Einleitung

Warum überhaupt neue Führungsprinzipen?	S. 3
1. Perspektive globale Ökonomie:	
Die Netzwerkökonomie hat den Taylorismus abgelöst	
Ein neues Zeitalter beginnt	
Wer sich nicht ändert, wird verändert	S. 6
Oben wird gedacht, unten gemacht	S. 7
Wissensarbeit und Ko-Kreation	S. 8
Angepasste Mitarbeiter oder angepasste Unternehmen?	S. 9
2. Perspektive Organisation:	
Der Markt wird bestimmt durch Überraschungen	S. 10
Die Dynamikfalle: Wie systematisch Verschwendung entsteht	
3. Perspektive Führungskraft:	
Führungskräfte im Dilemma	S. 12
Disziplinarische und inhaltliche Führung trennen	S. 13
4. Perspektive: Motivation der Inhaber	S. 14
Schnelldiagnose: Wie wichtig ist Selbstführung	
für meine Organisation?	S. 15
Evolution menschlicher Organisationsformen	S. 16
Warum ist kollegiale Führung das passende Prinzip?	S. 19
Äußere Komplexität mit innerer sozialer Dichte handhaben	S. 20
Spontane Kooperation erlauben statt Probleme verwalten	S. 21
Komplexitätsspezifischer Führungsfokus	
Komplexitätsspezifische Handlungsprinzipien	S. 25
Mythen und Vorurteile gegenüber Selbstorganisation	

Die systemische Haltung kollegialer Führung	S. 29
Die Integrität von Menschen respektieren	S. 30
Die Organisation evolutionär-experimentell entwickeln	S. 31
Die Organisation als Kommunikationssystem verstehen	
Sinn- und Bedeutung kreieren	
Soziale Kontexte spürbar umschalten	
Ausgleichsprinzipien	S. 42
Weiterführende Literatur	S. 45
Gemeinsamkeiten kollegial geführter Organisationen	S. 47
1. Radikale Dezentralität	S. 48
2. Wertschöpfungsmächtige Teams	S. 49
3. Funktionierende Team- und Organisationsgrößen (10/200/n)	
4. Eigenverantwortung	
5. Interne Transparenz	S. 52
6. Agile Planung	S. 53
7. Gemeinschaftliche Erfolgsbeteiligung	S. 54
Übergang und Einführung kollegialer Führung	S. 55
Wer kann den Übergang initiieren?	S. 56
Welche Startsituation ist herzustellen?	S. 57
Typische Phasen des Überganges	S. 58
1. Motivation und Rahmenbedingungen der Inhaber klären	
(Vorbereitungsphase)	S. 60
2. Initiales Organisationsmodell entwerfen (Konzeptionsphase)	
3. Operative Selbstorganisation erproben	S. 65
Zirkuläre Organisationsentwicklung mit priorisierten	
Organisations experimenten	S. 66
4. Organisationale Selbstorganisation übernehmen	S. 67



Strukturen

Organisationsstrukturmodelle	S. 71
Pyramidenförmige Linienorganisation	
Soziokratische Kreisorganisation	S. 73
Holokratische Kreisorganisation	S. 76
Netzwerkorganisation	S. 78
Pfirsichorganisation	S. 79
Kollegiale Kreisorganisation	S. 80
Unterschiede zwischen den Modellen	S. 84
Organisationskonfiguration (Makrostruktur)	S. 91
Elemente der sozialen Architektur	S. 92
Markt und Umfeld	S. 92
Inhaber	S. 92
Geschäftskreise	S. 93
Unterstützungskreise	S. 94
Koordinationskreise	S. 95
Geschäftsbereiche	S. 96
Rollen- und Praktikergruppen	S. 97
Kollegengruppen	S. 99
Spezifische Rollen	S . 102
Organisationsstruktur-Pinnwand	S. 103
Hilfreiche Überlegungen	S. 104
Konstitutionsreihenfolge	
Überforderung durch Selbstüberlassung vermeiden	S. 105
Emergentes Wachstum	S. 106
Skalierung auf über 150 Mitarbeiter und Konzernstrukturen	S. 107
Mitarbeiterbeteiligung	
Optionale oder verpflichtende Zentrumsleistungen?	S. 109
Typische Kreisbeziehungen	S. 110
Doppelverbinder	S. 110
Einfachverbinder	S. 110
Unterkreise	S. 111
Ansprechpartner	S. 112
Beteiligungskreis	S. 112
Koordinationskreis	S. 113

