

Inhalt

Vorwort zur 2. Auflage — V

Vorwort zur 1. Auflage — VII

Abbildungsverzeichnis — XIII

Tabellenverzeichnis — XV

1 Einleitung — 1

- 1.1 Was ist Außenpolitik? — 1
- 1.2 Was ist *Foreign Policy Analysis*? — 2
- 1.3 Abgrenzung und Zielsetzung des Bandes — 4
- 1.4 Gliederung des Bandes — 7

Teil I: Großtheorien der Internationalen Beziehungen — 11

2 Realismus — 17

- 2.1 Theoretische Einordnung — 17
- 2.2 Das allgemeine realistische Erklärungsmodell — 22
- 2.3 Der postklassische Realismus — 28
- 2.4 Der neoklassische Realismus — 30
- 2.5 Fazit — 34

3 Liberalismus — 39

- 3.1 Theoretische Einordnung — 40
- 3.2 Der liberale Erklärungsansatz — 43
 - 3.2.1 Die liberale Erklärung außenpolitischer Präferenzen — 43
 - 3.2.2 Die außenpolitische Umsetzung gesellschaftlicher Präferenzen — 48
- 3.3 Interessengruppen und öffentliche Meinung in der Außenpolitik — 51
 - 3.3.1 Interessengruppen und Außenpolitik — 51
 - 3.3.2 Öffentliche Meinung und Außenpolitik — 54
- 3.4 Fazit — 59

4 Konstruktivismus — 65

- 4.1 Metatheoretische Einordnung — 66
- 4.2 Normen als Erklärungsfaktoren von Außenpolitik — 70
 - 4.2.1 Die Definition von Normen — 71
 - 4.2.2 Die Stärke von Normen — 72

- 4.3 Die Sozialisation außenpolitischer Akteure und die Internalisierung von Normen — **75**
- 4.3.1 Sozialisationsmechanismen — **77**
- 4.3.2 Beobachtbare Implikationen normengeleiteten Handelns — **81**
- 4.4 Fazit — **82**

Teil II: Innenpolitische Erklärungsansätze — 89

- 5 Der Zwei-Ebenen-Ansatz — 95**
 - 5.1 Theoretische Einordnung — **96**
 - 5.2 Das Analysekonzept — **98**
 - 5.2.1 Nationale Regierungen als zentrale strategische Akteure — **100**
 - 5.2.2 Das Konzept der Ratifikation — **103**
 - 5.2.3 Die Interdependenz der beiden Spielebenen — **105**
 - 5.3 Die Zwei-Ebenen-Analyse zwischenstaatlicher Kooperation — **108**
 - 5.3.1 Die Bedingungen zwischenstaatlicher Kooperation — **108**
 - 5.3.2 Die internationale Verhandlungsmacht von Regierungen — **111**
 - 5.4 Fazit — **113**

- 6 Der organisationstheoretische Ansatz — 119**
 - 6.1 Theoretische Einordnung — **119**
 - 6.2 Die Merkmale organisationsinterner Entscheidungsprozesse — **123**
 - 6.2.1 Die organisatorische Reduktion von Komplexität — **125**
 - 6.2.2 Die Funktionalität organisatorischer Routinen — **128**
 - 6.3 Der Einfluss organisatorischer Routinen auf außenpolitische Entscheidungen — **131**
 - 6.3.1 Die Stabilität organisatorischer Routinen — **132**
 - 6.3.2 Die Vorbereitung und Implementierung außenpolitischer Entscheidungen — **135**
 - 6.4 Fazit — **137**

- 7 Der bürokratiethoretische Ansatz — 143**
 - 7.1 Theoretische Einordnung — **144**
 - 7.2 Das bürokratiethoretische Analysemodell — **146**
 - 7.2.1 Die zentralen Akteure der bürokratiethoretischen Analyse — **148**
 - 7.2.2 Bürokratische Position und außenpolitische Präferenzen — **150**
 - 7.2.3 Bürokratische Position und Einfluss im außenpolitischen Entscheidungsprozess — **155**
 - 7.3 Anwendungen des bürokratiethoretischen Ansatzes — **159**
 - 7.4 Fazit — **161**

Teil III: Psychologische und kognitive Erklärungsansätze — 167

- 8 Prospect Theory — 175**
 - 8.1 Grundlagen der *Prospect Theory* — 176
 - 8.2 Die „eigentliche“ Theorie — 181
 - 8.3 Kritik an der *Prospect Theory* — 183
 - 8.4 Anwendungen der *Prospect Theory* — 186
 - 8.5 Fazit — 191

- 9 Der *Operational Code*-Ansatz — 195**
 - 9.1 Die Grundlagen des *Operational Code*-Ansatzes — 196
 - 9.2 Weiterentwicklungen des *Operational Code*-Ansatzes — 200
 - 9.3 Die „Quantifizierung“ des *Operational Code*-Ansatzes — 204
 - 9.4 Weitere Anwendungen des *Operational Code*-Ansatzes und Kritik — 207
 - 9.5 Fazit — 212

- 10 Der *Leadership Trait*-Ansatz — 217**
 - 10.1 Die drei Ebenen des *Leadership Trait*-Ansatzes — 218
 - 10.1.1 Führungseigenschaften — 218
 - 10.1.2 Dimensionen — 220
 - 10.1.3 Führungsstile — 221
 - 10.2 Methodische Aspekte — 223
 - 10.3 Kritik am *Leadership Trait*-Ansatz — 230
 - 10.4 Anwendungen des *Leadership Trait*-Ansatzes — 232
 - 10.5 Fazit — 240

- 11 *Poliheuristic Theory* — 245**
 - 11.1 Die erste Stufe des Entscheidungsprozesses — 246
 - 11.2 Die zweite Stufe des Entscheidungsprozesses — 252
 - 11.3 Kritik an der *Poliheuristic Theory* — 254
 - 11.4 Anwendungen der *Poliheuristic Theory* — 257
 - 11.5 Fazit — 261

- 12 Analogien und Metaphern — 267**
 - 12.1 Analogien und Metaphern als kognitive Heuristiken der außenpolitischen Entscheidungsfindung — 269
 - 12.1.1 Schematheorie — 269
 - 12.1.2 Denken in Analogien und Metaphern — 272
 - 12.2 Methodische Aspekte — 278
 - 12.3 Kritik an der Untersuchung von Analogien und Metaphern — 280
 - 12.4 Anwendungen — 282
 - 12.5 Fazit — 286

13	Das <i>Groupthink</i>-Modell — 293
13.1	Das Modell — 294
13.2	Wie lässt sich <i>Groupthink</i> verhindern? — 300
13.3	Kritik am <i>Groupthink</i> -Modell — 302
13.4	„Beyond <i>Groupthink</i> “ — 306
13.5	Anwendungen des <i>Groupthink</i> -Modells — 308
13.6	Fazit — 314
14	Ausblick — 319
14.1	Einsichten aus der „nicht amerikanischen“ Außenpolitikforschung — 319
14.2	Verknüpfungen innerhalb der FPA — 325
14.3	Verknüpfungen zu <i>Public Policy</i> -Theorien und weiteren Disziplinen — 328
	Stichwortverzeichnis — 337