

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	V
Bearbeiterverzeichnis	VII
Inhaltsübersicht	XI
Inhaltsverzeichnis	XIII
Abkürzungsverzeichnis (einschließlich der abgekürzt zitierten Literatur)	XXIII
Literaturverzeichnis	XLI
1. Teil Einführung	1
§ 1 Einleitung (<i>Mehrbrey</i>)	3
A. Gegenstand des Werks	3
B. Gang der Darstellung	4
§ 2 Allgemeines zu Streitigkeiten beim Unternehmenskauf	6
A. Typische Beteiligte und Interessenlagen (<i>Mehrbrey</i>)	9
I. Verkäufer	10
II. Käufer	10
III. Zielunternehmen (Target)	10
IV. Weitere Beteiligte	11
B. Prozessuale Handlungsformen vor staatlichen Gerichten (<i>Mehrbrey</i>)	15
I. Leistungsklage	15
II. Feststellungsklage	16
III. Stufenklage	17
IV. (Hilfs-) Widerklage und (Hilfs-) Aufrechnung	17
V. Teilklage	17
VI. Grund- und Schlussurteil	18
VII. Urkundenprozess	18
VIII. Streitverkündung und Nebenintervention	18
IX. Selbstständiges Beweisverfahren	19
X. Einstweiliger Rechtsschutz	19
C. Besonderheiten in Schiedsverfahren (<i>Pörnbacher/Baur</i>)	19
I. Einführung und Vorteile der Schiedsgerichtsbarkeit	19
II. Abgrenzung zu Schiedsgutachten	21
III. Legitimation des Schiedsgerichts zum Streitentscheid	22
IV. Verfahren vor Schiedsgerichten	28
V. Aufhebung von Schiedssprüchen	38
VI. Vollstreckbarerklärung von Schiedssprüchen	39
D. Alternative Streitbeilegung durch Wirtschaftsmediation (<i>Pörnbacher/Baur</i>)	40
I. Begriffsbestimmung und Bedeutung der Mediation	40
II. Vor- und Nachteile der Mediation	41
III. Rechtliche Grundlagen der Mediation	43
IV. Der Anwalt in der Mediation	45
V. Verfahrensablauf	46
VI. Anwendungsfelder der Mediation bei M&A-Transaktionen	50
E. Internationale Bezüge (<i>Pörnbacher/Baur</i>)	51
I. Internationale Zuständigkeit	51
II. Anwendbares Recht	59
III. Fazit	69

F.	Wichtige zivilrechtliche Grundsätze bei unternehmenskaufrechtlichen Streitigkeiten	70
I.	Auslegung von Unternehmenskaufverträgen (<i>Mehrbrey</i>)	70
II.	Wissens- und Verhaltenszurechnung bei unternehmenskaufrechtlichen Streitigkeiten (<i>Schöne/Uhlendorf</i>)	95
III.	Auswirkungen des AGB-Rechts auf Unternehmenskaufverträge (§§ 305 ff. BGB) (<i>Sinbart</i>)	114
G.	Rechtsstreitigkeiten bei Private Equity-Transaktionen (<i>Habetha</i>)	122
I.	Einleitung	122
II.	Auswirkungen von PE Fonds-Verfassungen auf die Streitanzfälligkeit von PE Transaktionen	122
III.	Vorfeldvereinbarungen mit PE-Sponsoren auf der Käuferseite vor Transaktionsabschluss	125
IV.	Management-Equity-Beteiligungen	132
V.	Unternehmenskaufverträge mit PE Buyout-Fonds auf der Käuferseite	136
VI.	Unternehmenskaufverträge mit PE-Sponsoren auf der Verkäuferseite	145
H.	Streitigkeiten bei Unternehmenskäufen aus Krise und Insolvenz (Distressed M&A) (<i>Kruth</i>)	147
I.	Einführung	147
II.	Typische Streitigkeiten in der Krise	147
III.	Unternehmenskauf aus der Insolvenz	160
I.	Streitigkeiten bei der Übernahme börsennotierter Unternehmen (<i>Brockhausen</i>)	168
