

Abkürzungsverzeichnis	8
I. EINLEITUNG	10
1. Überblick über die Freihandelstheorien und verschiedene Aspekte der Globalisierung	11
1.1. Theorie der absoluten Kostenvorteile von Adam Smith	11
1.2. „Erziehungszoll“-Argument von Friedrich List	12
1.3. Theorie der komparativen Kostenvorteile von Ricardo	13
1.4. Kritische Gesamtbeurteilung	15
1.5 Liberalisierung des Welthandels und Globalisierung der Märkte	18
1.5.1. Begriff und Dimensionen der Globalisierung	18
1.5.2. Nebenwirkungen der Globalisierung	20
1.5.3. Die wirtschaftlichen Voraussetzungen der Nutzung der Chancen der Globalisierung	23
II. G A T T (General Agreement on Tariffs and Trade - Das Allgemeine Zoll- und Handelsabkommen)	25
II.1 Die Entstehungsgeschichte des GATT	25
II.2 Organisation und zusätzliche Sonderabkommen des GATT	27
II.3. WTO (World Trade Organisation) und WTO-Übereinkünfte	28
II.3.1 Organe der WTO	30
II.3.2. Streitbeilegung beim WTO-System	31
II.3.2.1. Streitschlichtungsverfahren nach dem GATT-Vertrag	31
II.3.2.2. Das neue Verfahren der WTO	32
II.4 Grundprinzipien des GATT	36
II.4.1 Die Meistbegünstigungsklausel	36
II.4.1.1 Zollbegriff, Zollabbau und GATT-Runde	37
II.4.1.1.2 GATT-Runde und Zollabbau	39
II.4.1.1.3. Effektive Zollsenkung nach der Uruguay- Runde	42
II.4.2 Der Grundsatz der Inländerbehandlung	44
II.4.3 Das Verbot nichttarifärer Handelshemmnisse	45
II.4.3.1. Aufteilung von nichttarifären Handelshemmnisse	45
II.4.3.1.1. direkte Handelshemmnisse	45
II.4.3.1.1.1. Importkontingente und -Kontrolle	46
II.4.3.1.1.2. Abschöpfungen	47
II.4.3.1.2. Indirekten Handelshemmnisse	47
II.4.3.1.2.1. Ursprungsregeln	48

II.4.3.1.2.2. Technische Handelshemmnisse	49
II.4.3.1.2.3. Inspektion vor Versand	51
II.4.3.1.2.4. Diskriminierende Zollwertfestsetzung	52
II.4.3.1.2.5. Komplizierte Einfuhrförmlichkeiten	52
II.4.3.1.2.6. Besondere Qualitäts- oder Verpackungsstandard	54
II.4.3.1.2.7. Direkte Beteiligung des Staates am Handel	54
II.4.3.2 Freiwilige Exportbeschränkungsabkommen	54
II.4.3.2.1 Paradebeispiel für Exportbeschränkungsabkommen: Textilindustrie	58
II.4.4 Der Grundsatz der Reziprozität	60
II.5. Neuere Gebiete der WTO	62
II.5.1. Der Handel mit Dienstleistungen(GATS- General Agreement on Trade in Services)	62
II.5.1.1. Begriff und Arten der „Dienstleistungen“	62
II.5.1.2. Handelshindernisse im internationalen Dienstleistungshandel und Marktzugangspflichten im GATS	63
II.5.1.3. Die Haltung der Entwicklungsländer während der Uruguay-Runde	65
II.5.1.4. Inhalt des GATS-Rahmenabkommens	66
II.5.1.5. Audiovisionsbereich im WTO-Vertragswerk ("Kulturelle Ausnahmen")	71
II.5.1.6. Finanzdienstleistungen	74
II.5.1.6.1. Liberalisierung der Finanzmärkte	74
II.5.1.6.1.1. Der Begriff der Finanzdienstleistungen im GATS	77
II.5.1.6.1.2. Inhalt des WTO- Finanzdienstleistungsabkommens	77
II.5.1.7. Öffentliches Beschaffungswesen	79
II.5.2. Abkommen zum Schutz geistiger Eigentumsrechte (TRIPS)	81
II.5.2.1. Inhalt des Abkommens	82
