Inhaltsverzeichnis

A.	Einleitung	15
B.	Versicherungsrechtlicher Teil	19
	I. Formen der Versicherungsvermittler	19
	1. Versicherungsvertreter	20
	a) Einfirmenvertreter	21
	b) Mehrfirmenvertreter	22
	2. Versicherungsmakler	23
	a) Historische Entwicklung des Versicherungsmaklers	23
	aa) Die internationale Entwicklung des	
	Versicherungsmaklers	23
	bb) Die nationale Entwicklung des	
	Versicherungsmaklers	24
	b) Arten von Versicherungsmaklern	26
	aa) Handels- und Zivilmakler	26
	bb) Untermakler	27
	cc) Erst- und Rückversicherungsmakler	28
	dd) Industriemakler	29
	ee) Internetmakler	30
	c) Besondere Bedeutung von Maklerpools	31
	3. Sonderformen	32
	a) Pseudomakler	32
	b) Firmenverbundene Vermittler	33
	4. Eintragung in das Vermittlerregister	35
	II. Abgrenzung zwischen den verschiedenen	
	Versicherungsvermittlern	36
	1. Relevanz der Abgrenzung	37
	2. Abgrenzungskriterien	38
	a) Rechtsverhältnis zwischen	
	Versicherungsunternehmen und -vermittler	39
	b) Rechtsverhältnis zwischen Versicherungsnehmer	
	und -vermittler	40

III.	Abgrenzung zwischen Versicherungsmakler und					
		rsicherungsberater	41			
	1.	Charakteristika des Versicherungsberaters	42			
	2.	Unterschiede und Gemeinsamkeiten zwischen				
		Versicherungsmakler und Versicherungsberater	42			
IV.	Rechtsverhältnis zwischen Versicherungsmakler und					
		rsicherungsnehmer	43			
		Der Maklervertrag	43			
		a) Rechtliche Einordnung	44			
		b) Zustandekommen	47			
	2.	Pflichten aus dem Maklervertrag	47			
		a) Allgemeine Pflichten des Versicherungsmaklers	48			
		b) Pflichten in bestimmten zeitlichen Abschnitten	50			
		aa) Die Zeit vor dem Vertragsabschluss	50			
		bb) Die Phase des Vertragsschlusses	51			
		cc) Nach Abschluss des Versicherungsvertrages	57			
		c) Sondersituation beim Internetmakler	58			
V.	Rechtsverhältnis zwischen Versicherungsmakler und Versicherungsunternehmen 5					
	Versicherungsunternehmen					
		Einordnung des Rechtsverhältnisses	60			
	2.	Pflichten des Versicherungsmaklers	61			
		a) Generelle Pflichten	61			
		b) Pflichten vor Abschluss des Versicherungsvertrages	61			
		c) Problem einer Abschlussvollmacht des				
		Versicherungsmaklers für das				
		Versicherungsunternehmen	62			
		d) Pflichten nach Abschluss des				
		Versicherungsvertrages	63			
	3.	Pflichten des Versicherungsunternehmens	63			
		a) Vergütungspflicht	64			
		aa) Einordnung der Vergütung	64			
		bb) Besonderheit der Zahlungsverpflichtung des				
		Versicherungsunternehmens	64			
		cc) Voraussetzungen für das Bestehen eines				
		Vergütungsanspruches	66			
		dd) Zusammensetzung der Maklercourtage und				
		Erläuterung unterschiedlicher Courtagesysteme	67			
		h) Risiken dieses Vergitungssystems	68			

