

Inhaltsübersicht

1. Buch: Welthandel und Protektionismus	1
Teil I: Nationaler Außenhandel und Welthandel	3
Teil II: Ursachen und Bewertung von Außenhandelsbeziehungen	91
Teil III: Protektionismus	133
2. Buch: Internationale Integration	177
Teil IV: Ursachen und Entwicklung der europäischen Integration	179
Teil V: Der Europäische Binnenmarkt	219
Teil VI: Die EG im Weltwirtschaftssystem	273
Teil VII: Europäische Währungszusammenarbeit	309
3. Buch: Internationale Währungs- und Finanzbeziehungen	341
Teil VIII: Zahlungsbilanz und außenwirtschaftliches Gleichgewicht	343
Teil IX: Internationale Währungskooperation: Wechselkurse und Bretton-Woods-System	375
Teil X: Neue Währungspolitik und internationale Finanzmärkte	405
Teil XI: Die Auslandsverschuldung der Dritten Welt	431

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	V
Abkürzungsverzeichnis	XVII

1. Buch: Welthandel und Protektionismus

Teil I: Nationaler Außenhandel und Welthandel

1 Der deutsche Außenhandel	4
1.1 „Made in Germany“: Eine Einführung	4
1.2 Die Entwicklung des Außenhandels	6
1.2.1 Exporte	6
1.2.2 Importe	8
1.3 Von der Handelsbilanz zur Leistungsbilanz	10
1.3.1 Handelsbilanz	11
1.3.2 Dienstleistungsbilanz	11
1.3.3 Übertragungsbilanz	13
1.3.4 Leistungsbilanz	13
1.3.5 Exkurs: Terms of Trade	15
1.4 Die Warenstruktur des Außenhandels	19
1.4.1 Exporte	19
1.4.2 Importe	24
1.5 Die Handelspartner	26
1.5.1 Haupthandelspartner	26
1.5.2 Handel mit Osteuropa und Entwicklungsländern	29
1.5.3 Ungleichgewichte im Außenhandel	33
2 Die Entwicklung des Welthandels	35
2.1 Historische Einführung	35
2.2 Umfang und Entwicklung des Welthandels	37
2.3 Welthandelsströme	38
2.4 Formen des Welthandels	42
2.4.1 Handel mit Sachgütern	42
2.4.2 Handel mit Dienstleistungen	43
2.4.3 Internationaler Tauschhandel: Kompensationsgeschäfte	47
3 Die Entwicklungsländer im Welthandel	53
3.1 Internationale Handelsströme: Ergebnisse des Freihandels	53
3.2 Ursachen der geringen Beteiligung der Entwicklungsländer am Welthandel	53
3.2.1 Exportstrukturen von Entwicklungsländern	53
3.2.2 Internationale Rohstoffmärkte und Preisentwicklung	57
3.2.3 Fertigwarenxporte von Entwicklungsländern	63
3.2.4 Entwicklung der Terms of Trade	64
3.2.5 Ungleicher Tausch und strukturelle Abhängigkeit	65
3.3 Exkurs: UNCTAD	66
3.4 Folgen und Lösungsansätze	69
4 Die „Pazifische Herausforderung“?	72
4.1 Verschiebung der interkontinentalen Handelsströme	72
4.2 Exkurs: Schwellenländer	73
4.3 Die weltwirtschaftliche Bedeutung des asiatisch-pazifischen Wirtschaftsraums	74

4.4 Die „Vier kleinen Tiger“	75
4.4.1 Taiwan	77
4.4.2 Südkorea	79
4.4.3 Hongkong	82
4.4.4 Singapur	84
4.5 Gründe für die wirtschaftlichen Erfolge der NIE	86
4.6 Tendenzen und Ausblick	87
Literatur	89

