

Inhaltsverzeichnis

Vorwort zur 3. Auflage	VII
Vorwort zur 2. Auflage (Auszug)	VIII
Vorwort zur 1. Auflage (Auszug)	IX
Inhaltsverzeichnis	XI
1. Personalkonzeption	1
1.1 Begriffliche und sachlich-systematische Grundlegung	4
1.1.1 Motivation.....	4
1.1.2 Anforderungen an das moderne Personalmanagement	6
1.1.3 Begriffliche Abgrenzungen.....	7
1.1.4 Entwicklungslinien des Personalmarketings	10
1.1.5 Zum Selbstverständnis des Personalmanagements	12
1.2 Aktuelle Trends in der Personalwirtschaft	16
1.2.1 Digitalisierung und technologischer Wandel.....	16
1.2.1.1 Auswirkungen auf Unternehmen.....	16
1.2.1.2 Elemente des digitalen Unternehmens.....	18
1.2.1.3 Digitalisierter Mitarbeiter.....	20
1.2.2 Medien-Mix und Kommunikation über Distanzen	23
1.2.3 Generationenwechsel und hybride Arbeitskulturen	24
1.2.4 New Work-Führungsansätze.....	26
1.3 Internationalisierung der Personalarbeit	28
1.3.1 Besonderheiten internationaler Personalarbeit.....	28
1.3.2 Ausprägungen der internationalen Unternehmenstätigkeit	29
1.3.2 Bezugsrahmen für das internationale Personalmanagement	30
1.3.3 Interkulturelles Personalmarketing.....	31
1.3.3.1 Ansätze zur Internationale Ausrichtung.....	31
1.3.3.2 Einflüsse von Länderkulturen.....	33
1.3.4 Expatriate Management.....	37
1.4 Theoretische Aspekte der Personalwirtschaft	39
1.4.1 Einführung	39
1.4.2 Ökonomische Ansätze	40
1.4.2.1 Theorie der Verfügungsrechte.....	41
1.4.2.2 Prinzipal-Agent-Theorie	41
1.4.2.3 Transaktionskostentheorie.....	42
1.4.3 Austauschtheoretische Ansätze.....	44
1.4.3.1 Anreiz-Beitrags-Theorie	44
1.4.3.2 Soziale Austauschtheorie	45
1.4.3.3 Theorien der organisationalen Gerechtigkeit	47
1.4.4 Motivationstheoretische Ansätze	49
1.4.4.1 Bedürfnispyramide von Maslow	49
1.4.4.2 ERG-Theorie von ALDERFER	50
1.4.4.3 Zwei-Faktoren-Theorie von HERZBERG.....	52
1.4.4.4 Leistungsmotivationstheorie von MCCLELLAND.....	54

1.5 Einführung in die Personalmarketing-Planung	56
1.5.1 Bezugsrahmen und Planungsprozess.....	56
1.5.2 Analyse der unternehmensexternen Einflussfaktoren	58
1.5.2.1 Demografische Einflüsse	59
1.5.2.2 Makro-ökonomische Einflüsse.....	62
1.5.2.3 Sozio-kulturelle Einflüsse	62
1.5.2.4 Technologische Einflüsse.....	63
1.5.2.5 Ökologische Einflüsse	65
1.5.2.6 Politisch-rechtliche Einflüsse	67
1.5.3 Analyse der unternehmensinternen Einflussfaktoren.....	69
1.5.4 Analyse-Methoden	70
1.5.4.1 SWOT-Analyse.....	70
1.5.4.2 Benchmarking	71
1.5.5 Zielsystem und Kultur	73
1.5.5.1 Unternehmens- und Personalziele	74
1.5.5.2 Ziele des internationalen Personalmarketings.....	76
1.5.5.3 Unternehmenskultur.....	76
1.5.5.4 Unternehmensidentität	78
1.5.5.5 Unternehmensleitlinien und -grundsätze	79
1.5.6 Strategien und Maßnahmen-Mix.....	80
1.5.6.1 Strategieebenen.....	80