VI.	Di	ie T	eilnahme von Versicherungsvermittlern an	
	В	nu	sprogrammen	69
	1.	Αι	usgestaltung von Verkaufswettbewerben	69
		a)	Grundlegendes	69
		b)	Zielsetzung	70
		c)	Formen der Anreize	7
		d)	Teilnehmerkreis	73
	2.	Re	chtliche Qualifizierung der Boni	73
	3.	Be	denken im Hinblick auf eine Beeinflussung des	
		Ve	rsicherungsmaklers	74
VII.	M	ögli	iche Sanktionen und Gegensteuerungsmechanismen	75
	1.	Ge	egenüber den Versicherungsunternehmen bestehende	
		M	öglichkeiten	70
		a)	Lauterkeitsrechtliche Möglichkeiten	76
			aa) Besondere Situation im	
			Versicherungslauterkeitsrecht	70
			bb) Instrumente der Versicherungsaufsicht – § 298	
			Abs. 1 S. 1 VAG	78
			cc) Mögliche Verletzung von UWG-Vorschriften	8
			(1) § 4 Nr. 1 UWG	82
			(2) § 3 Abs. 1 UWG	80
		b)	Schadensersatzanspruch aus § 6 Abs. 5 VVG	88
		c)	Offenlegungsverpflichtung gemäß § 2 Abs. 1 Nr. 1 VVG-InfoV?	9:
	2.	Ge	egenüber dem Versicherungsmakler bestehende	
			öglichkeiten	92
			Verbandsrechtliche Empfehlungen/	
		,	Selbstverpflichtungen/codes of conduct	92
			aa) Der code of conduct des VDVM	94
			bb) Verhaltenskodex für den Vertrieb	9:
			cc) Wettbewerbsrichtlinien der	
			Versicherungswirtschaft	90
			dd) Fazit	90
		b)	Pflicht zur Offenlegung der Teilnahme an	
		,	Bonusprogrammen	91
			aa) Pflichten zur Ausweisung als Teil der	
			Abschlusskosten gemäß § 2 Abs. 1 Nr. 1 VVG-	
			InfoV?	91

	bb) Offenlegungsverpflichtung aus § 61 Abs. 1	
	VVG	97
	cc) Anwendung der Offenlegungsregeln im Bereich	
	der Finanzvermittlung	98
	(1) Anwendung der Regelungen im WpHG	98
	(2) Übertragung der "Kick-Back-	
	Rechtsprechung" auf den	
	Versicherungsbereich	100
	dd) Offenlegungsvorschläge in der	
	Versicherungsvertriebsrichtlinie	104
	c) Verwirkung des Maklerlohns nach § 654 BGB	105
	d) Widerruf der Erlaubnis	107
	e) Kündigung des Maklervertrages nach § 626 BGB	108
	f) Schadensersatzanspruch nach § 63 VVG und § 280	
	Abs. 1 BGB i.V.m. dem Maklervertrag	109
	aa) § 63 VVG	109
	bb) § 280 BGB i.V.m. dem Maklervertrag	111
	cc) Fazit	111
	g) Möglichkeit der Honorarberatung	111
	VIII. Fazit	114
C.	Strafrechtliche Betrachtung	117
	I. Grundlegendes zu § 299 StGB	117
	1. Enstehungsgeschichte	117
	2. Geschützte Rechtsgüter	119
	3. Deliktsnatur des § 299 StGB	121
	II. Die Strafbarkeit von Versicherungsmaklern nach § 299	
	Abs. 1 StGB	122
	1. Objektiver Tatbestand des § 299 Abs. 1 Nr. 1 StGB	122
	a) Täterkreis	122
	aa) Angestellter	123
	bb) Beauftragter	125
	(1) Anforderungen an den Beauftragten	126
	(2) Berechtigung und Verpflichtung zum	
	geschäftlichen Handeln	129
	(3) Anforderungen an die	
	Einflussnahmemöglichkeiten	131
	(4) Täterqualität von Vermittlern	132

		(5) Der Versicherungsmakler als Beauftragter	133
		(6) Erfordernis einer betrieblichen	
		Eingliederung	136
		(7) Die Einbeziehung von Geschäftsherren	137
		(8) Ergebnis	139
	cc)	als Angestellter oder Beauftragter	139
		Tätigwerden für ein Unternehmen	140
	•	(1) Exkurs: Die Einbeziehung Angestellter	
		oder Beauftragter von Privatpersonen	142
		(2) Das Tätigwerden eines	
		Versicherungsmaklers für einen privaten	
		Versicherungsnehmer	143
		(3) Ergebnis	147
b)	Tatl	handlung	148
	aa)	Geschäftlicher Verkehr	148
		Fordern, Sich-Versprechen-Lassen, Annehmen	149
		(1) Fordern	149
		(2) Sich-Versprechen-Lassen	150
		(3) Annehmen	152
		(4) Verhältnis der Varianten zueinander	153
	cc)	Vorteil	154
		(1) Materielle und immaterielle Vorteile	154
		(2) Drittvorteile	157
c)	Unr	rechtsvereinbarung	159
	aa)	Grundlegendes	159
		Unterschiede bei den einzelnen Tatvarianten	161
	cc)	Bevorzugung im Wettbewerb	162
	dd)	Bei dem Bezug von Waren oder	
		Dienstleistungen	165
	ee)	Abgrenzung zur reinen Klimapflege	168
	ff)	Zusammenfassung	169
d)	Unl	auterkeit	170
	aa)	Tatbestandssystematische Einordnung	170
	bb)	Bezugspunkt der Unlauterkeit	170
		Unterschiedliche Auslegungsmöglichkeiten	171
	•	(1) Gleichsetzung mit dem Begriff	
		Sittenwidrigkeit	171
		(2) Unlauterkeit als Pflichtwidrigkeit	172

