit.	157
2.2.1	Landnahme und Besiedlung.	157
2.2.2	Bevölkerungsentwicklung	159
2.2.3	Flächenansprüche der Haciendas und Konflikte mit indianischen Gemeinden	159
2.2.4	Produktion und Vermarktung	174
2.3	Modell der Hacienda für die Kolonialzeit.	176
2.3.1	Die Hacienda und ihr Umfeld	177
2.3.2	Eigentum, Verpachtung, Verwaltung.	178
2.3.3	Arbeitsorganisation und sozialökonomische Staffelung	182
2.3.4	Rekrutierung der Arbeitskräfte	184
2.3.5	Schuldknechtschaft und Bleibezwang	186
2.3.6	Normen und Sanktionen	190
2.3.7	Betriebsflächen, Bauten, Ausrüstung	192
2.4	Rahmenbedingungen der Hacienda-Entwicklung in der Übergangsphase	195
2.5	Regionale Rahmenbedingungen für die Entwicklung der Hacienda während der Spätphase	197
2.5.1	Bevölkerungsentwicklung	198
2.5.2	Agrarpolitik.	200
2.5.3	Konflikte mit Gemeinden	202
2.5.4	Flächenansprüche der Haciendas	203
2.5.5	Markt und Kommunikation.	207
2.5.6	Arbeitsmarkt	212
2.5.7	Produktion und Vermarktung	213
2.5.8	Modernisierung und Industrialisierung.	218
2.6	Modell der Hacienda für die Spätphase	221
2.6.1	Die Hacienda und ihr Umfeld	223
2.6.2	Eigentum, Verpachtung, Verwaltung.	223
2.6.3	Arbeitsorganisation und sozialökonomische Staffelung	229
2.6.4	Rekrutierung der Arbeitskräfte	233
2.6.5	Schuldknechtschaft und Bleibezwang	236
2.6.6	Normen und Sanktionen	246
2.6.7	Betriebsflächen, Bauten, Ausrüstung	249
2.6.7.1	Betriebsflächen	249
2.6.7.2	Wohn- und Verwaltungsgebäude	252
2.6.7.3	Betriebsanlagen	259
2.6.7.4	Tienda	265
2.6.7.5	Kirche	266
2.6.7.6	Tlapixquera	266
2.6.7.7	Calpanería und Pegujales	267
2.7	Zur Liquidation des Hacienda-Systems	271

2.7.1	Frühe agrarrevolutionäre Aktivitäten	272
2.7.2	Agrarrevolution und Agrarreform	276
3	KAPITEL 3	
	SOZIALE MORPHOLOGIE VON SAN JOSE OZUMBA.	
	MONOGRAPHIE EINER HACIENDA	
3.1	Naturräumliche Rahmenbedingungen	291
3.2	Zur Entstehung der Hacienda	293
3.3	Die Hacienda Ozumba in der Kolonialzeit	294
3.3.1	Produktion und Vermarktung	294
3.3.2	Eigentumsverhältnisse und Flächenansprüche	296
3.3.3	Arbeitsorganisation und sozialökonomische Staffelung	304
3.3.4	Rekrutierung der Arbeitskräfte	305
3.3.5	Schuldknechtschaft und Bleibezwang	306
3.3.6	Normen und Sanktionen	306
3.3.7	Betriebsfläche, Bauten, Ausrüstung	308
3.4	Ozumba zur Zeit der Treuhandverwaltung und seiner Privatisierung sowie während der Übergangsphase	313
3.4.1	Treuhandverwaltung	313
3.4.2	Privatisierung der Hacienda	314
3.4.3	Sozialer Hintergrund der Eigentümerfamilie	316
3.4.4	Übergangsphase	322
3.5	Ozumba in der Spätphase (1880–1930)	327
3.5.1	Produktion	327
3.5.2	Außenbeziehungen	332
3.5.2.1	Gemeinden	332
3.5.3.2	Nachbarhaciendas	333
3.5.2.3	Vermarktung	334
3.5.2.4	Kommunikation	336
3.5.3	Unternehmerisches Engagement des Eigentümers von Ozumba außerhalb der Hacienda	338
3.6	Binnenstruktur der Hacienda	339
3.6.1	Die Hacienda und Ihr Umfeld	339
3.6.2	Eigentum und Verwaltung	339
3.6.3	Arbeitsorganisation und sozialökonomische Staffelung	343
3.6.4	Rekrutierung der Arbeitskräfte	346
3.6.5	Schuldknechtschaft und Bleibezwang	350
3.6.6	Normen und Sanktionen	356
3.6.7	Betriebsfläche, Bauten, Ausrüstung	359
3.6.7.1	Betriebsfläche	359
3.6.7.2	Wohn- und Verwaltungsgebäude	360
3.6.7.3	Betriebsanlagen	365
3.6.7.4	Tienda	367
3.6.7.5	Kirche	368

