INHALT

Einleitung	9
Die Krise der privaten Altersvorsorge	25
Die drei Säulen der Altersvorsorge:	
gesetzlich, betrieblich, privat	26
Ist der Ruf erst ruiniert	
Versicherer in der Vertrauenskrise	31
Die Kapitallebensversicherung:	
der Deutschen liebstes Vorsorgemodell	40
Das Anlage-Problem: Absturz garantiert	42
Run-off-Gesellschaften:	
»Endlager« für Lebensversicherungen	55
Was wäre, wenn – ein Crash-Szenario	64
Die Mitschuldigen – der Staat als	
Brandbeschleuniger	73
Agenda 2010:	
der Rettungsversuch als Desaster	74
Solvency II:	
wenn Lösungen zum Problem werden	86
Unter Druck:	
die Lebensversicherung am Abgrund	92



Die Opfer – Altersarmut statt Rendite	97
Enttäuschte Kunden:	
wenn das Ersparte immer weniger wird	97
Abgezockt: Altersarmut statt Rendite	107
Die Verursacher – eine Branche sieht rot	113
Organisierte Verantwortungslosigkeit:	
wie Versicherungsunternehmen ticken	114
Linke Tasche, rechte Tasche:	
ein kannibalistisches Geschäftsmodell	126
Das große Schweigen – bloß keine Panik	133
Die Versicherungsbranche:	
too big to fail?	139
Das Geflecht der Abhängigkeiten:	
eine unheilige Allianz?	147
Der absehbare Kollaps	153
Der Sündenfall:	
vom Solidaritätsprinzip zum Sparprodukt	153
Die Entfremdung: der entfesselte Vertrieb	173
	173 192
Die Entfremdung: der entfesselte Vertrieb	
Die Entfremdung: der entfesselte Vertrieb	192
Die Entfremdung: der entfesselte Vertrieb Die Gier: Der Markt frisst seine Kunden	192
Die Entfremdung: der entfesselte Vertrieb Die Gier: Der Markt frisst seine Kunden Das Ende und die Zukunft – Altersvorsorge	192
Die Entfremdung: der entfesselte Vertrieb Die Gier: Der Markt frisst seine Kunden Das Ende und die Zukunft – Altersvorsorge und Versicherungen im Wandel	192
Die Entfremdung: der entfesselte Vertrieb Die Gier: Der Markt frisst seine Kunden Das Ende und die Zukunft – Altersvorsorge und Versicherungen im Wandel Digitalisierung:	192 209
Die Entfremdung: der entfesselte Vertrieb Die Gier: Der Markt frisst seine Kunden Das Ende und die Zukunft – Altersvorsorge und Versicherungen im Wandel Digitalisierung: die Versicherungsbranche im Umbruch	192 209 209
Die Entfremdung: der entfesselte Vertrieb Die Gier: Der Markt frisst seine Kunden Das Ende und die Zukunft – Altersvorsorge und Versicherungen im Wandel Digitalisierung: die Versicherungsbranche im Umbruch Change: Wer sich ändert, gewinnt	192 209 209 216
Die Entfremdung: der entfesselte Vertrieb Die Gier: Der Markt frisst seine Kunden Das Ende und die Zukunft – Altersvorsorge und Versicherungen im Wandel Digitalisierung: die Versicherungsbranche im Umbruch Change: Wer sich ändert, gewinnt Das Neue: Wie geht Versichern 4.0?	192 209 209 216

Was tun? - Wie Sie sich auf den Crash		
vorbereiten können	24	
Der Neustart: am Ende ein Anfang	24	
Raus aus den Policen: Was Sie mit Ihrer		

Der Wedstart, am Linde em Amang	411
Raus aus den Policen: Was Sie mit Ihrer	
Lebensversicherung tun können	249
Seien Sie mutig: Das Leben besteht	
nicht nur aus Risiken	265
Zum Schluss	269
Dank	272
Anmerkungen	273