Inhalt

Ihr Reiseantritt

Was Sie von diesem Buch erwarten können	7
An wen sich dieses Buch richtet	8
Welche Inhalte Sie hier finden	9
Welche Methoden Sie hier finden	10
Wie Sie sich zurechtfinden	11
Wie Sie dieses Buch am besten nutzen – und wie nicht	12
Ein paar Anmerkungen zum Seminarthema	14
I. Seminarfahrplan: Konflikte konstruktiv bewältigen	
Der Seminarfahrplan auf einen Blick	18
Vor dem Seminarbeginn	20
Der erste Seminartag	23
09.00 Uhr: Begrüßung	23
09.05 Uhr: Kennenlernen mit Postkarten – Aktivierung	26
09.25 Uhr: Überblick über das Seminar	30
09.40 Uhr: Soziometrische Einstiegsübung – Warm-up	35
10.20 Uhr: Pause	45
10.30 Uhr: Reflexion des Konfliktverhaltens und Formulierung	
von Lernzielen – Übung	
11.30 Uhr: Kurze Pause	53
11.35 Uhr: Konfliktdefinition – Einstieg	54
11.45 Uhr: Konfliktdefinition – Input	57
11.55 Uhr: Konfliktarten - Input	63
12.10 Uhr: Konfliktarten und -lösungen - Kleingruppenarbeit	69
12.30 Uhr: Mittagessen	72
13.30 Uhr: Chancen von Konflikten - Kleingruppenarbeit	73
13.50 Uhr: Konfliktdynamik: "Rohrbombe" - Übung	76
- managerSeminare	

digitalisiert durch NAT

14.10 Uhr: Konfliktdynamik – Input	85
14.25 Uhr: Kurze Pause	91
14.30 Uhr: Reflecting Team - Praxisberatung	92
15.35 Uhr: Pause	110
15.45 Uhr: Hintergründe von Konflikten: Das	
Persönlichkeitsmodell von Riemann und Thomann – Input	111
16.00 Uhr: Selbstreflexion zum Persönlichkeitsmodell – Übung	121
16.20 Uhr: Konfliktmanagement und Persönlichkeitsstile –	
Kleingruppenarbeit	126
16.40 Uhr: Metakommunikation/Abschlussrunde	129
17.00 Uhr: Die Geschichte "Der Mann mit dem Hammer"	132
Der zweite Seminartag	135
09.00 Uhr: Überblick über den Tag	135
09.05 Uhr: Eskalationsstufen von Konflikten – Input	137
09.25 Uhr: Konflikte ansprechen – Einstiegsübung	147
10.15 Uhr: Pause	155
10.30 Uhr: Konflikte konstruktiv ansprechen – Input	156
10.45 Uhr: Konflikte konstruktiv ansprechen –	
Fallstudien in Kleingruppen	164
11.20 Uhr: Kurze Pause	170
11.25 Uhr: Actstorming – Praxisberatung	171
12.30 Uhr: Mittagessen	180
13.30 Uhr: Stühlekippen – Warm-up	
13.45 Uhr: Identifikation mit dem Konfliktpartner – Übung	
14.30 Uhr: Umgang mit Kritik - Input	
14.50 Uhr: Pause	
15.05 Uhr: Umgang mit Kritik – Übung	197
15.55 Uhr: Das Ampel-Modell des Umgangs mit Kritik – Input	203
16.00 Uhr: Konfliktstile – Selbsteinschätzungsbogen	205
16.15 Uhr: Konfliktstile – Input	210
16.25 Uhr: Vor- und Nachteile der Konfliktstile –	
Kleingruppenarbeit	213
16.45 Uhr: Abschlussrunde	215
17.00 Uhr: Ende des zweiten Tages	216
Der dritte Seminartag	
09.00 Uhr: Überblick über den Tag	
09.05 Uhr: Standpunkt vertreten – Warm-up	
09.15 Uhr: Das Harvard-Konzept – Input	
09.30 Uhr: Konfliktgespräche führen – Input	
09.45 Uhr: Führen von Konfliktgesprächen – Rollenspiel	240

10.45 Uhr: Pause	246
10.55 Uhr: Stuhlarbeit – Praxisberatung	247
11.55 Uhr: Kurze Pause	264
12.00 Uhr: Umgang mit Emotionen - Input	265
12.15 Uhr: Emotionen benennen – Übung	274
12.25 Uhr: Umgang mit inneren Konflikten: Das innere Team	-
Input	277
12.40 Uhr: Inneres Team – Übung	283
13.00 Uhr: Mittagspause	284
13.45 Uhr: Jagd - Warm-up	285
14.00 Uhr: Kollegiale Beratung in Kleingruppen – Praxisberat	ung 287
15.00 Uhr: Letzte Fragen klären	
15.15 Uhr: Pause	289
15.25 Uhr: McConflict - Transferübung	290
16.00 Uhr: Transfer und Abschlussrunde	292
16:30 Uhr: Abschluss des Seminars	293
II. Seminarfahrplan: Konfliktmanagement für Führungskr	
Der Seminarfahrplan für Führungskräfte auf einen Blick	
Der Seminarfahrplan für Führungskräfte im Detail	
1. Konflikte erkennen und verstehen – Szenische Erarbeitur	ng 300
2. Die Führungskraft als Konfliktmanager:	
Intervenieren bei Konflikten – Übung	
3. Kritisches Feedback geben – Improvisationstheater	
4. Kritik äußern – Übung	
5. Aktives Zuhören – Input und Übung	
6. Konfliktgespräche führen – Rollenspiel	
7. Die Führungskraft als Konfliktmoderator – Warm-up	
8. Konfliktmoderation – Input	346
9. Übung zur Konfliktmoderation mit Elementen	
des Forumtheaters	
10. Die Führungskraft als Prozessbegleiter: Gruppendynamik	
– Input	369
III. Zusätzliche Seminarbausteine	
-	
Transaktionsanalyse	
·	
1. Einführung in die Transaktionsanalyse – Input	381
 Einführung in die Transaktionsanalyse – Input Ich-Zustände – Input 	381 385
1. Einführung in die Transaktionsanalyse – Input	381 385 392

[©] managerSeminare

5.	Transaktionen erkennen - Übung	410
6.	Eigene Transaktionen analysieren – Übung	
7.	Psychologische Spiele – Input	
8.	Psychologische Spiele – Kleingruppenarbeit	
9.	Auswege aus psychologischen Spielen – Input	
10.	Drama-Dreieck - Input	438
Wei	tere Inhalte und Übungen	441
1.	Konfliktanalyse – Paarübung	441
2.	Prisoner's Dilemma – Übung	444
3.	Umgang mit emotionalen Konfliktpartnern - Übung	457
4.	Konflikten vorbeugen, Reizformulierungen vermeiden	
	– Input und Übung	465
5.	Gewaltfreie Kommunikation - Input	472
6.	Ein Stuhl zu wenig – Warm-up	476
7.	"Alle, die …" – Warm-up	479
8.	Die Geschichte "Die Schwierigkeit, es allen recht zu machen"	481
9.	Die Geschichte "Die Blinden und der Elefant"	482
10.	Die Geschichte "Die Säge ist stumpf"	484
An	hang	
Dar	ıksagung	485
Ctic	huartuargaichnic	1.06

Ich verwende in diesem Buch meistens die herkömmliche, männlich geprägte Sprachform, um den Text lesbar zu gestalten. Es sind jedoch stets beide Geschlechter gemeint.