Teil II: Ursachen und Bewertung von Außenhandelsbeziehungen

5 Bestimmungsgründe des Außenhandels	92
5.1 Ansätze für Importerklärungen	92
5.1.1 Nicht-Verfügbarkeiten von Gütern	94
5.1.1.1 Angebotsbedingte Nicht-Verfügbarkeit	94
5.1.1.2 Nachfragebedingte Nicht-Verfügbarkeit	97
5.1.2 Relative Nicht-Verfügbarkeit: Hohe Güterpreise	98
5.1.2.1 Unterschiedliche Produktionskosten	98
5.1.2.2 Produktivitätsunterschiede	102
5.1.2.3 Unterschiedliche Faktorausstattung	107
5.1.2.4 Markteinflüsse	109
5.1.2.5 Staatliche Einflüsse	110
5.2 Ansätze zur Erklärung von Exporten	111
5.2.1 Nationale Rahmenbedingungen und internationale Wettbewerbsfähigkeit	111
5.2.2 Finanzierung von Importen	114
5.2.3 Strategische Gründe	114
5.2.3.1 Vent-for-surplus Theorem	114
5.2.3.2 Linder-Hypothese	115
5.3 Übergreifende Ursachen	116
5.3.1 Selbstverstärkungseffekte aufgrund internationaler Verflechtung	116
5.3.2 Transnationale Unternehmen	117
5.3.3 Förderung durch Direktinvestitionen	118
6 Beurteilung von Außenhandelsbeziehungen	119
6.1 Vorteile des Außenhandels	119
6.1.1 Inländische Vorteile	119
6.1.1.1 Vorteile von Exporten und Exportüberschüssen	119
6.1.1.2 Vorteile von Importen und Importüberschüssen	120
6.1.2 Internationale Vorteile	120
6.1.2.1 Wohlstandssteigerung	120
6.1.2.2 Tendenz zur Verringerung von Krisen	121
6.2 Nachteile des Außenhandels	121
6.2.1 Nachteile für das Inland	121
6.2.1.1 Abhängigkeit als Kernproblem	121
6.2.1.2 Weitere Nachteile von Exporten und Exportüberschüssen	125
6.2.1.3 Weitere Nachteile von Importen und Importüberschüssen	126
6.2.2 Internationale Nachteile	127
6.2.2.1 Ungleiche Handelsgewinne	127
6.2.2.2 Umweltprobleme als Folge der Expansion des Welthandels	130
6.2.2.3 Krisenverschärfung	130
Literatur	131

Teil III: Protektionismus

7 Handelsliberalisierung und neuer Protektionismus	134
7.1 Historische Einführung	134
7.2 Die Phase der Handelsliberalisierung und die Rolle des General Agreement of Tariffs and Trade (GATT)	136

7.2.1	GATT: Ziele, Grundsätze, Ergebnisse	136
7.2.2	Die Uruguay-Runde	139
7.2.3	Abschließende Bemerkungen	140
7.3	Der „Neue Protektionismus“: Entwicklung, Beurteilung, Aussichten	141
7.3.1	Ursachen	142
7.3.2	Beurteilung	144
8	Zölle als Instrumente der Protektion	147
8.1	Wirkungen von Zöllen	147
8.1.1	Schutzwirkungen	147
8.1.2	Ertragswirkungen	149
8.1.3	Sonstige Wirkungen	150
8.2	Zollarten	152
8.2.1	Zölle auf Vorprodukte und Fertigprodukte	152
8.2.2	Export- und Importzölle	153
8.2.3	Wert- und Mengenzölle	153
9	Nicht-tarifäre Handelshemmnisse	154
9.1	Beschränkung der Importe	156
9.1.1	Mengenbeschränkungen	156
9.1.1.1	Mengenkontingente	156
9.1.1.2	Freiwillige Exportbeschränkungen	157
9.1.2	Administrative Behinderungen	161
9.1.2.1	Willkürliche Nutzung von Ermessensspielräumen	161
9.1.2.2	Zusatzgebühren und Abfertigungspraxis	162
9.1.2.3	Festlegen zusätzlicher Importbedingungen	162
9.1.2.4	Staatliche Auftragsvergabe	163
9.1.3	Technische und rechtliche Normen	163
9.1.4	Subventionen	164
9.1.5	Sonstige Beschränkungen	166
9.2	Beeinflussung der Exporte	168
9.2.1	Exportförderung	168
9.2.1.1	Ziele	168
9.2.1.2	Instrumente	169
9.2.2	Exportbehinderungen	171
Literatur		175

2. Buch: Internationale Integration

Teil IV: Ursachen und Entwicklung der europäischen Integration

10	Ursachen und Formen internationaler Integration	180
10.1	Die Weltwirtschaft zwischen Globalisierung und Regionalisierung	180
10.2	Formen der Integration	181
10.2.1	Integrationsbegriffe	181
10.2.1.1	Integration als Prozeß bzw. Strategie	181
10.2.1.2	Integration als Zustand	182
10.2.2	Integrationsstufen	182
10.3	Internationale Integration: Voraussetzungen und Beispiele	184
10.3.1	Erfolgsvoraussetzungen	184
10.3.2	Beispiele internationaler Integration	185
10.3.2.1	Nordamerika	187
10.3.2.2	Südamerika	189
10.3.2.3	Asien-Pazifik	190
10.3.2.4	Afrika	191
11	Integrationswirkungen	194
11.1	Handelschaffung und Handelsablenkung	194