I.	Publizitätspflichten	169
II.	Insiderhandelsverbot, Art. 14 Marktmissbrauchsverordnung	179
III.	Streitigkeiten mit der Zielgesellschaft im Rahmen öffentlicher Übernahmeangebote	181
2. Teil Streitigkeiten in der Verhandlungsphase		187
§ 3 Allgemeines zu Streitigkeiten in der Verhandlungsphase (<i>Mehrbrey/Jaeger</i>)		189
§ 4 Ansprüche aus culpa in contrahendo bei Scheitern oder Verzögerung von Vertragsverhandlungen (<i>Mehrbrey/Hofmeister</i>)		191
A.	Grundzüge der Haftung aus culpa in contrahendo	191
B.	Fallgruppen der Haftung in der Verhandlungsphase	192
I.	Abbruch von Vertragsverhandlungen	192
II.	Verzögerung von Vertragsverhandlungen	200
C.	Besonderheiten bei formbedürftigen Verträgen	200
D.	Rechtsfolgen	202
I.	Ersatz des negativen Interesses	202
II.	Ersatz des positiven Interesses	205
§ 5 Streitigkeiten bei der Verletzung von Vorfeldvereinbarungen (<i>Gärtner/Wiedeck</i>)		206
A.	Verletzung einer Geheimhaltungsvereinbarung (Non Disclosure Agreement)	206
I.	Allgemeine Festlegungen im NDA	207
II.	Rechtsfolgen bei Verletzung eines NDA und vertragliche Sanktionsmöglichkeiten	209
III.	Fehlendes NDA als Pflichtverletzung des Managements	214
B.	Verletzung einer Exklusivitätsvereinbarung (Exclusivity Agreement)	214
I.	Allgemeine Festlegungen in einer Exklusivitätsvereinbarung	215
II.	Rechtsfolgen bei Verletzung einer Exklusivitätsvereinbarung und vertragliche Sanktionsmöglichkeiten	215

C.	Ansprüche aus Kostenerstattungs- und Break-Up Fee-Klauseln	216
I.	Allgemeines	216
II.	Break-Up Fee-Klauseln	217
III.	Kostenerstattungsklauseln	218
D.	Ansprüche aus einer Absichtserklärung (Letter of Intent oder Memorandum of Understanding)	219
I.	Einleitung	219
II.	Abgrenzung der verschiedenen Formen von Absichtserklärungen untereinander	220
E.	Anspruch auf Eingehung des Hauptvertrags aus Vorvertrag	221
I.	Hinreichende Bestimmtheit des Vorvertrags	221
II.	Form des Vorvertrags	222
III.	Prozessuale Durchsetzungsmöglichkeiten	222
IV.	Anspruch auf Schadensersatz	223
§ 6	Streitigkeiten bei Optionen (<i>M. Vollmerhaus</i>)	225
A.	Erwerbsoption (Call-Option)	225
B.	Verkaufsoption (Put-Option)	227
§ 7	Streitigkeiten im Auktionsverfahren (<i>Schöne/Uhlendorf</i>)	230
A.	Ablauf eines typischen Auktionsverfahrens und Problembereiche	230
B.	Haftung für falsche/unvollständige Informationen	231
I.	Haftung für falsche/unvollständige Information über das Zielunternehmen	232
II.	Haftung für falsche/unvollständige Informationen zum Auktionsverfahren	234
C.	Sicherstellung von Verfahrensgrundsätzen	236
I.	Abweichungen vom kommunizierten Ablauf des Auktionsverfahrens	236
II.	Recht auf Gleichbehandlung	237
3.	Teil Streitigkeiten zwischen Signing und Closing	239
§ 8	Allgemeines zu Streitigkeiten zwischen Signing und Closing (<i>Mehrbrey</i>)	241
§ 9	Streitigkeiten um die Wirksamkeit des Unternehmenskaufvertrages	244