II.5.2.1.1. Die vom TRIPS erfaßten Gebiete des Schutzes geistigen Eigentums	85
II.5.2.1.2. Urheberrechte (Copyright) und benachbarte Rechte:	85
II.5.2.1.3. Computerprogramme	86
II.5.2.1.4. Patente	86
II.5.2.1.5. Handelsmarken (§ 15):	88
II.5.2.1.6. Geographische Herkunftsangaben (§ 22):	88
II.5.2.1.7. Industriedesign (Gewerbliche Muster und Modelle)(§ 25,26)	89
II.5.2.1.8. Topographien (Layout- Designs) für integrierte Schaltkreise	89
II.5.2.1.9. Schutz von Betriebs- und Geschäftsgeheimnisse (TRIPS-Abschnitt 7)	90
II.5.2.1.10. Kontrolle von wettbewerbswidrigen Praktiken in Vertragslizenzen	90
II.5.2.1. 11. Durchsetzungsmaßnahmen (Teil 3):	90
II.5.2.2. Das Patentrecht auch als Instrumentarium des Protektionismus ?	91
II.5.3. Handelsbezogene Investitionsmaßnahmen (TRIMS- Agreement on Trade Related Aspects of Investment Measures)	93
II.5.3.1. "Local-Content"-Praxis der EG	95
II.5.3.2. Direktinvestitionen und die globale Flexibilität transnationaler Unternehmen	95
II.5.3.2.1. Beschäftigungseffekte der ausländischen Direktinvestitionen	97
II.6. Neueste Gebiete der WTO:	99
Internationale Standards: Öko-Klausel, Sozial- Klausel, Korruptionsbekämpfung und Frage des Mindeststandards für ein internationales Wettbewerbsrecht	99
II.6.1. Handel und Umwelt (Umwelt- und Konsumentenschutz)	99
II.6.1.1. Berührungspunkte des Handels mit Umweltaspekten	100
II.6.1.2. Umweltschutz im WTO-Regelwerk	101
II.6.1.3. Die Frage des Ökostandards, die Begriffe Ökolabel und Öko-Dumping	103
II.6.1.4. Ökosteuer als Ordnungspolitik	107
II.6.1.5. Internationale Umweltabkommen	109
II.6.1.7. Annäherungsbeispiele der GATT-Panels zu den bestimmten Umweltfragen	112

II.6.2. Sozialklausel	114
II.6. 2. 1. Sozialdumping oder neues Instrument zur Protektion ?	115
II.6.2.2.Unternehmenseigene Verhaltenskodizes (Codes of Conduct)	118
II.6. 2. 3. Sozialcharta der EU	121
II.6. 2.4. Kritische Bewertung der EU- Entsenderichtlinie	123
II.6.3. Handel und Wettbewerb (Frage des Mindeststandards für ein Kartellrecht)	126
II.6.3.1. Auch ein TRAMS-Abkommen ?	126
II.6.3.2. Wettbewerbsregeln im GATT	127
II.6.3.3. Versuch eines Entwurfs durch („International Antitrust Code Working Group- IAC –“	128
II.6.3.4. Argumente gegen die Notwendigkeit einer internationalen Wettbewerbspolitik	129
II.6.3.5. Entwicklungsländer und die Frage des Weltkartellrechts	130
II.6.3.6. Eine Alternative für die heutige Antidumping-Praxis?	131
II.6.3.7. Kartellrechtlicher internationaler Mindeststandard	132
II.6.3.8. Intensivierung der internationalen kartellrechtlichen Konflikte	133
II.6.3.9. WTO als günstigste Alternative	
für die institutionelle Einbettung eines Weltkartellabkommens ?	134
II.6.4. Internationale Korruptionsbekämpfung	136
II.6.4.1. Begriff Korruption (Bestechung)	136
II.6.4.2. Korruptionsökonomik	137
II.6.4.3. Voraussetzungen für das Zustandekommen eines Korruptionsgeschäfts	137
II.6.4.4. Theoretische Ansätze für Korruptionsgeschäfte	138
