

# I N H A L T

VORWORT	V
Verzeichnis der Abkürzungen und Siglen	XI
Verzeichnis der Tabellen, Schaubilder und Übersichten im Text	XIV
Personenverzeichnis	XV
1. DIE RÜSTUNGSEXPORT-POLITIK: FRAGESTELLUNG, GEGENSTAND, ANALYTISCHE KONZEPTE	1
1.1 Die Fragestellung	1
1.11 Internationale Beziehungen und Friedensforschung	2
1.12 Außenpolitik als Forschungsproblem	5
1.13 Die Vereinigten Staaten: bürgerlich-liberale, kapitalistische oder demokratische Außenpolitik?	8
1.2 Gegenstand und analytische Konzepte: Ziele und Instrumente, gesellschaftliche Interessen und Einflußverteilung in der Rüstungsexport-Politik	12
1.21 Der Gegenstand: Rüstungsexporte als Segment der amerikanischen Rüstungspolitik	12
1.22 Ziel-Mittel-Komplex	20
1.23 Das Entscheidungssystem: Interesse und realisierter Einfluß	22
1.24 Rüstungsexporte und amerikanische Außenpolitik: Interesse und Einfluß im Umfeld Nicht-USA	24
1.3 Die Quellen	26

2.	RÜSTUNGSEXPORTE IN DER ZIELSTRUKTUR	30
2.1	Die interne Dimension: Rüstungsökonomie	30
2.11	Verteidigungshaushalt und Rüstungsexporte	31
2.12	Rüstungsaufträge und Rüstungsexporte	34
2.13	Die Industriesektoren	36
2.14	Exportabhängige Rüstungsproduzenten	38
2.15	Die internationale Dimension der Rüstungsökonomie	41
2.2	Die "vermittelte" Dimension: Zahlungsbilanz-Ausgleich und "Burden-Sharing"	46
2.21	Die Vorgeschichte	46
2.22	Die Faktoren des Defizits	47
2.23	Die Zahlungsbilanz-Politik der Kennedy-Administration	53
2.23.1	Die Rahmenbedingungen	53
2.23.2	Das Konzept	57
	- Exportförderung	59
	- Währungspolitik	63
	- "Buy American"	64
2.24	"Burden-Sharing"	68
2.24.1	Die Elemente: budgetäre Beteiligung und Offset	68
2.24.2	Das "Burden-Sharing"-Paket	72
2.24.3	Der Sonderfall Bundesrepublik	78
2.25	"Burden-Sharing" und die Rolle der USA als Weltführungsmacht: ein doppeltes Dilemma	87

3.	DAS ENTSCHEIDUNGSSYSTEM IN DER RÜSTUNGSEXPORT- POLITIK: INTERESSE UND REALISIERTER EINFLUSS	94
3.1	Die Norm: Die Kompetenzverteilung im Entscheidungs- system gemäß den verfassungsrechtlichen und gesetzlichen Bestimmungen	95
3.2	Das Entscheidungssystem in der gesellschaft- lichen Wirklichkeit	100
3.21	Der Kongreß	101
3.21.1	Die Diskussion in der ersten Hälfte der 60er Jahre	103
	- Die Mehrheitsposition	104
	- Die Minderheitsposition	107
3.21.2	Grundpositionen nach 1966: Entscheidungs- kompetenzen in der Außenpolitik und Struktur eines außenpolitischen Instruments	111
	- Die Kritiker der Rüstungsexport-Politik	114
	- Die Verfechter der Regierungslinie in der Rüstungsexport-Politik	124
3.21.3	Die Rüstungsexport-Politik und die Auseinandersetzung um die legislative Kontrolle	129
3.22	Das Zentrum: Das Office for International Logistics Negotiations (ILN)	133
3.22.1	Konzeption und Taktik des ILN	137
3.23	Das Office for International Logistics Negotiations und die rüstungs- ökonomischen Interessengruppen	143
3.3	Das Machtmuster im Entscheidungssystem	149
	- Die exekutiven Einheiten	150
	- Das Verhältnis Legislative - Exekutive	152
	SCHLUSSBEMERKUNGEN	155

ANMERKUNGEN	158
zu Kap. 1	158
zu Kap. 2	165
zu Kap. 3	189
QUELLEN- UND LITERATURVERZEICHNIS	209