

# Inhaltsverzeichnis

<b>1 Internationalisierung der Wirtschaft als Aktionsrahmen und Problemfeld</b> .....	13
1.1 Entwicklungstendenzen in der Weltwirtschaft .....	13
1.1.1 Historische Entwicklung länderübergreifender Wirtschaftsaktivitäten .....	13
1.1.2 Regionale Integrationsprozesse .....	20
1.1.2.1 Europäische Union .....	20
1.1.2.2 Mittel- und Osteuropa .....	22
1.1.2.3 Nordamerika .....	24
1.1.2.4 Mittel- und Südamerika .....	25
1.1.2.5 Asiatisch-pazifischer Wirtschaftsraum .....	26
1.1.2.6 Afrika .....	30
1.1.3 Stellung Deutschlands in der Weltwirtschaft .....	32
1.2 Globalisierung der Wirtschaft .....	36
1.2.1 Ursachen und Folgen der Globalisierung .....	36
1.2.2 Implikationen der Globalisierung für die Internationale Unternehmungstätigkeit .....	38
<b>2 Begriffliche und konzeptionelle Grundlagen des Internationalen Management</b> .....	43
2.1 Schwerpunkte der Erforschung internationaler Unternehmungstätigkeit .....	43
2.1.1 Kulturvergleichende Managementforschung .....	44
2.1.2 Internationale Managementforschung .....	46
2.1.2.1 Atomistische Perspektive: Auslandsmanagement ....	48
2.1.2.2 Holistische Perspektive: Management Multinationaler Unternehmungen .....	49
2.2 Bezugsrahmen des Internationalen Management .....	56
<b>3 Theorien der internationalen Unternehmungstätigkeit</b> .....	59
3.1 Internationalisierungstheorien .....	59
3.1.1 Außenhandelstheorien .....	59
3.1.1.1 Theorie der absoluten Kostenvorteile von Smith ....	59
3.1.1.2 Theorem der komparativen Kostenvorteile von Ricardo	60
3.1.1.3 Faktorproportionen-Theorem von Heckscher und Ohlin	61
3.1.1.4 Neo-Faktorproportionen-Theorem von Leontief ....	61
3.1.1.5 Kritische Gesamtbeurteilung .....	62
3.1.2 Theorien der internationalen Direktinvestition .....	62
3.1.2.1 Produktlebenszyklustheorie von Vernon .....	63
3.1.2.2 Ressourcentransferorientierter Bezugsrahmen des Internationalen Management von Fayerweather	

	(binationale Dimension) .....	67
3.1.2.3	Verhaltensorientierte Theorie der Internationalisierung von Aharoni .....	67
3.1.2.4	Lerntheorie der Internationalisierung von Johanson/Vahlne .....	69
3.1.2.5	“Diamant“-Ansatz der Internationalisierung von Porter .....	70
3.1.2.6	Standorttheorie der Internationalisierung .....	73
3.1.2.7	Monopolistische Vorteilstheorie von Hymer und Kindleberger .....	74
3.1.2.8	Internalisierungstheorie von Buckley/Casson .....	75
3.1.2.9	Eklektische Theorie der internationalen Produktion von Dunning .....	77
3.1.2.10	Kritische Gesamtbeurteilung .....	79
3.2	Theorien der Multinationalen Unternehmung .....	81
3.2.1	Ressourcentransferorientierter Bezugsrahmen des Internationalen Management von Fayerweather (multinationale Dimension) .....	81
3.2.2	Theorie des globalen Wettbewerbs von Porter .....	83
3.2.3	Ressourcenorientierte Theorie der Multinationalen Unternehmung .....	85
3.2.4	Theorie der operationalen Flexibilität von Kogut .....	87
3.2.5	Postmoderne Theorie des Internationalen Management .....	88
3.2.6	Kritische Gesamtbeurteilung .....	90
<b>4</b>	<b>Strategisches Management in international tätigen Unternehmen</b> .....	<b>93</b>
4.1	Internationalisierungsstrategien .....	93
4.1.1	Markt- bzw. Standortwahl .....	93
4.1.1.1	Checklistenverfahren .....	93
4.1.1.2	Punktbewertungsverfahren .....	96
4.1.1.3	Sequentielle Bewertungsverfahren .....	98
4.1.1.4	Portfolio-Analyse .....	100
4.1.1.5	Kritische Gesamtbeurteilung .....	102
4.1.2	Wahl der Internationalisierungsform .....	102
4.1.2.1	Marktbearbeitungsformen .....	104
4.1.2.1.1	Portfolio-Ressourcentransfer .....	104
4.1.2.1.1.1	Lizenzvertrag .....	104
4.1.2.1.1.2	Franchising .....	106
4.1.2.1.2	Export .....	107
4.1.2.1.3	Auslandsniederlassung .....	108
4.1.2.1.4	Kritische Gesamtbeurteilung .....	109
4.1.2.2	Eigentumsformen .....	109
4.1.2.2.1	Markttransaktion .....	109
4.1.2.2.2	Vertragliche Kooperation .....	110