		(3) Wettbewerbsrechtsakzessorietät der	
		Unlauterkeit	173
		(4) Zusätzliche Inbezugnahme	
		berufsspezifischer Ergänzungen des UWG	176
		(5) Unlauterkeit bei Kenntnis des	
		Geschäftsherren	178
		(6) Keine eigenständige Bedeutung des	
		Merkmals	178
		aa. Die Pflichtwidrigkeit in § 332 StGB	180
		bb. Übertragung der Auslegung des § 332	
		StGB auf § 299 StGB	184
		(7) Ausschluss der Unlauterkeit bei sachlich	
		richtigen Entscheidungen	185
	dd)	Konkretisierung der Unlauterkeit mithilfe von	
		Verhaltenskodizes	190
	,	Ergebnis	192
		ialadäquanz	192
		Verortung der Sozialadäquanz im Tatbestand	192
		Bestimmung der Sozialadäquanz	195
	cc)	Möglicher Ausschluss des Einwands der	107
	1.15	Sozialüblichkeit	197
	dd)	Die Sozialüblichkeit von Verkaufsanreizen	199
		(1) Besonders attraktive Courtagegestaltungen	199
		(2) Zusatzcourtagen	200
		(3) Sachanreize	202
		(4) Einladungen zu Reisen	204
•	,	Ergebnis	206
2.	-	tiver Tatbestand des § 299 Abs. 1 Nr. 1 StGB	207 207
	a) Vor		207
2	b) Irrt		208
		tand des § 299 Abs. 1 Nr. 2 StGB	211
4.		ertigungsmöglichkeiten	211
		glichkeit der Einwilligung chtfertigender Notstand	211
5	,	ders schwere Fälle des § 299 StGB	212
٦.		•	212
		teil großen Ausmaßes	212
		werbsmäßig oder als Mitglied einer Bande	214
6	_	gangene Tat htragserfordernis	214
	NI AIA	HEAVSCHOLOCITUS	413

	7. Ergebnis	217			
III.	. Exkurs: Die Strafbarkeit von Mitarbeitern des				
	Versicherungsunternehmens nach § 299 Abs. 2 StGB	217			
IV. Strafbarkeit von Versicherungsmaklern nach § 263 Abs. 1					
	StGB	218			
	1. Täuschung	219			
	a) Ausdrückliche Täuschung	219			
	b) Konkludente Täuschung	220			
	c) Täuschung durch Unterlassen	222			
	d) Ergebnis	225			
	2. Irrtum	225			
	3. Vermögensverfügung	226			
	4. Vermögensschaden	226			
	5. Vorsatz	229			
	6. Absicht rechtswidriger stoffgleicher Bereicherung	230			
	7. Ergebnis	231			
V.	Strafbarkeit von Versicherungsmaklern nach § 266				
	Abs. 1 StGB	231			
	1. Grundlegendes	232			
	2. Objektiver Tatbestand	233			
	a) Vermögensbetreuungspflicht	233			
	aa) Fremde Vermögensinteressen	233			
	bb) Wesentlicher Inhalt des Schuldverhältnisses	233			
	cc) Selbständigkeit	234			
	dd) Dauer und Umfang der Betätigung	235			
	b) Die Vermögensbetreuungspflicht des				
	Versicherungsmaklers	235			
	aa) Die Betreuung fremder Vermögensinteressen	235			
	bb) Wesentlicher Inhalt des Maklervertrages	236			
	cc) Selbständigkeit des Versicherungsmaklers	240			
	dd) Ergebnis	241			
	c) Missbrauchstatbestand, § 266 Abs. 1 Alt. 1 StGB	242			
	d) Treubruchtatbestand, § 266 Abs. 1 Alt. 2 StGB	243			
	e) Vermögensnachteil	244			
	3. Subjektiver Tatbestand	244			
	4. Ergebnis	245			
VI.	Konkurrenzverhältnis der Tatbestände	245			
TI.	Zusammenfassung 240				

Inhaltsverzeichnis

D.	Auswirkungen der strafrechtlichen auf die versicherungsrechtliche Bewertung	248
E.	Zusammenfassung und Ausblick	250
Lit	eraturverzeichnis	255
An	lagen	281