A.	Fehlende Abschlusskompetenzen (<i>A. Vollmerhaus/M. Vollmerhaus</i>)	246
I.	Vertretungsmacht von Gesellschaftsorganen	246
II.	Vertretungsmacht sonstiger Vertreter (§§ 48 ff. HGB und §§ 164 ff. BGB) und Vertretungsmängel	249
III.	Rechtsfolgen von Vertretungsmängeln	252
B.	Verletzung von Zustimmungsvorhalten (<i>A. Vollmerhaus/M. Vollmerhaus</i>)	255
I.	Gesellschaftsrechtliche Zustimmungsvorbehalte	255
II.	Schuldrechtliche Zustimmungsvorbehalte	260
III.	Familien- und erbrechtliche Zustimmungsvorbehalte	261
IV.	Urheberrechtliche Zustimmungsvorbehalte	265
V.	Arbeitsrechtliche Zustimmungsvorbehalte	265
VI.	Kartellrechtliche Zustimmungsvorbehalte	266
VII.	Öffentlich-rechtliche Zustimmungsvorbehalte	268
C.	Verletzung von Formvorschriften (<i>A. Vollmerhaus/M. Vollmerhaus</i>)	268
I.	§ 15 GmbHG – Verkauf und Abtretung von Geschäftsanteilen	269
II.	§ 311b Abs. 1 BGB – Verträge über Grundstücke	271
III.	§ 311b Abs. 3 BGB – Verträge über das gesamte Vermögen	272
IV.	Schriftform	274
V.	Sonstige Formerfordernisse	275

VI.	Beurkundungsmängel	276
VII.	Beurkundungen im Ausland	278
D.	Anfechtung des Unternehmenskaufvertrages (§§ 119 ff. BGB) (<i>A. Vollmerhaus/M. Vollmerhaus</i>)	279
I.	Grundzüge des Anfechtungsrechts	279
II.	Anfechtungsgründe	286
E.	Weitere Nichtigkeitsgründe (<i>Dehghanian</i>)	294
I.	Allgemeines	294
II.	Verstoß gegen gesetzliches Verbot (§ 134 BGB)	294
III.	Sittenwidrigkeit, Wucher (§ 138 BGB)	303
IV.	Scheingeschäft (§ 117 BGB)	306
V.	Insichgeschäft (§ 181 BGB)	306
F.	Rechtsfolgen der Nichtigkeit (<i>A. Vollmerhaus/M. Vollmerhaus</i>)	312
I.	Gesamt- und Teilnichtigkeit	312
II.	Salvatorische Klauseln	313
III.	Sprech- und Nachverhandlungsklauseln	314
IV.	Umdeutung des nichtigen Vertrages (§ 140 BGB)	315
V.	Bestätigung des nichtigen Vertrages (§ 141 BGB)	316
VI.	Rückabwicklung des nichtigen Vertrages (§§ 812 ff. BGB)	316
G.	Störung der Geschäftsgrundlage (§ 313 BGB) (<i>A. Vollmerhaus/M. Vollmerhaus</i>)	328
I.	Voraussetzungen	328
II.	Verhältnis zu MAC-Klauseln	330
III.	Rechtsfolgen	331
§ 10 Streitigkeiten im Zusammenhang mit dem Closing und Covenants		
	(<i>Uhlendorf/Schumacher</i>)	337
A.	Closing bzw. Vollzug einer M&A-Transaktion	337
I.	Allgemeines	337
II.	Begriffsbestimmung Closing	338
III.	Grundzüge einer unternehmenskaufvertraglichen Regelung zum Vollzug einer Transaktion	339
IV.	Vollzugsvoraussetzungen/Closing Conditions	341
V.	Vollzugshandlungen/Closing Actions	349
B.	Covenants im Rahmen von M&A-Transaktionen	351
I.	Einführung	351
II.	Arten	351
C.	Streitigkeiten im Zusammenhang mit Vollzugsvoraussetzungen, Vollzugshandlungen und Covenants	356
I.	Wenige Streitigkeiten auf Primärebene	356
II.	Streitigkeiten auf Sekundärebene im Vordergrund	357
III.	Spezielle Rechtsfolgenregelungen für Fälle der Verletzung von Covenants	358
4. Teil Streitigkeiten nach dem Closing		
		359
