

INHALTSVERZEICHNIS

	Seite
Einführung und Problemstellung	1
<u>Teil A</u>	
Die Direktinvestitionen von US-Unternehmen und Unternehmen der EWG-Länder in der EWG.	5
1. Begriff der Direktinvestition und Probleme ihrer statistischen Erfassung	5
1.1. Definition der Direktinvestition und definitionsbedingte statistische Probleme.	5
1.2. Arten der Direktinvestitionen.	7
1.3. Erfassungsbedingte statistische Probleme.	9
2. Vergleich der Höhe der Direktinvestitionen von Unternehmen der USA und der EWG-Staaten in der EWG.	11
3. Begründung des Problems.	20
<u>Teil B</u>	
Erklärungsansätze für das Überwiegen der US-Direktinvestitionen in der EWG gegenüber den innergemeinschaftlichen Direktinvestitionen.	27
<u>I.Kapitel: Überblick über denkbare Ursachen.</u>	27
1. Einführung	27
2. Der Ansatz der Zinssatztheorie	32
3. Historisch bedingte Ursachen	35
4. Finanzwirtschaftliche Ursachen	36
5. Wettbewerbsrechtliche Ursachen	39
6. Technologisch bedingte Ursachen	42
7. Sonstige Einflußfaktoren	44
<u>II.Kapitel: Die Antitrustthese</u>	52
1. Formulierung der These	52
2. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des Unternehmenswachstums in den USA	53
2.1. Die relevanten Gesetze	54
2.1.1. Der Sherman Act	54
2.1.2. Der Clayton Act	56

2.2. Die Anwendung der Antitrust-Gesetze auf das externe Wachstum von US-Unternehmen	58
2.2.1. Die Anwendung der Antitrust-Gesetze auf horizontale Unternehmenszusammenschlüsse	58
2.2.2. Die Anwendung der Antitrust-Gesetze auf vertikale Unternehmenszusammenschlüsse	67
2.2.3. Die Anwendung der Antitrustgesetze auf diagonale Unternehmenszusammenschlüsse	71
2.2.4. Die Anwendung der Gesetze auf Gemeinschaftsunternehmen	76
2.2.5. Zusammenfassung und statistische Ergänzungen	78
2.2.6. Versuch einer statistischen Überprüfung der Wirkung der US-Antitrustpolitik auf Unternehmenszusammenschlüsse	81
2.3. Die Anwendung der Antitrust-Gesetze auf das interne Wachstum von US-Unternehmen	89
2.3.1. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung der Monopolisierung oder des Monopolisierungsversuchs durch internes Wachstum	90
2.3.2. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung einiger unternehmenspolitischer Maßnahmen zur Forcierung des internen Wachstums	93
2.3.3. Zusammenfassung	99
3. Die Wirkung der Antitrustpolitik auf die Neigung der US-Unternehmer zur Direktinvestition	101
4. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des Unternehmenswachstums in den EWG-Staaten	115
4.1. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des Unternehmenswachstums in der BRD	117
4.1.1. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des externen Wachstums	117
4.1.2. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des internen Wachstums	124
4.1.3. Zusammenfassung	134

4.2. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des Unternehmenswachstums nach dem internationalen Wettbewerbsrecht	135
4.2.1. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des Unternehmenswachstums nach dem Montanunion-Vertrag	136
4.2.1.1. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des externen Wachstums	136
4.2.1.2. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des internen Wachstums	140
4.2.2. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des Unternehmenswachstums nach dem Vertrag zur Gründung der Europäischen Wirtschaftsgemeinschaft	142
4.2.2.1. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des externen Wachstums	143
4.2.2.2. Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des internen Wachstums	146
4.2.3. Zusammenfassung	151
4.3. Ergebnis der Untersuchung der wettbewerbsrechtlichen Behandlung des Unternehmenswachstums in den EWG-Staaten	152
5. Abschließende Beurteilung der Antitrustthese	153
<u>III.Kapitel: Die These der technologischen Lücke</u>	155
1. Formulierung der These und ihre Begründung	155
2. Untersuchung über die Existenz einer technologischen Lücke	160
2.1. Ermittlung einer technologischen Lücke durch Vergleich des Produktionsergebnisses	161
2.1.1. Produktivitätsvergleich	161
2.1.2. Die Möglichkeit der Messung und des internationalen Vergleichs des technischen Wissens mit Hilfe der Denison-Studie	163
2.2. Ermittlung einer technologischen Lücke durch Vergleich der Aufwendungen und der Ergebnisse im Bereich der Ausbildung, Forschung und Entwicklung	168
2.2.1. Unterschiede in der Ausbildung der Erwerbstätigen	173

2.2.1.1. Vergleich der Ausbildungsausgaben	174
2.2.1.2. Internationaler Vergleich der Anteile der hochqualifizierten Arbeitskräfte, der Naturwissenschaftler und Techniker an der Gesamtzahl der Erwerbstätigen	177
2.2.1.3. Zusammenfassung und Schlußfolgerung	183
2.2.2. Unterschiede in der Forschung und Entwicklung	186
2.2.2.1. Unterschiede im Volumen der Forschungs- und Entwicklungsausgaben	187
2.2.3. Vergleich der Ergebnisse der Ausbildungs-, Forschungs- und Entwicklungsbemühungen	194
2.2.3.1. Vergleich der Patent- und Lizenzbilanzen	195
2.2.3.2. Untersuchung der Exportstruktur	198
2.2.3.3. Die Herkunft und erstmalige Verwendung wichtiger Erfindungen	200
2.3. Kritische Zusammenfassung und Schlußfolgerung	205
3. Der Einfluß der technologischen Lücke auf die Neigung der Unternehmer zur Direktinvestition	209
3.1. Konzentration der Direktinvestitionen und der Forschung und Entwicklung auf Großunternehmen	210
3.2. Konzentration der Direktinvestitionen und der Forschung und Entwicklung auf bestimmte Branchen	223
4. Zusammenfassung	230
Schlußbetrachtung	232

A n h a n g I

Ergänzungen zum Vergleich der Höhe der US-Direktinvestitionen in der EWG und der innergemeinschaftlichen Direktinvestitionen	235
1. Die verschiedenen Formen der Direktinvestitionen im Jahre 1967	235
2. Das ausländische Beteiligungskapital in der BRD	239
3. Das ausländische Beteiligungskapital in Frankreich	242
4. Auslandsunternehmen in den Niederlanden	243

A n h a n g II

Tabellen-Anhang	244
-----------------	-----

A n h a n g III

Die wettbewerbsrechtliche Behandlung des Unternehmenswachstums in den übrigen Staaten der EWG	256
---	-----

Literaturverzeichnis	262
----------------------	-----