4.1.2.2.1	Joint Venture .....	111
4.1.2.2.2	Strategische Allianz .....	115
4.1.2.2.3	100%ige Tochtergesellschaft .....	118
4.1.2.2.4	Kritische Gesamtbeurteilung .....	118
4.1.2.3	Ansiedlungsformen .....	120
4.1.2.3.1	Unternehmensneugründung .....	120
4.1.2.3.2	Unternehmenskauf bzw. Beteiligungs- erwerb .....	121
4.1.2.3.3	Kritische Gesamtbeurteilung .....	121
4.1.3	Wahl des Markteintrittszeitpunktes .....	122
4.2	Strategisches Management in Multinationalen Unternehmen ...	124
4.2.1	Idealtypische Strategiealternativen Multinationaler Unternehmungen .....	124
4.2.1.1	Internationale Strategie .....	125
4.2.1.2	Multinationale Strategie .....	126
4.2.1.3	Globale Strategie .....	126
4.2.1.4	Transnationale Strategie .....	127
4.2.2	Merkmale transnationaler Strategien .....	128
4.2.2.1	Gleichzeitige Ausnutzung von nationalen Unterschieden, Skaleneffekten und Verbundvorteilen	128
4.2.2.2	Grenzüberschreitende Konfiguration der Wertaktivitäten .....	130
4.2.2.2.1	Forschung und Entwicklung .....	132
4.2.2.2.2	Beschaffung .....	134
4.2.2.2.3	Produktion .....	135
4.2.2.2.4	Vertrieb .....	137
4.2.2.3	Individuelle Prüfung von Standardisierungs- und Differenzierungsvorteilen .....	138
4.2.2.4	Sprinklerstrategie des Markteintritts .....	141
4.2.3	Kritische Gesamtbeurteilung .....	142
<b>5</b>	<b>Organisation international tätiger Unternehmen</b> .....	<b>145</b>
5.1	Organisatorische Gestaltung der Mutter-Tochter-Beziehungen .....	145
5.1.1	Strukturelle Gestaltungsinstrumente .....	145
5.1.1.1	Differenzierte Strukturen .....	146
5.1.1.2	Integrierte Strukturen .....	148
5.1.1.2.1	Integrierte Funktionalstruktur .....	148
5.1.1.2.2	Integrierte Produktstruktur .....	149
5.1.1.2.3	Integrierte Regionalstruktur .....	150
5.1.1.2.4	Mehrdimensionale Strukturen .....	151
5.1.1.3	Kritische Gesamtbeurteilung .....	153
5.1.2	Prozessuale Gestaltungsinstrumente .....	156
5.1.2.1	Technokratische Instrumente .....	157
5.1.2.1.1	Planung .....	157

