

# Inhaltsverzeichnis.

Erster Teil.

## Die Theorie des internationalen Handels.

### A. Einleitung.

| Kap.      |  | Seite    |
|-----------|--|----------|
| <b>1.</b> | <b>Die Begriffsbestimmung des internationalen Handels</b>  | <b>1</b> |
| § 1.      | Die klassische Theorie   | 1        |
| § 2.      | Die nationale Gebundenheit von Kapital und Arbeit  | 2        |
| § 3.      | Einwände gegen die klassische Begriffsbestimmung   | 2        |
| § 4.      | Andere Begriffsbestimmungen  | 4        |
| § 5.      | Binnenhandel und Außenhandel vom Standpunkt des Politikers                                       | 5        |
| <b>2.</b> | <b>Das Verhältnis der Theorie des internationalen Handels zur allgemeinen Wirtschaftstheorie</b> | <b>6</b> |
| § 1.      | Die Theorie des internationalen Handels als Spezialfall der allgemeinen Theorie                  | 6        |
| § 2.      | Plan für die weitere Untersuchung  | 7        |

### B. Die Geldprobleme des internationalen Handels.

(Das monetäre Gleichgewicht im Wirtschaftsverkehr zweier oder mehrerer Länder.)

|           |   |           |
|-----------|---|-----------|
| <b>3.</b> | <b>Einleitung</b>   | <b>8</b>  |
| § 1.      | Eine geschlossene Wirtschaft als Ausgangspunkt.   | 8         |
| § 2.      | Währungstrennung  | 9         |
| § 3.      | Die Organisation des internationalen Zahlungsverkehres  | 10        |
| <b>4.</b> | <b>Die einzelnen Posten der Zahlungsbilanz und genauere Bestimmung des Begriffes</b>  | <b>11</b> |
| § 1.      | Konkrete Berechnungen der Zahlungsbilanzen verschiedener Länder.  | 11        |
| § 2.      | Die Handelsbilanz und Dienstleistungsbilanz   | 12        |
| § 3.      | Die Kapitalbilanz (Kreditbilanz) und andere Posten der Zahlungsbilanz   | 13        |
| § 4.      | Die Mehrdeutigkeit des Begriffes „Zahlungsbilanz“   | 13        |
| § 5.      | Anwendung des Angebot-Nachfrage-Schemas auf den Markt der ausländischen Zahlungsmittel.   | 15        |
| § 6.      | Einführung einer Mehrheit von Ländern   | 17        |
| <b>5.</b> | <b>Die Herstellung des Gleichgewichtes der Zahlungsbilanz bei reiner Goldwährung</b>  | <b>18</b> |
| § 1.      | Der Begriff der Goldwährung   | 18        |
| § 2.      | Die Goldpunkte  | 19        |
| § 3.      | Die merkantilistische und vormerkantilistische Anschauung über Handelsbilanz, Zahlungsbilanz und internationale Goldbewegungen  | 20        |
| § 4.      | Die klassische Lehre vom „Mechanismus“ bei Goldwährung  | 22        |
| § 5.      | Einwände gegen die klassische Lehre.  | 24        |
| <b>6.</b> | <b>Die Wiederherstellung des Gleichgewichtes bei reiner Papierwährung</b>   | <b>26</b> |
| § 1.      | Der Ausgleich der Zahlungsbilanz bei Papierwährung  | 26        |
| § 2.      | Zahlungsbilanztheorie und Inflationstheorie   | 26        |
| § 3.      | Die Theorie der Kaufkraftparität  | 29        |
| § 4.      | Der internationale Ausgleich der Preise und des Geldwertes  | 30        |
| § 5.      | Endgültige Formulierung der Kaufkraftparitätstheorie  | 34        |
| § 6.      | Probleme der Verifizierung  | 37        |
| <b>7.</b> | <b>Der Mechanismus in voller Entfaltung</b>   | <b>38</b> |
| § 1.      | Geldtheoretische Vorbemerkungen   | 38        |
| § 2.      | Stabilisierung des Preisniveaus oder Stabilisierung des Wechselkurses   | 40        |
| § 3.      | Die Mittel der Preisniveau- und Wechselkursstabilisierung   | 41        |
|           | 1. Goldwährung S. 41. — 2. Goldkernwährung S. 41. — 3. Golddevisenwährung S. 43. — 4. Regulierung der Geldmenge bei Goldkern- und Devisenwährung S. 44.   |           |
| § 4.      | Die Diskontpolitik  | 44        |
|           | 1. Einleitung S. 44. — 2. Die Einwirkung einer Änderung des Diskontsatzes auf die Wechselkurse durch Beeinflussung des Preisniveaus S. 44. — 3. Direkte Einwirkung einer Änderung der Bankrate auf den Wechselkurs S. 45. |           |
| § 5.      | Modifikation des Mechanismus durch das Dazwischentreten des Bankkredites  | 47        |