11.1.1	Handelsschaffung	194
11.1.2	Handelsablenkung	195
11.2	Mittelfristige Struktureffekte	196
11.3	Probleme unterschiedlicher Wirtschaftsstruktur	197
12	Die Entwicklung der EG	200
12.1	Vorgeschichte	200
12.1.1	Die Situation nach dem 2. Weltkrieg	200
12.1.2	Europäische Organisationen	201
12.1.2.1	Organisation für Europäische wirtschaftliche Zusammenarbeit (OEEC)	201
12.1.2.2	Westeuropäische Union (WEU)	201
12.1.2.3	Europarat	202
12.1.2.4	Europäische Zahlungsunion (EZU)	202
12.1.2.5	Europäische Gemeinschaft für Kohle und Stahl (EGKS)	203
12.1.2.6	Europäische Wirtschaftsgemeinschaft (EWG)	203
12.1.2.7	Europäische Freihandelsassoziation (EFTA)	204
12.1.2.8	Der Europäische Wirtschaftsraum (EWR)	204
12.1.2.9	Organisation für wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung (OECD)	207
12.2	Die Entstehung der Zollunion	207
12.3	Die Weiterentwicklung der EG	211
12.3.1	Harmonisierungswiderstände	211
12.3.2	Initiativen zur Weiterentwicklung der EG	213
12.4	Die Institutionen der EG	215
Literatur		218

Teil V: Der Europäische Binnenmarkt

13	Strategie: Einführung der „vier Freiheiten“	220
13.1	Harmonie- und Äquivalenzprinzip	221
13.2	Aufhebung von Beschränkungen des Warenverkehrs	224
13.2.1	Materielle Beschränkungen	224
13.2.2	Technische und rechtliche Beschränkungen	225
13.2.3	Fiskalische Beschränkungen	228
13.2.3.1	Mehrwertsteuer	228
13.2.3.2	Verbrauchssteuern	230
13.2.3.3	Weitere fiskalische Regelungen	231
13.3	Aufhebung von Beschränkungen des Dienstleistungsverkehrs	231
13.4	Aufhebung von Beschränkungen des Kapitalverkehrs	235
13.5	Aufhebung von Beschränkungen der Freizügigkeit bzw. der Niederlassungsfreiheit	236
13.5.1	Freizügigkeit	236
13.5.2	Niederlassungsfreiheit	239
14	Ökonomische Vorteile eines größeren Binnenmarktes	241
14.1	Einzelwirtschaftliche Vorteile	242
14.1.1	Direkte Kostensenkungen	242
14.1.2	Massenproduktionseffekte	243
14.1.3	Spezialisierungseffekte	243
14.1.4	Wettbewerbseffekte	243
14.2	Gesamtwirtschaftliche Vorteile	246
14.3	Standort Deutschland: Vor- und Nachteile	249
15	Interne Probleme	253
15.1	Verteilungsprobleme	253
15.1.1	Langfristige Verteilungsprobleme und Anpassungskosten	253
15.1.2	Reduzierung von Verteilungsproblemen	256
15.1.2.1	Förderinstrumente	257
15.1.2.2	Marktkonforme Beseitigung	261

15.2	Soziale Folgen der Deregulierung	261
15.2.1	Soziale Probleme	262
15.2.2	Mögliche Folgen	263
15.2.2.1	Auswirkungen auf das Unternehmerverhalten (Sozial-Dumping)	263
15.2.2.2	Auswirkungen auf die Sozialsysteme (Deregulierung nach unten)	264
15.2.3	Instrumente zur sozialen Flankierung	266
15.3	Ökonomische Deregulierungsprobleme	268
15.3.1	Ökologische Probleme	268
15.3.2	Verbraucherschutzprobleme	269
15.3.3	Wettbewerbsprobleme	270
Literatur		271