§ 11 Allgemeines zu Streitigkeiten nach dem Closing (<i>Mehrbrey</i>)		
		361
1. Abschnitt Streitigkeiten bei der Erfüllung der vertraglichen Hauptpflichten		
		364
§ 12 Streitigkeiten bei der Übertragung eines Unternehmens (<i>Böckmann</i>)		
		364
A.	Anwendungsbereich der vertraglichen Hauptleistungspflichten und Abgrenzung von Gewährleistungs- und Garantiansprüchen	365
I.	Abgrenzung des Anwendungsbereichs der gesetzlichen Gewährleistungsansprüche von den vertraglichen Erfüllungspflichten	365

II.	Abgrenzung des Anwendungsbereichs vertraglicher Garantieansprüche von den vertraglichen Hauptpflichten	367
B.	Streitigkeiten bei der Übertragung eines Unternehmens im Wege des Asset Deals ...	370
I.	Allgemeines zum Kaufgegenstand	370
II.	Streitpunkte aus Käufersicht	370
III.	Streitpunkte aus Verkäufersicht	378
C.	Streitigkeiten bei der Übertragung im Wege des Share Deal	378
I.	Allgemeines zum Kaufgegenstand	378
II.	Streitpunkte aus Käufersicht	379
§ 13	Streitigkeiten bei der Zahlung und Anpassung des Kaufpreises	381
A.	Bestimmung des Kaufpreises (<i>Stauder/Schürer</i>)	382
I.	Grundlagen	382
II.	Einzelne Fragestellungen	383
B.	Sicherung des Kaufpreisanspruchs/Sicherung der Interessen des Käufers (<i>Stauder/Schürer</i>)	384
I.	Streitigkeiten bei aufschiebend bedingter Abtretung	385
II.	Streitigkeiten bei Garantien, Bürgschaften und Patronatserklärungen	385
III.	Streitigkeiten bei Kaufpreiseinbehalten und bei Treuhandregelungen	386
IV.	Rechtsstreitigkeiten bei Aufrechnungsverboten und beim Ausschluss von Zurückbehaltungsrechten	387
C.	Streitigkeiten bei variablen Kaufpreisklauseln (<i>Stauder/Schürer</i>)	387
I.	Grundlagen	387
II.	Streitigkeiten bei Cash free/Debt free-Klauseln	388
III.	Streitigkeiten bei Net Equity-Klauseln	391
IV.	Streitigkeiten bei Earn Out-Klauseln	392
V.	Streitigkeiten bei Mehrerlös-Klauseln	396
D.	Streitigkeiten bei der Vereinbarung eines Festkaufpreises (<i>Stauder/Schürer</i>)	399
I.	Grundlagen	399
II.	Sonderfall: Locked Box-Konzept	399
III.	Prozessuale Probleme bei der Durchsetzung	400
E.	Streitigkeiten bei der umsatzsteuerlichen Behandlung (<i>Gemmel</i>)	400
I.	Asset Deal	401
II.	Share Deal	406
F.	Streitigkeiten bei Schiedsgutachten (<i>Stauder/Schürer</i>)	408
I.	Grundsätzliches	408
II.	Konflikte im Zusammenhang mit Schiedsgutachten	410
G.	Exkurs: Streitigkeiten zur Kaufpreisbestimmung bei Immobilientransaktionen im Wege des Share Deals (<i>Bomhard</i>)	415
I.	Unklare Definition des Immobilienwerts	416
II.	Ablösung von Finanzierungen = Ansatz der Finanzverbindlichkeiten	417
III.	Nicht durchführbare oder unklare Definition von Aktivposten	418
IV.	Unklare Definition von Passivposten	419
V.	Ungelöste steuerliche Themen	419
VI.	Auswirkungen von Streitigkeiten über den Kaufpreis	419
VII.	Verfahren zur Streitschlichtung	420
2.	Abschnitt Streitigkeiten nach gesetzlichem Gewährleistungs- und Haftungsrecht	421
