

Inhalt

1. Kapitel: Grundlagen	
A. Bausteine zur politischen Ökonomik	13
I. Skizzen zu einer Problemgeschichte	13
1. Das Verhältnis von politischer Ökonomik und Ökonomik	13
2. Der Einbezug des Staates in die Wirtschaftslehre	14
3. Die unendliche Vielfalt der sozialen Entscheidungsmechanismen	17
II. Forschungsstrategie	19
1. Keine Verstrickung in Methodendiskussion	19
2. Forschungsziele	20
3. Forschungsmittel	21
4. Das Kriterium der Effizienz	22
III. Handlungsmaximen als Erklärungsansatz	24
1. Handlung – Maxime – Situation	24
2. Das Rationalprinzip als allgemeine Handlungsmaxime	26
3. Handlungsmaximen in der Politischen Ökonomik	31
4. Zur Problematik der Bedürfnisstrukturen	35
B. Politik durch Arbeitsteilung	37
I. Selbstversorgung und Arbeitsteilung	37
1. Das Problem in der Ökonomik	37
2. Das Problem in der Politik	39
II. Politik als Tausch	42
1. Typologie menschlicher Beziehungen	42
2. Politik als Naturaltausch	44
a) Management von Ressourcen	44
b) Soziale Gruppierungen	46
c) Austausch von Ressourcen	47
d) Beurteilung des Modells	47
3. Das Problem der Messung	49
a) Wählerstimmen als Maßstab	49
b) Kritik der Marktanalogie	51
2. Kapitel: Politisches Angebot und politische Nachfrage	
A. Politische Güter	55
B. Der Rückkopplungsmechanismus	60
I. Die Vertretertheorie	60
II. Die Konkurrenztheorie	63
1. Strukturen und Motive	63
2. Die List der Demokratie	66
III. Funktionsbedingungen der Rückkopplung	68
IV. Das Gemeinwohl	71
1. Das Gemeinwohl ex ante	72
a) Bestimmung des Gemeinwohls	72
b) Gemeinwohl und kollektives Handeln	74
2. Das Gemeinwohl ex post	78
C. Anbieter: Die Politiker	79
I. Politik als Beruf	79
1. Vom Honorationär zum Berufspolitiker	79
2. Politiker auf verschiedenen Wahlstufen	80
II. Politiker bei Konkurrenz und Monopol	82
III. Politiker und Parteien	84
IV. Ziele und Maximen	87
1. Eine multiple Zielfunktion	87
2. Stimmenmaximierung	89
3. Die Ziele bei Konkurrenz	91
V. Das Kalkül der Politiker	92
VI. Der zeitliche Aufbau – dynamische Analyse	93
VII. Anspruchsniveau und Wettbewerb	94
D. Nachfrager: Die Wähler	95
I. Rationalität und Irrationalität im Wählerverhalten	95
1. Empirische Aussagen	95
2. Eine soziologische Stellungnahme	96
3. Entscheidungskriterien des Wählers	97
4. Das Intensitätsproblem	98
a) Messung der Intensitäten	99
b) Offenbarung der Bedürfnisintensität	101
c) Das Risikoproblem	103