Teil VI: Die EG im Weltwirtschaftssystem

16	Festung Europa?	274
16.1	Die außenwirtschaftliche Verflechtung der EG	274
16.2	Internationale Kooperations- und Assoziierungsabkommen	275
16.3	Instrumente des Euro-Protektionismus	276
16.3.1	Anti-Dumping Zölle	276
16.3.2	Ursprungsregelungen	278
16.3.3	Mengenmäßige Reduzierung von Importen	280
16.3.4	Reziprozität	284
16.4	Ausblick	284
17	EG und Entwicklungsländer	286
17.1	Allgemeine Zollpräferenzen für Entwicklungsländer	286
17.2	Die Lomé-Abkommen	289
17.2.1	Handelsvorteile	289
17.2.2	STABEX – Stabilisierung der Exporterlöse	291
17.2.3	SYSMIN – Unterstützung des Bergbausektors	292
17.2.4	Sondervereinbarungen für Agrarprodukte	293
17.2.5	Finanzielle und technische Zusammenarbeit	293
17.3	Beurteilung der Lomé-Abkommen	293
18	Agrarmarkt und Agrarpolitik der EG	296
18.1	Das Agrarsystem der EG	296
18.1.1	Grundprinzipien	296
18.1.2	Das Preisgarantiesystem	296
18.1.3	Außenwirtschaftliche Absicherung	299
18.2	Beurteilung der europäischen Agrarpolitik	301
18.2.1	Interne Probleme	301
18.2.2	Probleme für Drittländer	303
18.3	Neuere Entwicklungen und Ausblick	305
Literatur		307

Teil VII: Europäische Währungszusammenarbeit

19	Das Europäische Währungssystem (EWS)	310
19.1	Der Europäische Wechselkursverbund als Vorläufer	310
19.2	Exkurs: System fester Wechselkurse	312
19.3	Entwicklung und Grundprinzipien	312
19.4	Elemente	314
19.4.1	Die Europäische Währungseinheit (ECU)	314
19.4.2	Interventionsmechanismus und Abweichungsindikator	316
19.4.3	Finanzielles Beistandssystem	319
19.5	Beurteilung	320

20	Wirtschafts- und Währungsunion (WWU)	323
20.1	Folgen einer Liberalisierung des Kapitalverkehrs	323
20.2	Das Konzept einer Europäischen Wirtschafts- und Währungsunion	324
20.2.1	Stufenprinzip	324
20.2.2	Freier Kapitalmarkt	326
20.2.3	Wirtschafts- und währungspolitische Kooperation	327
20.2.3.1	Wirtschaftspolitische Koordination	327
20.2.3.2	Geld- und währungspolitische Koordination	329
20.2.4	Europäisches Zentralbanksystem	329
20.3	Exkurs: Geldpolitik	330
20.4	Der evolutionäre Ansatz als Alternative zum Delors-Plan	333
20.4.1	Kritik des Delors-Plans	333
20.4.2	Parallelwährung und Europäischer Währungsfonds	333
20.5	Auswirkungen der WWU	334
20.6	Ausblick und Entwicklungen: Europäische Union	336
	Literatur	339

3. Buch: Internationale Währungs- und Finanzbeziehungen

Teil VIII: Zahlungsbilanz und außenwirtschaftliches Gleichgewicht

21	Die Zahlungsbilanz	344
21.1	Begriff	344
21.2	Aufbau	346
21.2.1	Leistungsbilanz	346
21.2.1.1	Handelsbilanz	346
21.2.1.2	Dienstleistungsbilanz	346
21.2.1.3	Übertragungsbilanz	347
21.2.2	Kapital- und Devisenbilanz	349
21.2.2.1	Kapitalbilanz	349
21.2.2.2	Devisenbilanz	350
21.2.2.3	Ausgleichspositionen	350
21.3	Außenwirtschaftliches Gleichgewicht	352
21.3.1	Zielbegründung: Folgen längerfristiger Ungleichgewichte	352
21.3.2	Gleichgewichtskonzepte	353
21.3.2.1	Devisenbilanzkonzept	353
21.3.2.2	Vom Handelsbilanz- zum Grundbilanzkonzept	353
21.3.2.3	Autonomiekonzept	354
21.4	Zahlungsbilanzkorrektur und Zahlungsbilanzfinanzierung	355
22	Außenwirtschaftliches Ungleichgewicht am Beispiel der USA	356
22.1	Situation: Entwicklung der Leistungsbilanzen	356
22.2	Ursachen des amerikanischen Zahlungsbilanzungleichgewichts	357
22.2.1	Exportschwäche als zentrales Problem	357
22.2.2	Ungleichgewicht zwischen inländischem Spar- und Kreditvolumen	358
22.2.3	Zusätzliche strukturelle Faktoren	361
22.3	Folgen für die Weltwirtschaft	367
22.3.1	Wachsende Auslandsverschuldung	367
22.3.2	Folgen notwendiger Anpassungsmaßnahmen	370
	Literatur	373

Teil IX: Internationale Währungskooperation: Wechselkurse und Bretton-Woods-System

23	Wechselkurs und Wechselkurssysteme	376
23.1	Der Wechselkurs: Begriff und Funktion	376
23.2	Wechselkursdifferenzen	377
23.3	Wechselkurssysteme	378

