Inhalt

Vorwort zur 2. Auflage		
1	Grundsätze des Standortmarketing	9
1.1	Regionen, Standorte und Standortwettbewerb	9
1.2	Deutschland im globalen Wettbewerb	19
1.3	Die Konfiguration des Standortmarketing	
2	Standortentscheidungen in Unternehmen	37
2.1	Unternehmerische Standortpolitik	37
2.2	Standortkonzepte, -ziele und -strategien von Unternehmen	42
2.3	Der Standortentscheidungsprozess in Unternehmen	46
2.3.1	Standorttheorien	46
2.3.2	Akteure der Standortauswahl im Unternehmen	53
2.3.3	Die Entscheidungsphasen	55
2.3.4	Standortfaktoren	61
2.3.5	Methoden der Standortbewertung	69
3	Managementkonzept für das Standortmarketing	73
3.1	Marketing als Managementkonzept	73
3.2	Das Standortmanagement-Konzept	75
3.3	Strategische Standortanalyse	
3.4	Methoden der Standortanalyse	84
3.4.1	Stärken-Schwächen-Analyse	
3.4.2	Chancen-Risiken-Analyse	
3.4.3	Standortspezifische SWOT- und Portfolioanalyse	98



8 Inhalt

4	Visionen, Leitbilder und Ziele des Standortmarketing103	
4.1	Visionen und Leitbilder103	
4.2	Ziele des Standortmarketing110	
5	Strategien des Standortmarketing113	
5.1	Organisationsmodelle und Organisationsstrategien 113	
5.2	Wettbewerbsstrategien115	
5.3	Markenpolitik für Standorte122	
5.3.1	Der Markenbegriff für regionale Standorte122	
5.3.2	Besonderheiten der Markenpolitik für Standorte 126	
5.3.3	Markenstrategien von Standorten131	
5.3.4	Gestaltung von Standortmarken	
5.3.5	Herausforderungen der Markenpolitik für Standorte 134	
6	Maßnahmen des Standortmarketing135	
6.1	Instrumente des Standortmarketing135	
6.2	Maßnahmen zur Standortprofilierung141	
6.3	Maßnahmen der Wirtschaftsförderung144	
7	Resümee	
Literatur		
Stichwö	örter163	