

0. Vorbemerkungen zu Ziel, Methode und Aufbau	11
1. Stand der Forschung	23
1.1 Austin	24
1.2 Searle	32
1.3 Habermas	39
1.4 Cohen	47
1.5 Schlieben-Lange	51
1.6 Ehrich/Saile	54
1.7 Holly	63
1.8 Davis	68
1.9 Rolf	71
1.10 Eyer	74
1.11 Luge	83
Exkurs: Nachweis perlokutionärer Ausdrücke	84
1.12 Coulmas	88
1.13 Synopse	93
2. Zur Standardisierung der Perlokutionen	97
2.1 Zweck, Aufrichtigkeit und Erfüllung von Illokutionen	97
2.1.1 Problem I: EXPRESSIVA	102
2.1.2 Problem II: DEKLARATIVA	108
2.1.3 Erfüllungsbedingungen	110
2.2 Erfüllungsbedingungen: Das I-P-Gelenk	111
2.3 Erfolgsbedingungen illokutionärer Akte: Verankerung der Kausalität	115
2.4 Die Abbildung von Perlokutionen auf Illokutionen	116
2.5 Zusammenfassung	119
2.6 Vorläufige Perlokutionsklassen	123
2.6.1 Problem I: Gibt es Sprechakte hinter deren Vollzug?	128
2.6.2 Problem II: Ist die Sprechakttheorie zirkulär?	130
2.7 Vorläufig endgültige Perlokutionsklassen	133
3. Das begriffliche Fundament	137
3.1 Perlokutionäre Verben	137
3.2 Verwendungs- und Bezugssituation	137
3.3 Sprechakt und Kommunikationsakt	142
3.4 Illokution und illokutionärer Akt	142
3.5 Illokutionäre Kräfte	146
Exkurs: Notiz über den Kraftbegriff in der Physik	146
3.6 Perlokution	151
3.7 Perlokutionärer Akt	152

3.8	Perlokutionärer Versuch	153
3.9	Perlokutionäres Ziel	153
3.10	Perlokutionäre Kraft und perlokutionäre Stammkraft	153
3.10.1	Perlokutionärer Effekt	153
3.10.2	Vorbereitende Bedingungen	154
3.10.3	Illokutionäre und propositionale Aspekte (IPA)	155
3.10.4	Ort der Wirkungsentfaltung	156
3.10.5	Inkubationszeit	157
3.10.6	Effektstärke	157
3.10.7	Interaktionsmodus	159
3.10.8	Zusammenfassung	162
3.11	Synopse der begrifflichen Ebenen	163
4.	<i>EMOTIONALE</i> perlokutionäre Kräfte	171
4.1	Bedeutungsareale von <i>Gefühl</i>	171
4.2	Gesamtübersicht über die <i>EMOTIONALEN</i> perlokutionären Kräfte	175
4.2.1	<i>IOCATIVA</i>	175
4.2.2	<i>SERIATIVA</i>	179
4.2.2.1	<i>IUCUNDATIVA</i>	181
4.2.2.2	<i>INIUCUNDATIVA</i>	181
4.2.2.3	<i>HERMAPHRODITEN</i>	183
4.3	Übersicht über die Gruppen der <i>EMOTIONALEN</i> perlokutionären Kräfte	185
4.4	Die einzelnen <i>EMOTIONALEN</i> perlokutionären Kräfte	190
4.4.1	<i>IOCATIVA</i>	191
4.4.1.1	<i>LACESSIVA</i>	191
4.4.1.2	<i>DERISATIVA</i>	191
4.4.1.3	<i>FIKTATIVA</i>	194
4.4.2	<i>SERIATIVA</i>	195
4.4.2.1	<i>IUCUNDATIVA</i>	195
4.4.2.2	<i>INIUCUNDATIVA</i>	201
4.4.2.2.1	<i>IN GEFÜHLSZUSTÄNDE VERSETZEN</i>	201
4.4.2.2.2	<i>RUFSCHÄDIGUNGEN</i>	210
4.4.2.2.3	<i>WÜRDE- UND EHRVERLETZUNGEN</i>	218
4.4.2.2.4	<i>MISSHANDLUNGEN</i>	219
4.4.2.2.5	<i>DEM GESPÖTT PREISGEBEN</i>	221
4.4.3	<i>HERMAPHRODITEN</i>	223
5.	Ausblick	235
	Abkürzungsverzeichnis	237
	Verzeichnis der Abbildungen	239
	Verzeichnis der Tabellen	240
	Literaturverzeichnis	241