

Wirtschaftsmediation

von

Dr. Jörg Risse, LL.M.

Rechtsanwalt in Frankfurt/Main

Attorney At Law (New York)

Lehrbeauftragter an der Universität Mannheim



Verlag C. H. Beck München 2003

Inhaltsübersicht

Vorwort	V
Inhaltsverzeichnis	IX
Literaturverzeichnis	XXV
Abkürzungsverzeichnis	XXXV
§ 1 Einführung in die Wirtschaftsmediation	1
§ 2 Verhandlungstheoretische Grundlagen	39
§ 3 Einleitung des Mediationsverfahrens	89
§ 4 Der Weg zur ersten Mediationssitzung	131
§ 5 Überblick über den Verfahrensablauf	147
§ 6 Erste Mediationsphase: Einführung und Abschluss des Verhandlungsvertrags	159
§ 7 Zweite Mediationsphase: Ermittlung der Verhandlungs- themen und Parteiinteressen	198
§ 8 Dritte Mediationsphase: Sachklärung und Erörterung der Rechtslage	274
§ 9 Vierte Mediationsphase: Verhandlung und Lösungssuche	314
§ 10 Fünfte Mediationsphase: Abschluss des Vergleichsvertrags ...	381
§ 11 Person und Rolle des Mediators	446
§ 12 Die Rolle der Anwälte	469
§ 13 Kosten der Mediation	484
§ 14 Vorzüge und Nachteile der Mediation	498
§ 15 Andere ADR-Verfahren	522
Anhang	555
Sachverzeichnis	569