
INHALT

Vorwort	7
I. Die theoretische Einordnung der informellen Ökonomie und ihre praktische Bedeutung	
Die informelle und alternative Ökonomie in Vergangen- heit, Gegenwart und Zukunft (Volker Teichert)	17
Informelle Ökonomie als klassifikatorischer Begriff (Peter W. Heller)	65
Ende des Wirtschaftens oder Wirtschaften ohne Ende? Mikroökonomische Bedingungen und makroökonomische Wirkungen der Selbsthilfeökonomie (Klaus Gretschmann/ Frank Schulz)	81
II. Verschiedene Ausprägungen der informellen Ökonomie und ihre zeitliche Gestaltung	
Renaissance der Eigenarbeit? Zu den sozialen Folgen von Technik im Haushalt (Ute Kerber/Karin Prinz)	99
Eigenarbeit in privaten Haushalten (Ilona Ostner)	113
Ist die Eigenarbeit in privaten Haushalten zugunsten von Marktdienstleistungen einschränkbar? (Ronald Schettkat)	131
Wie "alternativ" ist "unbezahlte" Arbeit? (Christoph Badelt)	143
"Kosten" und Nutzen von Selbsthilfegruppen (Edith Halves/Alf Trojan/Hans-Wilhelm Wetendorf)	159
Neue Arbeitszeitformen - Bindeglied zwischen formeller und informeller Ökonomie (Michael Weidinger)	177

III. Genossenschaftsentwicklung und alternative Ökonomie in Deutschland

Die Überlebensfähigkeit von Produktivgenossenschaften (Hans G. Nutzinger)	205
Arbeitsorganisationsstrukturen in selbstverwalteten Betrieben: Beispiel einer Demokratisierung von Arbeit? (Christian Personn)	231
Zwischenbilanz des Alternativsektors. Längsschnitt- untersuchungen alternativer Projekte in den Regionen Hannover und Nürnberg (Gerhard Fröhlich)	243

IV. Internationale Aspekte alternativer und informeller Ökonomie

Worker Co-operatives in Großbritannien (Michael Wiedemeyer)	269
Economie sociale - Ökonomische und politische Perspektiven der Alternativwirtschaft in Frankreich (Henrik Uterwedde)	295
Informelle Ökonomie in Großbritannien (John Newson)	311

V. Anhang

Gesamtliteraturverzeichnis	333
Sachregister	365
Zu den Autorinnen und Autoren	373