5.1.2.1.2	Formalisierung .....	158
5.1.2.2	Personenorientierte Instrumente .....	160
5.1.2.2.1	Persönliche Weisung .....	160
5.1.2.2.2	Sozialisation .....	160
5.1.2.3	Kritische Gesamtbeurteilung .....	161
5.2	Organisation in Multinationalen Unternehmungen .....	163
5.2.1	Idealtypische Organisationsmodelle .....	164
5.2.1.1	Koordinierte Föderation .....	164
5.2.1.2	Dezentralisierte Föderation .....	164
5.2.1.3	Zentralisierte Knotenpunktstruktur .....	165
5.2.1.4	Integriertes Netzwerk .....	166
5.2.2	Merkmale integrierter Netzwerke .....	168
5.2.2.1	Ausgeprägte organisatorische Interdependenzen ....	168
5.2.2.2	Dezentralisierung der strategischen Entscheidungs- kompetenzen .....	169
5.2.2.3	Induzierung weltweiter organisatorischer Lernprozesse	172
5.2.2.4	Dominanz personeller Koordinationsinstrumente ...	174
5.2.2.5	Rollendifferenzierung von Mutter- und Tochtergesell- schaften .....	177
5.2.2.6	Synergetische Organisationskultur .....	179
5.2.3	Kritische Gesamtbeurteilung .....	181
<b>6</b>	<b>Personalmanagement in international tätigen Unternehmungen ..</b>	<b>185</b>
6.1	Personalmanagement in ausländischen Tochtergesellschaften .....	186
6.1.1	Motivation, Führung und Entwicklung von Gastland- mitarbeitern .....	186
6.1.1.1	Personalmotivation .....	186
6.1.1.2	Personalführung .....	190
6.1.1.3	Personalentwicklung .....	193
6.1.2	Entsendung von Stammhausdelegierten .....	196
6.1.2.1	Bedeutung und Ziele .....	196
6.1.2.2	Entsendungsprozeß .....	197
6.1.2.2.1	Auswahl .....	198
6.1.2.2.2	Vorbereitung .....	199
6.1.2.2.3	Einsatz .....	203
6.1.2.2.4	Reintegration .....	207
6.1.2.3	Effizienz .....	209
6.2	Personalmanagement in Multinationalen Unternehmungen .....	211
6.2.1	Idealtypische Gestaltungsalternativen .....	211
6.2.1.1	Internationales Personalmanagement .....	211
6.2.1.2	Multinationales Personalmanagement .....	212
6.2.1.3	Globales Personalmanagement .....	214
6.2.1.4	Transnationales Personalmanagement .....	214
6.2.2	Merkmale des transnationalen Personalmanagement .....	215

