## **Inhaltsverzeichnis**

l	Einl	eitung	1
2	Konflikte wahrnehmen		3
	2.1	Konfliktsymptome	3
	2.2	Die Einstellung bestimmt die Wahrnehmung	4
	2.3	Konfliktarten	7
		2.3.1 Der heiße Konflikt	9
		2.3.2 Der kalte Konflikt	9
	2.4	Konfliktpotenzial in Unternehmen	10
	2.5	Wahrnehmungseinschränkungen	10
		2.5.1 Wahrnehmungsfehler	12
		2.5.2 Wahrnehmungsverzerrungen	13
3	Der Mensch als Konfliktakteur		
	3.1	Heißer Konflikttyp	15
	3.2	Kalter Konflikttyp	16
	3.3	Psychologische Spiele	17
4	Inte	rventionsmöglichkeiten nach Eskalationsgrad	19
	4.1	Interventionsstrategien	20
5	Konfliktlösungsstrategien 2.		23
	5.1	Grundmuster der Konfliktlösung	23
	5.2	Das Harvard-Konzept	25
	5.3	Das 5-Phasen-Modell	26
6	Abschließend ein paar allgemeine Verhaltensweisen zur		
	kon	struktiven Konfliktbewältigung	31
ı.i	l iteratur		

VII