II.6.4.5. Auswirkungen der Korruption auf Wirtschaft und Politik	139
II.6.4.6. Korruptionsschäden an Demokratien	
über das Parteienstruktursystem (Parteienklientelismus)	141
II.6.4.7. Korruptionsbekämpfung (Antikorruptionspolitik)	143
II.6.4.7.1. Die OECD- Konvention	144
II.6.4.7.2. Korruptionsindex (KI)	145
II.6.4.7.3. Bekämpfung im Geschäftsverkehr (Verhaltenskodex der ICC)	146
II.6.4.8. Geldwäsche	147
II.6.4.8.1. Definition und sozioökonomische Auswirkungen der Geldwäsche	147
II.6.4.8.2. Internationale Bekämpfung und nationale gesetzliche Maßnahmen	149
III. AUSNAHMEN	149
III.1 Die Erteilung von sog. "Waivers"	149
III. 2 Die Schutzklausel (sog. "Escape Clause")	150
III.3 Dritte Ausnahme: Regionalismus (Bildung von Wirtschaftsblöcken)	152
III.3.1.Theoretischen Ansätze über die Optimalität einer Integration	157
III.3.1.1. Determinanten einer Zollunion	158
III.3.1.2.1 Voraussetzungen der Vereinbarkeit der Integrationsverträge mit GATT	163
III.3.1.3. Arten der wirtschaftlichen Kooperation der EU mit der Außenwelt	166
III.3.1.3.1. Fällige interne Reformen der EU noch vor einer neuen Erweiterung	168
III.3.1.3.2 Wirtschaftsräume mit der EU	171
III.3.1.3.2.1 Auf der Grundlage einer Zollunion	171
III. 3.1.3.2.1.1 Charakteristikum von Assoziierungsabkommen	171
III.3.1.3.3. Arten der Assoziation	172
III.3.1.3.3.1. Assoziierungsabkommen mit den Reformstaaten Osteuropas	173
III.3.1.3.3.2. Assoziierungsabkommen mit der Türkei	176
III.3.1.3.3.2.1. Der langjährige Verlauf der Zollunion mit der Türkei	176
III.3.1.3.3.2.2. Ehrgeizige Infrastrukturinvestitionen	178
III.3.1.3.3.2.3. Die Frage der Arbeitnehmer -Freizügigkeit und das Assoziationsrecht	180
als „Teil des Rechts der Europäischen Union“	180
III.3.1.3.3.2. 4. Statistische Grunddaten über die türkische Wirtschaft	182
III.3.1.3.3.2.5. Beitrittskandidatur von Helsinki und die auferlegten Prämisse	183
III.3.1.3.3.2.6. Wunschzettel bestimmter Gegnerkreise	187
III.3.1.3.2.2. Wirtschaftsräume mit der EU auf der Grundlage einer Freihandelszone	190

III.3.2.1.2.2.1 EWR (Europäischer Wirtschaftsraum)	190
III.3.2.1.2.2.2. Die Lomé - Abkommen mit AKP- Staaten	191
III.3.2.4. Freihandelszonenabkommen mit Israel	194
III.3.2.5. Assoziationsabkommen mit Marokko	194
III.3.2.6. Freihandelsabkommen mit Mexiko	194
III.3.2.7. Handels- und Kooperationsabkommen mit Südafrika	195
III.3.2.8. Wirtschaftsräume der übrigen Länder	195
III.3.2.8.1.1. Besondere Art der Beziehung der Schweiz zur EU	197
III.3.2.9. NAFTA (Nordamerikanische Freihandelszone)	201
III.3.2.10. APEC (Asean Pacific Economic Cooperation - Asiatisch-Pazifische Wirtschaftliche Zusammenarbeit)	203
III.3.2.11. ASEAN/AFTA (Assoziation of Southeast Asian Nations/ Asean Free Trade Area - Vereinigung Südostasiatischer Staaten)	204
III.3.2.12. Anden-Pakt-Gemeinschaft	206
III.3.2.13. MERCOSUR (Mercado Commun del Cono Sur- Gemeinsamer Markt in Südamerika)	207
III.3.2.14. SAARC (South Asia Association for Regional Cooperation- Südasiatische Gemeinschaft für Regionale Zusammenarbeit)	208