1.5.6.2 Personalstrategische Grundtypen	81
1.5.6.3 Internationalisierungsstrategien.....	83
1.6 Einführung in die Personalmarketing-Gleichung.....	84
1.6.1 Die personale Wertschöpfungskette.....	84
1.6.2 Wertorientiertes Personalmanagement	86
1.6.3 Analogien zum klassischen Marketing.....	88
1.6.4 Struktur und grundlegende Orientierung des Lehrbuchs.....	92
Kontroll- und Vertiefungsfragen	94
2. Personalbeschaffung.....	96
2.1 Segmentierung des Arbeitsmarktes.....	101
2.1.1 Aufgabe und Ziel der Segmentierung.....	101
2.1.2 Personalbedarfsplanung.....	102
2.1.2.1 Quantitative Personalbedarfsplanung	102
2.1.2.2 Qualitative Personalbedarfsplanung	105
2.1.2.3 Zeitliche und räumliche Personalbedarfsplanung.....	106
2.1.3 Anforderungsprofil.....	106
2.1.3.1 Grenzen des Anforderungsprofils.....	107
2.1.3.2 Komponenten des Anforderungsprofils.....	108
2.1.4 Personalbeschaffungswege	109
2.1.4.1 Interne Personalbeschaffung	109
2.1.4.2 Externe Personalbeschaffung	110
2.1.5 Analyse des Arbeitsmarktes.....	111
2.1.6 Auswahl und Relevanz der Marktsegmente	112
2.1.6.1 Makrosegmentierung	113
2.1.6.2 Mikrosegmentierung.....	114

- 2.1.7 Segmentbewertung 117
 - 2.1.7.1 Relatives Marktsegmentvolumen 117
 - 2.1.7.2 Qualifikationssituation 117
 - 2.1.7.3 Wettbewerbsintensität und Vergütungsniveau 118
- 2.1.8 Optimierung des Bewerbernutzens 119
- 2.2 Positionierung im Arbeitsmarkt..... 121**
 - 2.2.1 Aufgabe und Ziel der Positionierung 121
 - 2.2.2 Angebot und Nachfrage im Arbeitsmarkt..... 121
 - 2.2.3 Bewerbernutzen und Bewerbervorteil 123
 - 2.2.4 Positionierungselemente 125
 - 2.2.5 Employer Branding 130
 - 2.2.5.1 Aufgabe und Ziel des Employer Branding..... 130
 - 2.2.5.2 Phasen des Employer Branding..... 131
 - 2.2.5.3 Inhalte des Employer Branding 132
 - 2.2.6 Ableitung von Personalakquisitionsstrategien..... 134
 - 2.2.7 Optimierung des Bewerbervorteils..... 136
- 2.3 Signalisierung im Arbeitsmarkt..... 138**
 - 2.3.1 Aufgabe und Ziel der Signalisierung..... 138
 - 2.3.2 Signalisierungsmodell 139
 - 2.3.3 Signalisierungskonzept und -instrumente 141
 - 2.3.4 Recruiting-Kanäle 143
 - 2.3.4.1 Klassische Recruiting-Kanäle 144
 - 2.3.4.2 E-Recruiting 148
 - 2.3.5 Signalisierungsmedien..... 153
 - 2.3.5.1 Printmedien 153
 - 2.3.5.2 Online-Medien..... 154
 - 2.3.6 Online-Signalisierungsformen 155
 - 2.3.7 Effektivität und Effizienz von Recruiting-Kanälen 157
 - 2.3.8 Optimierung der Bewerberwahrnehmung 159
- 2.4 Kommunikation mit dem Bewerber..... 162**
 - 2.4.1 Aufgabe und Ziel der Kommunikation..... 162
 - 2.4.2 Kommunikationsmaßnahmen 162
 - 2.4.2.1 Maßnahmen der direkten, individuellen Kommunikation 163
 - 2.4.2.2 Maßnahmen der direkten, kollektiven Kommunikation 166
