## Inhaltsverzeichnis

			Seite
Vorw	ort		V
Abkü	irzung	sverzeichnis; Hinweise zur Zitiertechnik	XIX
Prob	lemst	ellung	1
Erste	es Kap		
		des verteilbaren Gewinns	9
A.	Tra	ditionelles Informationsverständnis	9
	I.	Bilanzielle Informationsgewährung versus umfassender	
		Einblick in die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage	9
	II.	Forschungsstagnation und formalrechtliche	
	111	Bilanzierungsweise	14
В.	Info	ormationsökonomisches Verständnis	18
	I.	Die Bedeutung entscheidungserheblicher Informationen	
		für die Principal-Agent-Beziehungen	18
	II.	Anforderungsprofile einer entscheidungserheblichen	
		Information	2
		1. Entscheidungsverbundenheit	2
		2. Manipulationsfreiheit	
		3. Objektivierte Zukunftswerte	
	III.	Die (eingeschränkte) Informationsfunktion der Bilanz	
		Dankersings hai Principal Agent-Beziehungen	2

		1.	Die E	Bilanz im Rechtssinne als prospektive	
			und c	bjektivierte Erfolgsrechnung	25
		2.	Zur A	Art der Informationsgewährung durch die	
			Bilana	z im Rechtssinne	30
Zwei	tes K	apit	el:	Kriterien des bilanzrechtlichen Vermögens-	
				gegenstandes	37
A.	Das	s übe	ergeord	lnete bilanzrechtliche Vermögens-	
	erm	nittlu	ngsprii	nzip	37
	I.	Ge	setzlicl	he Grundlagen und Begriffsbestimmung	37
	II.	Ve	rmögei	nsorientierte Ermittlung des Bilanzgewinns	39
		1.	Die C	Grundkonzeption des Bilanzgewinns als	
			Reinv	vermögenszuwachs	39
		2.	Die U	Jnvereinbarkeit des bilanzrechtlichen Vermögens-	
			zuwa	chses mit der zerschlagungsstatischen Bilanzaufgabe .	41
		3.	Die U	Jnvereinbarkeit des bilanzrechtlichen Vermögens-	
			zuwa	chses mit der naiv fortführungsstatischen	
			Bilan	zaufgabe	43
		4.	Ausse	chließliche Vereinbarkeit des bilanzrechtlichen	
			Verm	nögenszuwachses mit der ausschüttungsstatischen	
			Bilan	zaufgabe	46
			4.1.	Bilanzrechtlicher Dualismus von Vermögens-	
				und Gewinnermittlungsprinzipien	46
			4.2.	Die Bedeutung des Vermögensermittlungsprinzips	
				als zentrales Objektivierungsprinzip bilanz-	
				rechtlicher Rechenschaftslegung	49
В.	Da	s Ve	rmögei	nswertprinzip	52
	I.	Da	s Vern	nögenswertprinzip als Ausdruck	
		der	r wirtse	chaftlichen Betrachtungsweise	52

	II.	Konkretisierende Unterprinzipien des					
		Ver	mögei	nswertprii	nzips 59		
		1.	Das I	Prinzip de	s unternehmensspezifischen Nutzwertes 59		
		2.	Das I	Prinzip de	s längerfristigen Nutzens 60		
		3.	Das I	Prinzip de	s fiktiven Erwerbs64		
			3.1.	Darstell	ung und Objektivierungsproblematik64		
			3.2.	Die Erw	verbsfiktion im Spannungsverhältnis von		
				Fehlmaí	Bnahme und wirtschaftlichem Vorteil 65		
				3.2.1.	Abfindungszahlung an den Pächter 65		
				3.2.2.	Abfindungszahlung an den		
					ausscheidenden Arbeitnehmer 67		
				3.2.3.	Abfindungszahlung zur Entlassung		
					aus einem Erbbaurechtsvertrag 68		
			3.3.		nkretisierung des zukünftigen Nutzens		
				durch d	ie Erwerberfiktion71		
				3.3.1.	Erwerberfiktion und Nutzungs-		
					verhältnisse 71		
				3.3.2.	Erwerberfiktion und Arbeitsverhältnisse 76		
				3.3.3.	Erwerberfiktion und Gesellschafts-		
					verhältnisse		
C.	Das	Üb	ertragl	oarkeitspr	inzip86		
	I.						
	II.	Alt	ernativ	ze Ausprä	gungen des Übertragbarkeitsprinzips		
		1.	Über	tragbarke	it als Einzelveräußerbarkeit87		
		2.			it als Einzelverwertbarkeit94		
		3.		-	it als Veräußerbarkeit		
					nten Unternehmen97		
	III.	Die			it mit dem gesamten Unternehmen		
		bei	rein v	virtschaftl	ichen Gütern 102		