Typische Unterstützungskreise	S. 114
Geschäftsführung	
Interne Forschung und Produktentwicklung	S. 116
Aufnahmeteam	S. 118
Personalsekretariat	S. 118
Arbeitgeberschaft	S. 119
Gehaltsüberprüfungskreis	S. 119
Geldverfüger (Rolle oder Kreis)	S. 120
Organisations-Coaching	S. 121
Übergangsteam	S. 123
Typische Koordinationskreise und -rollen	S. 124
Plenum	S. 124
Topkreis	
Inhaberkreis	S. 125
Fallentscheidungen	S. 127
Ausnahmeentscheider	S. 127
Strategiekreis oder -rolle	S. 128
Interessenvertretungskreise	S. 129
Kreiskonfiguration (Mikrostruktur)	S. 131
Kreisinterne Führung	S. 132
Führen und Folgen	S. 133
Informieren und Reflektieren	S. 136
Kreis-Konstitution	S. 138
Typische kreisinterne Rollen	
Kreis-Gastgeber	S. 139
Arbeitstreffen-Gastgeber	
Kreis-Ökonom	S. 141
Kreis-Repräsentant	S. 141
Fachentscheider	
Kreis-Dokumentar	
Kreis-Lernbegleiter	S. 145
Teamleiter?	S. 146

Prozesse

Was sind Organisationsprozesse, -praktiken und -werkzeuge?	S. 148
Willensbildungs- und Entscheidungsprozesse	S. 149
Einführung	S. 150
Arten von Entscheidungsbedarfen	S. 153
Arten der Einwandintegration	S. 154
Entscheidungswerkzeuge im Vergleich	S. 155
Direkte Entscheidungsverfahren	S. 159
Einwandintegration (Konsent)	S. 160
Grundprinzip	S. 160
Die Einwandstufen	S. 162
Konsent-Moderation	
Eigenmächtigter Fallentscheid	S . 173
Entscheidungs-Jour fixe	
Führungssmonitor	S. 175
Vetoabfrage	
Widerstandsabfrage	
Mehrheitliche Zustimmung	S. 179
Delegationsbasierte Entscheidungsverfahren	S. 181
Rolle	S . 182
Unterkreis	
Der Vorgesetzte	
Projektleitung	
Delegierte Fallentscheidung	
Beauftragte konsultative Fallentscheidung	S. 187
Rollenwahlverfahren	S. 192
Kollegiale Rollenwahl	
Soziokratische Rollenwahl	
Mehrheitliche Rollenwahl	S. 197

Organisationale Basisprozesse	S. 19
Führungsmonitor	
Selbstentwicklungsprozess (Retrospektiven)	S. 20
Ökonomieprozess	
Ressourcenverteilung	
Kreis-Führungstreffen	S. 20
Kreis-Konstitution	S. 21
Rollenkonstitution	
Personalprozesse	S. 21
Anwendungsfall Bewerbung	S. 21
Mentoring	S . 21
Rollenklärung	
Kollegengruppenprozess	S. 22
Anwendungsfall Arbeitszeugnis	
Anwendungsfall Arbeitszeit	
Anwendungsfall Gehaltserhöhung	S. 22
Anwendungsfälle Abmahnung und Kündigung	S. 22
Anwendungsfälle Arbeitswegfall, Trennung oder Ausschluss	
Reflexions- und Kulturprozesse	S. 22
Reflexion	S. 23
Auftragsklärung	S. 23
Werteklärung	S. 23
Kultur beobachten	S. 23
Kulturbildende Praktiken	S. 23
Achtgeber	S. 24
Organisations-Benutzungsanleitung (How to work at)	S. 24
Tetralemma	S. 24

Kommunikationsprozesse	S. 247
Prozesse und Gespräche moderieren	S. 248
Kollegiales Feedback	S. 250
Aktives Zuhören von Carl Rogers	
Ich- und Du-Botschaften	
Wie funktioniert Feedback?	S. 254
Regelmäßiges Arbeitsfeedback	S. 255
Situatives Feedback	S. 256
Lernbegleitung für die Lernende Organisation	S. 257
Konflikte und Spannungen	S. 259
Konfliktlösungskompetenzen	S. 262
Diskussionsmarkplatz	S. 265
Kudos	S. 267
Unternehmens-Open Space	S. 268

Denken

Einführung	S. 271
Fühlen und Denken = Entscheiden	S. 272
Sprache und Verhalten	S. 273
Werteorientierung	S. 274
Balance zwischen Individuum und Gemeinschaft	S. 275
Wichtige Unterscheidungen und Begriffe	S. 277
Theorie	S. 278
Kompliziert versus komplex	S. 279
Zentrum vs. Peripherie	S. 280
Direkte vs. indirekte Wertschöpfung	S. 281
Team vs. Kreis vs. Gruppe	S. 282
Management vs. Führung	S. 285
Führungsstile	S. 286
Kollegiale Führungsebenen (am vs. im System arbeiten)	S. 288
Delegationsmodi	S. 290
Konstruktivismus und Kommunikation	S. 291
Die Lernebenen von Gregory Bateson	S. 292
Mythos Unternehmensziel und gemeinsame Mission	S. 293
Weitere typische Prinzipien	S. 294
Effectuation	S. 295
DevOp	S. 297
Wertbildungsrechnung	S. 299

Anhang

Über die Autoren	S. 305
Quellen und Weiterführendes	S. 306
Wörterverzeichniss und-erklärungen	S. 309

ΧV