3.6.7.6 Tlapixquera	369
3.6.7.7 Calpanería	369
3.6.7.8 Pegujales	370
3.7 Ozumba in der Liquidationsphase	371
3.7.1 Ozumba in den frühen Revolutionsjahren	372
3.7.2 Ozumba während der Agrarrevolution und Agrarreform	375
4 ABKÜRZUNGEN	385
5 ANLAGEN	387
6 VERZEICHNIS DER ABBILDUNGEN	399
7 VERZEICHNIS DER KARTEN	401
8 GLOSSARIUM	402
9 LITERATUR	410
10 AUTORENVERZEICHNIS	430

INDICE

Prefacio	V
0. Introducción	1
0.1 Objetivos de la investigación	1
0.2 Marco de referencia y objeto de la investigación	1
0.3 Publicaciones en torno al tema	2
0.4 Estado actual de la investigación	4
0.5 Tareas de la presente investigación	4
0.6 Situación de la documentación, problemas del levantamiento de datos y bases materiales	5
0.7 Modelo y concepto de hacienda	8
0.7.1 Determinación de los atributos de la hacienda	9
0.7.2 El ámbito temporal	11
0.7.3 Especificación de la realidad considerada	12
0.7.4 Sobre la historia semántica del término “hacienda” y de algunos nombres afines	13
0.8 Organización de la investigación	15
0.8.1 Marco de referencia del objeto	15
0.8.2 Forma de las proposiciones	17
0.8.3 Disposición de las proposiciones	17
0.8.4 Alcance de las proposiciones	18
1 CAPITULO 1 MORFOLOGIA SOCIAL DE LA HACIENDA EN MEXICO	
1.1 Determinantes naturales	23
1.2 Determinantes políticas, económicas y sociales de la formación y desarrollo de la hacienda durante el período colonial (1521–1821)	28
1.2.1 Elementos estructurales de la situación agraria prehispánica	28
1.2.2 La encomienda	30
1.2.3 El repartimiento	33
1.2.4 Adquisición de la tierra y derechos de propiedad	35
1.2.5 Prestigio y propiedad de la tierra	39
1.2.6 Desarrollo de la población	40
1.2.7 Comunidades indígenas	43
1.2.8 Intervenciones de la corona española	44
1.2.9 Producción y comercialización	48
1.3 Un modelo de hacienda para el período colonial	51
1.3.1 La hacienda y su radio de acción	52
1.3.2 Propiedad, arrendamiento y administración	54

1.3.3	Organización del trabajo y estructura socioeconómica	57
1.3.4	Reclutamiento de las fuerzas de trabajo	64
1.3.5	Peonaje y permanencia forzada	66
1.3.6	Normas y sanciones	69
1.3.7	Terrenos, construcciones, equipamiento	70
1.4	Determinantes del desarrollo de la hacienda durante el período de transición (1821–1880)	73
1.4.1	Leyes de reforma y política agraria liberal	75
1.4.2	Sobre la posición del indio	76
1.4.3	Comunidades rebeldes y bandolerismo	79
1.5	Determinantes políticas, económicas y sociales del sistema de hacienda en la fase tardía (1880- 1930)	83
1.5.1	Desarrollo de la población	84
1.5.2	Política agraria durante el Porfiriato	85
1.5.2.1	Distribución de los terrenos baldíos	86
1.5.2.2	Inmigración y colonización agraria	89
1.5.3	Conflictos entre haciendas y comunidades	91
1.5.4	Propiedad legal y apropiación ilegal de terrenos	93
1.5.5	Mercado y comunicación	99
1.5.5.1	Red de ferrocarriles	100
1.5.5.2	Red de teléfonos y telégrafos	102
1.5.6	Mercado de trabajo	103
1.5.7	Producción y comercialización	105
1.5.8	Modernización e industrialización	110
1.6	Un modelo de hacienda para el período tardío	116
1.6.1	La hacienda y su radio de acción	117
1.6.2	Propiedad, arrendamiento y administración	119
1.6.3	Organización del trabajo y estructura socioeconómica	122
1.6.4	Reclutamiento de las fuerzas de trabajo	126
1.6.5	Peonaje y permanencia forzada	128
1.6.6	Normas y sanciones	130
1.6.7	Terrenos, construcciones, equipamiento	133
1.6.7.1	Terrenos	133
1.6.7.2	Centro habitacional y administrativo	134
1.6.7.3	Instalaciones	135
1.6.7.4	La tienda	137
1.6.7.5	La capilla	139
1.6.7.6	La tlapixquera	140
1.6.7.7	La calpanería	140
1.7	La disolución del sistema de hacienda	141
1.7.1	Primeras actividades de la revolución agraria	142
1.7.2	Revolución agraria y reforma agraria	145