		1.	Grundsatz der Nichtaktivierung höchstpersönlicher						
			Vorteile						
		2.	Grundsatz der Nichtaktivierung von im Allgemein-						
			gebrauch stehenden Vorteilen						
			2.1.	Kasuistische Sc	härfung des Beurteilungs-				
			kriteriums "Allgemeingebrauch"						
			2.2.	Das Kriterium	der Zurückhaltbarkeit als				
				überobjektiviere	endes Tatbestandsmerkmal	109			
]	IV.	Diε	Übert	ragbarkeit mit de	em gesamten Unternehmen				
		bei	Rechte	n		113			
		1.	Form	ılrechtliche Übei	rtragbarkeit	113			
		2.	Wirts	haftliche Übertr	agbarkeit	116			
			2.1.	Ideeller Gebäud	leanteil	116			
			2.2.	Güterfernverke	hrskonzessionen	116			
		3.	Übert	ragbarkeit dem V	Verte nach	122			
			3.1.	Unmittelbare w	ertmäßige Übertragbarkeit	122			
				3.1.1. Nieß!	brauchrecht	122			
				3.1.2. Nich	t abtretbare Rechte	123			
			3.2.	Mittelbare wert	mäßige Übertragbarkeit	126			
		4.	Übertragbarkeit des wertmäßigen Substituts 1						
		5.	Fiktiv	: Übertragbarkei	t	134			
			5.1.	Fallbezogene K	onkretisierung	134			
			5.2.	Typisierung und	l Objektivierungsgebot	136			
]	Das	Gre	ifbarke	itsprinzip		139			
]	[.	Die	Präzis	erungsbedürftig	keit der von der Recht-				
		spr	echung	verwandten Gre	eifbarkeitskriterien	139			
]	II.	Das	s Konk	retisierungsmerk	mal der Rechtsähnlichkeit	145			
]	H.	Das	s passiv	ische Greifbarke	eitsprinzip	147			
		1.	Das V	ermögenslastpri	nzip als Ausgangspunkt	147			
		2.	Die K	onkretisierung d	es Greifbarkeitsprinzips				
			bei Ve	rbindlichkeiten .		148			

D.

