

Inhaltsverzeichnis

Geleitwort des Herausgebers	V
Vorwort	IX
Verzeichnis der Schaubilder	XV
1. Bedeutung der Kundenzufriedenheit und Notwendigkeit einer branchenübergreifenden Messung	1
1.1 Kundenorientierung und Kundenzufriedenheit als Ausgangspunkt Nationaler Kundenbarometer	2
1.2 Begriffliche Grundlagen.....	6
1.3 Ansätze zur Messung von Qualität und Kundenzufriedenheit	11
1.3.1 Überblick der Meßansätze	11
1.3.2 Darstellung von Einzelinstrumenten	13
1.3.2.1 Kundenbezogene Meßverfahren	13
1.3.2.2 Unternehmensbezogene Meßverfahren	23
1.3.3 Modelle zur Erfassung von Qualität und Zufriedenheit	28
1.3.3.1 Statische Modelle	28
1.3.3.2 Dynamische Modelle	31
1.4 Auswirkungen der Zufriedenheit auf das Kaufverhalten.....	35
1.5 Unternehmensindividuelle versus branchenübergreifende Messung der Zufriedenheit.....	42
2. Konzeptionelle Grundlagen von Nationalen Kundenbarometern	49
2.1 Konstitutive Merkmale von Nationalen Kundenbarometern.....	49
2.2 Ziele von Nationalen Kundenbarometern	51
2.3 Erhobene Daten durch Nationale Kundenbarometer	54
2.4 Zielgruppen von Nationalen Kundenbarometern	55

3. Darstellung und kritische Würdigung

Nationaler Kundenbarometer	61
3.1 Überblick der bestehenden Nationalen Kundenbarometer	61
3.2 Beurteilungskriterien für einen Vergleich	65
3.3 Darstellung und Beurteilung des „Sveriges Kundbarometer“	73
3.3.1 Theoriebezogene Aspekte	73
3.3.1.1 Inhalt	73
3.3.1.2 Das schwedische Modell	76
3.3.1.3 Operationalisierung	78
3.3.1.4 Untersuchungsmethodik	81
3.3.2 Praxisbezogene Aspekte des	
Schwedischen Kundenbarometers	83
3.3.2.1 Erhebung zum „Sveriges Kundbarometer“	83
3.3.2.2 Datenanalyse	86
3.3.2.3 Evaluation der Ergebnisse	87
3.3.2.4 Ergebnisinterpretation	89
3.4 Der „American Customer Satisfaction Index – ACSI“	94
3.4.1 Theoriebezogene Aspekte des	
Amerikanischen Kundenbarometers	94
3.4.1.1 Inhalt	94
3.4.1.2 Das amerikanische Modell	95
3.4.1.3 Operationalisierung	100
3.4.1.4 Methodik der Untersuchung	106
3.4.2 Praxisbezogene Aspekte des	
Amerikanischen Kundenbarometers	114
3.4.2.1 Erhebungen zum ACSI	114
3.4.2.2 Analyse der Daten	117
3.4.2.3 Ergebnisevaluation	118
3.4.2.4 Ergebnisinterpretation des ACSI	123
3.5 Das „Deutsche Kundenbarometer“	128
3.5.1 Theoriebezogene Aspekte des	
Deutschen Kundenbarometers	128
3.5.1.1 Inhalt	128
3.5.1.2 Modellierung im Deutschen Kundenbarometer	129
3.5.1.3 Operationalisierung	133
3.5.1.4 Untersuchungsmethodik	135

3.5.2 Praxisbezogene Aspekte des Deutschen Kundenbarometers	139
3.5.2.1 Datenerhebung.....	139
3.5.2.2 Datenanalyse	143
3.5.2.3 Ergebnisevaluation	144
3.5.2.4 Interpretation der Ergebnisse	147
3.6 Implementierung weiterer Nationaler und Supranationaler Kundenbarometer	152
3.6.1 Aktuelle Entwicklungen Nationaler Kundenbarometer.....	152
3.6.2 Der „European Customer Satisfaction Index“ als Supranationales Kundenbarometer	157
3.6.2.1 Theoriebezogene Aspekte	158
3.6.2.2 Praxisbezogene Aspekte	163
4. Konzeptionierung eines Schweizer Kundenbarometers	165
4.1 Besonderheiten des Schweizer Marktes	165
4.1.1 Wirtschaftlich-politische Charakteristika.....	165
4.1.2 Besonderheiten in bezug auf Zufriedenheitsuntersuchungen	166
4.2 Zielsetzungen des Schweizer Kundenbarometers	168
4.3 Modelltheoretischer Aufbau des Schweizer Kundenbarometers.....	175
4.4 Operationalisierung und Methodik des Schweizer Kundenbarometers.....	178
4.4.1 Meßmethodik	178
4.4.2 Messung der Variablen und Beziehungen.....	178
4.4.3 Auswahlprinzipien der Branchen	186
4.4.4 Grundgesamtheit und Auswahlprinzipien der Stichprobe	191
4.4.5 Erhebungsmethode und Itemselektion	192
4.4.6 Skalierung der Erhebungsinhalte	194
4.5. Ansatzpunkte zur Umsetzung eines Schweizer Kundenbarometers.....	196
4.5.1 Gestaltung der Datenerhebung	196
4.5.2 Anforderungen an die Datenanalyse, Ergebnisevaluation und -interpretation	198
4.5.3 Zum Stand des Schweizer Kundenbarometers – Swiss Index of Customer Satisfaction.....	201
Literaturverzeichnis	205
Stichwortverzeichnis	217