INHALTSVERZEICHNIS

Einkommensverhältnisse

322 Kaufkraftkennziffern

322.0 Einkommenskennziffern

322.1 Verbrauchskennziffern

Erster Teil: Inhalt und Grundlagen der Standortplanung						
1	Inhalt und Bedeutung des Standortproblems					
10	Das Standortproblem im Einzelhandel					
11	Begriffsbestimmung und Abgrenzung					
110	Supermarkt					
111	Kleinpreisgeschäft					
112	Diskontgeschäft					
113	Warenhaus					
12	Standortfaktoren '					
13	Variationen der Standortplanung					
2	Grundlagen der Standortplanung					
20	Standortplanung und Unternehmungspolitik					
200	Standortplanung und Absatzprinzip					
201	Standort und Sortimentspolitik					
202	Standort und Preispolitik					
21	Optimierungsprobleme					
Zwe	iter Teil: Die Standortfaktoren					
3	Bestimmung und Bedeutung der Standortfaktoren					
30	Auswahl der wirtschaftlich relevanten Einflußgrößen 43					
31	Demographische Faktoren 47					
310	Bestand und Verteilung der Bevölkerung 47					
311	Familienstruktur					
312	Altersstruktur					
313	Erwerbs- und Sozialstruktur					
32	Wirtschaftliche Faktoren					

330.0 Problematik und Übersicht der Konsumforschung

330.1 Bestimmung der für den Einkauf relevanten Wegstrecke .

330.2 Nachfrage- und Verbraucherstruktur

331	Motorisierung und Konsumgewohnheiten	73 75
332	Einfluß der Lebensgewohnheiten	75 75
	332.0 Lebensstandard und Konsumgewohnheiten	78
000		79
333	Die Einkaufsgewohnheiten der Zukunft	82
34 X	Stadt- und Verkehrsentwicklung	
340	Möglichkeiten und Grenzen der Stadtplanung	82
341	Die Funktionen der Stadt	85 88
342	Verkehrsprobleme	92
343	Parkplatzprobleme	92 97
344	Die verkehrsfreie Einkaufsstraße	99
345	Agglomeration oder Deglomeration	33
		100
	gründe	100
	zentren	104
	345.2 Beurteilung der Erfolgsaussichten außerstädtischer Ge-	10-7
	schäftszentren	107
35	Konkurrenzanalyse	110
350	Konkurrenzbegriff und Absatzmarktformen	110
351	Die Wirkungszusammenhänge zwischen der Konkurrenz und dem	
	geplanten Betrieb	111
	351.0 Die Bedeutung persönlicher und sachlicher Präferenzen	113
	351.1 Die Bedeutung räumlicher Präferenzen	116
36	Standort und Kosten	119
360	Das Kostenproblem im Einzelhandel	119
361	Die standortabhängigen Kosten	120
	361.0 Raumkosten	120
	361.1 Beschaffungs- und Vertriebskosten	122
	361.2 Die Personalkosten	123
362		125
Drit	ter Teil: Spezifische Probleme der Standortanalyse	
	Dec Maddack out of	
4	Das Marktpotential	131
40	Die wirtschaftliche und geographische Abgrenzung des Markt-	
	gebietes	133
400	Gesetzmäßigkeiten und Richtzahlen	133
	400.0 Gravitationsgesetz	133
	400.1 Standortkoeffizienten	135
	400.2 Zentralitätskoeffizienten	136
401		138
402	P. Die Bedeutung der Berufspendler	139
403	B Vorschlag für die Bestimmung des städtischen Einzugsgebietes	144
404	Die Berechnung des städtischen Marktpotentials	148
	•	

41	Die wirtschaftliche und geographische Abgrenzung des inner-	
	städtischen Marktgebietes	150
410	Die Passantenströme	150
	410.0 Erhebungsgrundsätze	151
	410.1 Zählverfahren	152
	410.2 Befragungsmethode	153
	410.3 Phototechnische Verfahren	155
411	Die Attraktionseinstufung der Geschäftsstraßen	157
412	Das betriebsindividuelle Einzugsgebiet	159
	412.0 Abgrenzungskriterien	160
	412.1 Kreismethode	162
	412.2 Zeitdistanzmethode	162
	412.3 Ökonometrische Methode	163
	412.4 Zonographverfahren	164
440	412.5 Kritik und Vorschlag	166
413	Das betriebsindividuelle Marktpotential	168
42	Die Bedeutung der Durststrecke	171
5	Vorgehen und Verfahren bei der Standortanalyse	173
-	·	170
50	Problemanalyse und Methodenwahl	173
51	Standortkalkulation	177
52	Operations Research und Modellkonstruktion	179
520	Modelltypen und ihr Einsatzbereich bei der Standortplanung	179
521	Grenzen der Modellrechnung	181
522	Die Möglichkeiten spieltheoretischer Entscheidungen	182
53	Gewichtungssystem	185
6	Zusammenfassung und Ausblick	187

•