| Kap.  | Seite |
|---|-------|
| <b>8. Dynamische Wechselkurse (Die Wechselkurse in Inflationsperioden)</b> . . . . .  | 48    |
| § 1. Die statischen Annahmen . . . . .  | 48    |
| § 2. Die Erscheinungen des Überganges von einem statischen Zustand zum andern .   | 49    |
| 1. Der Gang der Inflation S. 49. — 2. Das Nachhinken der Preise hinter der Wechselkurssteigerung S. 50. — 3. Das Nachhinken der Geldvermehrung hinter der Geldentwertung S. 51. — 4. Die passive Zahlungsbilanz als Erklärung der Geldentwertung S. 51. — 5. Erklärung durch die klassische Theorie S. 52. — 6. Die Stabilisierung S. 53. — 7. Statistische Illustration S. 54. |       |
| <b>9. Einseitige Wertübertragung. Das Transferproblem</b> . . . . .   | 56    |
| § 1. Einleitung . . . . .   | 56    |
| § 2. Aufbringung und Transferierung. Die Entstehung des Ausführüberschusses . .   | 58    |
| § 3. Die Rolle der Preisbewegung im Transfermechanismus . . . . .   | 59    |
| 1. Problemstellung S. 59. — 2. Die Kontroverse Keynes-Ohlin und ihre Vorläufer S. 59. — 3. Die Lösung des Problems S. 63.   |       |
| § 4. Der Einfluß einseitiger Zahlungen auf die internationale Kapitalbewegung . .   | 66    |
| § 5. Die Grenzen des Transfers . . . . .  | 68    |
| § 6. Der Mechanismus in Krisenzeiten . . . . .  | 70    |
| § 7. Grundprobleme der Devisenbewirtschaftung . . . . .   | 73    |
| § 8. Beispiele zum Transferproblem und Probleme der Verifizierung . . . . .   | 77    |
| 1. Allgemeines S. 77. — 2. Die französische Kriegsschädigung von 1871 S. 78. — 3. Das kanadische Experiment S. 80. — 4. Die deutschen Reparationen S. 83. — 5. Die Kriegsschulden Europas an Amerika S. 90.   |       |