II.	Die Wahlentscheidungen	103		2. Dominante Strategien	140
1.	Das Parteidifferential	103	3.	Erweiterung des Modells	141
2.	Die Verlustfunktion	105	III.	Beurteilung des Modells	143
a)	Die allgemeine Form	105			
b)	Das Gewichtungsproblem	107	C.	Ökonomisch-politische Ressourcenmodelle	145
3.	Politische Dimensionen	108	I.	Ein politisches Modell zur Wirtschaftstheorie	145
III.	Theorie der Partizipation	110	II.	Erweiterung des Modells	148
1.	Kosten und Nutzen des Wählens	110	III.	Die Wirkung von Störpotentialein	150
a)	Der Stimmenwert	110	IV.	Vergleich zwischen Standort- und Ressourcenmodellen	151
b)	Der langfristige Partizipationswert	112			
2.	Grundgleichung der Wahlentscheidung	114	D.	Die Rolle der Information	153
3. Kapitel: Grundlegende Modelle des politischen Wettbewerbs			I.	Die Information als Wirtschaftsgut	153
A.	Eindimensionale Modelle	118	1.	Das Informationsproblem in der Marktökonomik	153
I.	Ansatzpunkte	118	2.	Das Informationsproblem in der Nicht-Markt-Ökonomik	153
1.	Der ökonomische Denkansatz	118	II.	Die optimale Informationsmenge	154
2.	Vorläufer zu den räumlichen Modellen	119	1.	Information als Kosten-Nutzen-Kalkül	154
a)	Die Überlegungen von Hotelling	119	2.	Die Rolle der Information in einer Entscheidungssituation	156
b)	Die Darstellung bei Rice	120	3.	Das Informationsniveau in einer Demokratie	157
II.	Das Modell von Downs	121	III.	Einflußnehmendes Verhalten	158
1.	Annahmen des Modells	121	IV.	Technik der Einflußproduktion	161
2.	Das Verhalten der Parteien	123	1.	Analogie zur Produktionstheorie	161
a)	Unimodale symmetrische Wählerverteilung	123	2.	Zwei-Gruppen-Modell	162
b)	Bimodale symmetrische Wählerverteilung	125			
c)	Vorläufige Berücksichtigung der Stimmennhaltung	126	E.	Die Rolle des Zeitfaktors	165
3.	Beurteilung des Modells	128	I.	Rekurrenter und präkurrenter Anschluß	165
III.	Besondere Berücksichtigung der Stimmennhaltung	128	II.	Zeitdimension und Information	166
1.	Bestimmungsfaktoren der Stimmennhaltung	128	III.	Normative Demokratietheorie und Informationsstrategien	168
2.	Stimmennhaltung bei symmetrischer Verteilung	130	der Parteien		
3.	Stimmennhaltung bei asymmetrischer Verteilung	131	IV.	Der Zeithorizont der Wähler	169
4.	Elastizität der Wahlbeteiligung	133	1.	Die Minderschätzung zukünftiger Bedürfnisse	169
5.	Beurteilung des Modells	134	2.	Der zeitgebundene Faktor des Vergessens	171
B.	Mehrdimensionale Modelle	135			
I.	Der Einbezug einer zweiten Dimension	135	F.	Erweiterungen des strategischen Spielraums	173
1.	Empirische Begründung	135	I.	Die Rolle der Ideologie	173
2.	Analytische Betrachtung	136	1.	Informationsersparnis durch Ideologie	173
II.	Erweiterung zu n-Dimensionen	139	2.	Die Kosten der Ideologie	174
1.	Annahmen des Modells	139	3.	Beurteilung der ideologischen Dimension	175

2. Die Informationspolitik der Parteien	177	B. Der politische Wettbewerb und andere Wettbewerbsmechanismen	216
3. Beschränkungen der Strategie	179	Literaturverzeichnis	221
III. Veränderung der Präferenzen	180	Personenregister	232
1. Das Phänomen des politischen Fortschritts.....	180	Sachregister	234
2. Die Variation der Problembetonung	181		
a) Das Gleichgewicht	181		
b) Neue Angebote	182		
c) Relative Problembetonung	183		

4. Kapitel: Weiterführende Modelle des politischen Wettbewerbs

A. Ökonomische Theorie der Koalition	184
I. Vom einstufigen zum zweistufigen Modell	184
II. Ansätze der Spieltheorie	185
III. Die kleinste Gewinnkoalition	186
IV. Die kleinste verbundene Gewinnkoalition	187
V. Politische Distanzminimierung	189

B. innerparteilicher Wettbewerb	191
I. Auflösung der Vertretertheorie	191
II. Vom einstufigen zum zweistufigen Modell	192
III. Innerparteiliche Strategie	194
1. Kandidatenwahl und Hauptwahl	194
a) Strategien der Parteipolitiker	194
b) Strategien der Parteimitglieder	196
2. Erweiterung des Modells	197
IV. Parteien und die Logik des kollektiven Handelns	199
V. Führung und Gefolgschaft	200
1. Stabilität als Problem der Parteiführung	200
2. Die Geheuerten und die Getreuen	201
3. Die Rolle der Loyalität	203

Ausblick: Komplexe Modelle

A. Integration der Modelle	205
I. Verfahren nach dem Bausteinprinzip	205
II. Einfache Kombinationen	206
III. Ein komplexes Modell	213