

Gliederung

0. Einführung	1
0.1 Gegenstand und Problemstellung der Untersuchung	1
0.2 Gang der Untersuchung	8
1. Teil: Die Bewertung von Beschäftigungswirkungen öffentlicher Projekte aus theoretischer Sicht	
1. Kapitel: Der allgemeine Gleichgewichtsansatz der Nutzen-Kosten-Analyse	12
1.1 Vorbemerkungen	12
1.2 Die Annahmen des allgemeinen Gleichgewichts- ansatzes	15
1.3 Die kardinale Bewertung großer Projekte	16
1.3.1 Das Konsumentenrentenkonzept	17
1.3.2 Das Zahlungsbereitschaftskonzept	23
1.3.3 Das Pfadabhängigkeitsproblem	24
1.3.4 Aggregation der Konsumentenrenten- und Zahlungsbereitschaftsänderungen	28
1.3.5 Die Berücksichtigung der Inputseite öffentlicher Projekte	30
1.4 Die kardinale Bewertung kleiner Projekte	36

1.5 Zusammenfassung	39
2. Kapitel: Der partielle Ungleichgewichtsansatz für den Arbeitsmarkt	41
2.1 Vorbemerkungen	41
2.2 Der individuelle Angebotspreis der Arbeit	43
2.3 Der individuelle Angebotspreis unbeschäftigter Arbeit	46
2.4 Die allgemeine Bewertungsregel für kleine und große Projekte	47
2.5 Zusammenfassung	49
3. Kapitel: Die Berücksichtigung indirekter Effekte	50
3.1 Vorbemerkungen	50
3.2 Verdrängungseffekte im privaten Sektor	51
3.2.1 Die Verwendung von allgemeinen Ungleich- gewichtsmodellen	51
3.2.1.1 Die Inflexibilität der Preise	53
3.2.1.2 Die duale Entscheidungshypothese	56
3.2.1.3 Unterschiedliche Rationierungs- konstellationen	57

3.2.2	Rationierungskonstellationen auf dem Arbeits- und Gütermarkt	60
3.2.2.1	Beschreibung des Modells	60
3.2.2.2	Walras-Gleichgewicht	61
3.2.2.3	Orthodox keynesianische Arbeits- losigkeit	66
3.2.2.4	Keynesianische Arbeitslosigkeit	72
3.2.2.5	Klassische Arbeitslosigkeit	75
3.2.2.6	Zusammenfassung und Kritik	79
3.2.3	Rationierungskonstellationen auf dem Arbeits- und Kapitalmarkt	82
3.2.3.1	Beschreibung des Modells	83
3.2.3.2	Orthodox keynesianische Arbeits- losigkeit	88
3.2.3.3	Arbeitslosigkeit und Überschuß- nachfrage auf dem Kapitalmarkt	96
3.2.3.4	Arbeitslosigkeit und Überschuß- angebot auf dem Kapitalmarkt	100
3.2.3.5	Zusammenfassung und Kritik	103
3.2.4	Verdrängungseffekte im privaten Sektor und der soziale Schattenpreis der Arbeit	105
3.3	Sonstige indirekte Effekte in Industrie- und Entwicklungsländern	107
3.3.1	Indirekte Nutzeffekte infolge politischer Stabilität und öffentlicher Sicherheit	107
3.3.2	Auswirkungen auf das Problem der Land- flucht in Entwicklungsländern	108
3.3.3	Zusammenfassung	110
3.4	Indirekte Effekte und der soziale Schattenpreis der Arbeit	110

2. Teil: Die Bewertung von Beschäftigungswirkungen öffentlicher Projekte aus pragmatischer Sicht	
4. Kapitel: Die quantitative Erfassung von Beschäf- tigungswirkungen	113
4.1 Vorbemerkungen	113
4.2 Die Problematik von Beschäftigungsprognosen	114
4.3 Die Problematik der Struktur der Arbeits- nachfrage	118
4.3.1 Notwendigkeit der Strukturierung der Arbeitsnachfrage	119
4.3.2 Die pragmatische Methode von Haveman und Krutilla	120
4.4 Zusammenfassung und Kritik	123
5. Kapitel: Der soziale Schattenpreis der Arbeit in Industrieländern	126
5.1 Vorbemerkungen	126
5.2 Determinanten des individuellen Angebotspreises der Arbeit in Industrieländern	127
5.2.1 Überblick	127
5.2.2 Nachteile aus der Aufgabe von Freizeit	128
5.2.3 Nachteile im Zusammenhang mit der Arbeitsaufnahme	132

5.2.4	Psycho-soziale Nutzeffekte bei der Beschäftigung bisher Arbeitsloser	132
5.2.4.1	Ergebnisse empirischer Unter- suchungen über die psycho- sozialen Belastungen von Arbeitslosen	133
5.2.4.2	Quantifizierungsversuche über Gesundheitsprobleme	136
5.2.5	Zusammenfassung	138
5.3	Indirekte Effekte und der soziale Schattenpreis der Arbeit in Industrieländern	140
5.3.1	Indirekte Nutzeffekte infolge politischer Stabilität und öffentlicher Sicherheit	140
5.3.2	Verdrängungseffekte im privaten Sektor	141
6.	Kapitel: Der soziale Schattenpreis der Arbeit in Entwicklungsländern	144
6.1	Vorbemerkungen	144
6.2	Die spezifische Bewertungsproblematik in Entwicklungsländern	146
6.2.1	Überblick	146
6.2.2	Die duale Wirtschaftsstruktur	147
6.2.3	Unzureichende Ersparnisbildung in Entwick- lungsländern?	150
6.3	Determinanten des individuellen Angebotspreises der Arbeit in Entwicklungsländern	152
6.3.1	Überblick	152

6.3.2 Nachteile aus der Aufgabe von Freizeit bzw. einer alternativen Beschäftigung im traditionellen Sektor	153
6.3.3 Nachteile im Zusammenhang mit der Arbeitsaufnahme im industriellen Sektor	155
6.3.4 Psycho-soziale Nutzeffekte bei der Beschäf- tigung im industriellen Sektor	156
6.3.5 Zusammenfassung	157
6.4 Indirekte Effekte und der soziale Schattenpreis der Arbeit in Entwicklungsländern	158
6.4.1 Indirekte Effekte infolge der Abwanderung vom Land in die Städte	158
6.4.2 Verdrängungseffekte im privaten Sektor	160
Zusammenfassung der Untersuchung	166
Literaturverzeichnis	171