Inhaltsverzeichnis

| | Seite | | | | |
|--|-------|--|--|--|--|
| Einführung | 13 | | | | |
| I. Der Begriff "Wirtschaftlichkeitsrechnung" | 13 | | | | |
| II. Das Untersuchungsziel | 16 | | | | |
| Erster Teil | | | | | |
| Die Anwendung der Unternehmenstheorie als Grundprinzip der Optimierung | | | | | |
| 1. Kapitel: Das Grundprinzip der konkreten Optimumbestimmung. | 21 | | | | |
| I. Einführung | 21 | | | | |
| II. Die Grundmethode der individuellen Bestimmung des allgemeinbegrifflichen Optimums | . 22 | | | | |
| III. Die unternehmenstheoretische Analyse und ihre Anwendung als Grundmethode der Optimierung | | | | | |
| IV. Erläuterungen zur Theorie des Erwerbsunternehmens | 25 | | | | |
| V. Gegenüberstellung der alternativen Grundmethoden | . 28 | | | | |
| 2. Kapitel: Exkurs: Die Problematik der erweiterten Fassung des Begriffs der Unternehmenstheorie | . 29 | | | | |
| Zweiter Teil | | | | | |
| Der Begriff des Totalgewinns als Grundlage der konkreten Optimumbestimmungen | | | | | |
| 3. Kapitel: Einführung | . 35 | | | | |
| I. Die Bedeutung des Totalgewinnbegriffs für die Wirtschaftlichkeitsrechnungen | . 35 | | | | |
| II. Der Aufbau der Untersuchung | . 36 | | | | |
| 4. Kapitel: Der Kapitalwert Irving Fishers als Totalgewinn | . 39 | | | | |
| I. Einführung | . 39 | | | | |
| II. Der Fishersche Kapitalwertbegriff | . 39 | | | | |
| III. Die Problematik der Fisherschen Kapitalwertkonzeption | . 45 | | | | |

| | : | Seite |
|-----|--|-------|
| 5. | Kapitel: Der totale Entgelteinnahmen-Überschuß als Totalgewinn. | 51 |
| | I. Einführung | 51 |
| | II. Der investitionstheoretische Kapitalwertbegriff | 53 |
| | III. Der Begriff des absoluten Einnahmen-Überschusses | 58 |
| | IV. Die Problematik der Konzeption des totalen Entgelteinnahmen-Überschusses | 59 |
| 6. | Kapitel: Neuere Fassungen des Totalgewinnbegriffs | 65 |
| 7. | Kapitel: Die totale Haushaltsentnahme als Totalgewinn | 69 |
| | I. Die handlungsanalytische Konzeption der mikroökonomischen Theorie als Grundlage des Totalgewinnbegriffs | 69 |
| | II. Das Theorem der Maximierung des totalen Konsumgüter- volumens als die umfassendste Aussage über die Handlungs- weise des privaten Subjekts | 73 |
| | III. Die totale Haushaltsentnahme als Totalgewinn | 79 |
| | Dritter Teil | |
| | Die Möglichkeiten der Bildung praktikabler Optimalitätskriterien | |
| 8. | Kapitel: Einführung | 89 |
| 9. | Kapitel: Die Bildung von Optimalitätskriterien für Totalentscheidungen | 93 |
| | I. Die zeitliche Aufspaltung des Totalgewinnbegriffs | 93 |
| | II. Grobstrukturen des totalen Basistheorems bei der langfristigen Grobplanung | 99 |
| | III. Grobstrukturen des totalen Basistheorems bei der mittelfristigen Feinplanung | 106 |
| | IV. Grobstrukturen des totalen Basistheorems bei kurzfristiger (einperiodiger) Planung | 114 |
| 10. | Kapitel: Die Möglichkeiten der Bildung totaler Optimalitäts- kriterien bei Gesellschaftsunternehmen | 116 |
| 11. | Kapitel: Die Bildung von Optimalitätskriterien bei Teilentscheidungen | 118 |
| | I. Problemstellung | 118 |
| | II. Die Partialisierung von totalen Optimalitätskriterien | 120 |