III.3.2.15. ECOWAS (Economic Community of West African States)	209
III.3.2.16. OAU (Organisation der Afrikanischen Einheit)	209
III.3.2.17. VAM (Vereinigter Arabischer Maghreb)	210
III.3.2.18. CEFTA (Central European Free Trade Area-Zentraleuropäische Freihandelsabkommen)	210
III.3.2.19. ECO (Organization for Economic Cooperation)	210
III.3.2.20. BSEC (Black Sea Economic Cooperation -Schwarzmeer-Wirtschaftszone)	212
III.4 Ausnahmen vom allgemeinen Verbot mengenmäßiger Beschränkungen	213
III.4.1 Agrarbereich	215
III.4.1.1. Strategie der Erweiterung der Agrar-Ausnahmen	216
III.4.1.2. Regelung der WTO	216
III.4.1.3. Probleme aus dem EU-Agrarsystem und „vorprogrammierte“ Agrarkonflikte	218
III.4.1.4. Ein interessanter Protektionsfall der letzten Zeit: EU-Bananenmarktordnung	221
III.5 Subventionen (insbesondere Exportsubventionen)	223
III.5.1. Subventionen im WTO- Abkommen	226
III.5.2. Der allgemeine Rahmen der EU-Subventionspraxis	228
III.5.2.1. Intervention des WTO-Panelurteils auf das Exportförderungssystems der USA	230
III.6 Sonderstatus für die Entwicklungsländer	230
III.6.1. Weitere Ausnahme des GATT: Sonderrechte für Entwicklungsländer	231
III.6.1.1. Sonderrechte seit der Tokio-Runde für Entwicklungsländer	232
III.6.1.2. Kein großes Echo bei den Industrieländern zur Umsetzung	233
III.6.1.3. Die Entstehung von UNCTAD	235
III.6.3 Allgemeines Präferenzsystem zugunsten der Entwicklungsländer	236
III.6.4. Exportstrukturen von Entwicklungsländern	237
III.6.5. Eine gemeinsame Entwicklungspolitik der EU ?	238
III.6.6. Marktwirtschaftliche Entwicklungspolitik	240
III.7 Antidumpingregeln	243
III.7.1 Zum Begriff "Dumping"	243
III.7.2 "Dumping" als Ausnahme von den GATT-Verpflichtungen	244
III.7.3 Neuere Präzisierungen in dem WTO-Abkommen	245
III.7.4 Die Problematik der Feststellung des "fairen" Preises	247
III.7.5 Vergleich bezüglich des Antidumpingverfahrens zwischen der EU und den USA	248
III.7.5.1 Antidumpingverfahren der EU	248
III.7.5.2 Der politische Einfluß bei der Antidumping-Politik in der EU	250
III.7.5.3 Antidumpingverfahren und der politische Einfluß bei der Antidumping-Politik der USA	254

IV. Protektionismus versus Freihandel	257
IV.1. Theorie Strategischer Handelspolitik (Rechtfertigung für neuen Protektionismus)	258
IV.2 Die Einwirkungen der Protektion auf die Gesamtwirtschaft	261
IV.2.1. Subventionsbeispiele der Industrieländer aus der Praxis	265
IV.3 Protektionspolitiken der „Triade“	267
IV.3.1 Industriepolitiken der „Triade“	267
IV.3.1.1. Industriepolitik und die protektionistische Gesetzgebung der USA	268
IV.3.1.2. Industrie- und Außenhandelspolitik Japans	269
IV.3.1.3. Europäische Industriepolitik	270
IV.3.1.4. Gemeinsame Handelspolitik und Protektionismus der EG	270
IV.3.1.4.2. Neues Handelspolitisches Instrument der EU	274
IV.3.1.4.3. Industrie- und Handelspolitik nach dem Maastricht-Vertrag	275
V. Schlußbetrachtung	277
Literaturverzeichnis	284