§ 14	Grundsätze des gesetzlichen Schadensrechts (§§ 249 ff. BGB) (<i>Louven</i>)	421
A.	Einführung zum Schadensrecht (§§ 249 ff. BGB) in der Praxis des Unternehmenskaufs	422
I.	Praktische Relevanz der §§ 249 ff. BGB beim Unternehmenskauf	422

II.	Anwendungsbereich der §§ 249 ff. BGB beim Unternehmenskauf	423
B.	Grundzüge des gesetzlichen Schadensrechts (§§ 249 ff. BGB)	425
I.	Wichtige Grundsätze des gesetzlichen Schadensrechts (§§ 249 ff. BGB)	425
II.	Naturalrestitution	427
III.	Wertersatz (§ 251 BGB)	435
IV.	Vorteilsausgleichung	440
V.	Mitverschulden (§ 254 BGB)	441
VI.	Grundsätze zur Darlegungs- und Beweislast	443
VII.	Anspruchsinhaber	448
C.	Exkurs: Rechtsfolgenregelungen in Unternehmenskaufverträgen	450
I.	Verhältnis von Naturalrestitution zu Geldersatz	451
II.	Nachteile des Käufers oder auch der Zielgesellschaft	451
III.	Vertragliche Wertermittlungsmethode	452
IV.	Schadensminderungsobliegenheiten des Käufers	453
V.	Umfang etwaiger Vorteilsausgleichung	454
VI.	Rechtsänderungen	455
VII.	Schadensumfang	455
VIII.	Haftungsausschluss bei Kenntnis des Käufers	455
IX.	Bestes Wissen der Verkäuferin	457
X.	Ausschluss einer weitergehenden Haftung	458
XI.	Auseinandersetzungen der Zielgesellschaft mit Dritten	458
XII.	Verhältnis von Garantien untereinander sowie Garantien und Freistellungen	459
§ 15 Betriebswirtschaftliche Grundsätze der Unternehmensbewertung und Schadensersatz (Laas/Demuth)		461
A.	Relevanz der Unternehmensbewertung in M&A-Streitigkeiten	462
I.	Bedeutung der Unternehmensbewertung für die Kaufpreisfindung (Übersicht über die gängigen Methoden zur Unternehmensbewertung)	463
II.	DCF-Methoden bei der Kaufpreisfindung	464
III.	Multiplikatormethoden bei der Kaufpreisfindung	470
IV.	Bedeutung der Unternehmensbewertung für besondere Closing-Mechanismen	477
B.	Betriebswirtschaftliche Methoden zur Berechnung des Schadensersatzes	481
I.	Indirekte versus direkte Ermittlung des Schadens	481
II.	Auswirkungen von Steuern auf die Höhe des Schadensersatzes	483
III.	Bedeutung der nachhaltigen Ergebnisse für die Schadensberechnung	484
IV.	Spezialfälle der Schadensermittlung	484
V.	Subjektive oder objektive Ermittlung des Schadens	496
VI.	Ex ante- oder ex post-Beurteilungsperspektive im deutschen Recht	499
VII.	Grundsätze der Ermittlung von Post-M&A-Schäden nach deutschem Recht	505
VIII.	Internationale Besonderheiten	505
§ 16 Ansprüche aus kaufrechtlichem Gewährleistungsrecht (§§ 434 ff. BGB) (Roth/Wagner)		514
A.	Anwendbarkeit des kaufrechtlichen Gewährleistungsrechts	515
I.	Abgrenzung des Unternehmenskaufs zu Inventar- und Anteilskauf	515
II.	Abdingbarkeit	517
III.	Verhältnis des kaufrechtlichen Gewährleistungsrechts zu anderen Rechtsinstituten	518
B.	Mangel des Unternehmens	518
I.	Beschaffenheitsbegriff	518
II.	Mängel einzelner Bestandteile des Unternehmens	520
