

Inhalt

- 4** | **Bankenstandort Nordrhein-Westfalen ist stark – aber nicht ohne Schwächen**
VON MARTIN RENNER | BANKENVERBAND NRW UND DEUTSCHE BANK AG, DÜSSELDORF
- 6** | **National-Bank ist und bleibt ein verlässlicher Partner des Mittelstands**
VON DR. THOMAS A. LANGE | NATIONAL-BANK AG
- 8** | **„Bürgerrendite“ ist Ausdruck einer zukunftsgerichteten Geschäftspolitik**
VON ARNDT M. HALLMANN | STADTSPARKASSE DÜSSELDORF
- 10** | **Investitionen in Energieeffizienz zahlen sich zweifelsohne aus**
VON UWE BERCHMANS | WGZ BANK AG
- 12** | **Sind Förderkredite für Mittelständler noch zeitgemäß?**
VON JENS FRÖLICH | IKB DEUTSCHE INDUSTRIEBANK AG
- 14** | **Auch weiterhin soll keine gute Idee an der Finanzierung scheitern**
VON KLAUS NEUTHAUS | NRW.BANK
- 16** | **Helaba misst Regionalmarkt NRW eine große Bedeutung bei**
VON HANS-DIETER BRENNER | LANDESBANK HESSEN-THÜRINGEN
- 20** | **Erfolgreich auf der zweiten Welle der Globalisierung reiten**
VON ANDREAS SCHMITZ | HSBC TRINRAUS & BERNHARDT AG
- 22** | **Pauschale Besteuerung intransparenter Fonds verstößt gegen Europarecht**
VON DR. JENS KLEINERT | OSBORNE CLARKE