**C. Die reine Theorie des internationalen Handels.**

|   |     |
|---|-----|
| <b>10. Einleitung</b> . . . . .   | 93  |
| § 1. Problemstellung . . . . .  | 93  |
| § 2. Übersicht über die zur Verfügung stehenden theoretischen Systeme . . . . .   | 94  |
| <b>11. Die Theorie der komparativen Kosten</b> . . . . .  | 96  |
| § 1. Die internationale Arbeitsteilung und die Differenz in den Produktionskosten .   | 96  |
| § 2. Absolute und komparative Unterschiede in den Produktionskosten . . . . .   | 97  |
| § 3. Programm für die weiteren Untersuchungen . . . . .   | 100 |
| § 4. Der Geldausdruck der komparativen Kosten . . . . .   | 101 |
| § 5. Anwendung der Theorie der komparativen Kosten auf den Fall des Vorhandenseins mehrerer Güter . . . . .   | 104 |
| § 6. Einführung der Transportspesen und variablen Produktionskosten. . . . .  | 107 |
| 1. Transportspesen S. 107. — 2. Variable Kosten S. 108.   |     |
| <b>12. Angebot und Nachfrage in der Bestimmung des Gleichgewichts im zwischenstaatlichen Wirtschaftsverkehr.</b> . . . . .  | 110 |
| § 1. Einleitung . . . . .   | 110 |
| § 2. Mills Theorie der internationalen Werte . . . . .  | 110 |
| § 3. Marshalls Verallgemeinerung der Theorie der internationalen Werte . . . . .  | 114 |
| § 4. Das Verhältnis der Marshallschen Kurven zu den gewöhnlichen Angebots- und Nachfragekurven . . . . .  | 116 |
| § 5. Elastizität der Nachfrage . . . . .  | 117 |
| § 6. Das reale Austauschverhältnis im internationalen Handel und seine statistische Feststellung . . . . .  | 120 |
| § 7. Statistische Illustrationen. Das reale Austauschverhältnis im englischen und deutschen Außenhandel in der Nachkriegszeit . . . . .   | 126 |
| § 8. Die unmittelbaren Wirkungen des internationalen Handels auf Preis und Absatz. (Die Methode des partiellen Gleichgewichtes) . . . . .   | 128 |
| <b>13. Die Theorie des internationalen Handels als Bestandteil der Lehre vom wirtschaftlichen Gleichgewicht.</b> . . . . .  | 132 |
| § 1. Eliminierung der Arbeitswertlehre . . . . .  | 132 |
| § 2. Die Lehre vom komparativen Vorteil in neuer Formulierung, ein konkretes Beispiel und die Rolle der unbeweglichen Produktionsmittel . . . . .   | 137 |
| § 3. Der Einfluß des internationalen Handels auf die Verteilung des Volkseinkommens   | 141 |
| 1. Behandlung des Problems in der klassischen und neoklassischen Theorie S. 142. — 2. Systematische Erörterung d. Problems S. 145. — 3. Ungleiches Lohnniveau S. 147.   |     |
| § 4. Das Gesetz der sinkenden Kosten (steigenden Erträge) und die Theorie des internationalen Handels . . . . .   | 149 |
| 1. Problemstellung S. 149. — 2. „Historische Kostensenkungen“ S. 151. — 3. Das Gesetz der sinkenden Kosten im echten, theoretischen Sinne S. 152. — a) Sinkende Kosten infolge „interner Ersparungen“ (Gesetz der zunehmenden Betriebsgröße) S. 153. — b) Sinkende Kosten bei steigendem Produktionsumfang infolge „externer Ersparnisse“ S. 155. |     |