III.	Sachmangel (§ 434 BGB)	520
IV.	Rechtsmangel (§ 435 BGB)	523

C.	Anspruchsvoraussetzungen und Rechtsfolgen einzelner Gewährleistungsrechte	523
I.	Nacherfüllung (§ 439 BGB)	523
II.	Rücktritt	525
III.	Minderung (§ 441 BGB)	529
IV.	Schadensersatz (§§ 440, 280 ff. BGB)	531
D.	Haftungsbeschränkungen zum kaufrechtlichen Gewährleistungsrecht	533
I.	Kenntnis des Käufers (§ 442 BGB)	533
II.	Rügeobliegenheit (§ 377 HGB)	536
III.	Vereinbarter Haftungsausschluss	537
E.	Verjährungsregelungen	537
I.	Gesetzliche Verjährungsregelungen (§ 438 BGB)	537
II.	Vertragliche Verjährungsregelungen	538
III.	Sonderproblem: Aufrechnung mit verjährten Forderungen	538
§ 17	Ansprüche aus culpa in contrahendo wegen fehlerhafter Aufklärung (<i>Haß/Koch/Golland</i>)	540
A.	Anspruchskonkurrenz zum Mängelgewährleistungsrecht	540
B.	Voraussetzungen der Haftung	542
I.	Vorliegen einer schuldhaften Aufklärungspflichtverletzung	542
II.	Beweislastfragen zum objektiven Tatbestand	548
C.	Rechtsfolgen	549
I.	Vertragsaufhebung	549
II.	Ersatz des Vertrauensschadens	550
§ 18	Deliktische Haftung (<i>Heun-Rehn/Lang</i>)	552
A.	Einführung	552
I.	Deliktsrechtliche Streitigkeiten zwischen M&A-Vertragsparteien	552
II.	Deliktsrechtliche Streitigkeiten zwischen einer Vertragspartei und sonstigen an der Transaktion beteiligten externen und internen Dritten	554
B.	Anwendungsbereich des § 823 BGB	555
I.	§ 823 Abs. 1 BGB	555
II.	§ 823 Abs. 2 BGB (Verletzung von Schutzgesetzen)	555
C.	Anwendungsbereich des § 826 BGB (Vorsätzliche sittenwidrige Schädigung)	559
I.	Sittenwidrigkeit und Vorsatz	559
II.	Handlungen Dritter	560
D.	Kausalität.	561
E.	Deliktische Haftung von Mittätern, Gehilfen, Anstiftern, § 830 BGB.	561
F.	Haftung für den Verrichtungsgehilfen, § 831 BGB	562
G.	Gesamtschuldnerische Haftung, § 840 BGB	562
H.	Rechtsfolgen, §§ 249 ff. BGB	562
I.	Verjährung von deliktischen Ansprüchen	563
J.	Beweislast bei der Schadensermittlung	564
K.	Exkurs: Adhäsionsverfahren	564
3. Abschnitt	Streitigkeiten bei der Verletzung vertraglicher Garantien und Freistellungsansprüche	566
§ 19	Allgemeine Rahmenregelungen zu Garantien in Unternehmenskaufverträgen (<i>Meyer/Löwe</i>)	566
A.	Typische Elemente von Garantieregelungen	567
I.	Das gesetzliche Haftungsregime	567
II.	Das vertragliche Haftungsregime	569
B.	Vertragliche Rechtsfolgeregelungen	581
I.	Grundlegendes zur Regelung der Rechtsfolgen von Garantieverletzungen	582

II.	Vorgehen bei Feststellung einer Garantieverletzung	582
III.	Art und Umfang des Schadensersatzes	583
IV.	Schadensermittlung	587
V.	Anspruchsinhaber und -gegner	588
VI.	Kennntnis des Käufers und Wissenszurechnung auf Käuferseite	594
VII.	Sonstige typische vertragliche Rechtsfolgeregelungen	599
C.	Typische Haftungsbeschränkungen bei Garantien	600
I.	Bagatellgrenzen, Freigrenzen und Freibeträge, Höchstgrenzen	600
II.	Offenlegungen in Anlagen und Disclosure Letter	604
