

## Inhalt

Einführung	7
<u>Axiomatische Modelle</u>	
Ein Überblick über einige Lösungskonzepte, die auf Forderungsniveaus der Spieler basieren	11
W. ALBERS	
Einstimmigkeitsspiele 2. Art, Standortspiele und Fortsetzungsmöglichkeiten des Nash-Wertes	40
J. ROSENMÜLLER	
<u>Verhandlungsmodelle</u>	
Kriterien für die Konstruktion fairer Aufteilungsspiele	57
W. GÜTH	
Coalition Probabilities in a Noncooperative Model of Three-Person Quota Game Bargaining	90
R. SELTEN	
Ein mathematisches Modell zum Verhalten in Prisoners' Dilemma Spielen unter Berücksichtigung von Erwartungen	107
U. SCHULZ	
<u>Experimentelle Ergebnisse (deskriptive Modelle)</u>	
Aufteilungsverhalten und Gerechtigkeit: Ergebnisse eines Forschungsprojekts	124
G. MIKULA	
Der Einfluß der Verhandlungspraxis in gemischt erfahrenen Gruppen	136
G.F. MÜLLER & H.W. CROTT	
Schlußeffekt in einem Preisduopolexperiment	152
R. STOECKER	
<u>Experimentelle Ergebnisse (Vergleich verschiedener Modelle)</u>	
Vergleich zweier Anspruchsniveau-Vorhersagemodelle mit der Gleichaufteilungsvorhersage in einer dyadischen Verhandlungssituation mit vollständiger Information	181
R.W. SCHOLZ	
Optimales und reales Verhalten in Messick's Union Dilemma Game	193
D. WENDT	

Übersichtsartikel

Zur empirischen Relevanz gemischter Minimax-Strategien 206

G. BAMBERG

Organisation von Entscheidungsgruppen

Zur Berücksichtigung informeller Beziehungen in der Aufbauorganisation mit Hilfe von Klassifikationsmethoden 218

O. OPITZ & M. SCHADER

Autorenverzeichnis 229