## Zweiter Teil.

**Handelspolitik.**  
(Angewandte Theorie.)**A. Einleitung.**

| Kap.  |   | Seite      |
|---|---|------------|
| <b>14.</b>  | <b>Die wissenschaftliche Behandlung der Handelspolitik . . . . .</b>  | <b>157</b> |
| § 1.  | Programm der folgenden Untersuchungen. . . . .  | 157        |
| § 2.  | Die Gesichtspunkte der Bewertung des internationalen Handels und der handelspolitischen Maßnahmen . . . . .   | 158        |
| <b>B. Wirkung und Beurteilung handelspolitischer Systeme und Maßnahmen.</b> |   |            |
| <b>Schutzzoll und Freihandel.</b>   |   |            |
| <b>15.</b>  | <b>Argumente für den Freihandel . . . . .</b>   | <b>162</b> |
| § 1.  | Die Vermutung für die Vorteilhaftigkeit des Freihandels. . . . .  | 162        |
| § 2.  | Andere Argumente für den Freihandel . . . . .   | 164        |
| § 3.  | Die Zielsetzung der Freihändler . . . . .   | 165        |
| <b>16.</b>  | <b>Die Wirkungen der Zölle . . . . .</b>  | <b>166</b> |
| § 1.  | Die unmittelbare Wirkung eines Einzelzolles auf Preis und Absatz der betroffenen Ware . . . . .   | 166        |
| § 2.  | Die Fernwirkungen der Zölle . . . . .   | 170        |
| § 3.  | Zölle auf Produktionsmittel . . . . .   | 172        |
| <b>17.</b>  | <b>Die Zollargumente im allgemeinen . . . . .</b>   | <b>173</b> |
| § 1.  | Einleitung . . . . .  | 173        |
| § 2.  | Finanzzölle und Schutzzölle . . . . .   | 173        |
| § 3.  | Wirtschaftliche und nicht wirtschaftliche Argumente für Zölle . . . . .   | 175        |
| § 4.  | Die wirtschaftlichen Argumente für Zölle. . . . .   | 176        |
| <b>18.</b>  | <b>Die einzelnen Zollargumente . . . . .</b>  | <b>178</b> |
| § 1.  | Indiskutable Zollargumente . . . . .  | 178        |
| § 2.  | Die Schutzzolltheorie Richard Schüllers . . . . .   | 185        |
| § 3.  | Zölle und Arbeitslosigkeit . . . . .  | 190        |
|   | 1. Einleitung S. 190. — 2. Die Wirkung der Einführung oder Erhöhung von Zöllen auf die Arbeitslosigkeit im short run S. 191. — 3. Das Bestehen einer Arbeitslosenunterstützung verbessert die Aussichten einer günstigen Gesamtwirkung eines Zolles bei Arbeitslosigkeit S. 194. — 4. Die verschiedenen Typen der Arbeitslosigkeit und die Möglichkeit ihrer Bekämpfung durch Zölle S. 195. — 5. Zölle als Mittel zur Senkung der Reallöhne S. 197. — 6. Zölle als Mittel zur Herstellung des Gleichgewichtes im Außenhandel S. 198. — 7. Zusammenfassung S. 201. |            |
| § 4.  | Einfuhr von Produktionsmitteln als Folge eines Zolles. . . . .  | 201        |
| § 5.  | Erziehungszölle . . . . .   | 205        |
|   | 1. Hamilton und List S. 205. — 2. J. St. Mill S. 206. — 3. Kritik S. 207.   |            |
| § 6.  | Die Gefahren der einseitigen Industrie-Exportwirtschaft . . . . .   | 210        |
|   | 1. Darstellung S. 210. — 2. Kritik S. 212.  |            |
| § 7.  | Notstandszölle und Marktsicherungszölle . . . . .   | 214        |
| § 8.  | Zölle als Mittel zur Verbesserung des realen Austauschverhältnisses („Das Ausland trägt den Zoll“) . . . . .  | 215        |
| <b>19.</b>  | <b>Dumping, Kartelle, Monopole, Ausfuhrprämien . . . . .</b>  | <b>218</b> |
| § 1.  | Einleitung . . . . .  | 218        |
| § 2.  | Wesen und Formen des Dumpings. . . . .  | 218        |
|   | 1. Dumping als Auslandsverkäufe unter dem Inlandspreis S. 218. — 2. Andere Definitionen des Dumpingbegriffes S. 219. — 3. Klassifikation der Dumpingformen S. 222. — 4. Einschränkung der freien Konkurrenz und Zoll als Voraussetzung für das Dumping S. 223.  |            |
| § 3.  | Theorie des Dumpingpreises . . . . .  | 223        |
|   | 1. Problemstellung S. 223. — 2. Elemente einer Theorie des Monopolpreises S. 225. — 3. Bestimmung des Export- (Dumping-) Preises. Fragestellung A: Vergleich des Inlandspreises ohne Export mit Inlandspreis bei gleichzeitigem Dumpingexport S. 227. — 4. Fragestellung B: Vergleich des Inlandspreises bei Einheitspreis mit Inlandspreis bei Diskriminationsmöglichkeit (Dumping) S. 231.  |            |
| § 4.  | Volkswirtschaftliche Beurteilung des Dumpings . . . . .   | 232        |
| § 5.  | Ausfuhrprämien . . . . .  | 235        |
|   | 1. Allgemeines und Beispiele S. 235. — 2. Wirkung von Ausfuhrprämien S. 237. — 3. Beurteilung S. 238.   |            |
| § 6.  | Antidumpingzölle. . . . .   | 239        |