III.	Grenzen der Haftungsbeschränkungen (§ 444 BGB).	606
D.	Verjährungsregelungen	614
I.	Gesetzliche Verjährungsregelungen	614
II.	Vertragliche Verjährungsregelungen	614
§ 20 Allgemeine Rahmenregelungen zu Freistellungsansprüchen in		
Unternehmenskaufverträgen (Leistikow/Reichmann)		
616		
A.	Typische Elemente von Freistellungsansprüchen	616
I.	Abgrenzung zum Befreiungsanspruch nach § 257 BGB.	618
II.	Abgrenzung zu Garantien	618
III.	Typischer Gegenstand von Freistellungsvereinbarungen	619
B.	Ausgestaltung und Auslegung von Freistellungsklauseln	621
I.	Tatbestand und Rechtsfolge einer Freistellungsklausel	621
II.	Möglichkeiten zur Erfüllung der Freistellungspflicht	623
III.	Bestimmung des Anspruchsberechtigten innerhalb einer Unternehmensgruppe	624
C.	Sicherheitsleistung	625
I.	Vertragliche Ausgestaltung einer Klausel über eine Sicherheitsleistung	625
II.	Auslegung von Freistellungsklauseln in Bezug auf Sicherheitsleistungen	625
D.	Rechtsfolgen bei Verletzung der Freistellungspflicht	626
E.	Typische Beschränkungen in Freistellungsklauseln	626
F.	Verjährung von Freistellungsansprüchen	627
I.	Rechtslage bei Fehlen einer vertraglichen Regelung	627
II.	Vertragliche Verjährungsregelungen	630
G.	Prozessuale Geltendmachung von Freistellungsansprüchen	631
I.	Klageart und -antrag	631
II.	Maßnahmen zur Sicherung der Einheitlichkeit von Prozessergebnissen	632
H.	Vollstreckung	633
§ 21 Allgemeine Regelungen zur Sicherung der Rechte aus Garantien und		
Freistellungsansprüchen		
634		
A.	Treuhandkonten (Escrow Accounts) (Meyer/Löwe)	634
I.	Gerichtliches Vorgehen mit dem Ziel der Auszahlung des (Teil-) Betrages auf dem Treuhandkonto	635
II.	Gerichtliches Vorgehen zur Verhinderung der Auszahlung	639
III.	Ansprüche der Parteien gegen den Treuhänder bei Pflichtverletzung	639
B.	Haftung Dritter: Patronatserklärung, Parent Company Guarantee und Bürgschaft (A. Meyer)	640
I.	Möglichkeiten der Gewährung von Sicherheiten durch Dritte und deren Ausgestaltung	641
II.	Inanspruchnahme aus den Sicherungsinstrumenten und entstehende Probleme.	644
C.	Gewährleistungsversicherung (W&I Insurance) (Schuster)	649
I.	Einführung	649
II.	Versicherungsgegenstand	649
III.	Deckungsumfang	650

IV. Versicherungsfall	652
V. Schadensregulierung	655
VI. Ausblick	658
§ 22 Besonderheiten zu einzelnen Garantie- und Freistellungsansprüchen	660
A. Bilanzgarantie (Abschlussgarantie) (<i>Mehrbrey/Dettmeier</i>)	664
I. Erscheinungsformen	664
II. Rechtsfolgen	680
B. Eigenkapitalgarantie (<i>Mehrbrey/Dettmeier</i>)	697
I. Erscheinungsformen	698
II. Rechtsfolgen	701
C. Zu gesellschaftsrechtlichen Verhältnissen (<i>Böckmann</i>)	704
I. Erscheinungsformen	704
II. Allgemeines zu der Garantie »Gesellschaftsrechtliche Verhältnisse«	705
III. Typische Probleme der Garantieklauseln	705
IV. Rechtsfolgen	707
D. Zur Haftung für Umwelt- und Altlasten (<i>Kuhn</i>)	708