		2.1.	Die rechtliche Unentziehbarkeit als Ausdruck					
			des (belas	stenden) Außenverpflichtungsprinzips	148			
			2.1.1.	Das Außenverpflichtungsprinzip als				
				Subkriterium des Greifbarkeitsprinzips	148			
			2.1.2.	Die rechtliche Unentziehbarkeit als				
				Ausprägung des Außenverpflichtungs-				
				prinzips	150			
		2.2.	Die faktis	sche Unentziehbarkeit als Ausdruck				
			des (belas	stenden) Außenverpflichtungsprinzips	151			
IV.	Die	Übert	ragung de	s passivischen Greifbarkeitsprinzips				
	auf	die Ak	tivenkonk	retisierung	152			
	1.	Die u	nmittelbar	rechtliche Unentziehbarkeit als Aus-				
		druck	des (begü	nstigenden) Außenverpflichtungs-				
		prinzi	ps		152			
	2.	Die mittelbar rechtliche Unentziehbarkeit als Ausdruck						
		des (begünstigenden) Außenverpflichtungsprinzips 15						
	3.	Die faktische Unentziehbarkeit als Ausdruck						
		des (b	egünstiger	nden) Außenverpflichtungsprinzips	166			
		3.1.	Darstellu	ng der faktischen Unentziehbarkeit	166			
		3.2.	Zusätzlic	hes Objektivierungserfordernis bei				
			Aktivieru	ng faktisch abgesicherter rein				
			wirtschaf	tlicher Güter	171			
	4.	Ergänzende Objektivierungskriterien zur faktischen						
		Unentziehbarkeit						
		4.1.	Zugangsk	conkretisierung durch das Prinzip				
			des entge	ltlichen Erwerbs	176			
			4.1.1.	Sinn und Zweck des entgeltlichen				
				Erwerbs	176			
			4.1.2.	Das Prinzip des entgeltlichen Erwerbs				
				als allgemeingültiges Vermögens-				
				gegenstandskriterium	178			

		4.1.3.	Das Prinzip des entgeltlichen Erwerbs
			als Vermögensgegenstandskriterium
			rein faktisch abgesicherter wirtschaft-
			licher Vorteile 181
		4.1.4.	Die Erwerbskonkretisierung des
			entgeltlichen Erwerbs bei rein
			wirtschaftlichen Gütern in der
			höchstrichterlichen Rechtsprechung 182
		4.1.5.	Die These der fehlenden Erwerbs-
			konkretisierung bei Einlagenvorgängen
			und beim Erwerb eines gesamten
			Unternehmens 186
	4.2.	Kriterie	en der Bestandskonkretisierung rein fak-
		tisch ab	ogesicherter rein wirtschaftlicher Vorteile 191
		4.2.1.	Bestandskonkretisierung durch das
			Prinzip der Einzelveräußerbarkeit 191
		4.2.2.	Bestandskonkretisierung durch das
			Prinzip der Einzelverwertbarkeit 195
•	Greifbai	rkeit und I	nformationsgewährung 197
Das	Prinzip s	selbständig	er Bewertbarkeit206
	Bilanzre	chtliche B	edeutung des Prinzips selbständiger
	Bewertb	arkeit	206
	1. Das	Prinzip de	er selbständigen Bewertbarkeit
	als r	notwendige	es Aktivierungskriterium 206
	2. Eins	wände geg	en das Aktivierungsprinzip
	der	selbständią	gen Bewertbarkeit208
	Inhaltlic	he Konkre	etisierung des Prinzips
	selbstän	diger Bewe	ertbarkeit
	1. Die	Schätzbar	keit von Zugangs- und Folgewerten 214
	2. Die	Objektivie	erungsfunktion der getätigten Ausgaben 219

E.

			2.1.	Das Aus	gabenkriterium als eigenständiges
				Greifbar	keitskriterium219
				2.1.1.	Inhaltliche Konkretisierung 219
				2.1.2.	Kritische Würdigung
			2.2.	Das Aus	gabenkriterium als ergänzendes Hilfs-
				kriterium	n der selbständigen Bewertbarkeit 230
		3.	Die se	:lbständig	e Bewertbarkeit des Geschäfts-
			oder I	irmenwe?	rtes 234
			3.1.	Entgeltli	ch erworbener Geschäfts- oder
				Firmenw	vert
			3.2.	Originär	er Geschäfts- oder Firmenwert 237
			3.3.	Derivativ	ver Geschäfts- oder Firmenwert 238
				3.3.1.	Das BFH-Urteil vom 20. August 1986 238
					a) Sachverhalt und Urteilsbegründung 238
					b) Die Entscheidung des BGH vom
					16. Februar 1959 als Referenzurteil 240
				3.3.2.	Das BFH-Urteil vom 24. März 1987 241
				3.3.3.	Kritische Würdigung 243
					a) Handelsrecht 243
					b) Steuerrecht 246
	III.	Sell	bständi	ge Bewer	tbarkeit und Informationsgewährung 248
Dritte	es Ka	pite	1:		lagefähigkeit immaterieller
				Anlageg	gegenstände 253
A.	Die				icheinlagefähigkeit253
	I.	Beg	griff un	d Erschei	inungsformen der Einlage253
	II.				e Vermögensgegenstand
		als	Gegen:	stand der	Sacheinlage