 - 2.4.2.3 Maßnahmen der indirekten Kommunikation 168
 - 2.4.2.4 Internet-Kommunikation..... 168
 - 2.4.3 Social Media 169
 - 2.4.3.1 Nutzung von Social Media-Kanälen durch Bewerber 170
 - 2.4.3.2 Nutzung von Social Media-Kanälen durch Unternehmen 171
 - 2.4.3.3 Nutzung von Social Media-Kanälen durch Mitarbeiter..... 175
 - 2.4.4 Optimierung des Bewerbervertrauens 175
- 2.5 Personalauswahl und -integration 178**
 - 2.5.1 Aufgabe und Ziel der Personalauswahl und -integration 178
 - 2.5.2 Personalauswahl 178
 - 2.5.2.1 Personalauswahlprozess..... 178
 - 2.5.2.2 Auswahl und Entsendung von Expatriates..... 181
 - 2.5.3 Entscheidungssituationen im Auswahlprozess 182
 - 2.5.3.1 Basisrate 182
 - 2.5.3.2 Bedarfsquote..... 183

2.5.3.3	Akzeptanzquote	184
2.5.4	Gütekriterien des Auswahlverfahrens	185
2.5.5	Bedeutung der Vorauswahl	186
2.5.6	Instrumente der Personalauswahl	188
2.5.6.1	Bewerbungsunterlagen	189
2.5.6.2	Das Bewerbungsgespräch	192
2.5.6.3	Einstellungstests	194
2.5.6.4	Assessment Center	195
2.5.7	Unterstützung durch Bewerbermanagementsysteme	196
2.5.8	Personalintegration	199
2.5.9	Optimierung der Bewerberakzeptanz	200
	Kontroll- und Vertiefungsfragen	204
3.	Personalbetreuung	206
3.1	Personalvergütung	211
3.1.1	Aufgabe und Ziel der Personalvergütung	211
3.1.2	Betriebliche Anreizsysteme	213
3.1.2.1	Elemente von Anreizsystemen	213
3.1.2.2	Anforderungen an Anreizsysteme	214
3.1.3	Gestaltung der Personalvergütung	215
3.1.3.1	Funktionen der Personalvergütung	215
3.1.3.2	Komponenten der Personalvergütung	216
3.1.3.3	Zusatzleistungen	218
3.1.4	Aspekte der Entgeltgerechtigkeit	221
3.1.4.1	Gerechtigkeitsprinzipien	222
3.1.4.2	Gerechtigkeitsdimensionen	223
3.1.5	Anforderungsgerechtigkeit	224
3.1.6	Marktgerechtigkeit	225
3.1.7	Leistungsgerechtigkeit	226
3.1.7.1	Bemessungsgrundlagen	226
3.1.7.2	Zusammensetzung der variablen Vergütung	227
3.1.7.3	Zielarten variabler Vergütung	228
3.1.7.4	Zusammenhang zwischen Leistung und Vergütung	229
3.1.7.5	Praxisbeispiel	230
3.1.8	Internationale Personalvergütung	231
3.1.8.1	Ziele internationaler Entgeltpolitik	231
3.1.8.2	Gehaltsfindung für Expatriates	232
3.1.8.3	Grundmodelle internationaler Entgeltpolitik	234
3.1.8.4	Besteuerung während der Auslandsentsendung	235
3.1.9	Optimierung der Gerechtigkeit	236
3.2	Personalführung	239
3.2.1	Aufgabe und Ziel der Personalführung	239
3.2.2	Führungsprozess	242
3.2.2.1	Zielsetzung und Planung	242
3.2.2.2	Entscheidung, Realisierung und Kontrolle	243
3.2.3	Führungsaufgaben	244
3.2.3.1	Zielvereinbarung	244
3.2.3.2	Delegation und Weisung	245

3.2.3.3	Problemlösung	246
3.2.3.4	Information und Kontrolle	246
3.2.3.5	Anerkennung und Kritik	247
3.2.3.6	Konfliktsteuerung	248
3.2.4	Klassische Führungsansätze und -theorien – ein Überblick	250