| Kap.   | Seite |
|--|-------|
| § 7. Internationale Kartelle, Konzerne, Trusts und Rohstoffmonopole . . . . .                            | 241   |
| 1. Allgemeines S. 241. — 2. Internationale Rohstoffmonopole S. 243. — 3. Internationale Kartelle S. 244. |       |

**C. Die Technik der Handelspolitik.**

|  |     |
|--|-----|
| <b>20. Inhalt und Formen der Zollgesetze und ihre Anwendung. Andere Methoden des Protektionismus.</b> . . . . .  | 248 |
| § 1. Einleitung . . . . .  | 248 |
| § 2. Zolltarif und Zollgebiet . . . . .  | 249 |
| § 3. Die einzelnen Zollsätze. Wertzölle und spezifische Zölle . . . . .  | 252 |
| § 4. Gleitende Zölle. . . . .  | 253 |
| § 5. Einfuhrverbote, Ausfuhrverbote und Kontingente . . . . .  | 255 |
| § 6. Andere Methoden des Protektionismus . . . . .   | 258 |
| 1. Allgemeines S. 258. — 2. Gruppierung und Beispiele S. 259. — 3. Beurteilung S. 261.   |     |
| § 7. Administrative Erleichterungen des Zollschatzes . . . . .   | 261 |
| § 8. Über den Begriff „Höhe des Zolltarifs“ und die Methoden seiner Messung . . . . .  | 263 |
| <b>21. Tatsachen und Einrichtungen der Handelsvertragspolitik.</b> . . . . .   | 266 |
| § 1. Inhalt und Form der Handelsverträge . . . . .   | 266 |
| § 2. Inhalt und Formen der Meistbegünstigungsklausel. . . . .  | 268 |
| 1. Einleitung, Literatur S. 268. — 2. Unbedingte und bedingte Meistbegünstigung S. 268. — 3. Die sogenannten Reziprozitätsverträge S. 271. — 4. Beschränkungen und Ausnahmen von der Meistbegünstigung S. 272. |     |
| <b>22. Beurteilung der verschiedenen Systeme der Handelsvertragspolitik vom wirtschaftlichen und politischen Standpunkt.</b> . . . . .   | 274 |
| § 1. Die Handelsverträge der Freihandelsländer . . . . .   | 274 |
| § 2. Das System der starren Tarife . . . . .   | 275 |
| § 3. Tarifverträge und das Prinzip des Austausches von individuellen Zugeständnissen in Zollsachen . . . . .   | 276 |
| 1. Allgemeines S. 276. — 2. Der herrschende Geist bei den Tarifverhandlungen S. 277.   |     |
| § 4. Der Streit um die Meistbegünstigung. . . . .  | 278 |
| 1. Allgemeines S. 278. 2. Das Argument der Unbilligkeit gegen die unbedingte Meistbegünstigung S. 279. — 3. Die unbedingte Meistbegünstigung als Hindernis der Zollsenkung S. 281.                             |     |
| § 5. Präferenzzölle und Wirtschaftsbündnisse . . . . .   | 283 |
| 1. Allgemeines S. 283. — 2. Ökonomische Beurteilung von Präferenzzöllen S. 283.  |     |
| § 6. Zollunionen . . . . .   | 287 |
| § 7. Taktische Überlegungen über den Weg zum Freihandel . . . . .  | 288 |
| <b>Namenverzeichnis</b> . . . . .  | 290 |
| <b>Sachverzeichnis</b> . . . . .   | 294 |