Inhalt

ını	nait	V
Wi	idmung	XI
Vo	rwort	XIII
Üb	per dieses Buch	XXI
Hi	er geht's los	XXIX
1	Das große Ganze Das Wort mit »A« Stories erzählen, nicht Geschichten schreiben Die ganze Geschichte erzählen Gary und die Tragödie des flachen Backlogs Talk and Doc Umreißt eure Idee Beschreibt eure Kunden und User Erzähl die Stories deiner User Details und Möglichkeiten erforschen	1 3 4 5 7 9
2	Planen, (um) weniger zu produzieren Mapping hilft großen Gruppen, gemeinsames Verständnis herzustellen. Mapping hilft euch, die Löcher in eurer Geschichte zu entdecken Es ist immer zu viel (zu tun)	. 24

	Definiert das Minimum für ein Minimum Viable Product Release	30
	Definiert eine Release Roadmap	31
	Priorisiert Outcomes, nicht Features	33
	Es ist Magie – wirklich.	33
	Die Sache mit dem MVP	37
	Das neue MVP 1st gar kein Produkt!	39
3	Planen, (um) schneller zu lernen	41
	Diskutiert die Chancen	42
	Validiert das Problem	43
	Benutzt Prototypen, um etwas zu lernen	44
	Was User Wollen	45
	Lernt aus euren Builds	46
	Iteriert bis zum MVP	49
	Wie man es falsch macht	50
	Validiertes Lernen	51
	Minimiert eure Experimente. Wirklich.	53
	Zusammenfassung	54
	Zusammemassung	J
4	Planen, (um) rechtzeitig fertig zu werden	55
	Redet mit dem Team	57
	Die Kunst des gekonnten Schätzens	58
	Plant, Stuck für Stück zu produzieren	59
	Macht nicht aus jedem Slice ein Release	60
	Das andere Geheminis gekonnter Schatzungen	61
	Managt euer Budget	62
	Iterativ UND inkrementell	67
	Strategien: Eröffnungs-, Mittel- und Endspiel	68
	Markiert eure Entwicklungsstrategie in einer Map	69
	Es geht um das Risiko.	70
	Wie geht es weiter?	7:
5	Ihr wisst schon, wie es geht	7 3
_	1. Schreibt eure Story auf – einen Schritt nach dem anderen	73
	2. Organisiert eure Story	78
	3. Entdeckt alternative Stories	79
	4. Komprimiert die Map und erzeugt einen Backbone	8:

	3. Gruppiert Tasks, die euch henen, einen bestimmten	
	Outcome zu erzielen	83
	Fertig! Ihr habt alle wichtigen Konzepte gelernt!	85
	Do Try This at Home (oder bei der Arbeit)	85
	Die Map dreht sich ums Jetzt, nicht ums Später	87
	Probiert es wirklich aus	89
	Mit Software ist es schwieriger	90
	Die Map ist nur der Anfang	92
6	Die wahre Geschichte der Stories	97
	Kents verstorend einfache Idee	97
	Einfach ist nicht leicht	99
	Ron Jeffries und die 3 Cs	101
	Worte und Bilder	103
	Das war's schon	105
7	Bessere Stories erzählen	107
	Connextras Tolles Template	107
	Template-Zombies und der Schneepflug	112
	Checkliste: Worüber ihr euch wirklich unterhalten solltet	115
	Macht Urlaubsfotos	118
	Das ist eine Menge Zeug	119
8	Nicht alles steht auf der Karte	121
•	Unterschiedliche Leute, unterschiedliche Konversationen	122
	Wir brauchen eine größere Karteikarte	123
	Strahler und Kühltruhen	126
	Dafür ist das Werkzeug nicht gedacht	129
^	G G	135
9	Die Karteikarte ist nur der Anfang	135
	Habt eine klare Vorstellung davon, was ihr konstruiert	136
	Entwickelt eine mündliche Tradition des	
	Geschichtenerzählens	137
	Inspiziert das Ergebnis eurer Arbeit	138
	Es geht nicht um Euch	140
	Entwickelt, um zu lernen.	141
	Es ist nicht immer Software	142
	Plant, zu lernen, und lernt, zu planen	143

10	Wir backen uns eine Story	145
	Ein Rezept kreieren	146
	Den großen Kuchen aufteilen	147
11	Steine brechen	153
	Auf die Größe kommt es immer an	153
	Stories sind wie Steine	155
	Menschen damit zu schlagen	157
	Themen organisieren Story-Gruppen	158
	Vergesst diese Begriffe und konzentriert euch darauf, Stories	
	zu erzählen	159
	Beginnt mit Chancen (Opportunities)	160
	Entdeckt eine Minimum Viable Solution	161
	Vertieft euch in die Details jeder einzelnen Story im	
	Delivery-Prozess	163
	Redet weiter, während ihr produziert	165
	Evaluiert jedes Stück	166
	Evaluiert mit Usern und Kunden	167
	Evaluiert mit Business-Stakeholdern	169
	Evaluiert auch nach dem Release weiter	170
12	Steinebrecher	173
	Wertvoll – benutzbar – realisierbar	174
	Ein Discovery-Team benötigt für den Erfolg viele andere	
	Personen	177
	Die drei Amıgos	178
	Produkt-Owner als Produzenten	182
	Es ist kompliziert	183
13	Beginnt mit Chancen	185
	Führt Konversationen uber Chancen	185
	Tiefer graben, wegwerfen oder darüber nachdenken	187
	Chance sollte kein Euphemismus sein	192
	Story Mapping und Chancen (Opportunities)	192
	Seid wählerisch	199

14	Bei Discovery geht es nicht um das Schreiben von Software	201
	Vier essenzielle Schritte der Discovery	203 220
	Discovery dient der Herstellung von gemeinsamem Verständnis.	221
15	User-Discovery für validiertes Lernen	223
	Wir liegen meistens falsch	223
	Die schlechte alte Zeit	225
	Einfühlen, Fokussieren, Ideen Sammeln, Prototypen Bauen,	
	Testen	226
	Wie man etwas Gutes versaut	230
	Kurze Zyklen validierten Lernens	232
	Wie Lean Startup Thinking das Produktdesign verändert	233
	Stories und Story Maps?	239
16	Verfeinern, Definieren, Produzieren	241
	Karteikarten, Konversationen, mehr Karten, noch mehr	
	Konversationen	241
	Schneiden und Polieren	242
	Der Story-Workshop.	243
	Sprint- oder Iterationsplanung?	246
	Menschenmengen kollaborieren nicht	250
	Aufteilen und Ausdunnen	251
	Benutzt eure Story Map während der Delivery	257
	Benutzt eine Map, um Fortschritte zu visualisieren	258
	Benutzt einfache Story Maps in Story-Workshops	259
17	Stories sind genau genommen wie Asteroiden	265
	Zerbrochene Steine wieder zusammenfügen	267
	Übertreibt es nicht mit dem Mapping	269
	Zerbrecht euch nicht den Kopf über Kleinkram	270
18	Lernt aus jedem Build	273
	Review im Team	273
	Review mit anderen aus eurem Unternehmen	277
	Genug	279

Lernt von Usern	281
Lernt aus euren Releases	281
Outcomes nach Zeitplan	282
Benutzt eine Map, um zu evaluieren, ob ihr bereit für den	
Release seid	283
Das Ende. Oder?	285
Danksagung	287
Literatur	291
Index	293