

Inhalt

KAPITEL 1 <i>Investmentsparen im Aufwind</i>	1
1.1 Die Investment-Idee	1
1.2 Die Entwicklung des Investmentfondsgeschäftes	2
1.3 Investmentsparen in Europa	4
KAPITEL 2 <i>Immobilien-Investments</i>	5
2.1 Einleitung	5
2.2 Die indirekte Immobilienanlage	7
2.3 Offene Immobilienfonds	7
2.3.1 Kurzdefinition	7
2.3.2 Wesentliche Grundlagen	8
2.3.3 Immobilien-Spezialfonds	12
2.4 Geschlossene Immobilienfonds	13
2.4.1 Der Markt für geschlossene Immobilienfonds in Deutschland	13
2.4.2 Boom in den 90er Jahren	14
2.4.3 Beschränkungen des Verlustausgleichs	15
2.4.4 Geschlossene Auslandsimmobilienfonds	16
2.4.5 Emittenten und Vertriebe	17
2.4.6 Unterschiede zu offenen Immobilienfonds	17
2.5 Immobilienaktien	19
2.5.1 Grundlagen	19
2.5.2 Definition und Entwicklung der Marktkapitalisierung	19
2.5.3 Typologie von Immobilien-Aktien	20
2.5.4 Bewertung von Immobilien-Aktien	21
2.5.5 Unterschiede zu offenen Immobilienfonds	22
2.6 Real Estate Investment Trust (REIT)	23
2.7 Die Immobilie als Kapitalanlage (Direktanlagen)	26
KAPITEL 3 <i>Grundlagen offener Immobilienfonds</i>	28
3.1 Historischer Exkurs – Das Kapitalanlagegesellschaftsgesetz (KAGG)	28
3.2 Gründung der Kapitalanlagegesellschaft (KAG)	30
3.3 Errichtung des Sondervermögens	31
3.3.1 Grundlagen	31
3.3.2 Stellung der Anteilinhaber gegenüber dem Sondervermögen	32
3.3.3 Vertragsbedingungen	33
3.4 Drittes Finanzmarktförderungsgesetz	35
3.4.1 Grundlagen	35
3.4.2 Marktpotentiale durch neue Fondsprodukte	36
3.4.3 Dienstleister	36
3.4.4 Strategische Allianz	36
3.5 Viertes Finanzmarktförderungsgesetz	37
3.5.1 Allgemeine Änderungen	37
3.5.2 Änderung der Anlagemöglichkeiten	38

KAPITEL 4 Das Produkt „offene Immobilienfonds“	40
4.1 Produktmerkmale	40
4.2 Fondskosten (TER)	42
4.3 Inflationsschutzeigenschaften, Korrelationen, Volatilität	43
4.4 Anlegermotive aus Sicht der Marktforschung	46
4.5 Abgrenzung zu anderen Anlageformen	48
KAPITEL 5 Das Aktivgeschäft	53
5.1 Anlagegrundsätze, Immobilien und Liquidität (Gesetz/Vertragsbedingungen)	53
5.2 Portfoliostrategien	54
5.2.1 Zieldefinitionen	54
5.2.2 Marktanalyse	55
5.2.3 Portfoliokomponenten	55
5.2.4 Portfolioanalyse und -optimierung	56
5.2.5 Sonstige Portfolioaspekte	56
5.3 Immobilienakquisition im In- und Ausland	57
5.3.1 Einleitende Bemerkungen	57
5.3.2 Erwerbskosten und Fondsrechnung	58
5.3.3 Unterschiede der europäischen Immobilienmärkte	62
5.3.4 Ausblick	68
5.4 Das Liquiditätsmanagement	68
5.4.1 Gesetzliche Anforderungen	68
5.4.2 Liquiditätsgrenzen gemäß InvG	69
5.4.3 Gebundene Liquidität	70
5.4.4 Einflussfaktoren in der Praxis	70
5.4.5 Anlageformen für das Liquiditätsmanagement	70
5.4.6 Wertsicherungsklausel	71
5.4.7 Fazit	71
5.5 Bewertung/Rating	72
5.5.1 Wertkomponenten	72
5.5.2 Bewertungsverfahren	73
5.5.3 Wertermittlung bei offenen Immobilienfonds	74
5.5.4 Berechnungsschritte des Ertragswertverfahrens	74
5.5.5 Ermittlung des Liegenschaftszinses	76
5.5.6 Ermittlung des Vervielfältigers	76
5.5.7 Fazit	78
5.6 Ergebniskomponenten der Performance von offenen Immobilienfonds	80
KAPITEL 6 Das Passivgeschäft	84
6.1 Vertriebsmanagement	84
6.2 Verkaufsförderung	86
6.3 Vertrieb im Ausland und die Partner	86
KAPITEL 7 Muster und Gesetzestexte	87
7.1 Allgemeine Vertragsbedingungen	87
7.2 Besondere Vertragsbedingungen	96
7.3 Das Investmentgesetz (InvG)	109

<i>Zusammenfassung</i>	189
<i>Anhang</i>	191
I Glossar	191
II Abbildungsverzeichnis	197