6.2.2.1	Länderübergreifende Personalentwicklung .....	215
6.2.2.2	Länderübergreifende Karrierepfade .....	216
6.2.2.3	Einrichtung internationaler Entscheidungsgremien ..	219
6.2.2.4	Gesamtunternehmungsorientierte Entgeltpolitik ....	221
6.2.3	Kritische Gesamtbeurteilung .....	222
<b>7</b>	<b>Controlling in international tätigen Unternehmen</b> .....	<b>229</b>
7.1	Controlling ausländischer Tochtergesellschaften .....	229
7.1.1	Kennzahlen und Kennzahlensysteme .....	230
7.1.2	Währungsumrechnungsverfahren .....	233
7.1.2.1	Währungsumrechnungsverfahren im Rahmen von Zeit- und Betriebsvergleichen .....	233
7.1.2.1.1	Fristigkeitsverfahren .....	234
7.1.2.1.2	Nominal-Sachwert-Verfahren .....	235
7.1.2.1.3	Zeitbezugsverfahren .....	235
7.1.2.1.4	Stichtagskursverfahren .....	236
7.1.2.1.5	Funktionales Umrechnungsverfahren .....	237
7.1.2.2	Währungsumrechnungsverfahren im Rahmen von Soll-Ist-Vergleichen .....	237
7.1.2.3	Verfahren zur Verrechnung von Umrechnungsdifferenzen .....	241
7.1.3	Verfahren zur Neutralisierung von Inflationswirkungen .....	242
7.1.4	Transferpreisgestaltung .....	244
7.2	Controlling in Multinationalen Unternehmen .....	248
7.2.1	Idealtypische Gestaltungsalternativen .....	249
7.2.1.1	Internationales Controlling .....	249
7.2.1.2	Multinationales Controlling .....	249
7.2.1.3	Globales Controlling .....	251
7.2.1.4	Transnationales Controlling .....	251
7.2.2	Merkmale des transnationalen Controlling .....	252
7.2.2.1	Individualisierung von Erfolgsbeurteilungskriterien ..	252
7.2.2.2	Länderübergreifendes Informationssystem .....	255
7.2.3	Kritische Gesamtbeurteilung .....	258
<b>8</b>	<b>Public Affairs-Management in international tätigen Unternehmen</b> .....	<b>261</b>
8.1	Public Affairs-Management in ausländischen Tochtergesellschaften	263
8.1.1	Charakteristika, Ziele und Einflußmöglichkeiten von Interessengruppen im Gastland .....	263
8.1.1.1	Gastlandregierung .....	264
8.1.1.2	Gewerkschaften .....	268
8.1.1.3	Kirchen .....	271
8.1.1.4	Bürgerinitiativen .....	271
8.1.1.5	Medien .....	271

8.1.2	Instrumente des Public Affairs-Management in ausländischen Tochtergesellschaften .....	272
8.1.2.1	Analyseinstrumente .....	272
8.1.2.1.1	Stakeholder-Analyse .....	272
8.1.2.1.2	Issue-Analyse .....	274
8.1.2.2	Gestaltungsinstrumente .....	276
8.1.2.2.1	Verhaltensgrundsätze .....	276
8.1.2.2.2	Freiwillige Selbstbeschränkung .....	277
8.1.2.2.3	Öffentlichkeitsarbeit .....	279
8.1.2.2.4	Sponsoring .....	280
8.1.2.2.5	Lobbying .....	281
8.1.2.2.6	Bestechung .....	281
8.1.2.2.7	Konsultation .....	284
8.1.2.2.8	Partizipation .....	284
8.1.2.2.9	Rechtsmittel .....	285
8.2	Public Affairs-Management in Multinationalen Unternehmungen ..	286
8.2.1	Charakteristika, Ziele und Einflußmöglichkeiten von internationalen Interessengruppen .....	286
8.2.1.1	Vereinte Nationen .....	287
8.2.1.2	Europäische Union .....	290
8.2.1.3	Welthandelsorganisation .....	290
8.2.1.4	Organisation for Economic Co-operation and Development .....	292
8.2.1.5	G8 .....	293
8.2.1.6	Internationale Gewerkschaftsverbände .....	293
8.2.1.7	Umweltschutzorganisationen .....	296
8.2.2	Instrumente des Public Affairs-Management in Multinationalen Unternehmungen .....	297
8.2.2.1	Idealtypische Gestaltungsalternativen .....	297
8.2.2.1.1	Internationales Public Affairs-Management	297
8.2.2.1.2	Multinationales Public Affairs-Management	297
8.2.2.1.3	Globales Public Affairs-Management ....	298
8.2.2.1.4	Transnationales Public Affairs-Management	299
8.2.2.2	Merkmale des transnationalen Public Affairs-Management .....	299
8.2.2.2.1	Dezentralisierung des Public Affairs-Management .....	299
8.2.2.2.2	Entwicklung einer differenzierten Unternehmungsethik .....	301
8.2.2.3	Kritische Gesamtbeurteilung .....	304
	Abkürzungsverzeichnis .....	307
	Literaturverzeichnis .....	308
	Stichwortverzeichnis .....	341