I. Erscheinungsformen	709
II. Rechtsfolgen	727
E. Zu Risiken aus Rechtsstreitigkeiten (<i>Polly</i>)	733
I. Erscheinungsformen	734
II. Rechtsfolgen	737
F. Zu steuerrechtlichen Verhältnissen (<i>Gemmel</i>)	739
I. Erscheinungsformen und Rechtsfolgen beim Share Deal	741
II. Erscheinungsformen und Rechtsfolgen beim Asset Deal	751
G. Zur Produkthaftung und Produktsicherheit (<i>Polly</i>)	753
I. Erscheinungsformen	754
II. Rechtsfolgen	761
H. Zu arbeitsrechtlichen Verhältnissen (<i>Joppich</i>)	764
I. Erscheinungsformen	765
II. Rechtsfolgen	772
I. Zur Haftung für Compliance-Verstöße (<i>Haß/Wortmann</i>)	773
I. Erscheinungsformen	773
II. Rechtsfolgen	779
J. Öffentlich-rechtliche Genehmigungen und die Einhaltung öffentlichen Rechts (Bau- und Umweltschutz-Compliance) (<i>Kuhn</i>)	781
I. Erscheinungsformen	781
II. Rechtsfolgen	784
K. Zu Marken- und Designrechten (<i>Glinke</i>)	786
I. Markenrechte	786
II. Designrechte	793
L. Zu Patentrechten (<i>von Falck/Dorn</i>)	799
I. Allgemeines zu gewerblichen Schutzrechten und insbesondere Patenten im Unternehmenskauf	799
II. Erscheinungsformen	799
III. Rechtsfolgen	806
M. Zu Real-Estate-Klauseln (<i>Reimann</i>)	809
I. Erscheinungsformen	810
II. Rechtsfolgen	815
5. Teil Streitigkeiten bei der Post-Merger-Integration	821
§ 23 Allgemeines zu Streitigkeiten bei der Post-Merger-Integration (<i>Mehrbrey</i>)	823

§ 24 Streitigkeiten bei der Restrukturierung des Targets (<i>Kruth</i>)	824
A. Einführung	824
B. Streitigkeit im Zusammenhang mit dem Unternehmenskaufvertrag	824
C. Streitigkeit im Zusammenhang mit Sanierungspflichten der Beteiligten	825
D. Streitigkeiten im Zusammenhang mit Restrukturierungsmaßnahmen	826
I. Maßnahmen nach dem UmwG	826
II. Finanzwirtschaftliche Maßnahmen	828
§ 25 Streitigkeiten bei der personellen Integration (<i>Joppich</i>)	830
A. Erscheinungsformen	830
B. Kollektivrechtliche Streitigkeiten	830
I. Fortgeltung von Tarifverträgen	830
II. Fortgeltung von Betriebsvereinbarungen	832
C. Individualrechtliche Streitigkeiten	832
6. Teil Claim Management	835
§ 26 Claim Management (<i>Mehrbrey</i>)	837
A. Rechtliche Grundlagen	837
I. Grundsätzliche Verpflichtung zur Geltendmachung von Ansprüchen gegen Dritte	838
II. Unternehmerische Entscheidung (Business Judgement Rule)	838
B. Praktische Umsetzung einer systematischen Anspruchsnachverfolgung	842
I. Aufklärungsphase	842
II. Durchsetzungsphase	843
7. Teil Insolvenzanfechtung	845
§ 27 Insolvenzanfechtungsansprüche beim Unternehmenskauf (<i>Kruth</i>)	847
A. Einführung	847
B. Streitigkeiten im Zusammenhang mit Insolvenzanfechtungsansprüchen	847
I. Streitigkeiten beim Share Deal	848
II. Streitigkeiten beim Asset Deal	860
III. Kombination von Asset und Share Deal	862
Anhang Glossar wichtiger englischer M&A-Fachbegriffe (<i>UhlendorffSchumacher</i>)	863
A. Einleitung	863
B. Glossar	864
Sachregister	889