3.2.5	Eigenschaftsorientierte Führungsansätze	252
3.2.5.1	Great-Man-Theorie	253
3.2.5.2	Theorie der charismatischen Führung.....	253
3.2.5.3	Theorie der transaktionalen/transformationalen Führung.....	254
3.2.5.4	DISG-Konzept.....	255
3.2.6	Verhaltensorientierte Führungsansätze.....	257
3.2.6.1	Führungsstilkontinuum	257
3.2.6.2	Ohio-State-Leadership-Quadrant.....	258
3.2.6.3	Verhaltensgitter-Modell	259
3.2.7	Situative Führungsansätze	260
3.2.7.1	Kontingenztheorie.....	261
3.2.7.2	Weg-Ziel-Theorie	262
3.2.7.3	Entscheidungsbaum	263
3.2.7.4	Drei-D-Modell.....	264
3.2.7.5	Situatives Reifegradmodell	265
3.2.8	Neue Führungsansätze und -konzepte	266
3.2.8.1	Super Leadership	267
3.2.8.2	Geteilte und verteilte Führung.....	268
3.2.8.3	Agile Führung.....	269
3.2.8.4	Systemische Führung	270
3.2.8.5	Virtuelle Führung (Führung mit neuen Medien).....	271
3.2.8.6	Digitale Führung	273
3.2.9	Zur Vereinbarkeit alter und neuer Führungskonzepte.....	275
3.2.9.1	Führungserfolg und Führungsverständnis im Vergleich.....	275
3.2.9.2	Umsetzung neuer Führungskonzepte in die Praxis.....	276
3.2.9.3	Hybride Führungskraft.....	279
3.2.9.4	Zur Demokratisierung von Führung	280
3.2.9.5	Unverhandelbare Führungsaspekte.....	282
3.2.10	Führungsinstrumente	284
3.2.10.1	Führungskommunikation	284
3.2.10.2	Führungstechniken.....	285
3.2.11	Personalführung im internationalen Bereich	287
3.2.12	Optimierung der Wertschätzung	290
3.3	Personalbeurteilung	293
3.3.1	Aufgabe und Ziel der Personalbeurteilung	293
3.3.2	Beteiligte und Formen der Personalbeurteilung.....	294
3.3.3	Beurteilungsfehler	296
3.3.3.1	Intrapersonelle Einflüsse.....	297
3.3.3.2	Interpersonelle und sonstige Einflüsse.....	299
3.3.4	Kriterien der Personalbeurteilung	300
3.3.4.1	Systematisierung nach den Bezugsgrößen.....	300
3.3.4.2	Systematisierung nach dem zeitlichen Horizont	301
3.3.4.3	Systematik nach dem Grad der Quantifizierung	303
3.3.5	Das Beurteilungsfeedback	307
3.3.6	Leistungs- und Potenzialbeurteilung international tätiger Mitarbeiter.....	308

3.3.6	Optimierung der Fairness	309
3.4	Personalentwicklung	312
3.4.1	Aufgabe und Ziel der Personalentwicklung	312
3.4.2	Qualifikation und Kompetenzmanagement	314
3.4.3	Personalentwicklungsmethoden	317
3.4.3.1	Training-into-the-job	318
3.4.3.2	Training-on-the-job	319
3.4.3.3	Training-parallel-to-the-job	320
3.4.3.4	Training-near-the-job	322
3.4.3.5	Training-off-the-job	323
3.4.3.6	Training-out-of-the-Job	325
3.4.4	Führungskräfteentwicklung	325
3.4.5	Interkulturelle Personalentwicklung	327
3.4.6	Genderspezifische Personalentwicklung	328
3.4.7	Controlling der Personalentwicklung	329
3.4.8	Optimierung der Forderung und Förderung	330
3.5	Personalfreisetzung	334
3.5.1	Aufgabe und Ziel der Personalfreisetzung	334