Die	e (Ur	ı-) V ere	inbarkeit	des Einlagenvorgangs mit dem					
Pri	nzip des entgeltlichen Erwerbs20								
I.	Die Problematik des entgeltlichen Erwerbs								
	bei der gesellschaftsrechtlichen Einlage								
	1.	Formalrechtliche Interpretation des							
		entge	ltlichen E	rwerbs	260				
	2. Wirtschaftliche Interpretation des								
		entge	eltlichen E	rwerbs	263				
		2.1.	Wirtsch	aftliche Kausalität des Leistungs-					
			verhältn	isses	263				
		2.2.	Problem	natik der Entgeltbestimmung	265				
II.	Di	e Prob	lematik de	es entgeltlichen Erwerbs					
	bei	der ve	erdeckten	Einlage	270				
III.	. Di	e Unm	aßgeblich	keit des entgeltlichen Erwerbs					
	bei	Einlag	genvorgän	gen	275				
	1. Die Argumentation anhand konfligierender								
	Gesetzesvorschriften 2								
	1.1. Das Spannungsverhältnis von § 27 Abs. 2 AktG								
	und § 248 Abs. 2 HGB								
		1.2.	Die gese	etzliche Bestimmung des					
			§ 272 Al	bs. 2 Nr. 4 HGB	277				
	2.	Die A	\rgumenta	ation anhand des GoB-Systems	279				
		2.1.	Entsteh	ungsgeschichte und wörtliche Auslegung					
			des Prin	zips des entgeltlichen Erwerbs	279				
		2.2.	•	geltliche Erwerb im Spannungsverhältnis					
				mögensermittlungsprinzipien					
			und Gev	winnermittlungsprinzipien	281				
			2.2.1.	Das Prinzip des entgeltlichen Erwerbs					
				als Ausfluß der Vermögensermittlungs-					
				prinzipien					
				a) Existenznachweiskriterium					
	b) Bewertungskonkretisierung 28								

B.

	ba) Mindestwert 283
	bb) Höchstwert285
2.2.2.	Das Prinzip des entgeltlichen Erwerbs
	als Ausfluß der Gewinnermittlungs-
	prinzipien287
	a) Derivativer Erwerb immaterieller
	Anlagegegenstände 287
	aa) Derivativer Erwerb vom
	Geschäftspartner 287
	ab) Derivativer Erwerb von
	einer Behörde 289
	b) Originärer Erwerb immaterieller
	Anlagegegenstände291
	ba) Das Prinzip des entgeltlichen
	Erwerbs als Ansatzprinzip 291
	bb) Aktivierungsgebot versus
	Nachweisbarkeit 292
	bc) Das Prinzip des entgeltlichen
	Erwerbs als Abschreibungs-
	prinzip 297
2.2.3.	Die Einlagefähigkeit immaterieller
	Anlagewerte als Ausfluß der Gewinn-
	ermittlungsprinzipien 298
	a) Entgeltlicher Erwerb und Manipu-
	lierbarkeit des Nettoeinnahmen-
	potentials298
	b) Entgeltlicher Erwerb und Manipulier-
	barkeit des Geschäftsjahreserfolgs 301
2.2.4.	Erfolgsneutrale Aktivierung verdeckt
	eingelegter immaterieller Anlage-
	gegenstände 300

Zusammenfassende Schlußbetrachtung	313
Literaturverzeichnis	319
Urteilsverzeichnis	387
Sachregister	400