| | s | eite | | |
|--|--|------|--|--|
| | III. Die Gewinnung unternehmenstheoretischer Partialaussagen | 120 | | |
| | IV. Möglichkeiten und Grenzen der Bildung von Grobstrukturen zu den Partialtheoremen | 125 | | |
| | Vierter Teil | | | |
| Der Einfluß der Ungewißheit auf die Bildung von Optimalitätskriterien | | | | |
| 12. | Kapitel: Einführung | 133 | | |
| | I. Problemstellung | 133 | | |
| | II. Die empirische Ausgangssituation | 134 | | |
| | III. Der Aufbau des vierten Teils | 138 | | |
| 13. | Kapitel: Das Ungewißheitsproblem in der Unternehmenstheorie. | 139 | | |
| | I. Einführung | 139 | | |
| | II. Die Minderung der Gefahr fehlerhafter Gewinnerwartungen . | 143 | | |
| | III. Das Minimax-Regret-Kriterium | 153 | | |
| | IV. Die ungewißheitstheoretische Konzeption der Sekundäranpassung | 155 | | |
| 14. | Kapitel: Die theoretische Konzeption der Sekundäranpassung und die Praxis der Unternehmensplanung | 165 | | |
| | I. Einführung | 165 | | |
| | II. Die Politik möglichst kurzer Amortisationsdauern (Wieder- gewinnungszeiten) als Methode der Herstellung hinreichender Gewinnsicherheit | 167 | | |
| | III. Das Verfahren der "totalen Unternehmenssicherung" | 175 | | |
| | III. Das Verrainen der "totalen Onternemensstaterung" | 110 | | |
| | Fünfter Teil | | | |
| | Die Methoden der Verifikation von Optimalitätskriterien | | | |
| 15. | Kapitel: Einführung | 185 | | |
| 16. | Kapitel: Pauschale und numerische Verifikationen | 188 | | |
| 17. | Kapitel: Die Methoden der numerischen Verifikation bei ungeteilter Optimierung | 191 | | |
| | I. Das Gliederungsprinzip | 191 | | |
| | II. Die bei den Basiskriterien anwendbaren Verifikationsmethoden | 191 | | |

| | Seite |
|---|-------|
| III. Die bei den Funktionalkriterien anzuwendenden Verifikationsmethoden | 195 |
| IV. Gesamtübersicht der verschiedenen Methoden numerischer Verifikation bei ungeteilter Optimierung | 198 |
| 18. Kapitel: Strukturen der geteilten Optimierung | 199 |
| I. Einführung | 199 |
| II. Die Grundstruktur der geteilten Optimierung | 201 |
| III. Die dynamische Programmierung als vergröberte Struktur der geteilten Optimierung | 206 |
| IV. Die Struktur der sukzessiven Teil-Optimierungen | 210 |
| 19. Kapitel: Die Erfolgsdifferenzen-Methode | 214 |
| I. Einführung | 214 |
| II. Die Erfolgsdifferenzen-Methode bei Ansatz der halb-unternehmerischen Erwerbsbetätigung als Basisalternative | 215 |
| III. Die Erfolgsdifferenzen-Methode bei Ansatz von mehreren Finanzinvestitionen als Basisalternativen | 216 |
| IV. Exkurs | 217 |
| 20. Kapitel: Die Verifikationsmethoden bei der kombinierten Optimierung von Sach- und Zeitvariablen | 219 |
| | |
| _ | |
| II. Die Methoden der ungeteilten Verbundoptimierung | |
| III. Die Methoden der geteilten Verbundoptimierung | 221 |
| Autorenverzeichnis | 227 |
| Stichwortverzeichnis | 229 |