3.5.2	Rahmenbedingungen der Personalfreisetzung	334
3.5.3	Personalfreisetzung ohne Personalabbau	337
3.5.3.1	Versetzung	337
3.5.3.2	Arbeitszeitverkürzung	337
3.5.4	Personalfreisetzung mit Personalabbau	341
3.5.4.1	Indirekte Personalfreisetzung	341
3.5.4.2	Direkte Personalfreisetzung	344
3.5.5	Die Kündigung	345
3.5.5.1	Kommunikation der Kündigung	346
3.5.5.2	Betriebsbedingte Kündigung	348
3.5.5.3	Verhaltensbedingte Kündigung	349
3.5.5.4	Personenbedingte Kündigung	349
3.5.6	Entlassungsgespräch und Austrittsinterview	349
3.5.7	Optimierung der Erleichterung	352
	Kontroll- und Vertiefungsfragen	355
4.	Personalorganisation	357
4.1	Organisatorische Grundlagen	359
4.1.1	Einführung	359
4.1.2	Aufbauorganisation	361
4.1.2.1	Aufgabenanalyse und -synthese	361
4.1.2.2	Organisationseinheiten	363
4.1.2.3	Strukturtypen der Organisation	363
4.1.2.4	Funktionale Organisation	364
4.1.2.5	Objektorientierte Organisation	365
4.1.2.6	Matrix- und Tensororganisation	367
4.1.3	Ablauforganisation	368
4.1.4	Prozessorganisation	368
4.1.5	Business Process Reengineering	370

4.2 Organisation des Personalsektors	374
4.2.1 Einführung	374
4.2.2 Einordnung des Personalsektors in die Unternehmenshierarchie	374
4.2.2.1 Einordnung in die funktionale Organisation	375
4.2.2.2 Einordnung in die objektorientierte Organisation	375
4.2.2.3 Einordnung in die Matrixorganisation	376
4.2.3 Herkömmliche Organisationsformen des Personalsektors	377
4.2.3.1 Funktionale Ausrichtung	377
4.2.3.2 Objektbezogene Ausrichtung	377
4.2.4 Moderne Organisationsformen des Personalsektors	378
4.2.4.1 Organisationsmodul Competence Center	379
4.2.4.2 Organisationsmodul Business Partner	380
4.2.4.3 Organisationsmodul Service Center	380
4.2.5 Self Service Center	382
4.3 Auslagerung von Organisationseinheiten	385
4.3.1 Shared Service Center	385
4.3.2 Geografische Auslagerung von Organisationseinheiten (X-Shoring)	388
4.3.3 Rechtliche Auslagerung von Organisationseinheiten (Outsourcing)	389
4.4 Change Management	392
4.4.1 Ursachen und Aktionsfelder von Change	392
4.4.1.1 Ursachen und erste Auswirkungen	392
4.4.1.2 Aktionsfelder	393
4.4.2 Promotoren und Opponenten	394
4.4.3 Umgang mit Widerständen	395
4.4.3.1 Widerstand als „Zwillingsbruder“ der Veränderung	396
4.4.3.2 Widerstand bei Unternehmenszusammenschlüssen	398
4.4.3.3 Reaktionen auf geplante Veränderungen	400
4.4.3.4 Phasen der Veränderung	401
4.4.3.5 Erfolgsfaktoren von Change Management-Projekten	402
4.5 Agile Organisation	405
4.5.1 Softwareentwicklung als Modell für Organisationsentwicklung	405
4.5.2 Unterschiede zur klassischen Organisation	407
4.5.3 Bewertung	408
Kontroll- und Vertiefungsfragen	411
Literatur	412
Sachwortverzeichnis	427
Abkürzungsverzeichnis	439
Abbildungsverzeichnis	441
Insertverzeichnis	447