23.3.1	Flexible Wechselkurse	378
23.3.2	Feste Wechselkurse	380
23.3.2.1	Systemelemente	380
23.3.2.2	Interventionen am unteren Interventionspunkt	381
23.3.2.3	Interventionen am oberen Interventionspunkt	382
23.3.2.4	Fundamentale Zahlungsbilanzungleichgewichte	383
23.4	Vergleich der Wechselkurssysteme	384
23.4.1	Flexible Wechselkurse	384
23.4.2	Feste Wechselkurse	385
23.5	Devisenbewirtschaftung	385
24	Der IWF und das Bretton-Woods-System	387
24.1	Aufgaben internationaler Währungsordnungen	387
24.2	Das Bretton-Woods-System	387
24.3	Der Internationale Währungsfonds (IWF)	389
24.3.1	Gründung, Aufgaben, Struktur	389
24.3.2	Quoten, Ziehungsrechte und Konditionalität	392
24.4	Exkurs: Die Weltbank	394
25	Krise und Zusammenbruch des Bretton-Woods-Systems	396
25.1	Ursachen	396
25.2	Folgen	397
25.3	Der Zusammenbruch des Bretton-Woods-Systems	399
25.4	Exkurs: Währungsreserven und Sonderziehungsrechte	400
	Literatur	404

Teil X: Neue Währungspolitik und internationale Finanzmärkte

26	Die Neuordnung des internationalen Währungssystems	406
26.1	Derzeitige Wechselkursregelungen	406
26.2	Internationale währungspolitische Kooperation	406
26.3	Probleme flexibler Wechselkurssysteme	410
26.4	Neue Ansätze und Entwicklungen	411
27	Internationale Finanzmärkte und Direktinvestitionen	413
27.1	Bestimmungsfaktoren von Angebot und Nachfrage auf den Devisenmärkten	413
27.1.1	Induzierte Finanztransaktionen	413
27.1.2	Autonome Finanztransaktionen	414
27.2	Der Euromarkt	417
27.2.1	Die Entwicklung der Euromärkte	417
27.2.2	Finanzierungsinstrumente und Anlageformen	420
27.3	Direktinvestitionen	423
	Literatur	430

Teil XI: Die Auslandsverschuldung der Dritten Welt

28	Auslandsverschuldung und Schuldenkrise	432
28.1	Sozio-ökonomische Probleme der Dritten Welt	432
28.1.1	Wirtschaftliche Strukturschwächen	432
28.1.2	Ökonomische Folgen der Strukturschwächen	433
28.2	Auslandsverschuldung	434
28.2.1	Situation	434
28.2.2	Indikatoren der Verschuldung	435
28.2.3	Schuldner- und Gläubigerstrukturen	437
28.3	Ursachen	439
28.3.1	Interne Ursachen	439
28.3.1.1	Kapitalbedarf und Kreditverwendung	439
28.3.1.2	Fehlende inländische Finanzierungsquellen	442
28.3.2	Externe Ursachen	442
28.3.2.1	Folgen der ersten Ölpreiserhöhung	442

28.3.2.2	Weltrezession und sinkende Rohstoffnachfrage	442
28.3.2.3	Steigende Zinsen	443
28.3.2.4	Die Rolle der Banken	444
29	Schuldenmanagement und Lösungsansätze	446
29.1	Das Schuldenmanagement des IWF	446
29.1.1	Umschuldung von Auslandsschulden	446
29.1.2	Grundzüge der Stabilisierungs- und Strukturanpassungsstrategie	449
29.1.3	Kritik der IWF-Strategie	451
29.1.3.1	Soziale und politische Konsequenzen	451
29.1.3.2	Außenwirtschaftliche Orientierung	453
29.1.4	Zusammenfassende Schlußfolgerungen	454
29.2	Alternative direkte Lösungsansätze	456
29.2.1	Verbesserte Umschuldung	457
29.2.2	Schuldentausch	457
29.2.3	Direkter Schuldenerlaß	460
29.3	Alternative indirekte Lösungsansätze	463
29.3.1	Änderung weltwirtschaftlicher Rahmenbedingungen	463
29.3.1.1	Abbau von Protektionismus der Industrieländer	463
29.3.1.2	Weltwirtschaftliche Handelsstrukturen	464
29.3.2	Politische Strukturreformen	465
29.3.3	Wirtschaftliche Strukturänderungen	465
29.3.3.1	Binnenwirtschaftliche Komponenten	465
29.3.3.2	Außenwirtschaftliche Komponenten	466
Literatur		468
Sachverzeichnis		469