2 CAPITULO 2
MORFOLOGIA SOCIAL DE LA HACIENDA EN EL ALTIPLANO DE
PUEBLA-TLAXCALA

2.1	Determinantes naturales	153
2.2	Determinantes regionales del desarrollo de la hacienda durante el período colonial	157
2.2.1	Ocupación de terrenos y colonización	157
2.2.2	Desarrollo de la población	159
2.2.3	Propiedad legal, apropiación ilegal de terrenos y conflictos con las comunidades indígenas	159
2.2.4	Producción y comercialización	174
2.3	Un modelo de hacienda para el período colonial	176
2.3.1	La hacienda y su radio de acción	177
2.3.2	Propiedad, arrendamiento, administración	178
2.3.3	Organización del trabajo y estructura socioeconómica	182
2.3.4	Reclutamiento de las fuerzas de trabajo	184
2.3.5	Peonaje y permanencia forzada	186
2.3.6	Normas y sanciones	190
2.3.7	Terrenos, construcciones, equipamiento	192
2.4	Determinantes del desarrollo de la hacienda durante el período de transición	195
2.5	Determinantes regionales del desarrollo de la hacienda durante el período tardío	197
2.5.1	Desarrollo de la población	198
2.5.2	Política agraria	200
2.5.3	Conflictos entre haciendas y comunidades	202
2.5.4	Propiedad legal y apropiación ilegal de terrenos	203
2.5.5	Mercado y comunicación	207
2.5.6	Mercado de trabajo	212
2.5.7	Producción y comercialización	213
2.5.8	Modernización e industrialización	218
2.6	Un modelo de hacienda para el período tardío	221
2.6.1	La hacienda y su radio de acción	223
2.6.2	Propiedad, arrendamiento, administración	223
2.6.3	Organización del trabajo y estructura socioeconómica	229
2.6.4	Reclutamiento de las fuerzas de trabajo	233
2.6.5	Peonaje y permanencia forzada	236
2.6.6	Normas y sanciones	246
2.6.7	Terrenos, construcciones, equipamiento	249
2.6.7.1	Terrenos	249
2.6.7.2	Centro habitacional y administrativo	252
2.6.7.3	Instalaciones	259
2.6.7.4	La tienda	265
2.6.7.5	La capilla	266
2.6.7.6	La tlapixquera	266

2.6.7.7 La calpanería y los pegujales	267
2.7 La disolución del sistema de hacienda	271
2.7.1 Primeras actividades de la revolución agraria	272
2.7.2 Revolución agraria y reforma agraria	276
3 CAPITULO 3	
MORFOLOGIA SOCIAL DE SAN JOSE OZUMBA.	
MONOGRAFIA DE UNA HACIENDA	
3.1 Determinantes naturales	291
3.2 La formación de la hacienda	293
3.3 Ozumba en la época colonial	294
3.3.1 Producción y comercialización	294
3.3.2 Relaciones de propiedad y apropiación de terrenos	296
3.3.3 Organización del trabajo y estructura socioeconómica	304
3.3.4 Reclutamiento de las fuerzas de trabajo	305
3.3.5 Peonaje y permanencia forzada	306
3.3.6 Normas y sanciones	306
3.3.7 Terrenos, construcciones, equipamiento	308
3.4 Ozumba en la época de la administración de la Junta de Temporalidades.	
Privatización y período de transición	313
3.4.1 La Junta de Temporalidades	313
3.4.2 Privatización	314
3.4.3 Antecedentes sociales de la familia propietaria	316
3.4.4 Período de transición	322
3.5 Ozumba en el período tardío (1880–1930)	327
3.5.1 Producción	327
3.5.2 Relaciones de la hacienda hacia el exterior	332
3.5.2.1 Las comunidades	332
3.5.2.2 Las haciendas vecinas	333
3.5.2.3 Los mercados	334
3.5.2.4 Medios de comunicación	336
3.5.3 Actividades empresariales del propietario de Ozumba fuera de la hacienda	338
3.6 Estructura interna de la hacienda	339
3.6.1 La hacienda y su radio de acción	339
3.6.2 Propiedad y administración	339
3.6.3 Organización del trabajo y estructura socioeconómica	343
3.6.4 Reclutamiento de las fuerzas de trabajo	346
3.6.5 Peonaje y permanencia forzada	350
3.6.6 Normas y sanciones	356
3.6.7 Terrenos, construcciones, equipamiento	359
3.6.7.1 Terrenos	359
3.6.7.2 Centro habitacional y administrativo	360
3.6.7.3 Instalaciones	365
3.6.7.4 La tienda	367
3.6.7.5 La capilla	368

3.6.7.6 La tlapixquera	369
3.6.7.7 La calpanería	369
3.6.7.8 Los pegujales	370
3.7 Ozumba en la etapa de su disolución	371
3.7.1 Ozumba en los primeros años de la revolución	372
3.7.2 Ozumba durante la revolución agraria y la reforma agraria	375
4 Abreviaturas	385
5 Anexos	387
6 Indice de ilustraciones	399
7 Indice de mapas	401
8 Glosario	402
9 Bibliografía	410
10 Indice de autores	430